



Universidad Nacional

SAN LUIS GONZAGA



Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACENI



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA DE APROBACION

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al **INFORME FINAL DE TESIS** cuyo título es:

TASA DE CAMBIO Y EXPORTACIONES NO TRADICIONALES EN PERÚ, EN EL PERIODO 2013-2025

Presentado por:

APARCANA CASTILLO MARIA VICTORIA del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **NEGOCIOS INTERNACIONALES**. El resultado obtenido es **17%** por el cual se otorga el calificativo de:

APROBADO


Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 07 de julio del 2025



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES


DR. JORGE LUIS HERNÁNDEZ NAPA
Director de la Unidad de Investigación
FACENI

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales
Escuela Profesional de Negocios Internacionales



TESIS

**TASA DE CAMBIO Y EXPORTACIONES NO TRADICIONALES EN PERÚ,
EN EL PERIODO 2012-2023**

Línea de investigación:

Sociedad, Desarrollo Sostenible, Políticas Públicas y Ambientales

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

Autora:

Bach. Aparcana Castillo, María Victoria.

Asesor:

Dr. Héctor William Carlos cruces

Ica, Perú

2025

DEDICATORIA

A Dios, fuente inagotable de vida, sabiduría y fortaleza, por guiar cada uno de mis pasos y darme la luz necesaria en los momentos más difíciles.

A mi padre, mi madre y mi hermano, por su amor incondicional, su paciencia infinita y por creer en mí incluso cuando yo dudaba. Su ejemplo, esfuerzo y apoyo constante han sido la base sobre la cual he construido cada logro.

A todas las personas que me han acompañado a lo largo de este camino, brindándome su apoyo, aliento y confianza. Gracias por estar presentes en cada etapa, por sus palabras de ánimo, su comprensión y su cariño sincero.

Con profundo agradecimiento y respeto.

AGRADECIMIENTO

A la Escuela de Negocios Internacionales, por el honor de brindarme su respaldo institucional y académico, permitiéndome crecer no solo como profesional, sino también como investigadora, y proporcionándome las herramientas necesarias para desarrollar este proyecto con rigor y compromiso.

A mi asesor, por sus valiosas orientaciones, su constante compromiso y dedicación, así como por cada una de sus aportaciones, que enriquecieron significativamente el presente trabajo y guiaron su desarrollo con claridad y profesionalismo.

A los docentes que formaron parte de mi formación académica, por compartir sus conocimientos, experiencias y enseñanzas, contribuyendo a mi crecimiento profesional.

ÍNDICE

Portada	
- Dedicatoria	ii
- Agradecimientos	iii
- Índice	iv
- Índice de contenidos	iv
- Índice de tablas	v
- Índice de figuras	vi
Resumen	vii
Abstract	viii
I. Introducción	9
II. Estrategia metodológica	24
III. Resultados	26
IV. Discusión	47
V. Conclusiones	50
VI. Recomendaciones	51
VII. Referencias bibliográficas	53
VIII. Anexos	59

ÍNDICE DE TABLAS.

Tabla	Título	Pág.
01	Operacionalización variable X	22
02	Operacionalización variable Y	23
03	Exportación de productos no tradicionales	26
04	Sector agropecuario	28
05	Sector pesquero	30
06	Sector textil	32
07	Sector químico	34
08	Sector metalúrgico	36
09	Tasa de cambio	38
10	Correlación entre tasa de cambio y EXPNT	41
11	Correlación tasa de cambio y sector agropecuario	42
12	Correlación tasa de cambio y sector pesquero	43
13	Correlación tasa de cambio y sector textil	44
14	Correlación tasa de cambio y sector químico	45
15	Correlación tasa de cambio y sector metalúrgico	46

ÍNDICE DE FIGURAS

Figuras	Título	Pág.
01	Esquema de investigación	24
02	Exportación de productos no tradicionales	27
03	Sector agropecuario	29
04	Sector pesquero	31
05	Sector textil	33
06	Sector químico	35
07	Sector metalúrgico	37
08	Tipo de cambio real	39

Resumen

La investigación tuvo como finalidad determinar la relación entre la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales en el Perú, durante el período 2012-2023. Se adoptó un enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental, correlacional y de corte transversal, la muestra estuvo conformada por datos mensuales, totalizando 143 observaciones provenientes de registros históricos oficiales. Los resultados revelan una relación positiva fuerte y significativa entre la tasa de cambio y las exportaciones agropecuarias no tradicionales, evidenciada por un coeficiente de Spearman de 0.808 ($p = 0.000$). Para el sector pesquero, se identificó una correlación moderada de 0.441 ($p = 0.000$). En el caso del sector textil, se observó una relación negativa débil de -0.257 ($p = 0.000$), lo que sugiere que el tipo de cambio influye de manera inversa en este rubro, respecto al sector químico, la correlación fue de 0.420 ($p = 0.000$), mostrando una asociación positiva y significativa, en el sector metalúrgico, se identificó una correlación positiva de 0.346 ($p = 0.000$). Finalmente, el análisis general entre la tasa de cambio y el conjunto de las exportaciones no tradicionales arrojó un coeficiente de 0.677 ($p = 0.000$), indicando una relación positiva moderadamente alta y significativa. Estos hallazgos permiten concluir que la variación del tipo de cambio guarda una relación estadísticamente significativa con el comportamiento de las exportaciones no tradicionales, aunque con diferencias según el sector económico.

