



Universidad Nacional
SAN LUIS GONZAGA



[Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/)

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACENI



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al documento cuyo título es:

"CRECIMIENTO Y CICLOS ECONOMICOS"

Presentado por:

LOAYZA AQUIJE NATALI LUCERO Del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **ECONOMIA**. El resultado obtenido es **10%** por el cual se otorga el calificativo de:

APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 28 de diciembre del 2024.

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
UNIDAD DE INVESTIGACIÓN
DR. JORGE LUIS FERNANDEZ NAVA
DIRECTOR

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES
PROGRAMA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

TEMA:

"CRECIMIENTO Y CICLOS ECONÓMICOS"

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
ECONOMISTA

MEDIANTE LA MODALIDAD DE:
TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL

AUTORA

Bach. LOAYZA AQUIJE, NATALI LUCERO

ASESOR:

Econ. Ricardo Alberto Armas Torres

ICA – PERÚ

2024

ÍNDICE GENERAL

CARÁTULA

INDICE

RESUMEN

INTRODUCCIÓN	4
I. OBJETIVOS	5
1.1. Objetivos Generales	5
1.1.1. Objetivo general	5
1.1.2. Objetivos específicos	5
II. CONTENIDO TEMÁTICO	6
2.1. El crecimiento	6
2.1.1. Modelo de Harrod-Domar	¡Error! Marcador no definido.
2.1.2. Modelo de Solow	10
2.1.3. Modelo de Ramsey-Cass-Koopmans.....	11
2.1.4. Modelo de Aghion-Hpwit	12
2.1.5. Teoría de crecimiento como consecuencia de las exportaciones	¡Error! Marcador no definido.
2.2. Los ciclos económicos.....	16
2.2.1. Clasificación	23
2.2.2. Concepción moderna.....	¡Error! Marcador no definido.
III. CONCLUSIONES.....	33
IV. RECOMENDACIONES	35
V. FUENTES DE INFORMACIÓN.....	37
VI. ANEXOS.....	¡Error! Marcador no definido.
Anexo 1: Crecimiento-PBI.....	¡Error! Marcador no definido.
Anexo 2: Producto Bruto Interno y Producto Bruto Interno Per-cápita 1989-2019	¡Error! Marcador no definido.

RESUMEN

Se ha llevado a cabo un análisis macroeconómico fundamental que abarca, entre otros aspectos, la manera en que un país permanece activo en función de la coincidencia en los mercados de bienes y de divisas. La técnica empleada ha sido la que los expertos financieros denominan estática y casi estática, donde se examinan los ciclos en el horizonte temporal transitorio. Una primera metodología nos lleva a considerar que, en las economías de mercado o empresariales, se identifican dos particularidades, que se conocen como desarrollo financiero y las variaciones en plazos retrasados. El término ciclo financiero se refiere a los períodos de expansión y contracción que experimenta el nivel de actividad general de un país, que ocurre en horizontes temporales de mediano plazo. Por grado de movimiento amplio, debemos entender los volúmenes de producción, los negocios, la compensación, la especulación y el crédito, principalmente, que en ciertos momentos se manifiestan en la economía en general. Un ciclo monetario se compone de la asociación en temporada de dos de estos períodos de expansión y retroceso, donde se presenta una curva adaptada que refleja el comportamiento del nivel de actividad general.

Palabras Claves: Crecimiento y ciclos económicos.

INTRODUCCIÓN

Según la descripción presente en el documento actual, el desarrollo monetario se define como la expansión en la producción de bienes y servicios en términos reales que un país experimenta en un período específico, generalmente un año. Este desarrollo se mide a través de la variación del PIB; sin embargo, la teoría del desarrollo financiero se centra en los factores que influyen en el desarrollo monetario a más largo plazo. Además, los ciclos financieros son las fluctuaciones temporales en torno a un patrón, que en conjunto reflejan elementos relacionados con factores macroeconómicos como el empleo, la productividad, la inflación, entre otros. Se considera que una variable es procíclica si tiende a moverse en la misma dirección que el PIB; de lo contrario, es contracíclica y, si no se observa una relación notable, se clasifica como acíclica. El ciclo económico es el desarrollo cíclico y regular de la actividad financiera, que se evalúa a través de las variaciones en el PIB de un país, en relación con su posible o hipotético patrón. Este ciclo económico consta de períodos de expansión en el nivel de actividad monetaria: expansiones, que ocurren casi al mismo tiempo en varias áreas económicas; seguidas por fases de contracción en la actividad general: desaceleraciones, que coinciden con el periodo de crecimiento del siguiente ciclo. La secuencia de diferentes etapas: expansiones, contracciones, desarrollos, etc., recibe el nombre de ciclo monetario.

I. OBJETIVOS

1.1. Objetivos Generales

1.1.1. Objetivo general

OG: Fundamentar el crecimiento y ciclos económicos.

1.1.2. Objetivos específicos

- **OE1:** Identificar el concepto del crecimiento.
- **OE2:** Establecer las estrategias de los ciclos económicos.
- **OE3:** Señalar la importancia del crecimiento y ciclos económicos.

