



Universidad Nacional

SAN LUIS GONZAGA



Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al documento cuyo título es:

EL GASTO PÚBLICO Y EL EMPLEO EN EL PERÚ, 2007 A 2022

Presentado por:

ESCATE PAITAN CAROLINA KEMBERLEM Del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **ECONOMÍA**. El resultado obtenido es **11%** por el cual se otorga el calificativo de:

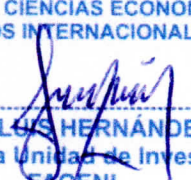
APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 29 de julio del 2024

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES



DR. JORGE LUIS HERNÁNDEZ NAPA
Director de la Unidad de Investigación
FACENI

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
PROGRAMA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA



EL GASTO PÚBLICO Y EL EMPLEO EN EL PERÚ, 2007 A 2022

Trabajo de investigación por la modalidad de:

Presentación de tesis.

Para optar el título profesional de:

Economista.

Línea de investigación:

Sociedad, desarrollo sostenible, políticas públicas y ambientales.

INFORME FINAL DE TESIS

Autor.

Bach. ESCATE PAITAN Carolina Kemberlem

Asesor.

Econ. ARMAS TORRES, Ricardo Alberto

Ica, Perú

2024

DEDICATORIA

Esta Tesis de la dedico a Dios, quien supo guiarme por el buen camino, enseñarme a encarar las adversidades y no desfallecer en el intento y haber logrado concluir mi carrera.

A mi familia quien por ellos soy lo que soy, para mis padres por haberme forjado como la persona que soy en la actualidad; muchos de mis logros se los debo a ustedes entre lo que se incluye este.

A mi pareja por haberme impulsado y no desmayar en los problemas que se presentaban, que con su apoyo constante y amor incondicional ha sido amigo y compañero en todo momento

AGRADECIMIENTOS

A la Universidad Nacional “San Luis Gonzaga” por ser casa de estudios y donde he obtenido mis conocimientos teóricos y donde además aprendí lecciones de la vida cotidiana.

A mis maestros por sus enseñanzas para desarrollarme profesionalmente y haberme brindado todos sus conocimientos.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	iv
ÍNDICE DE TABLAS	v
ÍNDICE DE FIGURAS	vi
RESUMEN	vii
ABSTRACT	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA	33
III. RESULTADOS	36
IV. DISCUSIÓN	47
V. CONCLUSIONES	48
VI. RECOMENDACIONES	49
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	50
VIII. ANEXOS	57

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Matriz de operacionalización de variable (X): El Gasto Público	31
Tabla 2 Matriz de operacionalización de variable (Y): El Empleo	32
Tabla 3 Gasto público en sector comercio (Millones de soles).....	36
Tabla 4 Gasto público en sector transporte (Millones de soles).....	37
Tabla 5 Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles).....	38
Tabla 6 Población económicamente activa ocupada (Miles de personas).....	39
Tabla 7 Participación de la fuerza laboral (Millones de personas)	40
Tabla 8 Salarios promedio (Soles corrientes)	41
Tabla 9 Empleo informal del sector informal %	42
Tabla 10 Contrastación de hipótesis general	43
Tabla 11 Contrastación de hipótesis específica 1	44
Tabla 12 Contrastación de hipótesis específica 2	45
Tabla 13 Contrastación de hipótesis específica	46

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Gasto público en sector comercio (Millones de soles)	36
Figura 2 Gasto público en sector transporte (Millones de soles)	37
Figura 3 Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles)	38
Figura 4 Población económicamente activa ocupada (Miles de personas)	39
Figura 5 Participación de la fuerza laboral (Millones de personas)	40
Figura 6 Salarios promedio (Soles corrientes).....	41
Figura 7 Empleo informal del sector informal %	42

RESUMEN

El estudio sostiene por finalidad Determinar cómo el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022. La metodología es aplicada de tipo descriptivo, correlacional, longitudinal y de modelo no experimental; en un resultado un valor de 0,666, siendo indicador de que hay una correlación alta entre las variables. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0,005, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación, para su perfecta descripción de los resultados a dichas dimensiones se les instauró intervalos con escalas valorativas, esto con el fin de encontrar las posibles respuestas que proporcionaron los indagados y de ella resolver un perfecto estudio.

Palabras clave: Población económicamente activa, participación de la fuerza laboral y salarios promedios.

ABSTRACT

The purpose of the study is to determine how public spending is related to employment in Peru, 2007 to 2022. The methodology is applied in a descriptive, correlational, longitudinal and non-experimental model; in a result a value of 0.666, being an indicator that there is a high correlation between the variables. Likewise, the level of significance was 0.005, the approach of the alternative hypothesis is accepted and the null hypothesis of the research is rejected, for a perfect description of the results, intervals with evaluation scales were established for these dimensions, this with in order to find the possible answers provided by those investigated and from it to resolve a perfect study.

Keywords: Economically active population, labor force participation and average wages.

I. INTRODUCCIÓN

A. Planteamiento del problema

Indica Cerna, M. (2019) a nivel internacional, la falta de empleo es una cuestión monetaria y social, es una de las cuestiones centrales que buscan los individuos hoy en día, esto se debe a la dudosa inclusión laboral, en otras palabras, es un reto asegurar la posición de puertas abiertas y eso es sólo el comienzo suponiendo que sea de valor, además los negocios son la principal clase de ingresos para los individuos. No cabe duda que uno de los problemas fundamentales en las naciones es la ausencia de suficientes negocios, constantemente vemos residentes buscando trabajo, ya sea formal o casual.

Determina Masías, T. & Peralta, D. (2024) verifican que las administraciones estatales deben reexaminar y distribuir sus planes financieros públicos para hacerlos más prácticos; además es importante activar los activos e incrementar la especulación, que actúan como procedimientos para disminuir la carencia y trabajar en la satisfacción personal.

En el caso de Perú, una de las principales preocupaciones de la población es la posibilidad de obtener un ingreso o salario regular a través del empleo. Con el paso del tiempo, la gente se ha dado cuenta de que el desempleo es uno de los mayores problemas del mundo y el gobierno está tratando de reducirlo, por lo que el gobierno ha estado trabajando arduamente para implementar planes y proyectos para resolver el problema del desempleo. Generación de empleo Como todos sabemos, el empleo es la fuente más importante de la existencia humana.

Por ello, Castro, U. (2023) Antes de ampliar el plan financiero, es fundamental trabajar en la productividad del gasto público. Esto se puede conseguir mediante la ejecución de un marco de contratación estatal riguroso y directo, la ejecución de un estilo de administración basado en los resultados para los trabajadores comunitarios elegidos a través de la meritocracia, la realización de una ayuda común de categoría mundial con proyectos sociales que atiendan a los más indigentes y un mayor plan de gasto distribuido a las unidades de responsabilidad. Es más importante ampliar los recursos humanos que el capital real. Ello se debe a que contar con una población sólida y formada favorece la mejora de nuevas organizaciones y la creación de puestos adicionales. Además, las personas con este tipo de formación están más predispuestas a trabajar en el sector formal que en el informal. El desarrollo del producto interior bruto depende de que tanto la formación como los servicios médicos reciban financiación pública. Una habilidad impresionante en estas áreas fomenta una mayor eficiencia de la mano de obra.

Además, Chileno, B. & Estrada, T. (2023) afirma que el gasto público plantea diversas cuestiones relacionadas con la provisión de recursos a los ciudadanos y el gobierno tiene una gran responsabilidad en la asignación de recursos y el logro de objetivos institucionales para los ciudadanos.

Asimismo, cabe mencionar que a medida que aumenta la población en el área de estudio con el tiempo, las diferencias aumentan. También es importante analizar qué sectores reciben las mayores subvenciones para gastos estatales, en cuyo caso observamos los siguientes resultados.

B. Antecedentes de la investigación

a. Antecedentes internacionales

1. **Varela, R. & Retamoza, R. (2023)**, en su artículo denominado “*Informalidad laboral, crecimiento económico y gasto público en México, 2005-2019*”. En ensayos de la Revista de economía. México-México. La informalidad laboral se ha convertido en un tema repetitivo en la escritura sobre los mercados de trabajo, en particular debido a su inquietud en las naciones emergentes. A causa de México, últimamente su conversación se ha vuelto significativa según varios puntos de vista lógicos. La metodología será por las cuantitativa. El análisis de los resultados demuestra que, a largo plazo, el desarrollo financiero per cápita genuino y la tutoría en el centro y en los niveles más elevados contribuyen a disminuir la informalidad. Asimismo, se observa que la actividad de la administración, a través del gasto público per cápita, contribuye a reducir la informalidad. Los resultados apoyan la posibilidad de que se trate de una peculiaridad complicada y poli factorial.
2. **Martín, P. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*El empleo de las personas mayores en Francia*”. *Derechos, legislación y políticas públicas*”. Universidad de Burdeos. Burdeos-Francia. En general, los especialistas más expertos siguen estando infrarrepresentados en el mercado laboral, si bien la circunstancia ha mejorado realmente desde mediados del decenio de 2000. La metodología fue por lo explicativo. Esto puede verse como un tipo de rechazo social, o incluso de distanciamiento fundamental. Es importante descifrar el impacto de la ley y los cambios en las prestaciones, con la adopción de medidas coercitivas y, al mismo tiempo, incoherentes. Estas estrategias deben replantearse desde el punto de vista de las libertades esenciales.
3. **Villalva, A. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado “*El gasto público y su relación con el empleo en el Ecuador. Período 2016-2020*”. Universidad de Guayaquil. Guayaquil-Ecuador. El propósito de este trabajo es mostrar la relación entre gasto público y empleo en el periodo 2016 a 2020. Por lo tanto, en el estudio se utilizaron métodos tanto cuantitativos como cualitativos, mientras que se utilizaron métodos descriptivos y analíticos para explicar los

roles variables del estudio. Además, cabe señalar que el gasto público aumentó significativamente en 2018 hasta los 44.059,27 millones de dólares, mientras que el pleno empleo aumentó un 42,30% en 2017. Se ha desarrollado un modelo de regresión simple para la relación entre el gasto público y los niveles de empleo. Se puede observar que los niveles de empleo más relacionados con el gasto público son el pleno/pleno empleo y el subempleo, en los años con mayor proporción son 75,16% y 96,60%, respectivamente.

4. **Cernichiaro et al. (2022)**, en su artículo denominado “*Incidencia del gasto público y deuda subnacional en el crecimiento económico sectorial estatal en México (2010-2018)*”. En la Revista Análisis económico. México-México. El propósito es evaluar la frecuencia de los componentes de obligación y ejecución del presupuesto público subnacional en el desarrollo monetario estatal y sectorial en México. La metodología se basó en el descriptivo y longitudinal. Los resultados primarios muestran que los impactos espaciales y mundiales se añaden para dar sentido al desarrollo monetario estatal; un incremento del 10% en los compromisos está conectado con una expansión del 2,4% en el PIB; un incremento del 10% en las obligaciones subnacionales está conectado con un desarrollo financiero del 0,64%; las cooperaciones gubernamentales no están conectadas con el desarrollo, y un incremento del 10% en la utilización de recursos públicos confidenciales está conectado con un incremento del 5,3% en el movimiento financiero.
5. **Armando, C. (2020)**, en su artículo denominado “*Gasto público y crecimiento económico: Controversias teóricas y evidencia para México*”. En la Revista Economía UNAM. México-México. El propósito es detallar el efecto del gasto público, absoluto y por partes, en el desarrollo de la economía mexicana. La metodología se basó en el descriptivo. Reconocemos canales hipotéticos de transmisión de los impactos del gasto gubernamental absoluto y por partes de los aprovechamientos y la financiación sobre el desarrollo financiero de largo plazo. Según el punto de vista del razonamiento financiero ordinario, el gasto gubernamental puede afectar al desarrollo monetario a largo plazo cuando influye decididamente en la eficiencia de los factores. Las consecuencias del modelo muestran que el gasto público total, y por partes, afecta en conjunto al desarrollo monetario a corto y largo plazo; no obstante, los coeficientes son pequeños. Por último, en nuestro estudio del resultado, sostenemos que el tamaño de los coeficientes es consecuencia de

un grado de gasto público por debajo del nivel esperado para el tamaño y el nivel de mejora de la economía mexicana, y que esto, por lo tanto, está todavía en el aire por la falta de ingresos fiscales reunidos en México.

6. **Pilla, R. (2018)**, en su trabajo de tesis denominado “*El gasto público y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador durante el período 1980–2015*”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador. El propósito es investigar el efecto que existe entre el desempleo y el gasto público. El método utilizado es una estimación econométrica de un panel de 15 países latinoamericanos considerando un modelo de corrección de errores vectoriales (VEC) para determinar sus relaciones y efectos de corto y largo plazo. Se puede confirmar que existe una relación de corto y largo plazo entre las variables, un aumento del gasto público aumenta el desempleo, por lo que se relacionan positivamente con el impacto de la innovación en el gasto público. La tasa de desempleo también puede determinarse mediante una función de impulso-respuesta. Los resultados muestran que la primera variable ha cambiado del 0% en el año actual al 0,027% en el último año, y la descomposición de la variación muestra que el efecto de la innovación del gasto público sobre la tasa de desempleo es del 7,22%. largo. En general, se cumplen los supuestos del estudio, lo que demuestra que los países que gestionan mejor su gasto público alcanzan el punto óptimo en el que se genera crecimiento y es sostenible en el largo plazo.

b. Antecedentes nacionales

1. **Chileno, B. & Estrada, T. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*Gasto público y el empleo en la macro región norte del Perú, 2007-2020*”. Universidad Nacional del Callao. Callao-Perú. El propósito de este estudio es determinar cómo el gasto público afecta el empleo en la macrorregión Norte del Perú entre 2007 y 2020. El método fue hipotético-deductivos y cuantitativos-no experimentales. Para lograr este objetivo se utiliza un modelo de "datos de panel de efectos fijos"; La población de estudio está compuesta por todos los trabajadores oficiales del sector económico de la región norte del Perú. La muestra es la población ocupada económicamente particularmente activa (PEAO) en 6 provincias de la región norte del Perú. La técnica utilizada es la recolección de datos correspondientes a las fuentes secundarias identificadas en la base de datos publicada por el Ministerio de Economía y Finanzas, utilizando el portal de transparencia económica y el Instituto Nacional de Estadística e Información. Los resultados muestran que

entre 2007 y 2020, el gasto público en los sectores agrícola, transporte y empresarial actuaron como impulsores de proyectos de inversión pública y crearon empleos en diversos sectores de la región norte del Perú.