Palabras clave: tasa de cambio, exportaciones no tradicionales, sectores productivos,

Abstract

The purpose of the research was to determine the relationship between the exchange rate and non-traditional exports in Peru, during the period 2012-2023. A quantitative approach was adopted, with a non-experimental, correlational and cross-sectional design, the sample was made up of monthly data, totaling 143 observations from official historical records. The results reveal a strong and significant positive relationship between the exchange rate and non-traditional agricultural exports, evidenced by a Spearman coefficient of 0.808 ($p = 0.000$). For the fishing sector, a moderate correlation of 0.441 ($p = 0.000$) was identified. In the case of the textile sector, a weak negative relationship of -0.257 ($p = 0.000$) was observed, which suggests that the exchange rate inversely influences this item, with respect to the chemical sector, the correlation was 0.420 ($p = 0.000$), showing a positive and significant association, in the metallurgical sector, a positive correlation of 0.346 ($p = 0.000$) was identified. Finally, the general analysis between the exchange rate and the set of non-traditional exports yielded a coefficient of 0.677 ($p = 0.000$), indicating a moderately high and significant positive relationship. These findings allow us to conclude that the variation in the exchange rate has a statistically significant relationship with the behavior of non-traditional exports, although with differences according to the economic sector.

Keywords: exchange rate, non-traditional exports, productive sectors,

I.- Introducción:

Durante las últimas décadas, la economía peruana ha experimentado una notable transformación en su estructura productiva y comercial, destacando el crecimiento sostenido del sector exportador, donde las exportaciones no tradicionales han cobrado una relevancia cada vez mayor, al diversificar la oferta exportable del país y reducir la dependencia de productos primarios, este dinamismo ha sido impulsado, entre otros factores, por la apertura comercial, los acuerdos bilaterales y regionales, así como por el desarrollo de sectores con alto valor agregado.

Uno de los elementos macroeconómicos que influye de manera directa en la competitividad de los productos peruanos en los mercados internacionales es la tasa de cambio, las variaciones en este indicador pueden afectar tanto los ingresos de los exportadores, como la toma de decisiones respecto a la producción y la inversión en bienes transables, de manera particular, la relación entre la tasa de cambio real y el comportamiento de las exportaciones no tradicionales se vuelve crucial para comprender cómo los movimientos cambiarios inciden en el desempeño del comercio exterior del país.

Entre los años 2013 y 2025, el Perú ha atravesado distintos escenarios económicos, tanto internos como externos, que han impactado la estabilidad cambiaria y, por ende, la dinámica exportadora, factores como la volatilidad de los mercados internacionales, las fluctuaciones en los precios de los commodities, la política monetaria estadounidense y las medidas adoptadas por el Banco Central de Reserva del Perú han tenido un papel significativo en este proceso.

El estudio analizó la relación entre la evolución de la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales en el Perú durante el periodo 2013-2025, con el fin de identificar patrones, correlaciones y posibles implicancias para la política económica y comercial, y comprender esta interacción resulta fundamental para el diseño de estrategias orientadas a fortalecer la competitividad externa del país, fomentar la diversificación productiva y consolidar un crecimiento económico más sostenido e inclusivo.

1.1. Antecedentes

A nivel Internacional:

Reyes, C y Siguencia, E. (2022). En su estudio, su objetivo fue examinar el efecto de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento de la economía del país. Su metodología fue cuantitativa, y descriptiva. Los resultados indican que, aunque en menor medida, las exportaciones no tradicionales, son relevantes para el desarrollo económico. Su impacto podría incrementarse si se implementan medidas que faciliten su acceso a mercados

internacionales y se adopten sistemas modernos de preservación y logística; por lo tanto, es crucial desarrollar programas eficaces para su exportación.

Solís, Y. & Arauz, Y. (2022). En su estudio, su objetivo fue establecer la repercusión económica por las oportunidades de exportación del cultivo de pitahaya. Se utilizaron métodos descriptivos, estadísticos, analíticos y bibliográficos, se usó la entrevista como técnica hacia el gerente de una entidad enfocada en la comercialización de pitahaya, y la aplicación de encuestas a 10 productores de pitahaya. Los instrumentos de recopilación de información proporcionaron valiosos aportes relacionados con el tema de investigación. Los resultados obtenidos establecieron que iniciar este cultivo requiere una inversión aproximada de 35,000 dólares estadounidenses por hectárea. Asimismo, se concluyó que esta fruta inusual resulta más provechosa y robusta a adversidades en comparación con otros cultivos tradicionales de la zona.

Alarcón, J. (2021). En su estudio, su propósito fue examinar la exportación de aceite de sachá inchi como una opción para incentivar el poder exportar los bienes no tradicionales en Ecuador. Su metodología fue cualitativa, empleando métodos como el analítico-sintético y el inductivo-deductivo, con el fin de recopilar datos relacionados con los productores de sachá inchi. Los hallazgos destacan a Corea del Sur y Estados Unidos como los mercados más relevantes y socios estratégicos para Ecuador en este ámbito. En conclusión, este tipo de exportaciones representan un plano muy indispensable dentro del ámbito económico de Ecuador, es por eso que deben ser incentivadas por propuestas que generen buenos resultados.