II. CONTENIDO TEMÁTICO

2.1. El crecimiento

El progreso en el ámbito monetario impacta de manera significativa en la calidad de vida de los individuos. En realidad, el desarrollo parece ser el factor que más influye en las expectativas personales relacionadas con las necesidades diarias. Es fundamental tener en cuenta que el desarrollo monetario consiste en la ampliación de la producción de bienes y servicios, lo que nos permite observar la evolución del PIB, que es el parámetro de este crecimiento. Esto abarca el avance de los principales elementos macroeconómicos, tales como el consumo de los hogares, el gasto gubernamental, la inversión y las exportaciones netas, que corresponden a las importaciones menos los productos exportados. (Custodio, L. 2021)

También es crucial entender que el Producto Interior Bruto, como métrica para evaluar el desarrollo monetario, debe considerarse de manera auténtica, o al menos sin los efectos de la inflación. Además, para lograr una mayor precisión en el PIB, se tiende a dividirlo entre la población del país, lo que se conoce como PIB real per cápita. Lo relevante de fomentar el desarrollo es que,

hipotéticamente, se traduce en el apoyo gubernamental hacia las familias.

Se emplean diversos modelos para identificar los distintos elementos que influyen en el desarrollo monetario a largo plazo. El modelo de desarrollo financiero representa numéricamente la producción como parte de una serie de factores. (Chavarría, 2017)

Finalmente, Jiménez (2018) sostiene que al analizar el desarrollo monetario de una nación, se puede emplear el PIB como un parámetro; sin embargo, al estudiar el desarrollo financiero de varias naciones en conjunto, es esencial utilizar el PIB per cápita como referencia, dado que un cierto nivel de PIB no implica un grado equivalente de asistencia monetaria gubernamental entre diferentes países.

Cada una de las hipótesis que muestran la La fórmula del desarrollo monetario se refiere a cómo se comporta la generación de empleo y productos dentro de una economía. Sin embargo, el uso de estos métodos de razonamiento depende más de decisiones políticas que de las normas morales y de conducta que cada persona debe seguir. Según Jiménez (2015), al hablar de desarrollo monetario, nos referimos a la capacidad de producción prevista.

2.1.1. Modelo de Harrod-Domar

Núñez (2019) afirma que el modelo de Harrod se enfoca en la tendencia y necesidad de los factores de fondos de reserva y estabilización, los cuales justifican el desarrollo sostenible de una economía. En ausencia de una armonía entre estos factores, se espera que el Estado intervenga promoviendo el emprendimiento privado, lo que a su vez debería reducir el desempleo. Como señala el autor, este modelo considera los fondos de reserva y el emprendimiento como equivalentes; por lo tanto, la capacidad de los fondos de inversión se entiende como una extensión natural de los mismos, indicando la remuneración de la siguiente manera.

$$S = sY^1$$

De este modo, la capacidad de producción, al igual que el interés general, busca que la economía alcance expansiones en su límite de producción. A partir de la combinación del servicio y el capital se determina el nivel de creación de una nación, por lo tanto, la interacción de las variables de producción presentes en la capacidad de creación no se alteraría por la inclusión de la innovación y el capital. (Núñez, M. y Sayan, R. 2022)

En una situación de empleo pleno, la fuerza laboral es similar en tamaño a la población, debido a la razón fundamental de que todos estarían trabajando, lo que hace que este modelo ofrezca revisiones consistentes del desarrollo de la escala, donde el capital también es un componente de la relación entre el capital y el producto, que se expresa de la siguiente manera.

$$K = vY$$

A partir de esta reconstrucción, representa la relación entre las expansiones en el inventario clasificadas como K y las de rendimiento señaladas como Y ; por lo tanto, considerando que el capital no se deprecia, las expansiones en el inventario son equivalentes a las variaciones en la inversión, estableciendo la condición de la siguiente manera.

$$K = vY \text{ a } I = vY$$

A partir de lo anterior, el modelo Harrod-Domar que da sentido a la proporción de desarrollo de una economía se introduce de la siguiente forma:

$$\frac{Y}{Y} = \frac{s}{v}$$

Según Jiménez (2018), el efecto de las diversas variedades no genera variaciones en los costos totales en

las pequeñas economías; donde las importaciones se transforman bajo el interés por la abundancia de productos importados, así como los artículos básicos se adaptan a una oferta abundante de los productos que se enviarían. Por lo tanto, se podría pensar que la economía no se ajusta a las circunstancias en cambio exterior.

Por otro lado, en economías grandes como la estadounidense, el potencial de crecimiento de esta economía se ajusta también a la situación del intercambio desconocido, que se adapta a la conexión entre las diferentes economías. Mientras que las grandes economías dependen de los fondos de reserva, sus productos e importaciones se ajustan continuamente a su capacidad, lo que realmente significa que, a largo plazo, el límite de crecimiento y la demanda persistirán como antes.

2.1.1. Modelo de Solow

Solow reiteró la hipótesis de Harrod-Domar, indicando que el crecimiento de una economía no puede ser logrado únicamente a través del aumento en la especulación del trabajo y el capital. Según Solow, son la innovación y el progreso los elementos que mejor contribuirían a un desarrollo económico sostenible a lo largo del tiempo. (Cabanillas et al. 2018)

Las inversiones de capital por sí solas no podrían sostener un crecimiento dentro de esa mentalidad nacional; tras el aumento de su economía, se hace evidente que generará pérdidas estables. Por lo tanto, es preferible que la expansión en la eficiencia sea impulsada por el avance mecánico, lo que resulta en una mejora en la efectividad de los recursos humanos. Así, el modelo que fundamenta el desarrollo financiero según Solow se presenta de la siguiente manera.

$$Y = F(K, L, A)$$

2.1.2. Modelo de Ramsey-Cass-Koopmans

A diferencia del modelo de Solow, que interpretan el desarrollo mediante tasas de fondos de reserva consistentes y de manera exógena, Ramsey Cass-Koopmans concibe los fondos de reserva como resultado de las decisiones de especialistas financieros, que incluyen tanto a organizaciones como a familias, las cuales enfrentan limitaciones en sus planes de gasto. (Galdós, C. 2021)

En este sentido, el modelo intentará proporcionar una comprensión del desarrollo sostenible a largo plazo, sin considerar las variaciones que puedan presentarse en el patrón financiero de cualquier economía. Según el autor,

esto podría verse como un indicador para fomentar la cooperación entre los especialistas financieros, donde las familias y las organizaciones son los actores involucrados, estableciendo un valor que beneficiaría a ambas partes.