2. **Gómez, J. (2023)**, en su tesis de maestría denominado “*Gasto público y crecimiento económico de las regiones del Perú, periodo 2007-2019*”. Universidad Nacional de San Cristóbal de Huamanga. Ayacucho-Perú. El propósito es conocer el impacto del gasto fiscal en el desarrollo monetario de las localidades del Perú, 2007-2019, a través del diagnóstico de información complementaria. Su metodología es aplicada-descriptiva-no experimental. La estrategia financiera a través del gasto fiscal es un mecanismo que permite la creación de empleo público, el cual es un componente que influye en el desarrollo monetario. En tal sentido, el gasto público por localidad y el PBI serán considerados como un signo del desarrollo financiero en estas áreas. Los hallazgos muestran una incidencia positiva del gasto público, como los consumos corrientes y de capital, sobre el desarrollo financiero de los distritos del Perú durante el lapso investigado.
3. **Chamaya, A. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*Gestión presupuestal y gasto público en los gobiernos locales de la región de San Martín, periodo 2023*”. Universidad César Vallejo. Tarapoto-Perú. El propósito es decidir la tasa de plan financiero sobre el gasto del plan público en un Gobierno Local de la Región de San Martín, 2023. Su metodología es aplicada, enfoque cuantitativo-no experimental y correlacional. La muestra se calculó por 62 funcionarios. Se obtuvo que el grado de plan de gastos de un gobierno fue evaluado como medio en un 35%, el grado de consumo público en un gobierno cercano fue medio en un 53%, los componentes del plan financiero de los ejecutivos afectan fundamentalmente el uso público, dado que la estimación de importancia fue inferior a 0,05, donde los coeficientes de conexión Rho fueron los siguientes: determinación (0,853), elaboración (0,852), respaldo (0,804) y ejecución (0,692). En conclusión, el plan financiero del consejo afecta fundamentalmente al gasto público, ya que se obtuvo una relación sólida con un coeficiente Rho de 0,850. Esta sólida relación se construye con un valor p de 0,000, que sostiene la legitimidad de la formulación.
4. **Cortez, L. & Pachas, A. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*El gasto público en la macro región sur y su impacto en el crecimiento económico del Perú, periodo 2005-2021*”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú. El propósito de decidir el efecto del consumo público en la Zona Plena Sur sobre

el desarrollo financiero del Perú, 2005-2021, emplearemos información medible sobre el PBI obtenida del BCRP, datos que aluden a propuestas que igualmente resolvieron este tema de alguna manera, y asimismo realizaremos una distribución del gasto de las 7 localidades. Su metodología es cuantitativo-correlacional. Las consecuencias de la información se realizaron con una recaída directa entre los factores mostramos el resultado y razonamos que el incremento del 1% de gasto fiscal en la Localidad de Gran Escala Sur, el desarrollo del PBI público se incrementa en 0.0785%, entonces se reconoce la estimación, el gasto público de la Localidad de Gran Escala Sur incidió enfática y esencialmente en el desarrollo monetario del Perú.

5. **Rimascca et al. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*El gasto público y crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2022*”. Universidad Nacional del Callao. Callao-Perú. El propósito de decidir la incide del presupuesto público en el desarrollo financiero del Perú, 2000-2022. El método fue cuantitativo-correlacional-longitudinal. Para completar el estudio, se utilizó un modelo de información sobre el gasto abierto, el interés en la fundación financiera y el desarrollo monetario, recopilado trimestralmente. La conclusión fundamental es que existe una conexión crítica y favorable entre el presupuesto fiscal en formación, el bienestar y el desarrollo financiero en Perú; en cualquier caso, en lo que respecta al interés público en la fundación monetaria, los resultados no mostraron una gran relación con el desarrollo financiero del país.
6. **Rodas, A. (2021)**, en su trabajo de tesis denominado “*La política fiscal y el empleo en Perú*”. Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima-Perú. El propósito de la política fiscal puede promover la creación de empleo en el Perú. Este estudio tiene implicaciones prácticas en el contexto económico actual de alto desempleo y alto déficit fiscal, que exige una combinación óptima de ingresos y gastos del sector público para promover la recuperación y la recuperación económica. Crear empleos y al mismo tiempo restaurar la fortaleza financiera del país. Los resultados obtenidos utilizando los datos y las hipótesis existentes muestran evidencia que respalda las hipótesis de la investigación. Los principales resultados a destacar son que por cada 1% de aumento en el gasto, el PIB y el empleo aumentan un 0,208% y un 0,341% respectivamente; un aumento del gasto público de 1 millón de dólares eslovacos puede crear hasta 78 puestos de trabajo; Dependiendo del tipo de gasto, aumentar la inversión pública en yuanes en 1 millón de dólares de Singapur puede crear hasta 112 puestos de trabajo, mientras que una cantidad

similar de gasto recurrente adicional puede crear 73 puestos de trabajo. Esto muestra que la inversión pública es la forma más eficaz de gasto para crear empleos y tiene un mayor efecto multiplicador en la economía.

7. **Cerna, M. (2019)**, en su trabajo de tesis denominado “*Eficiencia del gasto público y su impacto en la tasa de desempleo de los departamentos del Perú en el periodo 2010-2018*”. Universidad Privada del Norte. Lima-Perú. El propósito es determinar si la eficiencia del gasto público en diferentes sectores peruanos tiene un efecto positivo sobre el desempleo en el Perú durante el período 2010-2018. El método fue cuantitativo-no experimental-longitudinal. El gasto público se expresará claramente como ahorros, lo que significa que los ahorros son responsabilidad del gobierno por los servicios/bienes proporcionados. Finalmente, el número de población ocupada es universal, es decir, tiene en cuenta tanto a la población ocupada como a la población que no está ocupada pero que busca trabajo constantemente. Una vez finalizado el estudio, se obtuvieron indicadores de desempeño para cada sector en el Perú, lo que permitió realizar un análisis en profundidad no solo de cada sector, sino también de cada producto. Finalmente, se supone que la eficiencia del gasto público en diversos sectores en el Perú tiene un efecto positivo sobre la población económicamente activa. Palabras clave: gasto público, población económicamente activa, principio de ahorro, índice de Malmquist, eficiencia, modelo de planificación mínima general (OLS), análisis de convolución de datos (DEA).

c. Antecedentes locales

Luego de una búsqueda extensa referidos al tema: El gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

C. Bases teóricas

a. El Gasto Público

Para Castro, U. (2023) la razón del gasto público obedece a dar trabajo y productos específicos a la gente en general a través de empresas no mercantiles y reordenar la paga y la abundancia a través de movimientos. Estas capacidades se logran básicamente disminuyendo los activos totales, es decir, a través de los usos.

Según Orco, A. (2020) es el arreglo de uso de capital, consumo corriente y administración de obligaciones situado a la consideración del arreglo de administraciones públicas y actividades creadas según metas institucionales»,

además, el uso público es un periodo de ejecución de plan financiero, y su capacidad principal es financiar activos hacia economías para lograr un efecto en emprendimientos específicos que son importantes para los locales de nuestro país. Su objetivo primordial está dispuesto para apropiarse del uso de capital en las áreas monetarias para desarrollar aún más los niveles de carencia de cada zona.

Por otro lado, Rosas, V. (2022) lo caracteriza como los activos utilizados para respaldar el trabajo y los productos disponibles, y se financia en su mayor parte a través de tasas y la emisión de obligaciones públicas. Piensa que es un mecanismo importante para el ajuste macroeconómico y para ampliar el interés total durante una recesión. Asimismo, es la ordenación de los usos que hace el Estado en la adquisición de servicios y productos orientados a la satisfacción de necesidades, así como en la satisfacción de capacidades y obligaciones como garante del conjunto de la asistencia gubernamental.

La administración productiva de los bienes públicos es clave para el giro y desarrollo de una nación; los expertos y estudiosos de los asuntos financieros deben conocer el efecto del gasto público en la economía pública, así como los procedimientos prescritos para su porción y ejecución. El uso público hace referencia a los gastos relacionados con el dinero que realiza la autoridad pública, de acuerdo con la ley, para cumplir sus objetivos estratégicos públicos, orientados a un mayor desarrollo de la asistencia gubernamental y el progreso social; el consumo público se refleja en el plan de gastos del área pública, que debe compensarse con los ingresos por cargos; cuando el uso supera a los ingresos, se produce un déficit financiero, que debe respaldarse con obligaciones públicas.

Determina García, J. & Achahuanco, V. (2022) que el ámbito público desempeña un papel fundamental en la mejora monetaria ofreciendo tipos esenciales de asistencia, poniendo recursos en la fundación y estableciendo la estructura administrativa; en cualquier caso, la expansión del gasto también sugiere buscar fuentes de financiación, ya sea mediante la expansión de la tasa impositiva, los ingresos no procedentes de impuestos o la obtención pública; estas variables pueden influir en el gasto y la financiación privada, que son vitales para ayudar al desarrollo financiero, en lo que respecta a la creación de gasto, los estudios son inciertos en cuanto a si el interés público en áreas específicas, como el marco, afecta al desarrollo financiero a largo plazo.

Importancia del Gasto Público

Los beneficios de la gestión del gasto público son muchos: mayor responsabilidad financiera y rendición de cuentas, mayor transparencia y eficiencia del gasto

público, mejor asignación de recursos y mejor prestación de servicios públicos. Quizás lo más importante sea la capacidad de luchar contra la corrupción en la contratación pública, que es una de las mayores arcas de algunos países.

Por otra parte, es significativo porque aumenta la fiabilidad social y política de una nación, fomentando la unión social, disminuyendo las presiones y disparidades que pueden producir enfrentamientos, por lo que es fundamental que se supervise de forma consciente y productiva.

Por su parte Álvarez, L. & Marrufo, R. (2023) ha señalado que la motivación del gasto público es satisfacer las necesidades de la población, por lo que desempeña un papel fundamental en la reasignación de los ingresos, contribuyendo al ajuste de la economía y al aumento de los ingresos públicos; en este sentido, el gasto público desempeña un papel fundamental en los ciclos monetarios, por lo que está vinculado a la satisfacción de diferentes objetivos encaminados a cerrar las brechas sociales para lograr la mejora necesaria de los residentes. En términos generales, el gasto público se considera significativo en la medida en que contribuye a la satisfacción de los objetivos del Estado y a la consecución de los entornos cotidianos de la sociedad, proporcionando un clima social ideal de seguridad, estabilidad y un gobierno de reglas mayoritarias.

Teorías del Gasto Público

- ***Teoría Keynesiana. Keynes (1936)***, Keynes especifica que la estrategia de gasto de cada administración debe ser temporal y además aclara que el gasto público no debe suplantar al gasto privado, es decir, no es correcto para la economía permitir que una organización pública sustituya a la empresa privada, Keynes propone una progresión de disposiciones para proporcionar los caracteres desiguales en la economía, una de ellas es la estrategia financiera contracíclica, o al menos, los keynesianos proponen causar deficiencia en el gasto para proyectos marco para construir el interés por el trabajo ya que de esta manera se vigoriza el negocio, el otro enfoque planteado por los keynesianos es el acuerdo relacionado con el dinero, ya que demuestran que disminuyen los costos de los préstamos para animar la especulación, pero estos acuerdos se ven afectados cuando la expansión en el suministro de efectivo no disminuye la tasa de préstamo, el analista financiero expresó que las legislaturas deben hacerse cargo de las cuestiones en el momentáneo esto implica que los estados deben cambiar las estrategias después de un par de meses para seguir el ritmo de trabajo completo.
- ***Gasto Público en un modelo simple de crecimiento endógeno***. El modelo primario de desarrollo endógeno para la estrategia financiera fue creado por Barro en 1990, ya que en esta hipótesis notan que el gasto público y el capital

confidencial son vitales para la creación, El gasto público es apoyado con deberes personales a una tasa nivelada y la autoridad pública generalmente tiene un plan financiero justo, es decir, nunca tendrá un déficit financiado con obligación, ni un exceso con fondos de inversión. No obstante, hay una percepción que se hace en este examen ya que, en años posteriores, para ser exactos en 1997, Barro hizo un análisis para decidir el desarrollo monetario a través del gasto fiscal para 100 economías y así obtuvo que la utilización de la administración afecta negativamente el desarrollo monetario y esto se hace sentido de manera contundente del gasto que la autoridad pública hace de manera innecesaria.

- **Fundamentos clásicos:** Dentro de las normas tradicionales relacionadas con los fondos públicos, se pone el énfasis en la utilización de la obligación como un componente para apoyar el gasto público en una premisa pasajera, lo que sugiere que la obligación se concede en las naciones en tiempos de escasez y después se paga en tiempos de exceso monetario, por lo que el plan financiero público debe ajustarse, con la excepción de los períodos temporales en los que existe la posibilidad de utilizar la obligación. De esta forma, las obras de arte se empeñaron en expresar que es importante financiar los usos con los ingresos creados por el mecanismo público, principalmente a través de tasas, ya que consideraban la obligación pública como una apuesta que podría causar una expansión de los costes de financiación, provocando una constricción de la especulación y un aplazamiento del desarrollo monetario.

- **Ley de Wagner:** Adolph Wagner es un académico que durante el siglo XIX sugirió que el tamaño del gobierno se desarrollará en general a medida que mejore el modo de vida de la población, planteando que a medida que los órdenes sociales se vuelvan generalmente más desconcertantes, las necesidades de gasto público se volverán igualmente más alucinantes, que es la razón por la que la expansión del gasto público es importante. Esta regulación depende de la forma en que el Estado adopte ocasionalmente nuevas capacidades dirigidas a trabajar en su presentación para satisfacer las necesidades monetarias de la sociedad de una forma innegablemente complicada.

Calidad del Gasto Público

Fundamenta Avalos et al. (2023) la viabilidad del gasto público se basa en su suficiencia frente a las demandas de la población. La naturaleza del gasto público es el resultado de la mejora de las ayudas públicas individuales, tal y como se expresa en la guía de Planificación de Resultados.

Con este marco, es fundamental establecer qué parte de la población se beneficia realmente del gasto público, ya que el acento se pone en el individuo y no en el

establecimiento. El plan financiero público puede convertirse en un instrumento eficaz para impulsar el progreso mediante un rediseño del gasto que se centre en la asistencia gubernamental general de la población a través de una lucha apoyada contra la necesidad y el desempleo y que trabaje sobre la naturaleza del interés en las áreas de ayuda monetaria y social.

Se quiere aumentar el gasto en especulaciones amistosas y simultáneamente disminuir los usos actuales ineficaces, por ejemplo, la publicidad gubernamental, los viajes al extranjero innecesarios y los lugares de trabajo en el extranjero. Algunos puntos de vista al respecto son referenciados por el colombiano que utiliza el pensamiento de Eficiencia del Uso Público. En Francia, ciertos responsables aceptan que el dinero de los cargos se gasta mejor en empresas confidenciales, mientras que sus socios alemanes sostienen que todas las especulaciones de la administración son valiosas. Los anteriores sostienen que el mejor gobierno es el que menos gasta, mientras que los de la última opción sostienen que el mejor gobierno es el que más gasta. El doctor Esteban Jaramillo cuestiona las dos aclaraciones. Su opinión es que los mejores Estados son los que trabajan para mantener a todos los residentes. A diferencia de la industria privada, que produce productos sustanciales, el gasto público crea ventajas inmateriales para la sociedad a través de las administraciones que otorga.

Ejecución del Gasto Público

Se encuentran las siguientes fases:

- ***Compromiso***

- o Es la demostración por la que se cambia, tras la coherencia con los métodos legítimamente apoyados para el reconocimiento de los consumos recientemente liquidados para una medida específica de costes.

- o Las autoridades estatales prevén compromisos dentro del sistema del plan de gastos para el ejercicio presupuestario y la parte del plan de gastos aprobado hasta las sumas respaldadas como compromisos.