Zurita, A. (2020). En su estudio, su objetivo fue analizar las exportaciones no tradicionales y su impacto en el crecimiento económico de Ecuador. Su metodología fue econométrica, y descriptiva. Para la obtención de datos se usó fuentes apropiadas pertenecientes a sitios web oficiales del BM y BCDE, donde se encontraron datos históricos de las variables a utilizar. Los resultados muestran que las exportaciones no tradicionales constituyen un mínimo sector resulta ser afectado por cada crisis económica en el país, a diferencia del PIB, que es una variable robusta con fluctuaciones constantes. En conclusión, este tipo de exportaciones han crecido durante estos últimos años, esto es debido al cambio de la productividad que se aplicó en el año 2008. El PBI paso por diversos choques económicos los cuales fueron causantes de su carencia en ámbito económico

A Nivel Nacional:

Antonio, E. (2024). El estudio tuvo como finalidad identificar cómo se relaciona el TCR con las exportaciones no tradicionales. Se aplicó una metodología básica (o pura) con enfoque relacional, destinada a explorar la conexión entre el TCR y dichas exportaciones mediante

un coeficiente de correlación que evidenciara el nivel de vínculo existente. El diseño adoptado fue no experimental y longitudinal. La muestra analizada consistió en 143 meses, datos que nos proporcionó el BCRP. Los resultados revelaron una relación de manera positiva entre las variables. Lo cual indica que el aumento del TCR estaba asociado con un incremento en las exportaciones no tradicionales, y viceversa.

Alave, L. (2023). En su estudio, su finalidad fue analizar la relación entre el tipo de cambio multilateral y la balanza comercial de Perú. Se utilizó una metodología básica, con un diseño experimental y longitudinal, clasificándose como descriptivo-relacional. La población del estudio se compone de datos del BCRP sobre el tipo de cambio real multilateral y la balanza comercial durante el mencionado periodo. La técnica de recolección de datos fue el análisis documental, utilizando una ficha de resumen como instrumento. Los resultados fueron generados mediante el software IBM SPSS Statistics 18, evidenciando que el tipo de cambio guarda una relación significativa con la balanza comercial en dicho lapso. Las variables analizadas tienen una correlación positiva, con un nivel de asociación del 31,8% y una significancia estadística considerablemente baja.

Mendoza, P. (2023). En su estudio, su propósito fue analizar cómo los factores considerados afectan causalmente las exportaciones de productos no tradicionales. Para ello, se utilizó un enfoque cuantitativo, básico, con un enfoque explicativo y causal. Además, se llevaron a cabo verificaciones de los supuestos econométricos MCO. Los hallazgos indicaron que ni el tipo de cambio real ni el ingreso nacional disponible, tienen un impacto significativo en las exportaciones no tradicionales de Perú. Este resultado se debe a que el modelo presenta dificultades relacionadas con la heterocedasticidad, y los residuos muestran una autocorrelación positiva.

Cuadros, F. (2023). En su estudio, su propósito fue evaluar el efecto de las variaciones del tipo de cambio real sobre el crecimiento de las exportaciones no tradicionales. Para ello, se empleará un modelo ARDL y se analizarán datos trimestrales correspondientes al período de 2000 a 2019. Se incluirán las siguientes variables: exportaciones no tradicionales, Producto Interno Bruto (PIB) de Perú, PIB global, importaciones de insumos y bienes de capital, tipo de cambio real y la volatilidad del tipo de cambio real. Entre los resultados más relevantes, se encontró que la volatilidad del tipo de cambio real no tiene un impacto significativo en el contexto peruano, lo que indica que no afecta considerablemente las exportaciones no tradicionales. No obstante, el tipo de cambio real resultó ser significativo y negativo, aunque únicamente en el largo plazo.

.A Nivel regional/Local:

ras realizar un análisis exhaustivo y una revisión de la literatura especializada relacionada con la temática "Tasa de cambio y exportaciones no tradicionales en el Perú, durante el periodo 2013 al 2025", se constató la ausencia de investigaciones previas a nivel nacional que aborden directamente esta problemática.

1.2 Bases teóricas

1.2.1 Tasa de cambio:

Según Rivera, D. (2022). Es crucial en el ámbito económico y financiero, ya que afecta el comercio internacional, las inversiones y el turismo. Las tasas de cambio pueden ser fijas, determinadas por un banco central, o flotantes, donde su valor se establece por el mercado en función de la oferta y la demanda.

También, Gómez, A (2023). Señala que es la relación de divisas, representa un indicador clave en la economía mundial, ya que muestra el valor comparativo de las monedas y permite la realización de intercambios comerciales internacionales. Existen diferentes tipos de tasas de cambio: las tasas fijas, que son mantenidas por el gobierno o un banco central, y las tasas flotantes, que varían libremente según la oferta y la demanda en el mercado cambiario.

Importancia de la tasa de cambio

En ese orden de ideas, Cándelo, J. (2021). sostiene que es crucial en la economía mundial, ya que afecta el comercio exterior, las inversiones y la estabilidad financiera de las naciones. Una tasa de cambio favorable puede incrementar la competencia de las exportaciones, al hacer que los productos de un país sean más accesibles para los consumidores internacionales, mientras que una tasa desfavorable puede encarecer las importaciones, afectando el costo de bienes y servicios locales. Además, la tasa de cambio impacta las decisiones de inversión extranjera, ya que los inversores buscan maximizar sus retornos en un entorno de riesgo cambiante. Presenta un papel clave en la inflación; cambios significativos en la tasa pueden llevar a variaciones en los precios internos.

Características de la tasa de cambio:

Álvarez, R. (2022). Las características de la tasa de cambio son esenciales para entender cómo afecta a la economía de un país. A continuación, se detallan las principales:

- Relación entre monedas.

- Flexibilidad de régimen de cambio.
- Volatilidad.
- Sensibilidad a factores económicos
- Influencias externas.
- Medición del poder adquisitivo.

Ventajas de la tasa de cambio:

Taboada, B. (2022). Las ventajas de la tasa de cambio, dependiendo del contexto económico y el régimen cambiario, son las siguientes:

- Promueve el comercio internacional: facilita las transacciones entre países, ya que permite convertir una moneda en otra. Esto es esencial en la importación y exportación, promoviendo el comercio global.
- Ajuste a condiciones económicas: en ciertos sistemas flexibles esta tasa se ajusta automáticamente a las condiciones del mercado.
- Favorece las exportaciones: Un tipo de cambio depreciado (moneda más débil) reduce el costo de los productos locales, haciéndolos más competitivos y atractivos para los compradores internacionales, lo que puede incrementar el volumen de exportaciones de un país.
- Control sobre las políticas: en un régimen de cambio flotante los bancos centrales tienen mayor libertad para implementar políticas monetarias internas.