El modelo de Ramsey Cass-Koopmans tiene como objetivo aumentar las utilidades de la familia en presencia de una restricción financiera y, al mismo tiempo, busca mejorar la capacidad de crecimiento de las organizaciones. Con esta premisa, el modelo de Ramsey-Cass Koopmans se expresa de la siguiente manera.

$$U(O) = \int_0^{\infty} e^{-\rho t} u(c(t)) L_t dt$$

2.1.3. Modelo de Aghion-Hpwtit

- Para Aghion-Hpwtit, el crecimiento, que surge de un ámbito de progreso, es la justificación del avance económico. El investigador se fundamenta en la mención de Schumpeter sobre la eliminación conceptual, que tiene relevancia en sus teorías monetarias de los eventos financieros, ya que esta teoría sostiene que un nuevo producto genera aumentos en relación a los producidos por un producto anterior; por esta razón, el último se

vuelve obsoleto a pesar de los nuevos equipos, y estos productos viejos generalmente no se consideran en la búsqueda, donde el investigador argumenta que un desarrollo mecánico no solo ofrece ventajas o beneficios para la organización, sino también perjuicios para todos los expertos financieros. (Vela, L. y García, D. 2018)

- Por lo tanto, Aghion-Hpmit sostiene que un avance financiero no puede tener sentido desde la perspectiva aislada del desarrollo como afirman diversos académicos. La confianza en el desarrollo monetario en el progreso mecánico depende de la disposición de los servicios hacia este avance, ya que la aparición de una nueva innovación lleva a que la organización la patentee primero, después se produce el intercambio entre la organización con derechos y las nuevas empresas que desean acceder al avance, comenzando así su comercialización; y cuanto más tiempo esté disponible el producto innovador, mayores serán los beneficios, en cualquier caso, es un desafío prever cuánto tiempo el producto creativo estará en el mercado o será considerado anticuado por la llegada de uno más reciente. (Franco, F. 2019)

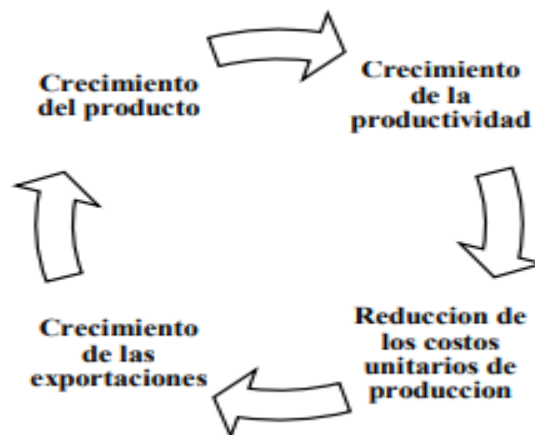
- 2.1.4. Teoría del crecimiento como resultado de las exportaciones
- Según Thirlwall, como se menciona en Jiménez (2018), continuamente observamos que las teorías macroeconómicas nos enseñan que la renta pública se genera a partir del nivel de uso, especulación y productos menos las importaciones; en este contexto, lo que se debe considerar al mostrar este establecimiento implica que el crecimiento de cualquier economía se origina en el desarrollo de empresas, el uso y las mercancías netas obtenidas de los envíos menos las importaciones, manteniendo así una balanza cambiaria positiva; al considerar este enfoque, se puede observar que las mercancías desempeñan un papel crucial y significativo en el modelo de desarrollo económico.

La relevancia de los productos como parte del interés total se puede entender por tres razones:

Los intercambios son considerados una parte del interés; donde las expansiones en la demanda y el uso se generan como resultado de los cambios en curso. Además, los envíos dependen constantemente del mercado internacional.

Los usos, como justificación de las importaciones para crear nuevos artículos, pueden financiarse a través de los intercambios, lo que demuestra un impacto inmediato y significativo de los productos en la demanda y sus componentes.

Por último, los productos generan un aumento en las importaciones, ya que fomentan una mayor necesidad de insumos, permitiendo que la economía se vuelva más eficiente a medida que nuevas contribuciones se integran en el mercado local para que las empresas accedan a ellas.



El modelo de desarrollo como fundamento de los intercambios surge porque los envíos son un elemento fundamental en las economías abiertas, con la finalidad de que las distintas variedades de X puedan mostrar de forma favorable el progreso en la eficiencia de una

economía a largo plazo. Thirlwall establece la condición según la cual los productos fomentan el crecimiento de una economía.

$$Gy = y(Gy)$$

Despejando

$$\frac{Gy}{Gyf} = \frac{Eyf,X}{Eyf,M}$$

Para Jones, resultaría complicado comprender la existencia de una relación entre la exposición de una economía y el comercio, puesto que países como los tigres asiáticos han mejorado su situación económica gracias a los intercambios en sus regiones, donde se importan productos sin valor añadido y se intercambian por bienes de alto valor, los cuales se utilizan como aportes a diversos ciclos de producción y, sorprendentemente, como resultados finales que también se exportan.