- ***Devengado***

La capitalización es el intercambio cuyos efectos se perciben en el momento en que se producen y no en el momento de la recepción o del pago en efectivo o de su equivalente. Consta en los libros de contabilidad y en los informes presupuestarios de los plazos respectivos.

Igualmente, es la manifestación reglamentaria a través de la cual se percibe un compromiso de pago a plazos, obtenido de un consumo avalado y serio, que ocurre después de la prueba narrativa ante el órgano hábil del reconocimiento de

la presentación o del derecho del jefe del préstamo. La aceptación del compromiso debe ser absolutamente cargada al plan financiero institucional contra la cadena de uso relacionada. Para motivar el reconocimiento de la reunión, la región cliente, bajo su responsabilidad, debe comprobar la recepción genuina de la mercancía, la disposición viable de las administraciones o la ejecución del trabajo, como una actividad anterior a la congruencia de comparación.

- **Pago**

Es la demostración de hasta qué punto el compromiso percibido está en cierta medida o completamente sofocado, y debe formalizarse mediante el archivo oficial comparativo. El abono se gestiona explícitamente mediante los principios del marco de depósito público.

Evaluación del gasto público

Se reconocen cuatro grados de valoración, como, el nivel de respuesta o cumplimiento, los nuevos aprendizajes, el traslado de lo realizado y, por último, el efecto creado por la valoración en las distintas regiones de la asociación y los clientes.

- **Reacción o satisfacción:** la capacidad cotidiana en las clases, los estudios examinan los atributos educativos y el entorno de desarrollo, así como la ganancia hipotética y con los pies en la tierra.

- **Aprendizajes.** De la misma manera, para cumplir los objetivos de aprendizaje, es fundamental que los planes basados en las capacidades tengan como objetivo mostrar finalmente las habilidades adquiridas.

- **Transferencia.** Además, para obtener información sobre el intercambio de los residentes que participan, es esencial recordar las preguntas de discernimiento en los resúmenes o encuestas y, posteriormente, hacerlas accesibles para su utilización.

- **Impacto.** En el momento en que se evalúa el efecto, debe mostrar los resultados de la preparación relacionados tanto con las personas como con el elemento de preparación. Lo que generalmente se espera de esta evaluación son datos que permitan darse cuenta de los progresos que necesitan los participantes dentro de un campo concreto. Asimismo, se debe obtener una valoración del intercambio de lo aprendido por los participantes y de los logros alcanzados en relación con los objetivos fijados.

La valoración de la influencia de las acciones debe basarse en los resultados. Por lo tanto, la evaluación en la que influyen las acciones debe relacionar los objetivos institucionales con su productividad financiera y social.

Participación del sector público a través del Gasto Público

El análisis del mercado dependerá de la capacidad y el interés del sector público. Corsetti y Roubini (1996) llaman la atención sobre el hecho de que la estrategia financiera a través de la financiación estatal aborda un modelo de desarrollo endógeno con tres áreas, estudiando la capacidad de la autoridad pública para ejecutar el gasto público importante para alcanzar este equilibrio en la economía mediante la aplicación de tasas que permitan su financiación. En consecuencia, el surtido de tasas debe ser controlado y pertinente para fomentar la estimulación pública y lograr externalidades positivas en los especialistas financieros.

Para Manuelli (1999) el grado ideal de cooperación gubernamental a través del riesgo público se debe a los instrumentos, como la tasa de gastos, y luego a través de las asignaciones a la especulación privada, produciendo impactos inversos en la economía. En este sentido, Marrero y Novales (2005) comparten esta realidad, considerando que tales emprendimientos abiertos producen externalidades positivas, presumiendo que el surtido a través de cargas factoriales sobre el capital agrega innegablemente a la asistencia gubernamental monetaria que si fuera a través de cargas fijas. Mourmouras y Lee (1999) entienden que una tasa de gasto adecuada aumenta el ritmo del desarrollo financiero durante determinado periodo. Rioja (1999) plantea que la cooperación de la administración a través de operaciones públicas debería controlarse, ya que tendría consecuencias adversas en la captación y utilización de capital por parte de los especialistas financieros.

Clasificación de Gastos Públicos

- **Formación Bruta de capital.** Al considerar los proyectos de especulación, es importante tener en cuenta todos los usos pertinentes. Estos costes incluyen los ocasionados durante las fases de prefactibilidad, viabilidad y última revisión, así como los gastos relacionados con la ejecución de las obras. Además, también hay que tener en cuenta los costes ocasionados por la obtención de servicios fundamentales, así como la obtención de productos de capital, como terrenos, equipos, vehículos y materiales. Estos pueden ser para ejecutar el proyecto de la empresa o para actividades muy duraderas. La sustitución de equipos es otra muestra de los costes que deben representarse.
- **Otros Gastos de Capital.** Este punto específico de los registros de gastos incorpora los usos previstos para el progreso financiero y social de las personas, junto con las cuotas de adhesión a los informes que conceden ventajas patrimoniales o créditos al Estado.
- **Servicios de la deuda.** Son el compromiso a pagar por los anticipos obtenidos, así como los exigibles, intereses y comisiones, que deben ser abonados

en los plazos establecidos en el convenio, y que son obtenidos por las fundaciones. Estos créditos son obtenidos por las fundaciones abiertas para liquidar obligaciones contraídas con sus proveedores o para financiar un proyecto de especulación pública. El importe de los compromisos excepcionales para el prestatario de un crédito incorpora cuanta cabeza, intereses, comisiones y diferentes gastos ocasionados por la utilización del crédito, que deberán ser abonados intermitentemente según indiquen las condiciones del contrato de anticipo. En las emisiones de obligaciones, bonos, obligaciones y otras protecciones de pago fijo, el prestatario realiza pagos intermitentes que comprenden tanto la cuota como la prima.

Cuantos compromisos por cabeza o cabeza de un crédito que sea extraordinario, así como los intereses, comisiones y otros que se obtengan de la utilización del crédito, que deberán pagarse ocasionalmente según indiquen las condiciones del Entendimiento de Crédito individual.

La expresión «administración de obligaciones» alude al pago habitual de obligaciones extraordinarias y los intereses acumulados correspondientes. Abarca la suma total adeudada y se considera un compromiso contraído durante un periodo determinado. Es importante que la administración de la obligación puede incluir numerosos bancos que deben ser compensados por la obligación dada.

Obligación pública es un tipo de responsabilidad monetaria que se delega un compromiso jurídicamente vinculante. La autoridad pública la distingue por entrar y autorizar responsabilidades a prestamistas externos, que se denominan Administración de Obligaciones Públicas.

Estas administraciones incorporan el reembolso de cabeza y amortización, intereses, comisiones y costes emergentes de las tareas de crédito público. En estos ejercicios, el área pública ha estado utilizando el gasto para intentar incrementar los negocios, animar la acción financiera, hacer la institución útil del país, dar alojamiento a los trabajadores, elevar el grado de escolarización dando formación gratuita, dar administraciones de bienestar, además de otras cosas, y avanzar en la mejora de la economía de la nación.

Según Curse, R. & Nina, M. (2024) otra forma de clasificación es:

- **Administrativo.** Los diferentes propósitos ejecutados por una organización y las administraciones públicas estatales para proporcionar seguridad, servicios públicos, alojamiento, servicios locales, transporte, bienestar y diferentes servicios.

- **Económico.** Reagrupa y asimila los usos en las clases públicas no del todo inamovibles o comparables, que son según las diferentes calidades monetarias de la estructura. El sistema de gestión permite ordenar y distribuir los consumos, según su razón monetaria, en aplicaciones de capital, corrientes, movimientos y monetarias.
- **Funcional.** Este uso se coordina según la idea de las administraciones presentadas por las legislaturas abiertas al conjunto del área local. De este modo, se podrán establecer los fines convencionales y los medios por los que se llevarán a cabo.

Características del Gasto Público

Fundamenta Castro, F. & Sánchez, K. (2023) el presupuesto público posee las siguientes cualidades:

- La empresa a que se refiere requiere el interés de una administración u otra asociación libremente sostenida para su efectiva ejecución.
- La incorporación de la misma como reparto del plan de gasto requiere la aprobación de las Cortes Generales. Esta aprobación otorga la capacidad de utilizar bienes públicos para cumplir los objetivos enmarcados en los programas del plan de gasto.
- Es a la vez exigible y requerida, ya que no puede exceder de la suma agregada de los empleos apoyados por el órgano gestor.
- Para que una tarea o iniciativa se considere importante, debe tener un motivo que ayude a la gente en general. En concreto, debe planearse para atender y cubrir las carencias de un colectivo o sociedad concretos.

Estructura del Gasto Público

Para Zambrano, Z. (2023) los destinos del gasto público se organizan de acuerdo a lo siguiente:

- **La clasificación institucional:** reúne a los Organismos que han apoyado las asignaciones del plan de gasto en sus planes particulares de gasto organizacional.
- **La clasificación funcional programática:** agrupa las asignaciones del plan financiero desagregadas en capacidades, proyectos y subprogramas. Muestra las líneas fundamentales de actividad que la sustancia crea en la satisfacción de los elementos esenciales del estado y en el cumplimiento de sus metas y objetivos pensados en sus planes funcionales institucionales particulares y planes de gasto institucionales durante el año monetario.
- **La clasificación económica:** agrupa los repartos del plan financiero por coste corriente, coste de capital y administración de obligaciones, aislándolos por

clasificación de costes, grupo de costes no exclusivos, metodología de aplicación y coste explícito.

- **La clasificación geográfica:** reúne las asignaciones del plan financiero según la región geográfica en la que se prevé la distribución del plan de gastos y el objetivo, a nivel de localidad, división, territorio y región.

Factores que Influyen en la Eficiencia del Gasto Público

Una de las principales cualidades de la conducción de numerosos representantes públicos, sin importar el tipo de convenio que tengan, es el formalismo irrazonable y la inflexibilidad en el consentimiento de las directrices, haciendo caso omiso de las razones que se buscan; esto se debe en gran medida a la extrema fiscalización practicada por el Especialista General de la República, que es una sustancia de control del Estado; últimamente, este organismo ha confirmado métodos, pero igualmente ha abordado sin premisas la presentación especializada de numerosos elementos; esto ha creado un ambiente de carencia y ausencia de empuje en los responsables de la administración pública, quienes temen que sus actividades sean vistas por la Contraloría.

Real, E. (2022) Genuino, E. (2022) expresan que la eficiencia del gasto fiscal depende, en general, de los principios que rigen el plan financiero de la junta, así como de la participación de los trabajadores de la comunidad y de los lineamientos de la contratación estatal; sin embargo, en el país se observa una circunstancia caótica en la ayuda pública, debido a la concurrencia de tres sistemas de trabajo diferentes con motivaciones y controles heterogéneos; el 82% de los trabajadores tienen plaza en la hacienda pública, la cual se caracteriza por un marco retributivo unificado y homogéneo, con escasos contrastes retributivos que responden más a medidas políticas que a la meritocracia.

La competencia del gasto público es un punto crucial en la estrategia financiera de las naciones, ya que es la razón de cumplir los objetivos del giro monetario, social e institucional, que pueden registrarse como acelerar el desarrollo de la acción útil, disminuir la necesidad y reforzar la autenticidad del Estado

Principios del Gasto Público

Señala Masías, T. & Peralta, D. (2024) plantea que existen cuatro estándares de gasto estatal:

- **El Gasto Mínimo:**

Se trata de la necesidad de lograr la mayor eficacia en la utilización de los bienes públicos, evitando el despilfarro o el fracaso; esta norma sugiere que el gasto público debe estar orientado a satisfacer las necesidades globales de la forma más idónea, con el menor gasto y el mayor beneficio; la norma de la economía está

relacionada con la de la obligación financiera, que exige que el Estado represente sus ingresos y usos ante la población, que es la primera fuente de bienes públicos.

- ***El Principio de la Máxima Ocupación:***

La capacidad esencial del Estado de vanguardia es hacer avanzar el trabajo en el ámbito público; esto requiere que la autoridad pública asuma su obligación en este ámbito y comunique su afán por mantener la acción monetaria en un nivel ideal o próximo a la plena actividad.

- ***Principio de Máximo Beneficio:***

Establece que la regla de eficacia en la utilización de los bienes públicos sugiere que cada peso debe ser distribuido a la región donde se adquiere la mejor ventaja amistosa, estimada por la utilidad mínima de la población.

- ***Principio de la Mínima Interferencia en la Actividad Privada:***

Expresa que el estado debe tratar de no mediar en ejercicios monetarios confidenciales, por lo tanto, elegir programas que afecten lo menos posible la libre empresa; esta norma dependía de aspectos financieros tradicionales.

Dimensiones del Gasto Público

De acuerdo con Chileno, B. & Estrada, T. (2023) expresa que el gasto público debe estimarse en 3 dimensiones que contribuirán con el gasto público en sector comercio, gasto público en sector transporte y el gasto público en sector agropecuario.

Las dimensiones del gasto público son:

- ***Gasto público en sector comercio***

El ámbito del intercambio es el responsable del comercio de mano de obra y productos, por ejemplo, la compra y la oferta de artículos en el mercado, este ámbito asume la función de apoyar la recuperación monetaria, ya que dinamiza el ámbito de los servicios.

El negocio es un movimiento que se relaciona con el área financiera terciaria, que se retrata satisfaciendo los requisitos de compradores concluyentes, organizaciones o empresas, a través de los artículos conseguidos de la naturaleza y producidos por las empresas, a cambio de efectivo.

Se contrapone a las prácticas del sector esencial, que se caracteriza por el uso indebido de componentes no refinados, y del sector opcional, que se encarga de la gestión del sector moderno.

- ***Gasto público en sector transporte***

El ámbito vehicular abarca todos los medios de transporte existentes en nuestro país, el ámbito trabaja con el desarrollo de las mercancías y posteriormente es valioso para incrementar la eficiencia monetaria. Este sector tiene una gran

importancia, por lo tanto, tiene un mayor compromiso por parte del plan financiero público, ya que este sector es de vital importancia para los negocios y el progreso técnico en el país.

El transporte es el desarrollo de individuos o productos en el espacio real, funciona con facilidad de transporte, da apertura a las regiones y tiene una enorme trascendencia en la mejora monetaria y social del país.

El transporte es crucial para ayudar al desarrollo financiero, crear ocupaciones e interconectar a las personas con servicios fundamentales, como los servicios médicos o la educación.

- ***Gasto público en sector agropecuario***

El ámbito agrario es el ámbito monetario más aplicable a la economía, ya que es uno de los ejercicios más consolidados realizados por la humanidad y es una de las principales fuentes de trabajo, ya que utiliza trabajo. Gracias a este movimiento monetario, se adquieren productos primarios y se acomoda a la sociedad los comestibles esenciales.

El área agraria nos asiste en la medida de su significado para la economía, para cubrir necesidades alimentarias fundamentales y para dar componentes primarios a diferentes empresas.

b. El Empleo

Determina Velásquez, V. & Cielo, C. (2023) es uno de los puntos principales para estimar el giro social. Así, en las naciones más evolucionadas existe una propensión hacia la plena actividad empresarial, es decir, una concordancia entre trabajo mercado orgánico, sin embargo, en las naciones menos evolucionadas el desempleo es mayor y los trabajadores no pueden buscar un empleo decente y están subempleados. Esta última opción implica que los profesionales tienen que desempeñar puestos de poco talento o trabajar menos horas de las requeridas o de las deseables.