Las dimensiones de la tasa de cambio:

Dimensión 1: Tipo de cambio nominal

En este contexto se puede cambiar el valor de una moneda en relación a otra en el mercado de divisas. En otras palabras, se mide la cantidad de una moneda se requiere para el cambio de otra.

Dimensión 2: Tipo de cambio real

Es un indicador que ajusta el tipo de cambio nominal teniendo en cuenta las diferencias de precios entre dos naciones. Muestra el poder adquisitivo de una moneda en relación con los bienes y servicios, permitiendo una comparación más exacta de los costos relativos entre las economías.

Dimensión 3: Paridad del poder adquisitivo (PPA)

Explica cómo se deben ajustar los tipos de cambio entre dos monedas para que el precio de un mismo producto o servicio sea el mismo en ambos países, cuando se mide en una moneda común se usa para comparar el valor real de las monedas, considerando qué tan lejos llegan en cada país para comprar los mismos productos y servicios.

2.1.2.2 Exportaciones no tradicionales

Desde la perspectiva de Salinas, L. y Ponguillo, K. (2021). Señalan que las exportaciones no

tradicionales se refieren a bienes y servicios que un país vende al extranjero, los cuales no pertenecen a las categorías típicas de exportación, como productos agrícolas o minerales. Este tipo de exportaciones incluye productos manufacturados, tecnología, servicios y bienes que tienen un valor agregado significativo, como productos orgánicos, artesanías o productos innovadores. Las exportaciones no tradicionales son fundamentales para diversificar la economía, fomentar el desarrollo industrial y generar empleo, ya que suelen estar vinculadas a sectores emergentes que pueden brindar beneficios competitivos a nivel global en los mercados. Ninaja, P. (2021). Estas exportaciones se refieren a aquellos productos y servicios que no son parte de las categorías de exportación más comunes o tradicionales de un país, como los recursos naturales o productos agrícolas básicos. Estas exportaciones incluyen bienes manufacturados, tecnología, productos de alta valor agregado y servicios, como turismo, software y diseño.

Importancia de las exportaciones no tradicionales

Carrasco, D. (2023), son cruciales para el desarrollo económico de un país, ya que fomentan la diversificación de la economía y reducen la dependencia de productos primarios. Al incluir bienes y servicios con mayor valor agregado, estas exportaciones pueden generar empleos bien remunerados y fomentar la creatividad y la inversión en sectores emergentes. Además, contribuyen a mejorar la balanza comercial, lo que puede fortalecer la moneda local y aumentar la resiliencia económica ante fluctuaciones en los precios de los commodities. Asimismo, al abrir nuevos mercados y ampliar las oportunidades comerciales, las exportaciones no tradicionales pueden ayudar a los países a integrarse más plenamente en la economía global y a aumentar su competitividad en el mercado internacional.

Características de las exportaciones no tradicionales:

Escobar, L (2022). Estas exportaciones se distinguen por medio de una serie de cualidades que las distinguen de las exportaciones tradicionales. A continuación, se describen las principales:

- Diversificación de productos.
- Valor agregado.
- Innovación y calidad
- Mercados diferenciados.
- Impacto en las PYMES.

Objetivos de las exportaciones no tradicionales:

Cáceres, J. (2024). Tienen como objetivo principal diversificar la economía de un país y fomentar el crecimiento sostenible. A continuación, se detallan sus principales objetivos:

- Diversificación de la estructura exploradora.
- Generación de empleo.

- Incremento de valor agregado.
- Reducción de vulnerabilidad económica.

Las dimensiones de las exportaciones no tradicionales:

Dimensión 1: Exportaciones no tradicionales sector agropecuario

En el contexto latinoamericano y particularmente en el caso peruano, el desarrollo del sector agroexportador ha sido favorecido por diversas estrategias orientadas a facilitar el acceso a mercados internacionales, optimizar la infraestructura logística y fomentar la incorporación de tecnologías modernas en los procesos productivos. Según información del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (MIDAGRI, 2023), los principales productos que destacan dentro de las exportaciones no tradicionales agropecuarias son las frutas frescas como arándanos, uvas, mangos y paltas, así como ciertos productos pecuarios con perspectivas favorables en el comercio global.

Estas exportaciones desempeñan un rol clave en la dinamización de las economías locales, al generar empleo en zonas rurales y promover el desarrollo de cadenas productivas articuladas. Tal como lo plantea Supo (2022), el incremento sostenido de estos flujos comerciales ha contribuido a elevar los ingresos de pequeños y medianos agricultores que participan en redes de valor internacionales, favoreciendo así un crecimiento económico más equitativo y descentralizado, asimismo, Rodríguez y Esenarro (2020) señalan que el nivel de competitividad del agro no tradicional está estrechamente vinculado a elementos como la calidad del producto, la capacidad de cumplir con normativas fitosanitarias internacionales, la trazabilidad, así como la habilidad para adecuarse a las exigencias de los mercados de destino.

De otro lado, el comportamiento de estas exportaciones se encuentra condicionado por variables macroeconómicas relevantes, como el tipo de cambio, el acceso al crédito y la solidez de los acuerdos comerciales vigentes. En este sentido, PROMPERÚ (2022) subraya que la diversificación de mercados, junto con la innovación tecnológica aplicada a la producción y exportación, son pilares fundamentales para mantener la competitividad del sector agropecuario no tradicional frente a las fluctuaciones del entorno internacional.