2.2. Los ciclos económicos

conocimiento como ciclo económico o ciclo comercial a las variaciones o fluctuaciones que ocurren en la economía de un país, particularmente en aspectos como la producción, el empleo, los ingresos y las inversiones, que a su vez definen en gran medida la disponibilidad o la carencia de recursos que enfrenta la población en un momento histórico concreto.

La economía presenta un comportamiento cíclico. Esto implica que no siempre actúa de la misma manera, sino que se ajusta a un complejo circuito de expansión y contracción en la disponibilidad de recursos.

De esta manera, se generan períodos de abundancia y escasez, entendidos como fases momentáneas, cuya duración está sujeta a numerosos factores extraeconómicos como la política, el clima, las relaciones internacionales, etcétera, lo que las hace esencialmente indeterminables. Sin embargo, esto no impide que los actores económicos intenten mitigar la caída y beneficiarse del ascenso, buscando que los altibajos entre el auge y la pérdida sean menos abruptos y permitan que el circuito económico se mantenga a lo largo del tiempo. El desafío radica en que la naturaleza de estos ciclos y las estrategias para gestionarlos son objeto de debate entre economistas casi desde el inicio del capitalismo.

Así, la escuela austríaca de economía (la conocida “Escuela de Viena”) considera los ciclos económicos como un fenómeno artificial, resultado de una expansión económica que no está respaldada por ahorro genuino, es decir, provocada por la manipulación de las tasas de interés, lo que distorsiona el funcionamiento económico. Desde este enfoque, los ciclos son consecuencia de burbujas económicas que, en última instancia, terminan estallando.

Por otro lado, la doctrina del keynesianismo (propuesta por John Maynard Keynes en 1936) entiende los ciclos económicos como algo intrínseco al capitalismo y completamente inevitable, pero que puede ser contenido y manejado mediante políticas estatales, como el aumento del gasto estatal, por ejemplo.

El primero en analizar el desarrollo cíclico de la economía fue el estadounidense Wesley Mitchell (1874-1948), quien lo consideraba un fenómeno característico de las economías monetarias y comerciales, vinculado al esfuerzo constante de las empresas por optimizar sus ganancias.

Fases del ciclo económico

Las etapas que integran un ciclo económico son siempre las mismas, pero tienen una duración variable, que puede oscilar entre 6 y 12 años, lo que dificulta considerablemente la predicción del próximo movimiento del ciclo. Asimismo, hay desacuerdo acerca de qué indicadores utilizar para identificar el comienzo y fin de cada fase, así como cuántas son y cómo se denominan. En general, las fases suelen ser las siguientes:

Expansión o recuperación. Esta es la fase ascendente del ciclo, en la que la actividad económica se incrementa y se observan indicadores de crecimiento. La crisis se deja atrás y empieza a haber una creciente disponibilidad de recursos.

Auge. Es el momento culminante de la curva ascendente, donde la economía alcanza su máximo nivel y abundancia. Se utiliza plenamente los factores de producción y el empleo es

abundante, pero también comienza a “recalentarse” la economía, debido a la sobreproducción de bienes que lentamente inunda el mercado.

Recesión o contracción. Esta es la fase descendente del ciclo, donde la actividad económica se reduce y se producen caídas en los índices de producción, consumo y empleo. Se suele hablar de “crisis” para referirse a recesiones especialmente drásticas.

Depresión. Es el período de mayor escasez de recursos, durante el cual la actividad económica se encuentra en su punto más bajo y los niveles de vida de la población disminuyen. Se experimenta un alto desempleo, una baja demanda de consumo y una caída o estabilidad de los precios.

Tipos de ciclo económico

Según su duración, es decir, el tiempo que tarda en completarse el cambio de sus fases, los ciclos se pueden clasificar en tres:

Ciclos cortos o de Kitchin, cuya duración aproximada es de 40 meses de actividad económica.

Ciclos medios o de Juglar, que generalmente duran alrededor de 8 años y medio, abarcando crisis y auges cíclicos.

Ciclos largos o de Kondraev, cuya duración se estima entre 50 y 60 años, y se distingue por períodos de crecimiento prolongados y más intensos, crisis leves y recesiones breves, y tiende a desembocar en depresiones económicas generales.

No obstante, esta clasificación es objeto de debate entre diversos expertos en economía, ya que no existe una teoría que pueda justificar los márgenes de tiempo de cada ciclo.

El desarrollo del capital surge de la interacción con la recaudación, impulsada por la tendencia prolongada de la libre empresa. Sin embargo, este desarrollo no es homogéneo; es habitual que se presenten periodos de notable potencial y otros menos favorables, creando así ciclos financieros. (Martinez Vidal, 2017)

Las fluctuaciones en la tasa de desarrollo son más notorias a corto y medio plazo que a largo plazo. El estudio de las características de los ciclos financieros indica que las variaciones no se deben a interrupciones momentáneas en la acción monetaria de una temporada a otra, sino a otros factores importantes que causan la inestabilidad en el desarrollo monetario. Los cambios temporales en el movimiento del dinero suelen ser denominados ciclos económicos.