Para Ordoñez, A. (2021) el trabajo es un movimiento particular que actúa un individuo para obtener una remuneración, gracias a los negocios intentamos crear valor y podemos evaluar la mejora monetaria de un país. El negocio es básico para reducir la escasez y aumentar la eficiencia de una nación; es uno de los estándares para avanzar en el desarrollo monetario y social de una nación.

Según Sotomayor, C. (2020) la empresa se percibe como la situación en la que hay trabajo para aquellos individuos que lo necesitan y lo buscan, lo que la hace útil y en la que hay oportunidad de elegir dónde ser utilizado. De igual manera, las condiciones que no satisfacen las necesidades de trabajo de los individuos se

denominan desempleo, mientras que las que no satisfacen la eficiencia y oportunidad de la empresa se denominan subempleo.

Importancia del Empleo

Para Ortega, N. (2023) el trabajo conecta a las personas con la sociedad y la economía en la que viven. El acceso a un trabajo seguro, productivo y justamente remunerado, ya sea por cuenta ajena o por cuenta propia, es un factor clave en la autoestima individual y familiar, afirmando su sentido de pertenencia. comunidad y permitirles contribuir productivamente. La transición hacia un desarrollo inclusivo y sostenible es imposible si a millones de personas se les niega la oportunidad de lograr una vida decente y justa.

El trabajo es a la vez un compromiso y una exigencia. Desde una perspectiva, se refiere a la posibilidad de obtener una remuneración monetaria con la que satisfacer las propias necesidades, a cambio de satisfacer aquí y allá las de los demás. El intercambio de tiempo y esfuerzo ha sido una premisa de la sociedad desde tiempos inmemoriales.

Por otra parte, la labor desempeñada también aporta a las personas ventajas no monetarias: les proporciona una ocupación útil, les muestra las ventajas del esfuerzo y la determinación, y les da satisfacción a través del reconocimiento social. Los trabajadores impulsan el marco y son la premisa de la actividad monetaria en el planeta.

Teorías del Empleo

- ***Teoría Neoclásico del Empleo.***

Pigou (1959), que dio una carga más prominente a la presunción de que la utilidad menor es una proporción del valor significativo, exige que el juego de la economía no regulada y la optimalidad social se entrelacen con la transmisión legítima de activos relativos al mercado de trabajo en su libro «La hipótesis del desempleo» (1933), Pigou estimó, de forma similar a Keynes, que los salarios son la razón principal para garantizar el negocio, teniendo sentido de hecho podríamos decir que el ritmo de los salarios no son lo suficientemente adaptables para mantenerse al día con el negocio completo, por ejemplo, los salarios más inflexibles son los mayores cambios de negocio, pero a medida que pasaban los años su pensamiento era de acuerdo a lo siguiente: “Concediendo la libre competencia de los trabajadores y la versatilidad ideal del trabajo, las tasas salariales generalmente se ajustarán con bastante frecuencia a la demanda, por lo que todo el mundo es utilizado. Por consiguiente, todo el mundo consigue una nueva línea de trabajo», luego para Pigou el desempleo que existe en un país es única y simplemente debido a los cambios actuales en el interés ya que esto

anticipa el cambio en la compensación y como resultado incrementa el desempleo. Para Pigou existirían dos tipos de compensaciones desajustadas: Piensa que en todo caso los obreros analizarán sistemáticamente su remuneración en su mercado de trabajo con la de los demás, o al menos, cuando no vean que son equivalentes cambiarán generalmente buscando la mejor remuneración para ellos y además que los especialistas se sienten frecuentemente aprovechados por toda la responsabilidad que tienen y cuando ven que su remuneración no está a la altura de su trabajo cambiarán muy a menudo de mercado de trabajo.

- ***Teoría de la Hacienda Pública. Musgrave (1959)***

Hace referencia a que Richard Musgrave fomentó la hipótesis del dinero público fomentando un modelo de triple capacidad que debían realizar los expertos financieros, ya que debían trabajar sobre la dispersión de activos, Musgrave necesitaba elevarse por encima de su hipótesis y su compromiso más destacable fue que familiarizó la hipótesis keynesiana con el dinero público, Inicialmente esta hipótesis se centró sólo en la investigación de la circulación de activos, como, la distribución de los tipos de mercancías que la autoridad pública debe proponer a su población o, sobre todo, la importancia de la forma de respaldarlo, la hipótesis también se centra en la mediación del Estado en la economía a través de la estrategia monetaria del país, Un tema pertinente para especificar en la hipótesis es que el transporte está directamente conectado con los proyectos que el Estado puede crear con el objetivo de distribuir los activos del enfoque monetario, una marca más importante de esta hipótesis es que mediante la inclusión de la hipótesis keynesiana se reparte una capacidad, la de ajuste, ya que se acepta que el área confidencial típicamente en general producirá endeblez y que la intercesión del estado normalmente la revisa, debido a esto se ve como que la paga y los costes son dispositivos cruciales para la fiabilidad financiera de un país.

- ***Teoría Keynesiana. Ruiz (2013)***

Entiende que para Keynes el mercado de trabajo estaba viciado ya que las retribuciones se regateaban en términos ostensibles y no genuinos y como resultado se podía confirmar el desempleo obligatorio, pero ¿por qué para Keynes esto era así? Ya que él planteó que la oferta de trabajo se basa en el engaño relacionado con el dinero de los representantes que confían en la paga ostensible y no en la genuina, el creador también hace referencia a que para Keynes el mercado de capitales era inflexible y esto hizo que el desarrollo del trabajo se restringiera en el momento presente, así como a largo plazo, Keynes planteó algo contrario a las obras de arte, ya que mantuvieron que los costes y los salarios eran

adaptables y que había una programada estabilidad en la economía cuando el mercado orgánico estaba nivelado, y como consecuencia de esta armonía, el desempleo era impracticable ya que el coste estando en armonía permite la armonía en el mercado de trabajo, y que en caso de desempleo, bastaba con bajar la compensación y el mercado se ajustaría de nuevo, En cualquier caso, para Keynes la justificación de por qué existía el desempleo era que el interés total no era adecuado y que el desempleo no podía remediarse con una disminución en la compensación sin embargo con una expansión popular.

Keynes hace referencia a que el interés total tiene una importancia en el mercado de trabajo, ya que supuso que cuando el interés de éxito está por debajo de la reserva que haría que el desempleo y podría provocar la recesión financiera y en la actualidad suponiendo que el interés de gran alcance está por encima de la reserva que esto haría que los problemas de expansión, que caracteriza el inventario total como el valor de la mano de obra y los productos que dependen de la innovación y los costos abordados por una línea de 45 grados y el interés por la mercancía sería la acción, en relación con el interés viable.

Keynes hace referencia a que el interés por la fuerza de trabajo puede y posiblemente aumente cuando la mano de obra y los productos aumentan y esto puede ser impulsado por la empresa, suponiendo que una expansión en el interés total provoca un interés por el trabajo y lo contrario daría lugar al desempleo, lo más significativo de esta hipótesis podría suponerse que suponiendo que la utilización se añade a los gastos públicos y comparables a la inversión y si cada uno de los activos accesibles a una economía se utilizan, se alcanzará la plena actividad empresarial, la cuestión principal es que Keynes no especifica cómo mantener el pleno trabajo a largo plazo.

- ***Escuela Clásica.***

En el principal encontramos a la escuela tradicional, que sostiene que la economía cambia por sí misma, en definitiva, cuando se produce una recesión, no necesita la ayuda de nadie. Posteriormente, no se inclinan por la intercesión del gobierno para asentar la economía, ya que aceptan que esto afectaría a la creación o al trabajo.

Uno de los exponentes fundamentales de la escuela tradicional fue el analista financiero francés Jean Baptiste Say, quien sostenía que los cambios por parte del Estado en la remuneración genuina influirían en la economía y harían que se perdiera el empleo, y que la oferta estimula su propio interés. Posteriormente, el arreglo considerado por los expertos financieros tradicionales para combatir el

desempleo fue la adaptabilidad de los salarios, ya que esto ajustaría el mercado de trabajo y lograría la plena actividad empresarial.

Características del Empleo

Las cualidades fundamentales de la empresa:

- Sus actores son la empresa y el representante.
- a exposición de la última opción incluye la compensación relacionada con el dinero.
- Puede ser en el círculo convencional, es decir, realizado bajo el orden de la legalidad o, en la actualidad, en el círculo casual, manteniéndose al margen de ésta, en un espacio de ausencia de ley.
- Tiene un horario en el que se realiza dicho movimiento, llamado horario o jornada de trabajo.
- Tiene una progresión de acuerdos que el representante ha de seguir.
- Los plazos, condiciones, horarios y todos los datos relacionados se adelantan en el convenio de trabajo.
- La persona que recibe el trabajo se llama representante.
- La persona que da el negocio se conoce como empresa.
- Proporciona los medios para una satisfacción personal decente y evita que la población caiga en la necesidad.

Para Ventura, C. (2022) algunas otras cualidades significativas del trabajo, que deben estar disponibles para considerar una acción así:

- **Remuneración económica:** La actividad empresarial implica una remuneración económica o una compensación por el trabajo realizado, que puede ser fija o variable, y que en general se paga a intervalos estándar, como semana a semana, quincenalmente o mes a mes.
- **Relación laboral:** El trabajo sugiere una relación laboral entre el especialista y la empresa, en la que se definen las expectativas de ambos.
- **Horario y duración:** La empresa puede tener un horario y una duración caracterizados o puede ser adaptable, en función de la idea del trabajo y de los arreglos entre el trabajador y la empresa.
- **Seguridad social y prestaciones:** La empresa puede incorporar ventajas y beneficios adicionales, como cobertura médica, vacaciones, días libres y sistemas de jubilación.
- **Obligaciones y responsabilidades:** La empresa incluye compromisos y responsabilidades para con el trabajador, que pueden incluir la aceptación de horarios, tareas y objetivos, así como la observancia de los planteamientos y directrices establecidos por la empresa.

- **Oportunidades de crecimiento y desarrollo:** La organización puede ofrecer al especialista increíbles oportunidades de desarrollo y mejora, como preparación, avances y ampliación de obligaciones.

- **Protección legal:** La empresa está protegida por reglamentos y directrices laborales que establecen las facultades y ciertas limitaciones de los trabajadores y directivos, y garantizan unas condiciones de trabajo justas y seguras para todos los grupos incluidos.

Todas las cualidades anteriores deben estar presentes en una tarea. En cualquier caso, debemos llamar la atención sobre el hecho de que éstas son sólo una parte de las numerosas cualidades de la empresa, ya que hay algunas más, y continuamente surgen otras nuevas con el desarrollo del trabajo y las progresiones que experimenta.

Tipos de empleos

Determina Huallpa et al. (2022) son los siguientes tipos de empleo:

- **Empleo formal:**

Negocio es lo que está bajo el manto de la legalidad, cumpliendo todas las normas, siendo dirigido por una sustancia legítima y siendo realizado por un contrato de trabajo recientemente leído y reconocido por las reuniones en cuestión. Además, se formaliza mediante un acuerdo empresarial y se ajusta a los prerequisites de la ley, como el pago de cuotas, jubilación avalada por el gobierno, prestaciones, entre otros. El trabajo formal puede ser practicado tanto en la población en general como en áreas confidenciales, y es importante para las medidas de autoridad en los negocios generales de un país.

- **Empleo informal:**

Es aquel que se realiza al margen de la gestión política y en un espacio de ilegalidad en eventos específicos; de esta forma, el trabajo no se contrata a través de la ejecución de un convenio de trabajo. Por otra parte, un sector de la economía queda fuera del control de los cargos. Está descrito por la acción laboral de especialistas autónomos que no siguen directrices legítimas. El trabajo eventual no cuenta con los seguros especificados por la reglamentación para las relaciones laborales, no tiene seguridad social por parte del Estado y no es monetariamente estable para los individuos que lo realizan.

- **Empleo por tiempo indefinido:**

Trabajo en el que el individuo es contratado por tiempo indefinido, con la intención de realizar su trabajo a cambio de una remuneración económica.

- **Empleo temporal:**

Trabajo en el que el individuo es contratado por un plazo caracterizado, generalmente un mes, un trimestre, un año o un semestre, para desempeñar su trabajo a cambio de una remuneración económica.

- ***Empleo a medio tiempo:***

Trabajo durante una parte del día, en el que se contrata a una persona para desempeñar una serie de funciones durante sólo el 50% de la jornada laboral normal. Este tipo de actividad es muy popular entre discípulos, estudiantes o alumnos, que combinan su actividad laboral con los exámenes para adquirir un poco de experiencia y una remuneración adicional.

- ***Empleo a tiempo completo:***

Que el negocio suponía el esfuerzo de todo un día. El individuo es empleado para desempeñar un conjunto de tareas durante toda la jornada laboral.

Además, Saravia, J. (2021) da a entender que existen múltiples enfoques para caracterizar el trabajo, como lo indican diversos modelos, como:

- Según la naturaleza del esfuerzo

Contingente al tipo de esfuerzo que se espera para realizar el trabajo, es factible reconocer:

- o Trabajo manual. Es el que requiere un esfuerzo real.

- o Trabajo intelectual. Son aquellos para los que se exige un esfuerzo psicológico, es decir, pensar, sostenido regularmente por una progresión de informaciones pasadas.

- o Trabajo social. Es el trabajo que exige un esfuerzo social y profundo, así como una medida específica de preparación particular.

- Según el nivel de formación del trabajador

En función del grado de planificación formal que necesite el trabajador para completar una tarea, se puede diferenciar entre:

- o Trabajo no calificado. Es el trabajo que puede realizar una persona sin preparación previa, siempre que se someta a unas directrices concretas.

- o Trabajo calificado. Se trata de un trabajo que requiere una preparación previa del trabajador. En el caso de que dicha preparación sea profundamente específica, se trata de un trabajo competente.

- Según la condición formal del trabajo

En función de lo notable, se puede calificar entre:

- o Trabajo formal o en relación de dependencia. Se trata de un trabajo que cuenta con todas las garantías estatales imprescindibles, liquida las cargas y se inscribe en las medidas adecuadas. Este tipo de trabajo suele apreciar más notables garantías legítimas y ventajas preferentes sobre el resto.

o Trabajo autónomo. Este tipo de trabajo se realiza de manera formal pero libre, es decir, bajo planes de juego únicos que dan cabida a la libre actividad del llamado frente al Estado. Es en muchos casos una figura intermedia entre lo formal y lo eventual.

o Trabajo informal o no registrado. Es el trabajo que se produce fuera de las contemplaciones del Estado y que, en consecuencia, no está cubierto por la ley ni por los acuerdos de trueque agregados. Este tipo de trabajo es indetectable para el Estado, no cubre cargas y generalmente se produce en circunstancias más terribles que el resto.

Ventajas del Empleo

- ***Estabilidad económica:***

El trabajo proporciona un tipo de ingresos consistente y estabilizado, lo cual ayuda a la gente a diseñar su futuro económico con más seguridad.

- ***Desarrollo profesional:***

El trabajo ofrece la increíble oportunidad de adquirir nuevas habilidades e información, lo que puede impulsar una mayor capacitación y superación personal.