En ese contexto, las exportaciones no tradicionales agropecuarias constituyen una pieza estratégica en el esquema de comercio exterior del Perú, toda vez que su consolidación requiere de políticas integradas que articulen eficientemente la inversión privada, el soporte del Estado y una adecuada capacidad de adaptación ante los desafíos del comercio globalizado.

Dimensión 2: Exportaciones no tradicionales del sector pesquero

El sector pesquero en el Perú representa uno de los pilares fundamentales del comercio exterior, no solo por su histórica relevancia en la exportación de harina y aceite de pescado, sino también por su progresiva diversificación hacia productos no tradicionales con mayor valor agregado.

Esta transformación ha permitido que productos pesqueros frescos, congelados y en conserva adquieran una mayor presencia en mercados internacionales exigentes (FAO, 2023).

En el ámbito de las exportaciones no tradicionales, el segmento pesquero ha cobrado importancia gracias a su capacidad para incorporar innovación en la cadena productiva, cumplir con estándares sanitarios internacionales y adaptarse a la demanda de consumidores globales interesados en productos marinos saludables y sostenibles. Según información del Ministerio de la Producción (PRODUCE, 2022), productos como la pota, el perico, la trucha y diversas especies congeladas han ganado protagonismo en los envíos no tradicionales peruanos, con destinos principales como Estados Unidos, España, Corea del Sur y China.

El crecimiento de las exportaciones pesqueras no tradicionales se ha visto respaldado por políticas orientadas a la sostenibilidad, la trazabilidad y la mejora en las capacidades de procesamiento, factores que permiten competir en nichos de alto valor agregado. Para Rodríguez y Supo (2022), este dinamismo ha generado encadenamientos productivos regionales y ha incentivado la formalización de pequeñas y medianas empresas del sector.

Sin embargo, la competitividad de esta industria también depende de condiciones macroeconómicas, como la estabilidad del tipo de cambio, el acceso a financiamiento y la disponibilidad de infraestructura portuaria eficiente. PROMPERÚ (2022) señala que la diferenciación del producto y el cumplimiento de certificaciones internacionales son claves para sostener el posicionamiento del sector pesquero en mercados globales, especialmente en el contexto de una creciente demanda por productos marinos sostenibles.

En ese orden de ideas, el sector pesquero no tradicional del Perú ha evolucionado hacia una mayor diversificación y valor agregado, constituyéndose en un componente relevante del comercio exterior peruano. Su desarrollo requiere de una articulación eficaz entre innovación, sostenibilidad, políticas públicas y apertura comercial estratégica.

Dimensión 3: Exportaciones no tradicionales del sector textil

El sector textil constituye una de las actividades manufactureras más emblemáticas del Perú, con una larga tradición ligada a la producción de fibras naturales como el algodón y la alpaca, cuya calidad es reconocida a nivel internacional. En el marco de las exportaciones no tradicionales, este sector ha logrado posicionarse como un rubro estratégico, al ofrecer productos de alto valor agregado que combinan técnicas ancestrales con innovación tecnológica (MINCETUR, 2023).

Durante las últimas décadas, las exportaciones textiles no tradicionales han estado conformadas principalmente por prendas de vestir de algodón pima, hilados, tejidos planos y de punto, así como artículos elaborados con fibras de alpaca. Según PROMPERÚ (2022), los principales

destinos de estas exportaciones incluyen Estados Unidos, Brasil, Alemania y China, mercados que valoran tanto la calidad de las fibras como el diseño y la sostenibilidad de los procesos.

El dinamismo exportador del sector textil se encuentra estrechamente ligado a su capacidad para adaptarse a las exigencias del mercado internacional, como la certificación ecológica de productos, el cumplimiento de normas laborales y ambientales, y la integración en cadenas globales de moda ética y sostenible. De acuerdo con Rodríguez y Esenarro (2021), las empresas textiles peruanas enfrentan desafíos vinculados al acceso a tecnología, la capacitación del talento humano y la necesidad de mejorar su posicionamiento mediante diferenciación de marca.

Asimismo, la competitividad del sector depende de factores externos como el tipo de cambio, los tratados comerciales vigentes y la disponibilidad de infraestructura logística eficiente. En este sentido, Supo (2022) sostiene que la reactivación sostenible del sector textil exportador requiere una articulación efectiva entre el Estado, el empresariado y los pequeños productores, promoviendo una estrategia de valor agregado que permita consolidar la identidad textil peruana en el mercado global.

En ese sentido, las exportaciones no tradicionales del sector textil peruano representan una oportunidad de desarrollo económico y cultural, en la medida que combinan tradición, calidad e innovación, toda vez que su crecimiento sostenido depende de políticas de fomento a la competitividad, inversión en tecnología y apertura estratégica hacia nichos de alto valor.

Dimensión 4: Exportaciones no tradicionales del sector químico

El sector químico forma parte del conjunto de industrias manufactureras de mediano y alto valor agregado que, en el caso peruano, ha ido ganando protagonismo dentro del portafolio de exportaciones no tradicionales. Esta industria abarca una amplia gama de productos, entre ellos plásticos, cosméticos, farmacéuticos, pinturas, fertilizantes y productos químicos industriales, cuya demanda se ha incrementado en mercados regionales y extrarregionales (Sociedad Nacional de Industrias [SNI], 2023).

Las exportaciones del sector químico peruano se caracterizan por su creciente diversificación y por la incorporación gradual de estándares técnicos y sanitarios exigidos en mercados internacionales. Según MINCETUR (2022), los principales destinos para estos productos incluyen países de América Latina, Estados Unidos y algunos mercados de Asia, donde el Perú compite en segmentos de calidad media y alta, especialmente en cosmética natural, productos de limpieza y agroquímicos.