Los ciclos económicos representan una serie de variaciones en la actividad monetaria de los países que se evidencian principalmente en las organizaciones: un ciclo se compone de expansiones que ocurren casi simultáneamente en múltiples sectores financieros, seguidas de caídas, contracciones y recuperaciones también amplias, que finalizan con la fase de crecimiento del ciclo siguiente. Esta secuencia de cambios es cíclica, pero no esmeradamente ocasional: en términos de

duración, los ciclos económicos oscilan entre más de un año y diez o doce años; no se pueden desglosar en patrones más reducidos de tiempo y magnitud.

La definición mencionada resalta:

- La actividad económica en su conjunto: los ciclos económicos son descritos por la covariación de un gran número de variables monetarias y no solo por las fluctuaciones de una variable aislada como el PIB real.
- La estructura en las empresas: los ciclos empresariales son una característica observable en economías de mercado descentralizadas.
- Las expansiones y las contracciones: los ciclos económicos se caracterizan por períodos de expansión de la actividad financiera seguidos de períodos de contracción en los que la actividad disminuye.
- La duración de más de un año (persistencia): un ciclo monetario completo tiene una duración superior a un año; las variaciones de una duración más corta no presentan las características típicas de los ciclos económicos. Asimismo, podemos afirmar que las variaciones recurrentes son consistentes: cuando empieza una expansión, por lo general se prolonga durante un tiempo, en el cual los poderes de barrido tienden a fortalecerse; y cuando comienza una contracción, generalmente se intensifica también durante un periodo.

- Recurrentes, pero no periódicos: aunque los ciclos económicos tienden a repetirse, distan mucho de ser completamente aleatorios. Su duración varía de poco más de un año a 10-12 años, y la severidad de las caídas también muestra una amplia fluctuación; en ocasiones (aunque no siempre) se convierten en crisis.

Lo anterior nos proporciona los periodos del ciclo monetario que, desde un enfoque convencional, son los siguientes: recuperación, expansión o prosperidad, auge o emergencia, y caída, recesión o contracción, así como sus extremos de pico máximo, pico o máximo y valle o mínimo. (De la Villa, J. 2020)

Estas fases no son iguales; sin embargo, las expansiones tienden a ser más prolongadas que las contracciones. Aunque estas fases se repiten, no hay dos ciclos que sean idénticos, cada uno presenta sus propias causas y un desarrollo alternativo de los hechos, pero todos comparten similitudes. Además, es difícil identificar claramente cuándo cambia de fase y, casi con total certeza, las características de una fase se ven influidas por las de la fase anterior. La disminución se identifica generalmente desde una recesión, donde el rendimiento desciende a lo largo de un periodo que debe ser suficientemente largo (dos trimestres consecutivos) para que no se considere una anomalía fácil.

En el gráfico aparece el perfil de la curva de la variable recurrente X. Se pueden identificar los valles (A, C y E), las fases de recuperación (Músculo del estómago y Cd), los picos

máximos (B y D) y las caídas (BC y DE). La extensión del ciclo principal se mediría desde AF y la del ciclo secundario desde GE, ambos considerando la distancia de un valle a otro, y sus amplitudes serían KB y LD, respectivamente.

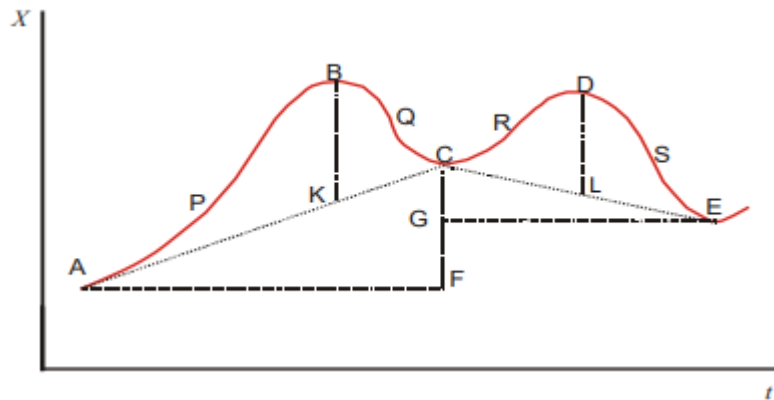


Gráfico: Perfil de un ciclo económico

2.2.1. Clasificación

El ciclo comercial se delegó de la manera siguiente:

- **Ciclos largos.** Llamados igualmente Kondratiev, en homenaje al economista ruso que los descubrió. Son modelos de variabilidad amplia que abarcan aproximadamente cincuenta años, y aunque este autor los vinculó con los elementos de la inversión. Varios teóricos, como Schumpeter, los interpretaron a partir del ritmo de los desarrollos y la implementación de nuevos marcos mecánicos que dan lugar a nuevas formas de generación,

transporte y uso. Recientemente, Samir Amin, Mandel, Gunder Forthcoming, Wallerstein y otros han comentado sobre las ondas largas que afectan todo el sistema financiero, con dos fases: la de crecimiento (fase A) y la de declive (fase B). En la fase B, no solo surge el viejo marco mecánico y útil, sino también la demanda institucional fundamental.