- ***Beneficios sociales:***

Numerosas empresas ofrecen ventajas sociales, por ejemplo, cobertura sanitaria, vacaciones pagadas y planes de jubilación, que pueden contribuir a la satisfacción personal de los representantes.

- ***Sentido de pertenencia:***

Las empresas pueden dar la sensación de tener un lugar y un ámbito local, lo que puede ser especialmente significativo para las personas que trabajan en condiciones marginales o desoladas.

- ***Contribución a la sociedad:***

La empresa permite a las distintas personas aportar algo a la sociedad y percibir el valor de su trabajo y su esfuerzo

Desventajas del Empleo

Los principales obstáculos de los negocios son la ausencia de fuerza de ocupación, la baja remuneración en determinadas áreas, la ausencia de oportunidades de desarrollo y mejora profesional, la ausencia de adaptabilidad en los horarios y la ausencia de equilibrio entre actividades divertidas y serias. Además, de vez en cuando, las empresas pueden ser desagradables y establecer un lugar de trabajo indeseable. Asimismo, puede haber segregación en el entorno laboral, lo que puede influir negativamente en el espíritu representativo y la eficacia. Por último, el trabajo puede verse afectado por variables externas, por

ejemplo, la economía y las cuestiones gubernamentales, que pueden producir vulnerabilidad y preocupación entre los representantes.

Dimensiones del Empleo

De acuerdo con Alva, M. (2019) expresa que el empleo debe estimarse en 3 dimensiones que contribuirán con la población económicamente activa ocupada, participación de la fuerza laboral y los salarios promedio.

Las dimensiones del empleo son:

- ***Población económicamente activa ocupada***

Incorpora a todas las personas que realizan un movimiento monetario, independientemente de que lo hagan durante no menos de un minuto, pero que en cualquier caso recibirán una retribución por sus gestiones, ya sea en dinero real o en especie. Se incluye asimismo a las personas que se emplean de forma rentable o independiente y han trabajado no menos de una hora durante la semana de referencia y a los individuos que, no habiéndolo hecho, mantienen una relación adecuada con su empresa.

- ***Participación de la fuerza laboral***

Se trata de la población compuesta por personas de 16 años o más que van a participar en un movimiento laboral. La tasa de cooperación de la mano de obra se caracteriza como la proporción de la mano de obra con respecto a la población en edad de trabajar, comunicada como tasa. La población activa es la cantidad de personas empleadas además de las personas sin empleo.

En consecuencia, el apoyo a los representantes es la forma más común de permitirles tener algo que ver con las decisiones que influyen en su trabajo. Esto debe ser posible a través de reuniones de la organización, consejos, etc. Los representantes tienen más control sobre su trabajo cuando participan en la dirección.

- ***Salarios promedio***

Es la medida típica de la remuneración obtenida por los trabajadores en un ámbito determinado durante un periodo de tiempo concreto. Se determina separando la nómina completa por la cantidad de sustentadores.

Asimismo, es la medida normal de dinero en efectivo que obtiene un especialista en una nación, a cambio de su trabajo y labor, a lo largo de un periodo de tiempo indefinido. Es un indicador de lo que obtiene en total un trabajador en una nación o ámbito concreto.

D. Marco conceptual

- ***Presupuesto público***

Es un registro monetario del Estado o de otras ramas dirigentes públicas que ajusta la remuneración pública y el gasto público durante un ejercicio financiero. Un plan de gastos es una articulación clasificada, normal y eficiente de los pasivos que pueden percibir y las cualificaciones que esperan cubrir durante un momento dado del año.

- ***Ejecución presupuestaria***

Se define en la utilización de activos, ya que son fundamentales para lograr los objetivos trazados, en consecuencia, se toman medidas para mejorarlos adecuadamente, esto impulsa a asignar activos accesibles dentro de los puntos de corte avalados en el plan de gastos, completar los ejercicios esenciales para consentir los planes apoyados, considerar los costos causados que están de acuerdo con el plan de gastos distribuidos.

- ***Gestión administrativa***

Se define en la habilidad de coordinar para retratar, lograr, evaluar sus objetivos con una utilización suficiente de los activos utilizados. Para garantizar la consistencia con los elementos de cada asociación o sustancia, es crítico que se hagan varios ciclos, los cuales fueron conectados dentro de un arreglo de la sustancia. La organización de administración busca que estos ciclos se den de manera razonable, pero además de manera viable y competente.

- ***Actividades operativas***

Se trata de un conjunto de actividades importantes y adecuadas que garantizan el suministro de mano de obra y productos a los residentes, en relación con una acción clave institucional, que por lo tanto es esencial para un objetivo vital institucional. Debido a los proyectos monetarios con sistemas legítimos caracterizados, los ejercicios vitales están conectados con los resultados y las tareas. Por lo tanto, los ejercicios funcionales permiten conectar estos resultados y tareas con las fuentes de información necesarias y, por lo tanto, deben ser adecuadamente claros.

- ***Gestión presupuestal***

Se trata de un mecanismo monetario que establece los ingresos y los usos previstos para un periodo determinado, y que sirve de ayuda para la distribución y la gestión de los activos. Además, son evaluaciones de las remuneraciones y los costes que se obtendrán y ejecutarán durante un periodo, a la vista de proyecciones y evaluaciones razonables, teniendo en cuenta las circunstancias financieras y los elementos pertinentes para la asociación.

- ***Rendición de cuentas***

Se trata de un medio a través del cual los responsables de la administración de las sustancias de aplicación de las políticas sujetas a la amplitud del marco de control legislativo deben representar las consecuencias de su administración, así como la

utilización o potencialmente la eliminación de los activos y recursos del Estado a través de informes de responsabilidad, ayudando con el desvelamiento de los ejecutivos directamente.

E. Problemas de la investigación

a. Problema general

¿De qué manera el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022?

b. Problemas específicos

1. ¿De qué manera el gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022?
2. ¿De qué manera el gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022?
3. ¿De qué manera el gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022?

F. Justificación

Justificación

El presente estudio se justificación teórica, ya que planea la utilización de las diversas hipótesis que se conectan con los factores de estudio, siendo estos, el consumo público su conexión con el trabajo y con esto lograr un compromiso con la temática, y con esto agregar a la hipótesis y prueba en los puntos referenciados que más adelante agregarán a los expertos en los temas. Además, la justificación metodológica, para la ejecución de esta revisión, se utilizaron estrategias y procedimientos vitales para la satisfacción de los objetivos propuestos en el examen, además, para el aseguramiento de los datos, se utilizó el examen narrativo como estrategia y además se aplicó la ficha de investigación narrativa como instrumento; utilizando la filosofía se lograron los resultados, que pueden ser de ayuda para futuras investigaciones comparables o que cuenten con factores similares; así como, permitirá a los diversos establecimientos beneficiarse de los datos del registro. Finalmente, la justificación práctica, ya que existe la necesidad de trabajar de manera justa y equitativa de los negocios explícitamente en el distrito de gran escala del Perú a través de una mejora en la conducción del gasto público en las áreas financieras predeterminadas. Concentrándonos en estas designaciones conoceremos el efecto positivo sobre la edad del trabajo y por lo tanto probaremos su incremento. Es significativo ya que este estudio identifica cómo influye el gasto público en el empleo y de qué manera se debe

distribuir los recursos en los sectores para poder generar empleo en la población y por lo tanto mejorar su calidad de vida.

Importancia

El análisis es relevante a la vista que se realizó debido a la necesidad de incrementar el nivel de empleo en el macrorregión norte del Perú mejorando la distribución del gasto público entre sectores económicos, estudiando estas operaciones entenderemos sus efectos positivos. Así, la creación de oportunidades de empleo indicando su crecimiento ha sido de gran importancia, ya que este estudio determina si el gasto público afecta al empleo y cómo lo hace, cómo se deben asignar los recursos a los diferentes departamentos para producir empleo y mejorando así su calidad de vida.

G. Objetivos de la investigación

a. Objetivo general

Determinar cómo el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

b. Objetivos específicos

1. Determinar cómo el gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.
2. Determinar cómo el gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.
3. Determinar cómo el gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.

H. Hipótesis de la investigación

a. Hipótesis general

El gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

b. Hipótesis específicas

1. El gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.
2. El gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.
3. El gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.

I. Variables de la investigación

a. Variable independiente

El Gasto Público

b. Variable dependiente

El Empleo

J. Operacionalización de variables

Tabla 1 Matriz de operacionalización de variable (X): El Gasto Público

Título: El gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
El gasto público.	Rodríguez, J. (2023), es un reflejo de la actividad financiera y económica del Estado y, en términos más operativos, puede expresarse como una encarnación de los planes económicos y sociales formulados a través del presupuesto.	El gasto público será medido mediante el gasto público en sector comercio, gasto público en sector transporte y el gasto público en sector agropecuario.	Gasto público en sector comercio.	<ul style="list-style-type: none"> Gasto devengado en el sector comercio (Millones de soles).
			Gasto público en sector transporte.	<ul style="list-style-type: none"> Gasto devengado en el sector transporte (Millones de soles).
			Gasto público en sector agropecuario.	<ul style="list-style-type: none"> Gasto devengado en el sector agropecuario (Millones de soles).

Nota. Elaboración propia (2024).

Tabla 2 Matriz de operacionalización de variable (Y): El Empleo

Título: El gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
El empleo.	Calero et al. (2022), se trata de un trabajo, profesión u oficio. Pero el empleo, como se utiliza más ampliamente, se refiere a cualquier actividad en la que se emplea a alguien para realizar una serie de tareas a cambio de una compensación financiera.	El empleo será medido mediante la Población económicamente activa ocupada, Participación de la fuerza laboral y los Salarios promedio.	Población económicamente activa ocupada.	<ul style="list-style-type: none"> • PEA ocupada (Miles de personas).
			Participación de la fuerza laboral.	<ul style="list-style-type: none"> • Participación laboral (Millones de personas).
			Salarios promedio.	<ul style="list-style-type: none"> • Ingreso promedio mensual proveniente del trabajo (Soles corrientes).

Nota. Elaboración propia (2024).

II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA

A. Tipo, nivel y diseño de investigación

a. Tipo de investigación

El análisis es aplicado, según Ruiz, J. (2023) Su motivación es llevar a cabo o poner en formación la información fundamental sobre un punto determinado, a través del análisis y evaluación de una realidad concreta. Del mismo modo, la revisión ha buscado ocuparse de las cuestiones comprobadas en la región en cuanto a los temas a los que se hace referencia, a la vista de los resultados obtenidos en la revisión.

b. Nivel de investigación

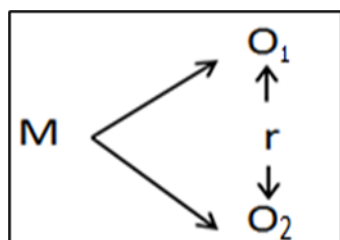
El nivel es el descriptiva-correlacional-longitudinal, para Muñoz et al. (2023) indica que es descriptiva porque busca determinar el estado actual de los factores a explorar y sus cualidades, para tener la opción de detallar y agregar datos sobre las ideas o factores objeto de estudio.

Indica Flores, A. (2023) indica que es correlacional significan decidir la conexión entre dos factores. A causa de los análisis correlacionales cuantitativos, miden el grado de relación entre los factores asociados con la revisión, para así distribuir estas conexiones y evaluar los resultados. La significación de los análisis correlacionales cuantitativos radica en saber cómo influye una variable en el comportamiento de otra. En consecuencia, para la presente revisión se tiende a expresar que el grado de exploración es correlacional, ya que su motivación era decidir el nivel de conexión entre los factores administración pública y trabajo.

Además, es longitudinal en la cual, para Cuevas, M. (2019) recopilar información en varios momentos o periodos para hacer conjeturas sobre el cambio, sus determinantes y sus resultados desde el 2007 al 2022.

c. Diseño de investigación

El diseño es el no experimental, indica Andrade, P. (2023) ya que el analista tenía ningún poder sobre la circunstancia a tratar, ni la expectativa de alterar el estado en que se encuentra por lo que los resultados obtenidos son ecuanímes. Sin embargo, no buscaron llevar a explorar vías diferentes respecto a los temas que investigaban; es decir, se limitaron a constatar y fiscalizar las realidades que acontecen a medida que se van introduciendo. De manera que este diseño será representado de la siguiente manera:



Donde:

M = Muestra de estudio

Ox1 = El Gasto Público

Oy2 = El Empleo

r= Relación entre las inestables de análisis

B. Población, muestra materia de investigación

a. Población

Para Timana, M. (2023) la población determina que son una progresión de personas, componentes u ocasiones que coinciden en una realidad geográfica concreta; asimismo, tienen características comparables que los separan del resto, permitiendo que cumplan unos límites de consideración específicos para ser inspeccionados o contemplados.

En este actual estudio se cuenta con la población será representada por las series estadísticas en el gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

b. Muestra

La muestra indica Pravia, F. & Suárez, M. (2023) es una pieza que se dirige a toda la población, la cual es elegida por los límites del científico y las razones que busca lograr a través del conjunto de pruebas de estas personas, componentes u ocasiones.

La magnitud de la muestra del presente análisis estará constituida por el registro histórico y escalas estadísticas del gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

C. Técnica e instrumentos de recolección de datos

A. Técnicas

Análisis documental. El trabajo se ha permitido adaptar todos los datos de documentos recolectados, revistas, libros y el análisis de la investigación, por medio del MEF, MTPE, ENAHO, CEPAL, INEI, BCRP, BM, información del ciberespacio y temas vinculados a el gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022, ya que solo se podrá observar y analizar en su entorno sin manipular las variables.

B. Instrumentos

Documentos Institucionales/Reportes Anuales. Son registros que ha posibilitado adaptar los parámetros a las exigencias para resolver el gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

D. Técnica de procesamiento de datos, análisis e interpretación de resultados

Se uso la encuesta como técnica establecida por medio de la realización de un enlace con la ayuda que ofrece Google, ya que por este medio virtual permitirá archivar los datos por el Microsoft Excel para luego ser estudiados y después aplicarlo en la estadística descriptiva para la explicación a través de las tablas como gráficos para que continuamente se deduzca los resultados del tema en estudio usando el Microsoft Word. Asimismo, se utilizará la programación estadística SPSS para mostrar la vinculación que tienen las dos variables por medio del método de correlación del Coeficiente de Pearson con el fin de comprobar la prueba de hipótesis y realizar su interpretación con la ayuda de la tabulación.