La competitividad de esta industria en el comercio exterior está condicionada por factores como la capacidad de innovación, la inversión en investigación y desarrollo (I+D), y la eficiencia en procesos productivos. Rodríguez y Supo (2022) afirman que el sector químico nacional aún

enfrenta barreras relacionadas con la limitada infraestructura tecnológica, la dependencia de insumos importados y la necesidad de fortalecer normativas técnicas que faciliten el acceso a nuevos mercados.

No obstante, existen oportunidades importantes asociadas a la reconversión productiva hacia insumos de base biotecnológica y la creciente demanda de productos sostenibles. PROMPERÚ (2022) sostiene que las exportaciones químicas con enfoque ambiental, como los productos biodegradables o de origen natural, tienen un alto potencial en cadenas de valor internacionales que priorizan la sostenibilidad.

En ese sentido, el desarrollo del sector químico no tradicional exige una estrategia integral que combine innovación, cumplimiento normativo, sostenibilidad y articulación público-privada. De esta manera, podrá consolidarse como un motor de crecimiento dentro de la estructura exportadora peruana y contribuir a la diversificación productiva del país.

Dimensión 5: Exportaciones no tradicionales del sector Metalurgia

El sector metalúrgico, históricamente vinculado a la transformación de minerales metálicos, ha evolucionado en el Perú hacia una dimensión más diversificada mediante la producción y exportación de bienes con valor agregado, consolidándose progresivamente dentro de las exportaciones no tradicionales. Esta industria incluye la elaboración de productos como alambres, perfiles de acero, estructuras metálicas, herramientas, insumos para la construcción y manufacturas metálicas para uso industrial y doméstico (MINCETUR, 2023).

En términos de comercio exterior, las exportaciones metalúrgicas no tradicionales han mostrado un comportamiento creciente, especialmente hacia mercados latinoamericanos, Estados Unidos y Asia. PROMPERÚ (2022) destaca que la demanda internacional de manufacturas metálicas peruanas responde a su calidad competitiva, precios razonables y capacidad para atender nichos específicos en sectores como la construcción, la minería y la industria automotriz.

La dinámica exportadora de este sector está estrechamente relacionada con factores estructurales como la disponibilidad de materias primas, la eficiencia energética, la innovación tecnológica y la estabilidad del entorno macroeconómico. Rodríguez y Esenarro (2021) subrayan que el reto principal radica en fortalecer las capacidades tecnológicas e industriales, ya que muchas empresas del sector aún operan con procesos de bajo nivel de automatización, lo que limita su posicionamiento en mercados de alta exigencia.

Además, el tipo de cambio, la disponibilidad de financiamiento para modernización industrial y los acuerdos comerciales influyen directamente en la competitividad del sector metalúrgico. Supo (2022) sostiene que el fortalecimiento de esta industria requiere políticas públicas orientadas a la promoción de inversiones en tecnología, capacitación técnica y articulación con cadenas de valor internacionales.

Las exportaciones no tradicionales metalúrgicas representan una oportunidad estratégica para ampliar la base industrial del país y diversificar la oferta exportadora, su desarrollo sostenible depende de una agenda conjunta entre el sector privado, el Estado y los centros de innovación tecnológica, con el fin de aumentar su valor agregado y competitividad en los mercados globales.

1.3. Marco conceptual

Apreciación

Se refiere al aumento del valor de una moneda en comparación con otras divisas en el mercado internacional. Este fenómeno puede surgir por diversos factores, como un incremento en la demanda de activos en una moneda específica o políticas monetarias restrictivas.

Balanza comercial

Es una medida económica que muestra la diferencia entre lo que un país exporta e importa en un periodo determinado. Forma parte de la balanza de pagos y refleja cómo se manejan las transacciones comerciales de bienes a nivel internacional.

Competitividad

Es la capacidad de un país, para destacarse y ser mejor que los demás en algo. En el caso de los países, por ejemplo, significa ser capaz de producir productos o servicios de alta calidad a buenos precios, y poder venderlos en el mercado internacional, superando a otros países que venden productos similares.

Crecimiento económico

Es cuando la economía de un país crece, es decir, produce más bienes y servicios que antes. Esto se mide a través del aumento del PIB, que es el valor total de todo lo que se produce en un país en un período de tiempo. Por ejemplo, si un país produce más alimentos, más ropa, más tecnología o más servicios en un año que en el año anterior, eso significa que su economía está creciendo.

Devaluación

Hace referencia a la pérdida de valor de una moneda frente a otras divisas, lo que puede ser resultado de políticas monetarias expansivas, crisis económicas o cambios en la oferta y demanda. La devaluación puede hacer que las exportaciones resulten más atractivas en los mercados globales, ya que reduce el costo de los productos en otros países.

Diversificación

Es la estrategia mediante la cual un país busca ampliar su gama de productos exportados para reducir la dependencia de unos pocos bienes o sectores. La diversificación puede ser crucial para mitigar riesgos económicos y adaptarse a cambios en la demanda global.

1.4 Formulación del problema.

General:

¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2013-2025?

Específicos:

PE1: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en el Perú, en el período 2012-2023?

PE2: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023?

PE3: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023?

PE4: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023?

PE5: ¿De qué manera el sector metalurgia se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2012-2023?

1.5 Objetivos.

General:

Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2013-2025.

Específicos:

OE1: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en Perú, en el período 2012-2023.

OE2: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023.

OE3: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023.