- **Ciclos medios.** Se trata de ciclos monetarios reales que derivan de la acumulación de capitales individuales, lo que provoca una reactivación continua y confusión dentro del mercado orgánico al que se dirige. Su duración es variable, oscilando entre siete y doce años. El ciclo típico fue identificado y definido de manera interesante por Juglar, quien mencionó una duración aproximada de entre ocho y diez años. Cuando se establecen límites a la libre simultaneidad del capital y se impone el modelo de negocio que crea la empresa privada, este concepto tiende a extenderse, superando en general los veinte años. Entre el ciclo medio y el ciclo largo se encuentra, en términos de duración, el ciclo de Kuznets, que dura alrededor de treinta años.
- **Ciclos cortos.** Duran entre uno y cuatro años, y son los ciclos coyunturales en cuestión, resultantes

de las coincidencias del mercado orgánico en intervalos breves. Están relacionados con pequeños impulsos y ligeras caídas, como el vaivén del interés del mercado alrededor de un punto de equilibrio estructural. Kitchin, quien caracterizó el ciclo corto basándose en la evolución de las tasas de interés de los préstamos y los costos de descuento, situándolo en una duración de tres a cuatro años. En cualquier caso, se ha sostenido que incluso los ciclos cortos dependen de las coyunturas políticas (carreras) y de una gran variedad de elementos. Los tres ciclos se interrelacionan y juntos representan lo que ocurre en cada periodo. Schumpeter, en particular, creía que en cada desarrollo prolongado existían seis ciclos de Juglar, y en cada uno de ellos tres modelos cortos de cuarenta meses. (Castillo, K. y Dueñas, E. 2019)

Ejemplos de crisis económica en la historia

A lo largo de la historia, se han producido numerosos episodios de crisis económicas, algunas más dramáticas que otras, donde el nivel de vida de la población se ve afectado negativamente y la desesperanza predomina en el ambiente. Algunos ejemplos significativos son:

La crisis alemana de 1923. El período entre guerras del siglo XX fue determinante para muchos países, pero pocos experimentaron la debacle de su moneda como Alemania durante la República de Weimar. Este acontecimiento ocurrió entre 1921 y 1923, manifestándose como una hiperinflación descontrolada y una devaluación interminable del marco alemán, que provocó la pérdida del dinero como medio de intercambio. Las raíces de esta crisis estaban estrechamente ligadas al Tratado de Versalles, donde Alemania aceptó su derrota ante sus oponentes, poniendo fin a la Primera Guerra Mundial y comprometiéndose a pagar reparaciones severas que devastaron su economía y, paradójicamente, facilitaron el surgimiento del fascismo y de la Segunda Guerra Mundial.

La “Gran Depresión” de 1929. Esta caída de más de una década en la actividad económica a nivel global comenzó en Estados Unidos, un país que intentó mitigar su estancamiento económico con nuevas políticas internas que resultaron catastróficas. La crisis se extendió rápidamente a las naciones con las que tenía tratados comerciales, como México y varios países europeos, generando un efecto dominó devastador.

La crisis petrolera de 1973. Originada por la guerra árabe-israelí (Guerra del Yom Kipur), las tensiones entre los países del Medio Oriente exportadores de petróleo y los aliados occidentales de Israel alcanzaron su punto máximo, llevando a estos últimos a interrumpir sus exportaciones de crudo como respuesta. Esto causó una de las

grandes crisis energéticas de la historia, que elevó notablemente los precios del petróleo y perjudicó de manera significativa al comercio internacional en todos los ámbitos.

2.2.2. Concepción moderna

- Las hipótesis contemporáneas del ciclo lo definen como las variaciones del resultado total genuino de su modelo, centrándose en una variable intermedia y abandonando el enfoque estrictamente definido de los períodos del ciclo y la posible interconexión entre ellos. Desde una perspectiva especializada, los desarrollos relacionados con la pauta del producto público bruto de cualquier nación pueden ser completamente representados por una condición de distinción limitada, afectada de manera estocástica por una demanda extremadamente baja. Estos desarrollos no muestran consistencia, ni en términos de abundancia ni de periodicidad, lo que indica que no se asemejan a los desarrollos recurrentes deterministas que ocasionalmente ocurren en las ciencias básicas. (Delgado, A. y Moran, R. 2022)
- Recordando que el ciclo no es una construcción hipotética, sino una característica experimental que se manifiesta en todas las naciones a partir de una fase específica de la mejora económica, el enfoque en su revisión es la validación de una serie de realidades relacionadas con el

comportamiento único de la serie temporal de un amplio conjunto de factores. Estas realidades; no son más que las propiedades fácticas de los desarrollos combinados de las desviaciones de un conjunto de series temporales de totales monetarios en relación con sus patrones, contrastadas y las desviaciones del resultado real que definen el ciclo, y estas regularidades se presentan en todas las naciones bajo condiciones muy distintas. Las más relevantes son:

- Las variaciones en las áreas ampliamente definidas ocurren simultáneamente, con un grado significativo de consistencia.
- El crecimiento de los bienes de riesgo y de los productos duraderos del consumidor exhibe un incremento más notable que el de los bienes no duraderos.
- La producción y los costos de los productos agrícolas y de los activos regulares son menos confiables o coincidentes con otras series de producción total.
- Las ganancias empresariales muestran una gran consistencia y una diversidad más significativa.
- Las tasas de préstamos a corto plazo son procíclicas, mientras que las de largo plazo no lo son tanto.
- Los totales financieros y la velocidad del flujo de caja suelen ser procíclicos.