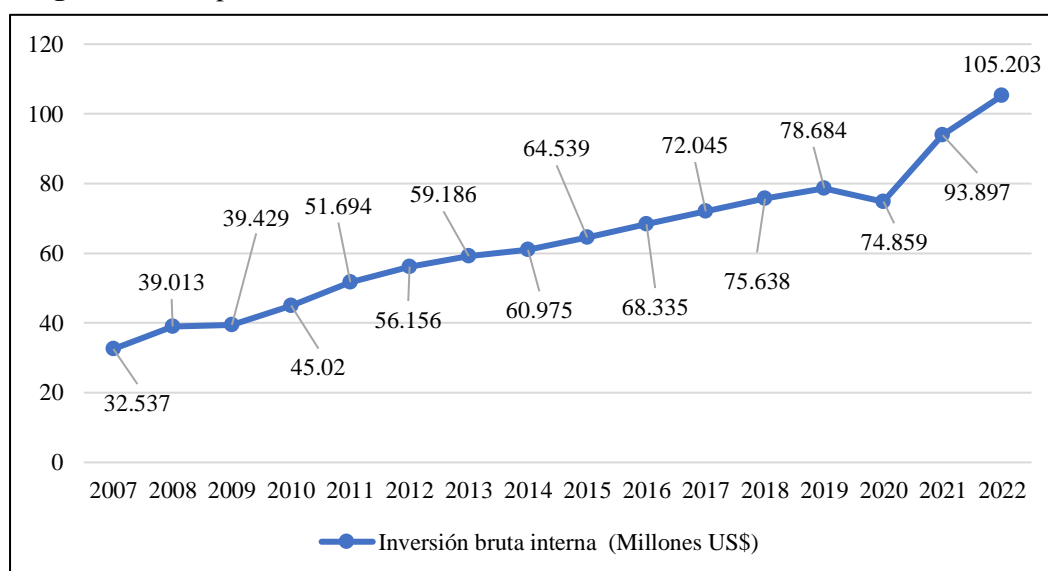
III. RESULTADOS

Tabla 3 Gasto público en sector comercio (Millones de soles)

Años	Gasto público en sector comercio (Millones de soles).
2007	S/ 32 537 000
2008	S/ 39 013 000
2009	S/ 39 429 000
2010	S/ 45 020 000
2011	S/ 51 694 000
2012	S/ 56 156 000
2013	S/ 59 186 000
2014	S/ 60 975 002
2015	S/ 64 539 000
2016	S/ 68 335 000
2017	S/ 72 045 000
2018	S/ 75 638 550
2019	S/ 78 684 000
2020	S/ 74 859 000
2021	S/ 93 897 000
2022	S/ 105 203 000

Nota. BCRP (2024).

Figura 1 Gasto público en sector comercio (Millones de soles)



Nota. BCRP, INEI (2024).

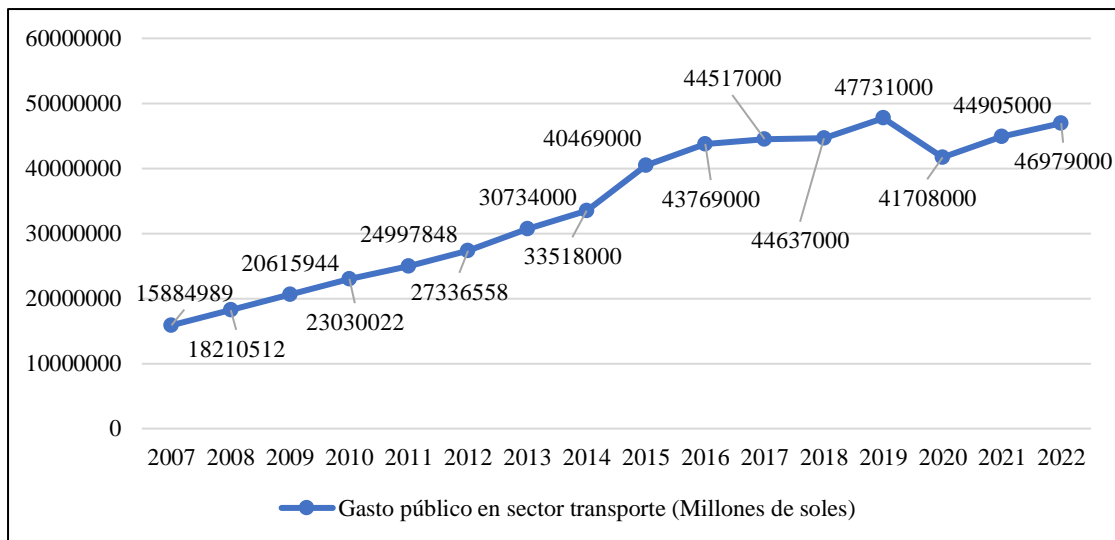
Interpretación: Se observa según la Tabla 3 que, durante el período 2012 se registró un Gasto público en sector comercio (Millones de soles) de S/32537 Mill, el cual presentó una subida al período 2019 con S/.78684 Mill. En el próximo periodo se presentó una baja al 2020 con S/.74859 Mill, llegando para el período 2023 con una subida a S/.105203 Mill.

Tabla 4 Gasto público en sector transporte (Millones de soles)

Años	Gasto público en sector transporte (Millones de soles).
2007	S/ 15 884 989
2008	S/ 18 210 512
2009	S/ 20 615 944
2010	S/ 23 030 022
2011	S/ 24 997 848
2012	S/ 27 336 558
2013	S/ 30 734 000
2014	S/ 33 518 000
2015	S/ 40 469 000
2016	S/ 43 769 000
2017	S/ 44 517 000
2018	S/ 44 637 000
2019	S/ 47 731 000
2020	S/ 41 708 000
2021	S/ 44 905 000
2022	S/ 46 979 000

Nota. BCRP (2024).

Figura 2 Gasto público en sector transporte (Millones de soles)



Nota. BCRP, INEI (2024).

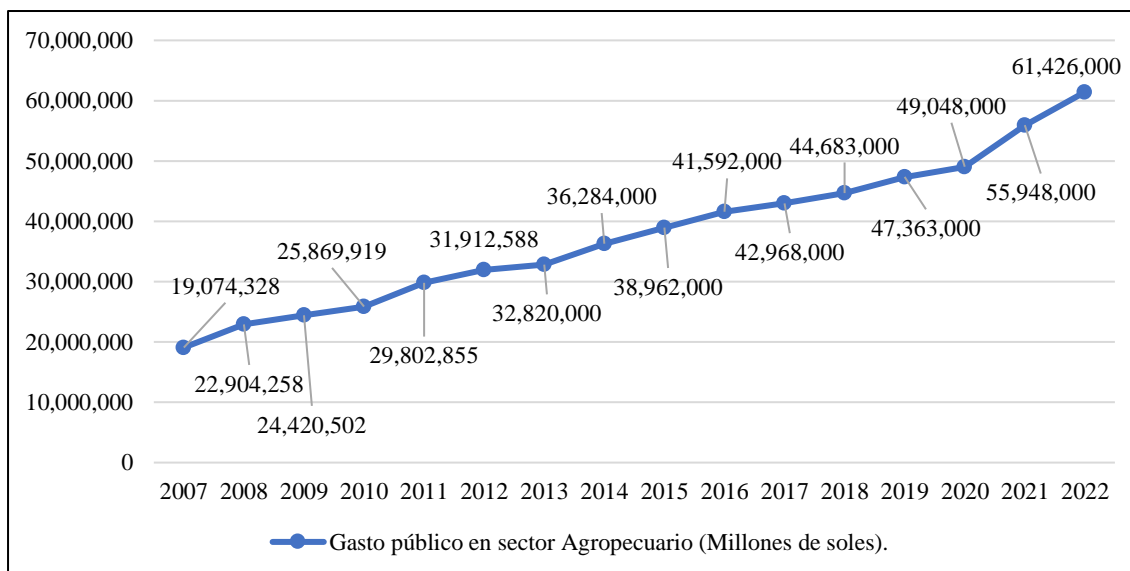
Interpretación: Se observa según la Tabla 4 que, durante el período 2012 se registró un Gasto público en sector transporte (Millones de soles) de S/15,884,989 el cual presentó una subida al período 2017 con S/44,517,000. En el próximo periodo se presentó una baja al 2020 con S/41,708,000, llegando para el período 2022 con S/46,979,000.

Tabla 5 Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles)

Años	Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles).
2007	S/ 19 074 328
2008	S/ 22 904 258
2009	S/ 24 420 502
2010	S/ 25 869 919
2011	S/ 29 802 855
2012	S/ 31 912 588
2013	S/ 32 820 000
2014	S/ 36 284 000
2015	S/ 38 962 000
2016	S/ 41 592 000
2017	S/ 42 968 000
2018	S/ 44 683 000
2019	S/ 47 363 000
2020	S/ 49 048 000
2021	S/ 55 948 000
2022	S/ 61 426 000

Nota. BCRP, INEI (2024).

Figura 3 Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles)



Nota. BCRP, INEI (2024).

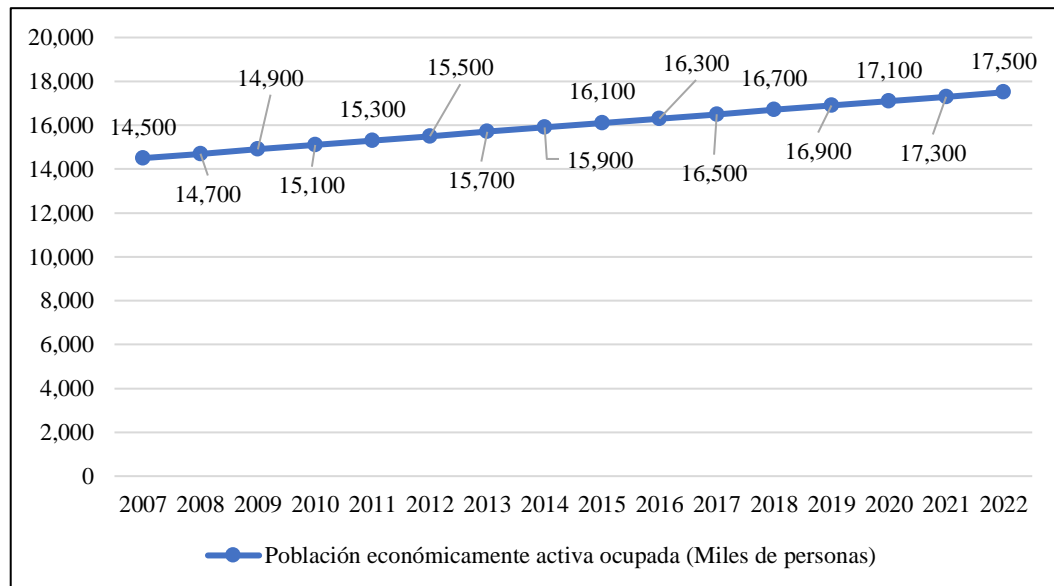
Interpretación: Se observa según la Tabla 4 que, durante el período 2012 se registró un Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles) de S/.19,074,328 Mill el cual presentó una subida al período 2015 con S/.38,962,000 Mill. En el próximo periodo se presentó una baja mayor al 2020 con S/.49,048,000 Mill, llegando para el período 2022 con una subida de S/.61,426,000 Mill.

Tabla 6 Población económicamente activa ocupada (Miles de personas)

Años	Población económicamente activa ocupada (Miles de personas)
2007	S/ 14 500
2008	S/ 14 700
2009	S/ 14 900
2010	S/ 15 100
2011	S/ 15 300
2012	S/ 15 500
2013	S/ 15 700
2014	S/ 15 900
2015	S/ 16 100
2016	S/ 16 300
2017	S/ 16 500
2018	S/ 16 700
2019	S/ 16 900
2020	S/ 17 100
2021	S/ 17 300
2022	S/ 17 500

Nota. BCRP, INEI (2024).

Figura 4 Población económicamente activa ocupada (Miles de personas)



Nota. BCRP, INEI (2024).

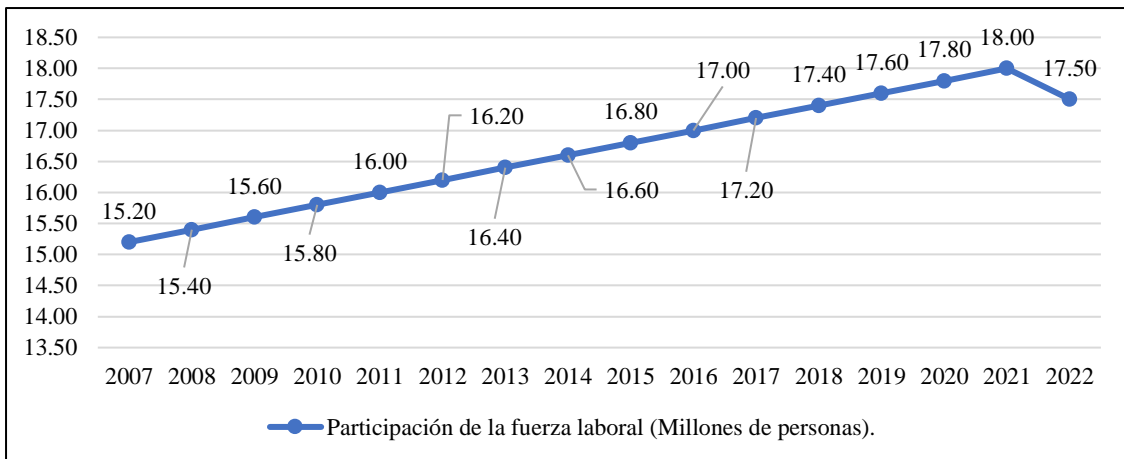
Interpretación: Se observa según la Tabla 6 que, durante el período 2012 se registró una Población económicamente activa ocupada (Miles de personas) de S/.14,500 el cual presentó una subida al período 2017 con S/.16,500. En el próximo periodo se presentó un crecimiento superior 2020 con S/.17,100, llegando para el período 2022 con una subida considerable de S/.17,500.

Tabla 7 Participación de la fuerza laboral (Millones de personas)

Años	Participación de la fuerza laboral (Millones de personas).
2007	S/ 15.2 millones de personas
2008	S/ 15.4 millones de personas
2009	S/ 15.6 millones de personas
2010	S/ 15.8 millones de personas
2011	S/ 16.0 millones de personas
2012	S/ 16.2 millones de personas
2013	S/ 16.4 millones de personas
2014	S/ 16.6 millones de personas
2015	S/ 16.8 millones de personas
2016	S/ 17.0 millones de personas
2017	S/ 17.2 millones de personas
2018	S/ 17.4 millones de personas
2019	S/ 17.6 millones de personas
2020	S/ 17.8 millones de personas
2021	S/ 18.0 millones de personas
2022	S/ 17.5 millones de personas

Nota. BCRP, INEI (2024).

Figura 5 Participación de la fuerza laboral (Millones de personas)



Nota. BCRP, INEI (2024).