OE4: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023

OE5: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector metalurgia en Perú, en el período 2012-2023

1.6 Hipótesis y variables de la investigación

1.6.1 Hipótesis General:

La Tasa de Cambio se relaciona directamente con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2012-2023.

1.6.2 Específicas:

HE1: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en Perú, en el período 2012-2023.

HE2: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023.

HE3: la tasa de cambio se relaciona las con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023.

HE4: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023

HE5: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector metalurgia en Perú, en el período 2012-2023.

1.6.3 Variables:

4.3.1. Variable (X)

Tasa de cambio

4.3.2. Variable (Y)

Exportaciones no tradicionales.

Operacionalización de las variables

Tabla 1.

Matriz de operacionalización de variable (X) tasa de cambio

Variable	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Tasa de cambio	<p>Álvarez, R (2022). El acceso a la tecnología implica la disponibilidad y capacidad de las personas para utilizar herramientas y recursos tecnológicos, lo que influye en su inclusión social y en el desarrollo económico" (García, 2020).</p>	<p>La tasa de cambio será medida mediante el tipo de cambio nominal, el tipo de cambio real y la paridad del poder adquisitivo (PPA).</p>	Tipo de cambio nominal.	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de Cambio Nominal Bilateral. • Tipo de Cambio Nominal Efectivo.
			Tipo de cambio real.	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de Cambio Real Bilateral. • Tipo de Cambio Real Efectivo.
			Paridad del poder adquisitivo.	<ul style="list-style-type: none"> • Índice de PPA. • Tipo de Cambio PPA.

Tabla 2.

Matriz de operacionalización de variable (Y) Exportaciones no tradicionales

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Exportaciones tradicionales	no economía local	El crecimiento de las pequeñas empresas se refiere al aumento en su tamaño, ingresos y participación en el mercado, lo cual es fundamental para la creación de empleo y la dinamización de la economía local	Las exportaciones no tradicionales serán medidas mediante el Valor de las exportaciones no tradicionales, crecimiento del volumen de exportaciones y la diversificación de productos exportados.	<ul style="list-style-type: none"> • Valor Total de Exportaciones No Tradicionales. • Tasa de Crecimiento de Exportaciones No Tradicionales.
			Sector agropecuario	<ul style="list-style-type: none"> • Volumen Total de Exportaciones. • Tasa de Crecimiento del Volumen de Exportaciones.
			Sector pesquero	
			Sector textil	
			Sector químico	<ul style="list-style-type: none"> • Índice de Diversificación de Exportaciones.
			Sector metalurgia	

I.- Estrategia Metodológica

2.1 Tipo

Esta pesquisa es tipo aplicada. Para Cabrera, P. (2023). El tipo de investigación es aplicada, porque se centra en analizar un fenómeno económico con el objetivo de ofrecer soluciones prácticas y relevantes para el contexto peruano.

2.2 Nivel

Desde la perspectiva de Ríos, G. (2005) enuncia se refiere a la asociación de las variables siendo de un nivel simple elemental.

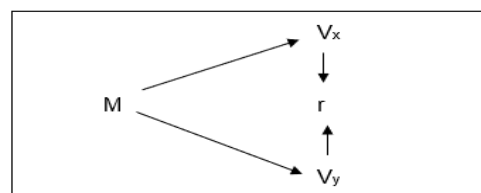
2.3 Diseño

El diseño es no experimental, según Cortés, F. (2021), no implica la manipulación de las variables de estudio, sino que observa y analiza sus comportamientos en condiciones naturales. El investigador se limita a recolectar datos existentes sobre la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales sin intervenir ni alterar los factores que influyen en estas variables.

El diseño se basará en el detalle siguiente:

Figura 1.

Esquema de investigación



Donde:

M = Muestra

V1: Tasa de cambio.

V2: Exportaciones no tradicionales.

r= Relación.

2.4 Población

Pérez, A. (2024). Hace alusión al grupo total del que se requiere obtener información. Estuvo compuesta por datos históricos que abarcan las tasas de cambio y las cifras de exportaciones no tradicionales en Perú durante el período mencionado.

2.5 Muestra

Mucha, L. (2021). Se define como un grupo reducido que se ha escogido de la población total para ser analizado. Se selecciono información de 12 meses por año, resultando aproximadamente 143 observaciones

2.6 Técnicas

La técnica de recolección de información es el análisis documental, ya que permite acceder a información secundaria relevante y verificada proveniente de fuentes oficiales y confiables. Esta técnica es adecuada para el estudio porque implica la revisión de documentos y bases de datos que contienen estadísticas sobre la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales.

2.7 Instrumentos

Los instrumentos para la recolección de información se realizará una ficha de resumen diseñado para compilar la información relevante de las fuentes documentales.

2.8 Técnicas de procesamiento, análisis e interpretación de datos

En este estudio, se utilizaron métodos de estadística descriptiva e inferencial para procesar y analizar la información recopilada, empleando herramientas de ofimática como Excel, también, se revisó la literatura existente sobre investigaciones que exploran la relación entre la tasa de cambio y exportaciones no tradicionales, destacando la relevancia de las técnicas de datos de panel, especialmente el enfoque de efectos fijos. Según Meneses (2019), este modelo es uno de los más completos para abordar la variabilidad a lo largo del tiempo y en diferentes contextos

III.-Resultados.