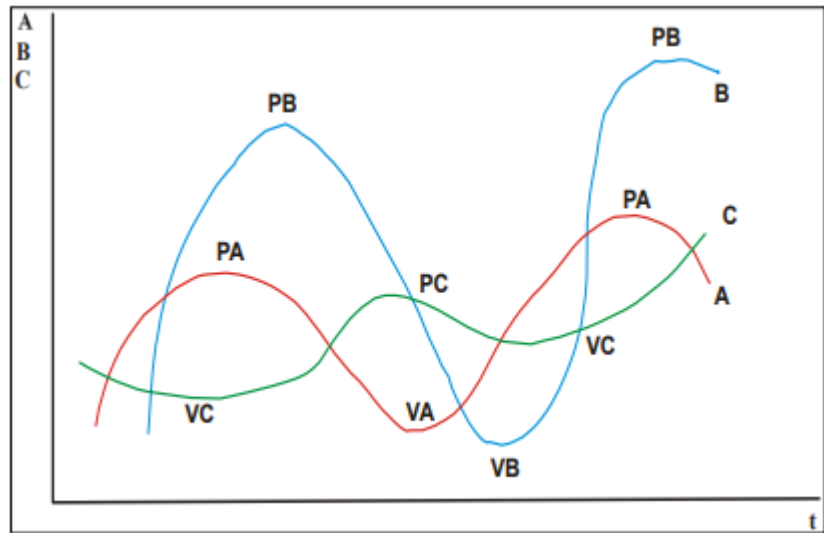
- La actividad empresarial y el uso del límite útil son procíclicos.
- El desempleo es anticíclico.
- Los salarios reales y la fuerza laboral (tamaño de la fuerza laboral) son generalmente procíclicos, aunque están débilmente relacionados con las variaciones en el rendimiento.
- Por lo tanto, una hipótesis adecuada sobre el ciclo debería demostrar:
- Las situaciones no repetitivas (fuerzas motrices o shocks), sean endógenas o no, pueden causar cambios recurrentes en los factores reales.
- Cómo estos choques se propagan a diferentes factores (instrumentos de propagación).
- Por consiguiente, cómo ocurre la co-evolución entre estos factores.
- Cómo los efectos de los choques son duraderos en el tiempo (conexión fuerte), a pesar de que los choques reales no lo sean.
- Cómo esto sucede con diversas magnitudes y períodos.
- El camino hacia la singularidad exacta que llamamos ciclo radica, por ende, en ese punto, en los co-desarrollos entre series (típicamente entre cada serie y la serie de referencia, que es el PIB en términos reales, o más bien, las desviaciones de la variable respecto a su modelo).

- Estas co-evoluciones presentan cuatro aspectos clave:
- Una variable puede ser procíclica o contracíclica (o anticíclica), según si su evolución es similar (es decir, se expande o se reduce al mismo tiempo que la variable de referencia) o si es opuesta.
- Es poco común que una variable se desplace en perfecta sincronía con la variable de referencia; por lo tanto, debemos considerar su ventaja o margen en relación con ella. En el gráfico, B se mueve con margen y C con ventaja con respecto a la variable de referencia, A.
- La cantidad o inestabilidad de un ciclo es, como se ha mostrado, el contraste entre el valor promedio de la variable y su máximo o rango secuencial (o, como se menciona actualmente, la desviación de su modelo). El cambio en la serie también se utiliza como proporción de su inestabilidad (comparada con la de la serie de referencia). En el gráfico, la suficiencia de B es mayor que la del ciclo de referencia (variable), mientras que en ocasiones la de C es más modesta.
- Afirmamos un nivel serio de similitud o claridad entre dos series cuando los co-desarrollos observados se mantienen estables a lo largo de nuestro análisis. No existe congruencia entre una serie que se repite y otra que no lo hace, lo cual es muy interesante entre dos series que compiten en su naturaleza favorable o contracíclica, sin

avances ni retrocesos y con una similitud en su cantidad.
(Palomino et al. 2020)

- Sin embargo, algunos investigadores de ciclos avanzados no buscan aclarar la causalidad del ciclo, sino que intentan comprender la magnitud del cambio en los resultados que ocurriría si se presentaran determinados choques estocásticos en una variable exógena. De esta forma, se trata de modelos explícitos, explicados por el choque seleccionado, en los que el objetivo principal es hacerlos sensibles y procesables, pero no para realizar un cambio econométrico, sino esencialmente como un ejercicio en la validación, que inicia con la alineación del modelo (estableciendo los valores límites externos al mismo), para después llevar a cabo una recreación, considerando los choques sugeridos. Las características de los factores así recreados (por ejemplo, sus variaciones, covarianzas, enlaces secuenciales, magnitudes, avances y retrocesos, etc.) se comparan con las realidades implícitas observadas (las propiedades realmente vistas), con el fin de evaluar si el modelo puede ser considerado como una explicación del ciclo.

Gráfico: Movimientos con retardo y adelanto



III. CONCLUSIONES

Primera conclusión: El crecimiento se refiere a las variaciones que se presentan en la acción monetaria total de las naciones que coordinan sus actividades principalmente en organizaciones. Un ciclo incluye expansiones que ocurren en tiempos bastante similares a lo largo de múltiples períodos económicos, seguidas por descensos, contracciones y recuperaciones, también extensas, que finalizan en la fase de expansión del siguiente ciclo. Esta serie de cambios es cíclica, pero no aleatoria, ya que los ciclos económicos pueden durar desde más de un año hasta diez o doce años; no se pueden desglosar en patrones más reducidos de comparación personal y expansión semejante.

Segunda conclusión: Las dinámicas de los ciclos económicos representan variaciones cíclicas en los procesos financieros. Un ciclo se compone de una fase de crecimiento y otra de declive o contracción. Esta serie de cambios es intermitente, pero no ocasional; la duración del ciclo es variable. La principal característica de estas oscilaciones radica en cómo los factores interactúan de manera conjunta. Esta evolución conjunta es lo que distingue al ciclo monetario.