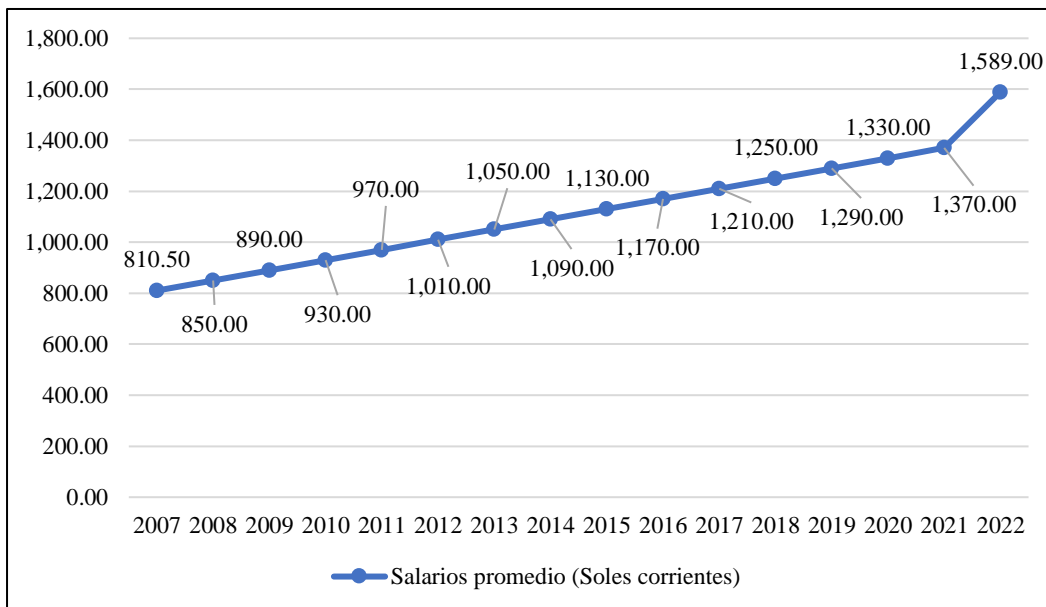
Interpretación: Se observa según la Tabla 7 que, durante el período 2012 se registró una Participación de la fuerza laboral (Millones de personas) de 15.2 Mill el cual presentó una leve subida al período 2017 con 17.2 Mill. En el próximo periodo se presentó un superior crecimiento al 2020 con 17.8 Mill, pero acabamos en el 2022 con una baja considerable de 17.5Mill.

Tabla 8 Salarios promedio (Soles corrientes)

Años	Salarios promedio (Soles corrientes).
2007	S/ 810.50
2008	S/ 850.00
2009	S/ 890.00
2010	S/ 930.00
2011	S/ 970.00
2012	S/ 1 010.00
2013	S/ 1 050.00
2014	S/ 1 090.00
2015	S/ 1 130.00
2016	S/ 1 170.00
2017	S/ 1 210.00
2018	S/ 1 250.00
2019	S/ 1 290.00
2020	S/ 1 330.00
2021	S/ 1 370.00
2022	S/ 1 589.00

Nota. BCRP (2024).

Figura 6 Salarios promedio (Soles corrientes)



Nota. BCRP (2024).

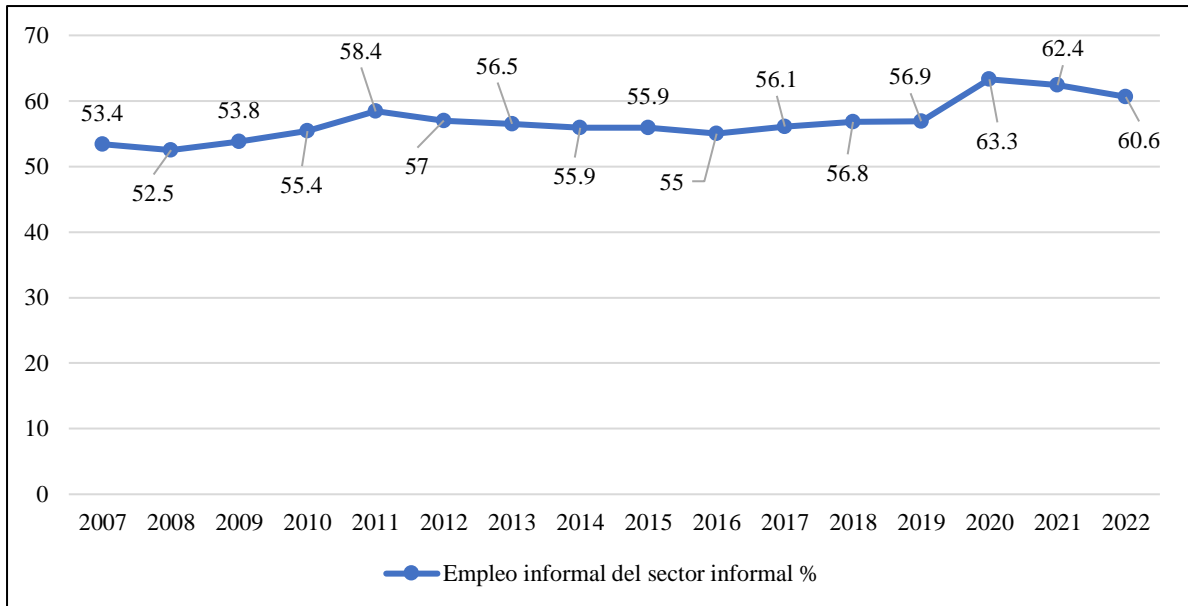
Interpretación: Se observa según la Tabla 8 que, durante el período 2012 se registró una Salarios promedio (Soles corrientes) de S/.810.50 el cual presentó una subida al período 2017 con S/.1210.00. En el próximo periodo se presentó una subida al 2020 con S/.1330.00, llegando para el período 2022 con una subida a S/.1589.00.

Tabla 9 Empleo informal del sector informal %

Años	Empleo informal del sector informal %
2007	53,40%
2008	52,50%
2009	53,80%
2010	55,40%
2011	58,40%
2012	57,00%
2013	56,50%
2014	55,90%
2015	55,90%
2016	55,00%
2017	56,10%
2018	56,80%
2019	56,90%
2020	63,30%
2021	62,40%
2022	60,60%

Nota. BCRP (2024).

Figura 7 Empleo informal del sector informal %



Nota. BCRP (2024).

Interpretación: Se observa según la Tabla 9 que, durante el período 2012 se registró un Empleo informal del sector informal de 53.40% el cual presentó una subida al período 2019 con 56.90%. En el próximo periodo se presentó una subida al 2020 con 63.30%, llegando para el período 2022 con una baja a 60.60%.

Contrastación de hipótesis general:

H0: El gasto público no se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

H1: El gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.

Tabla 10 Contrastación de hipótesis general

		V1: Gasto Público	V2: El Empleo
V1: Gasto Público	Correlación de Pearson	1	,666**
	Sig. (bilateral)		,005
	N	16	16
V2: El Empleo	Correlación de Pearson	,666**	1
	Sig. (bilateral)	,005	
	N	16	16

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,666, siendo indicador de que hay una correlación alta entre las variables. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0,005, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 1:

H0: El gasto público no se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.

H1: El gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.

Tabla 11 Contrastación de hipótesis específica 1

		V1: Gasto Público	DIM1: PEA
V1: Gasto Público	Correlación de Pearson	1	,899**
	Sig. (bilateral)		<.001
	N	16	16
DIM1: PEA	Correlación de Pearson	,899**	1
	Sig. (bilateral)	<.001	
	N	16	16

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0.899, siendo indicador de que hay una correlación muy alta. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0,001, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 2:

H0: El gasto público no se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.

H1: El gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.

Tabla 12 Contrastación de hipótesis específica 2

		V1: Gasto Público	DIM2: Participación de la fuerza laboral
V1: Gasto Público	Correlación de Pearson	1	,815**
	Sig. (bilateral)		<.001
	N	16	16
DIM2: Participación de la fuerza laboral	Correlación de Pearson	,815**	1
	Sig. (bilateral)	<.001	
	N	16	16

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,815, siendo indicador de una correlación muy alta. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.001, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 3:

H0: El gasto público no se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.

H1: El gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.

Tabla 13 Contrastación de hipótesis específica

		V1: Gasto Público	DIM3: Salario promedio \$/.
V1: Gasto Público	Correlación de Pearson	1	,902**
	Sig. (bilateral)		<.001
	N	16	16
DIM3: Salario promedio \$/.	Correlación de Pearson	,902**	1
	Sig. (bilateral)	<.001	
	N	16	16

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,902, siendo indicador de que hay una correlación muy alta entre las variables. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.001, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.

IV. DISCUSIÓN

1. Villalva, A. (2022), en su trabajo de tesis, su propósito fue mostrar la relación entre gasto público y empleo en el periodo 2016 a 2020. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de $-0,051$, siendo indicador de que no hay una correlación alguna entre variables. Asimismo, el nivel de significancia fue de $0,881$, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.
2. Cernichiaro et al. (2022), en su artículo, su propósito fue evaluar la frecuencia de los componentes de obligación y ejecución del presupuesto público subnacional en el desarrollo monetario estatal y sectorial en México. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de $-.299$, siendo indicador de que hay una correlación negativa débil. Asimismo, el nivel de significancia fue de $0,372$, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.
3. Armando, C. (2020), en su artículo, su propósito fue detallar el efecto del gasto público, absoluto y por partes, en el desarrollo de la economía mexicana. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de $-0,191$, siendo indicador de una correlación negativa muy débil. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.573 , se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis alterna y se rechaza la hipótesis nula de la investigación.
4. Chileno, B. & Estrada, T. (2023), en su trabajo de tesis, su propósito fue determinar cómo el gasto público afecta el empleo en la macrorregión Norte del Perú entre 2007 y 2020. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de $-0,011$, siendo indicador de que no hay alguna correlación entre las variables. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.975 , se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

V. CONCLUSIONES

1. Con respecto al objetivo general, lo cual fue Determinar cómo el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022. En donde se obtuvo un valor de Pearson de 0,666.
2. Con respecto al objetivo específico 1, lo cual fue Determinar cómo el gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022. En donde se obtuvo un valor de Pearson de 0.899.
3. Con respecto al objetivo específico 2, lo cual fue Determinar cómo el gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022. En donde se obtuvo un valor de Pearson de 0.815.
4. Con respecto al objetivo específico 3, lo cual fue Determinar cómo el gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022. En donde se obtuvo un valor de Pearson de 0.902.

VI. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda que es crucial para hacer una difusión superior del gasto público por área, a través de emprendimientos razonables que creen giro financiero y considerando qué áreas producen mayor trabajo.
2. Se recomienda que el área de transporte es una de las áreas que ha contado con un compromiso crítico de gasto público en el Perú en los últimos tiempos, se prescribe seguir avanzando en esta área a través del interés en proyectos de apoyo, desarrollo de calles y despeje de calles y veredas, que son el fuerte de interés en esta área, ya que dan apertura, adelantan giro financiero y negocios.
3. Se recomienda dinamizar más actividades de inversión agraria a través de proyectos e iniciativas que proporcionen preparación y asociación, fomenten los negocios y el desarrollo, y refuercen los límites especializados y cooperativos en las cadenas de valor de los artículos, ampliando así el valor de la zona e impulsando la mano de obra.
4. Se recomienda que el gasto público en el área de intercambio especialidades del Perú se ampliará a la labor de elevación adicional en estos distritos, a través de empresas, es decir, la modernización o el apoyo a los sectores empresariales, la preparación de los visionarios de negocios para fomentar sus organizaciones, y la producción de espacios cercanos para establecer el intercambio.

VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Villalva, A. (2022). “El gasto público y su relación con el empleo en el Ecuador. Período 2016–2020”. Universidad de Guayaquil. Guayaquil-Ecuador. <https://repositorio.ug.edu.ec/items/6bfae263-5e5e-4ead-a515-c0cd1d5eef25>
- Pilla, R. (2018). “El gasto público y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador durante el período 1980–2015”. Universidad Técnica de Ambato. Riobamba-Ecuador. <https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/27324/1/T4196e.pdf>
- Chileno, B. & Estrada, T. (2023). “Gasto público y el empleo en la macro región norte del Perú, 2007-2020”. Universidad Nacional del Callao. Callao-Perú. <https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/7767/TESIS-Chileno-Estrada.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Rodas, A. (2021). “La política fiscal y el empleo en Perú”. Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima-Perú. https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/21752/RODAS_VERA_ADRIAN_MARTIN_POLÍTICA_FISCAL_Y_EL_EMPLEO.pdf?sequence=1
- Cerna, M. (2019). “Eficiencia del gasto público y su impacto en la tasa de desempleo de los departamentos del Perú en el periodo 2010-2018”. Universidad Privada del Norte. Lima-Perú. <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/22462/Cerna%20Rold%c3%a1n%2c%20Mois%c3%a9s%20Fernando.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Gómez, J. (2023). “Gasto público y crecimiento económico de las regiones del Perú, periodo 2007-2019”. Universidad Nacional de San Cristóbal de Huamanga. Ayacucho-Perú. <https://repositorio.unsch.edu.pe/server/api/core/bitstreams/fca82a2b-84ca-40e6-bb4e-95ac53081bc6/content>
- Varela, R. & Retamoza, R. (2023). “Informalidad laboral, crecimiento económico y gasto público en México, 2005-2019”. En ensayos de la Revista de economía. México-México. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-84022023000100057&script=sci_arttext
- Pravia, F. & Suárez, M. (2023). “Eficiencia del gasto público de las municipalidades de la Región Lambayeque en el periodo 2019”. Universidad Nacional Pedro Ruiz Gallo. Lambayeque-Perú. <https://repositorio.unprg.edu.pe/handle/20.500.12893/12640>
- Martin, P. (2023). “El empleo de las personas mayores en Francia”. Derechos, legislación y políticas públicas”. Universidad de Burdeos. Burdeos-Francia.

<https://digitum.um.es/digitum/bitstream/10201/142287/1/8%20El%20empleo%20de%20las%20personas%20mayores%20en%20Francia.pdf>

- Chamaya, A. (2023). “Gestión presupuestal y gasto público en los gobiernos locales de la región de San Martín, periodo 2023”. Universidad César Vallejo. Tarapoto-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/134487/Chamaya_CA-SD.pdf?sequence=1
- Cortez, L. & Pachas, A. (2023). “El gasto público en la macro región sur y su impacto en el crecimiento económico del Perú, periodo 2005-2021”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/114748/Cortez_PLJ-Pachas_LAJ-SD.pdf?sequence=1
- Rodríguez, J. (2023). “Planificación operativa y gasto público en la dirección de red de Salud Alto Amazonas-2022”. Universidad César Vallejo. Tarapoto-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/121101/Rodríguez_RJL-SD.pdf?sequence=1
- Timana, M. (2023). “Gestión administrativa y gasto público en una región policial del Perú, 2022”. Universidad César Vallejo. Piura-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/108756/Timana_RM-SD.pdf?sequence=1
- Flores, A. (2023). “Gestión pública por resultados y calidad del gasto público en la municipalidad distrital de Pillco Marca, 2022”. Universidad Nacional Hermilio Valdizán. Huánuco-Perú.
<https://repositorio.unheval.edu.pe/handle/20.500.13080/8828>
- Ruiz, J. (2023). “El gasto público en inversión y su incidencia en el crecimiento económico en el departamento de Amazonas, 2007-2019”. Universidad Nacional de Trujillo. Trujillo-Perú. <https://dspace.unitru.edu.pe/server/api/core/bitstreams/55d8613d-a7bf-4b62-af48-3d373b9397cd/content>
- Rimascca, B., Mendoza, M. & Zamata, A. (2023). “El gasto público y crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2022”. Universidad Nacional del Callao. Callao-Perú.
<https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/8384/TESIS%20-%20RIMASCCA-MENDOZA-ZAMATA.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Armando, C. (2020). “Gasto público y crecimiento económico: Controversias teóricas y evidencia para México”. En la Revista Economía UNAM. México-México.
https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S1665-952X2020000200053&script=sci_arttext