Tercera conclusión: En cuanto a la relevancia del crecimiento y los ciclos económicos, es fundamental ya que representa la expansión en la producción de bienes y servicios que ocurre en la economía de un país durante un período específico y cuyos efectos se expresan en términos monetarios a precios constantes. Los ciclos son variaciones

cíclicas en los ciclos financieros. Un ciclo incluye un período de expansión y otro de reducción o contracción. Esta secuencia de cambios es intermitente, pero no esporádica; la duración del ciclo es fluctuante. El crecimiento ha mostrado un comportamiento colaborativo y cíclico durante este tiempo; es decir, ha progresado en fases de expansión del ciclo económico, influenciado por los picos y valles de la economía global.

IV. RECOMENDACIONES

Primera recomendación: Se sugiere que para fomentar el crecimiento, se deben promover las exportaciones a través de políticas comerciales que faciliten a los productores el proceso de exportación. Es recomendable ofrecer capacitaciones gratuitas mensuales por parte de la cámara de comercio de Lima y mantener a la población informada para que puedan realizar exportaciones eficientes y viables para la economía peruana. Además, es necesario fortalecer el proceso productivo para garantizar al consumidor final productos de calidad que se ajusten a las preferencias del mercado exterior, lo cual contribuiría a aumentar las exportaciones peruanas.

Segunda sugerencia: En relación a las estrategias de los ciclos económicos, es importante llevar a cabo un estudio que contemple los ciclos largos, medianos y cortos de manera conjunta. Los resultados deberían utilizarse para implementar políticas fiscales que ayuden a evitar un déficit fiscal considerable.

Tercera recomendación: Se destaca la relevancia del crecimiento y los ciclos económicos mediante la creación de cooperativas y asociaciones entre productores y comercializadores para mejorar la productividad y disminuir los costos de producción, elaboración y exportación. Esto permitiría competir de manera más efectiva en el mercado internacional con precios más atractivos. También es aconsejable mejorar las infraestructuras e industrializar los procesos

de producción para abaratar costos, así como optimizar la infraestructura de transporte, ya que muchos productores no cuentan con acceso a carreteras para trasladar sus productos.

V. FUENTES DE INFORMACIÓN

Custodio, L. (2021). Impacto del PBI en la demanda de dinero en el Perú período 2000–2018. Recuperado de: <https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/7641/Custodio%20Villalobos%20Lenin.pdf?sequence=3&isAllowed=y>

Núñez, M. y Sayan, R. (2022). Tamaño de mercado, crecimiento del pbi per cápita y políticas públicas como factores internos del Perú que influenciaron las estrategias y modalidades de ingreso de las marcas chinas del sector automotriz de vehículos livianos en el mercado peruano en el período 2006-2019. Recuperado de: https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/659897/Núñez_DM.pdf?sequence=3

Cabanillas, J., Romero, I. y Sánchez, A. (2018). La inversión pública en riego y el crecimiento económico del sector agrario en el Perú, en el periodo 2001–2015. *Revista Gobierno y Gestión Pública*, 5(1), 10-32. Recuperado de: <https://revistagobiernoygestionpublica.usmp.edu.pe/index.php/RGGP/article/view/140>

Galdós, C. (2021). El precio del cobre y su relación en el crecimiento del PBI primario de la economía peruana, periodo 2014-2021. Recuperado de: <https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/2129/Galdos-Quenta-Claudia.pdf?sequence=1>

Franco, F. (2019). Relación de causalidad entre las inversiones extranjeras directas, exportaciones y crecimiento económico en Perú 1980-2017. Recuperado de: <https://repositorio.usil.edu.pe/server/api/core/bitstreams/afacc-ebf-06c1-4aa9-9243-529b76222adb/content>

Palomino, A., Condori, J., Arapa, E. y Alisson, B. (2020). Impacto de las Exportaciones de Café sobre el Crecimiento Económico del Perú 2013–2019 Impact of Coffee Exports on the Economic Growth (GDP) of Perú During the Years 2013 and 2019. Recuperado de: https://www.researchgate.net/profile/Jose-Almerco/publication/353706309_Impacto_de_las_Exportaciones_de_Cafe_sobre_el_Crecimiento_Economico_del_Peru_2013_-_2019/links/610bb1190c2bfa282a23f30c/Impacto-de-las-Exportaciones-de-Cafe-sobre-el-Crecimiento-Economico-del-Peru-2013-2019.pdf

Vela, L. y García, D. (2018). Influencia de los ciclos económicos y el déficit fiscal en el crecimiento económico del Perú, periodo 2010-2016. Recuperado de: http://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/2162/T033_47014515_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y

De la Villa, J. (2020). El impacto del grado de medidas restrictivas frente al Covid 19 para explicar el crecimiento económico diferenciado de Perú, Chile y México durante el segundo trimestre del 2020: una aplicación al modelo Growth at Risk. Recuperado de:

https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/19094/DE%20LA%20VILLA_ROSAS_JONATHAN_MARIO_IMPACTO_DEL_GRADO_DE_MEDIDAS_RESTRICTIVAS.pdf?sequence=1

Castillo, K. y Dueñas, E. (2019). Desarrollo del sector minero en el crecimiento económico del Perú en el periodo 1995–2017.

Recuperado de:

https://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12894/5469/T010_47493180_T.pdf?sequence=1

Delgado, A. y Moran, R. (2022). Política fiscal y crecimiento económico en el Perú 2001-2016. Recuperado de:

http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/6781/TM_DELGADO%20FARCIA-%20FCE_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y