- Cernichiaro, C., Sosa, M. & Ortiz, E. (2022). “Incidencia del gasto público y deuda subnacional en el crecimiento económico sectorial estatal en México (2010-2018)”. En la Revista Análisis económico. México-México. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?pid=S2448-66552022000100085&script=sci_arttext
- Castro, U. (2023). “Gasto público y gestión administrativa en el programa nacional de becas y crédito educativo, Lima sede central-2022”. Universidad Nacional de Huancavelica. Huancavelica-Perú. <https://apirepositorio.unh.edu.pe/server/api/core/bitstreams/89f52550-22aa-4672-96ea-f2d1ff078a37/content>
- Andrade, P. (2023). “Gasto público y atención de emergencias a nivel nacional del cuerpo general de bomberos del Perú, años 2016-2021”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/114244/Andrade_P-P-SD.pdf?sequence=1
- Muñoz, E., Retuerto, S. & Amador, P. (2023). “El control interno y su relación con la ejecución del gasto público en la Municipalidad Distrital de Pillco Marca, Huánuco-2022”. Universidad Nacional Hermilio Valdizán. Huánuco-Perú. <https://repositorio.unheval.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13080/8770/TEC00479A52.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Cuevas, M. (2019). “El crecimiento económico y su relación con el empleo en el Perú. periodo 2003-2018”. Universidad Nacional del Altiplano. Puno-Perú. http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14082/13482/Cuevas_Huaynillo_Magda_Angelica.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Zambrano, Z. (2023). “La ejecución presupuestal y su repercusión en el gasto público del hospital de Tingo María, región Huánuco-2021”. Universidad Nacional Agraria de La Selva. Tingo María-Perú. <https://repositorio.unas.edu.pe/server/api/core/bitstreams/578557a9-4b47-4bd3-bde6-cf045de10ab6/content>
- Masías, T. & Peralta, D. (2024). “Gasto público y su influencia socioeconómica de los agricultores de la convención, periodo 2012-2022”. Universidad Privada Líder Peruana. Cusco-Perú. <http://repositorio.ulp.edu.pe:8080/bitstream/handle/ULP/105/EMPASTADO%20ina%20y%20doris.pdf?sequence=3>
- Castro, F. & Sánchez, K. (2023). “Eficiencia del gasto público en educación y salud en la región Piura, periodo 2010–2020”. Universidad Nacional de Frontera. Sullana-

- Perú. <https://repositorio.unf.edu.pe/server/api/core/bitstreams/96a2af48-5fe0-47b2-bb5c-f20f74c52811/content>
- Orco, A. (2020). “Gasto público en inversiones y reducción de la pobreza regional en el Perú, periodo 2009-2018”. En la Revista Quipukamayoc. Abancay-Perú. <https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/quipu/article/view/17087>
- Rosas, V. (2022). “Evaluación presupuestaria y la calidad de gasto público en el Perú, 2021”. En la Revista Business Innova Sciences. Lima-Perú. <https://innovacienciasbusiness.org/index.php/ISB/article/view/116>
- Álvarez, L. & Marrufo, R. (2023). “Incidencia del gasto público en el logro educativo de los estudiantes de educación pública primaria, departamento La Libertad periodo 2001-2019”. Universidad Privada Antenor Orrego. Trujillo-Perú. https://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12759/10473/1/REP_LUIS.ALVAREZ_RUTH.MARRUFO_INCIDENCIA.DEL.GASTO.PUBLICO.pdf
- Real, E. (2022). “Ejecución del gasto público y su relación con el control de existencias en el Hospital de Emergencias Villa El Salvador periodo 2020”. Universidad Autónoma del Perú. Lima-Perú. <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/1574/Real%20Puelles%2c%20Einer%20Vladimir.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- García, J. & Achahuanco, V. (2022). “Presupuesto por resultados y su relación con la calidad de gasto público en la unidad ejecutora 009: VII Dirección Territorial Policial Lima, 2020”. Universidad Autónoma del Perú. Lima-Perú. <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/2010/Garcia%20Arata%2c%20José%20Maria%20Fernando%20y%20Achahuanco%20Figueroa%2c%20Vanessa.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Calero, R., Chávez, E., Rivera, C. & Vega, A. (2022). “Impacto de los niveles de educación sobre el empleo en la región Huánuco, Perú, período 2000-2019”. En la Revista Innovación Empresarial. Huánuco-Perú. <http://revistas.udh.edu.pe/index.php/rcie/article/view/14e>
- Velásquez, V. & Cielo, C. (2023). “Relación entre la inflación, producto bruto interno y el nivel de empleo en el Perú, periodo 2015–2022”. Universidad Privada de Tacna. Tacna-Perú. <http://161.132.207.135/bitstream/handle/20.500.12969/3026/Valencia-Velasquez-Caroline.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ortega, N. (2023). “Crecimiento económico, inversión productiva y empleo en el Perú (2000-2019)”. Universidad Nacional Agraria de La Selva. Tingo María-Perú. <https://repositorio.unas.edu.pe/server/api/core/bitstreams/8368669a-682d-461d-8b5c-f733fdb70f12/content>

- Alva, M. (2019). “La inversión extranjera directa y el empleo en el Perú durante el periodo 2013–2018”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/46640/Alva_CMM-SD.pdf?sequence=1
- Ordoñez, A. (2021). “Influencia de las Mipymes Formales en la Generación de Empleo en el Perú, en el Periodo 2013-2017”. Universidad Nacional de Cajamarca. Cajamarca-Perú.
<http://190.116.36.86/bitstream/handle/20.500.14074/4542/Tesis%20Ana%20Paola%20Ordoñez%20Urteaga.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Sotomayor, C. (2020). “Empleo de la compañía OPSIC y su relación con el Ejército del Perú”. Escuela Militar de Chorrillos Coronel Francisco Bolognesi. Lima-Perú.
<https://repositorio.esuelamilitar.edu.pe/server/api/core/bitstreams/fc0d9bd7-f699-4474-ae58-287700c74699/content>
- Ventura, C. (2022). “Impacto del crecimiento económico del Perú en el empleo durante el periodo de 2002–2019”. Universidad Señor de Sipán. Pimentel-Perú.
<https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/9510/Ventura%20Torres%20Carmen%20Lucía.pdf?sequence=1>
- Saravia, J. (2021). “Una historia en construcción: el empleo público en el Perú”. En la Revista Saber Servir: revista de la Escuela Nacional de Administración Pública. Lima-Perú. file:///C:/Users/Downloads/5211%20(2).pdf
- Huallpa, J., Arocutipa, J. & Sosa, L. (2022). “Efectos del coronavirus Covid-19 en el empleo y los ingresos familiares en sur del Perú, 2020”. En la Revista Venezolana de Gerencia: RVG. Moquegua-Perú.
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8890632>
- Hanco, J. (2023). “Los sistemas informáticos y gasto público en una Ugel, Puno, 2023”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/122343/Hanco_LJC-SD.pdf?sequence=1
- Hoyos, J. (2023). “Gestión del presupuesto por resultados y su influencia en la calidad del gasto público en la municipalidad distrital de Lajas”. Universidad Nacional de Cajamarca. Cajamarca-Perú.
<http://190.116.36.86/bitstream/handle/20.500.14074/6586/Tesis%20Dilmer%20Hoyos.pdf?sequence=7>
- Sales, T. (2023). “Calidad del gasto público y ejecución de obras de la Municipalidad provincial de Picota, 2021”. Universidad César Vallejo. Tarapoto-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/106959/Sales_PTM-SD.pdf?sequence=1

- Rivera, F. (2023). "Evolución del gasto público en el sector salud en la región Lambayeque 2005-2020". Universidad Nacional Pedro Ruiz Gallo. Lambayeque-Perú. <https://repositorio.unprg.edu.pe/handle/20.500.12893/11918>
- Pajuelo, R. (2023). "La gestión del presupuesto por resultados y la calidad del gasto público en la municipalidad provincial de Huaraz, 2020". Universidad Nacional "Santiago Antúnez de Mayolo". Huaraz-Perú. https://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/5550/T033_46242062_M.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Curse, R. & Nina, M. (2024). "Análisis de la eficiencia del gasto público en la municipalidad distrital Túpac Amaru (2006-2022)". Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco. Cusco-Perú. https://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/8979/253T20240447_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Merma, S. (2023). "Factores determinantes de la eficiencia del gasto público de los municipios distritales de la provincia de Huancayo, 2015-2018". Universidad Nacional del Centro del Perú. Huancayo-Perú. https://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12894/9883/T010_75687397_T.pdf?sequence=1
- Villafuerte, M. (2023). "Proceso presupuestario y ejecución de gasto público en la Universidad Nacional Micaela Bastidas de Apurímac, 2022". Universidad César Vallejo. Lima-Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/121130/Villafuerte_VM-SD.pdf?sequence=6
- Arias, K. (2024). "Gasto público y deudas por beneficio social ley 24029-UGEL Huancayo-2021". Universidad Peruana Los Andes. Huancayo-Perú. https://repositorio.upla.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12848/7202/T037_40884885_T.pdf?sequence=1
- Aparicio, E. (2023). "Presupuesto por Resultados y Gasto Público de la Municipalidad Distrital de Mato-Provincia de Huaylas, 2021". Universidad San Pedro. Huaraz-Perú. <https://repositorio.usanpedro.edu.pe/server/api/core/bitstreams/d769b637-bd0c-4454-a643-b46e106f2193/content>
- Avalos, W., Espinoza, J. & Tacuchi, G. (2023). "Liquidación financiera y calidad de gasto público de obras por administración directa de la Municipalidad Distrital de Amarilis 2021". Universidad Nacional Hermilio Valdizán. Huánuco-Perú. https://repositorio.unheval.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13080/9195/T023_48354887_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Banda, D. (2023). “Ejecución presupuestal y calidad de gasto público en una gerencia sub regional, Cajamarca”. Universidad César Vallejo. Chiclayo-Perú.
[https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/116721/Banda_DD O-SD.pdf?sequence=1](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/116721/Banda_DD_O-SD.pdf?sequence=1)

Alcántara, J. (2023). “Control interno y ejecución del gasto público en la Municipalidad Provincial de Mariscal Cáceres-2023”. Universidad César Vallejo. Tarapoto-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/119844/Alcantara_CJW-SD.pdf?sequence=4

VIII. ANEXOS

Anexo 1

Matriz de consistencia

Título: El gasto público y el empleo en el Perú, 2007 a 2022.				
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿De qué manera el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022?	Determinar cómo el gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.	El gasto público se relaciona con el empleo en el Perú, 2007 a 2022.	<p>Variable Independiente: El gasto público.</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gasto público en sector comercio. • Gasto público en sector transporte. • Gasto público en sector Agropecuario. <p>Variable Dependiente:</p>	<p>Tipo: Aplicada.</p> <p>Nivel: Descriptivo-Correlacional y longitudinal.</p> <p>Diseño: No experimental</p> <p>Población: 15 años (2007-2022).</p> <p>Muestra: 15 años (2007-2022).</p> <p>Técnica de recolección: Análisis documental.</p> <p>Instrumento de recolección:</p>
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
<p>PE1: ¿De qué manera el gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022?</p> <p>PE2: ¿De qué manera el gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022?</p>	<p>OE1: Determinar cómo el gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.</p> <p>OE2: Determinar cómo el gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.</p>	<p>HE1: El gasto público se relaciona con la población económicamente activa ocupada en el Perú, 2007 a 2022.</p> <p>HE2: El gasto público se relaciona con la participación de la fuerza laboral en el Perú, 2007 a 2022.</p>		

<p>PE3: ¿De qué manera el gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022?</p>	<p>OE3: Determinar cómo el gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.</p>	<p>HE3: El gasto público se relaciona con los salarios promedio en el Perú, 2007 a 2022.</p>	<p>El empleo.</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Población económicamente activa ocupada. • Participación de la fuerza laboral. • Salarios promedio. 	<p>Documentos Institucionales/Reportes Anuales.</p>
--	---	---	--	---

Nota: Elaboración propia (2024).

Anexo 2

Instrumentos de recolección de información

Variable independiente:
El gasto público en el período 2007-2022

Años	Gasto público en sector comercio (Millones de soles).	Gasto público en sector transporte (Millones de soles).	Gasto público en sector Agropecuario (Millones de soles).
2007	S/ 32 537 000	S/ 15 884 989	S/ 19 074 328
2008	S/ 39 013 000	S/ 18 210 512	S/ 22 904 258
2009	S/ 39 429 000	S/ 20 615 944	S/ 24 420 502
2010	S/ 45 020 000	S/ 23 030 022	S/ 25 869 919
2011	S/ 51 694 000	S/ 24 997 848	S/ 29 802 855
2012	S/ 56 156 000	S/ 27 336 558	S/ 31 912 588
2013	S/ 59 186 000	S/ 30 734 000	S/ 32 820 000
2014	S/ 60 975 002	S/ 33 518 000	S/ 36 284 000
2015	S/ 64 539 000	S/ 40 469 000	S/ 38 962 000
2016	S/ 68 335 000	S/ 43 769 000	S/ 41 592 000
2017	S/ 72 045 000	S/ 44 517 000	S/ 42 968 000
2018	S/ 75 638 550	S/ 44 637 000	S/ 44 683 000
2019	S/ 78 684 000	S/ 47 731 000	S/ 47 363 000
2020	S/ 74 859 000	S/ 41 708 000	S/ 49 048 000
2021	S/ 93 897 000	S/ 44 905 000	S/ 55 948 000
2022	S/ 105 203 000	S/ 46 979 000	S/ 61 426 000

Nota. INEI, BCRP (2024)

Variable dependiente:
El empleo del período 2007-2022

Años	Población económicamente activa ocupada (Miles de personas).	Participación de la fuerza laboral (Millones de personas).	Salarios promedio (Soles corrientes).	Empleo informal del sector informal %
2007	S/ 14 500	S/ 15.2 millones de personas	S/ 810.50	53,40
2008	S/ 14 700	S/ 15.4 millones de personas	S/ 850.00	52,50
2009	S/ 14 900	S/ 15.6 millones de personas	S/ 890.00	53,80
2010	S/ 15 100	S/ 15.8 millones de personas	S/ 930.00	55,40
2011	S/ 15 300	S/ 16.0 millones de personas	S/ 970.00	58,40
2012	S/ 15 500	S/ 16.2 millones de personas	S/ 1 010.00	57,00
2013	S/ 15 700	S/ 16.4 millones de personas	S/ 1 050.00	56,50
2014	S/ 15 900	S/ 16.6 millones de personas	S/ 1 090.00	55,90
2015	S/ 16 100	S/ 16.8 millones de personas	S/ 1 130.00	55,90
2016	S/ 16 300	S/ 17.0 millones de personas	S/ 1 170.00	55,00
2017	S/ 16 500	S/ 17.2 millones de personas	S/ 1 210.00	56,10
2018	S/ 16 700	S/ 17.4 millones de personas	S/ 1 250.00	56,80
2019	S/ 16 900	S/ 17.6 millones de personas	S/ 1 290.00	56,90
2020	S/ 17 100	S/ 17.8 millones de personas	S/ 1 330.00	63,30
2021	S/ 17 300	S/ 18.0 millones de personas	S/ 1 370.00	62,40
2022	S/ 17 500	S/ 17.5 millones de personas	S/ 1 589.00	60,60

Nota. BCRP (2024)