3.1. Presentación e interpretación de resultados

Se muestran las tablas y figuras según referencias:

Exportaciones de productos no tradicionales

Tabla 3

Estadísticos descriptivos de exportación de productos no tradicionales

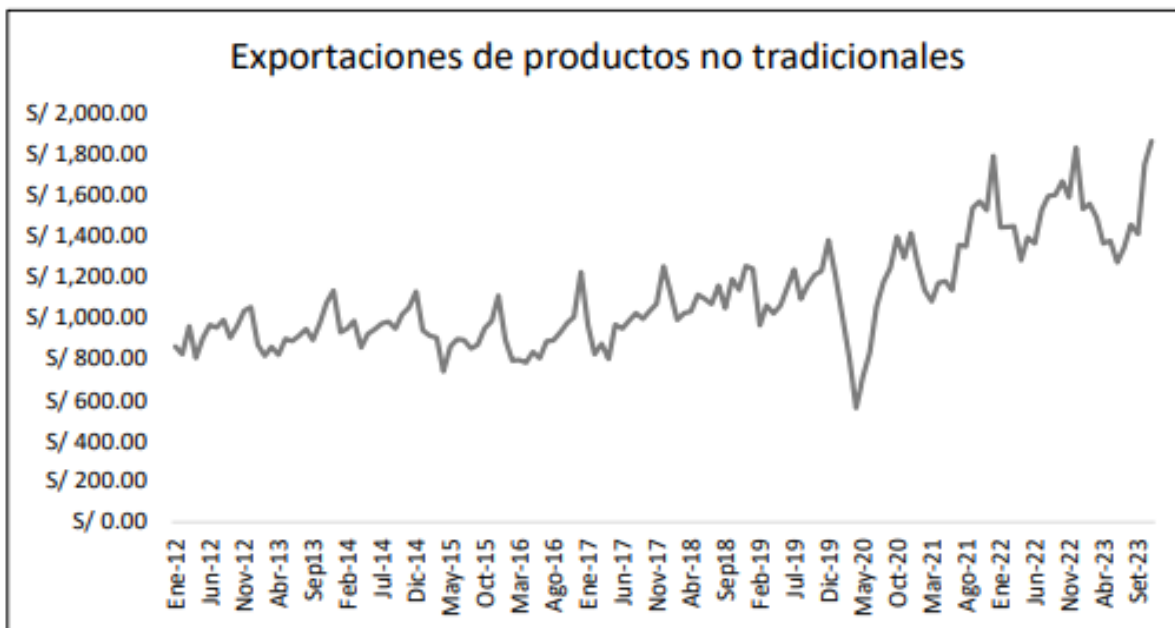
Estadísticos		
N	Válido	143
	Perdidos	0
Media		1104.4105
Error estándar de la media		21.56146
Mediana		1033.5100
Moda		561,64
Desv. Desviación		257.83758
Varianza		66480.216
Asimetría		0.867
Curtosis		0.259
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		1307.43
Mínimo		561.64
Máximo		1869.07
Percentiles	25%	912.4557
	50%	1033.5100
	75%	1252.9644

Nota. BCRP, 2023.

En la Tabla 3 se observa que el valor promedio de las exportaciones no tradicionales (EXPNT) se sitúa en torno a los 1104.41, mientras que la mediana alcanza aproximadamente los 1033.51, lo que sugiere que esta variable presenta una tendencia central en un nivel intermedio., por otro lado la desviación estándar, que asciende a cerca de 257.83, evidencia una dispersión moderada respecto al promedio, lo que indica cierta variabilidad en los datos sin llegar a extremos, asimismo, el rango de 1307.43 refleja una diferencia considerable entre los valores mínimos y máximos registrados, lo cual revela una alta heterogeneidad en el comportamiento de las exportaciones no tradicionales durante el periodo analizado.

Figura 2

Registros históricos y evolución de las exportaciones no tradicionales, expresadas en valores FOB (millones de dólares estadounidenses)



Nota. BCRP, 2023.

La Figura 2 muestra una trayectoria ascendente en el valor de las exportaciones no tradicionales (EXPNT) del Perú durante el periodo 2012–2023. Esta tendencia, respaldada por los estadísticos descriptivos previamente analizados, refleja un crecimiento sostenido en este segmento del comercio exterior, donde el comportamiento positivo de la serie sugiere que el país ha logrado avanzar en la diversificación de su oferta exportable, desplazándose progresivamente de la tradicional dependencia de productos primarios como minerales y materias primas hacia bienes con mayor valor agregado.

Este proceso de diversificación representa un indicador favorable en términos de política económica, ya que implica una menor exposición a la volatilidad de los precios internacionales de los commodities, y a su vez, fortalece la resiliencia del aparato productivo frente a choques externos. En ese sentido, la expansión de las exportaciones no tradicionales contribuye a la estabilidad macroeconómica y promueve un desarrollo más equilibrado entre las regiones exportadoras del país.

No obstante, el hecho de que la desviación estándar sea relativamente elevada sugiere que existe una variabilidad considerable en los volúmenes exportados a lo largo del tiempo, considerando esta oscilación interanual podría estar influenciada por factores como la estacionalidad de los productos, cambios en la demanda externa, alteraciones logísticas, barreras no arancelarias o condiciones climáticas adversas. Por ello, resulta pertinente realizar estudios más específicos que identifiquen las causas estructurales o coyunturales de dichas fluctuaciones, con el fin de proponer estrategias que estabilicen y consoliden el crecimiento del sector no tradicional en el mediano y largo plazo.

Exportaciones no tradicionales sector agropecuario

Tabla 4

Medidas descriptivas de las exportaciones no tradicionales del sector agropecuario, expresadas en términos FOB (millones de dólares estadounidenses)

Estadísticos		
N		143
		0
Media		475.3561
Error estándar de la media		16.20557
Mediana		438.8434
Moda		181,25
Desv. Desviación		193.79046
Varianza		37554.742
Asimetría		0.913
Curtosis		0.599
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		976.80
Mínimo		181.25
Máximo		1158.05
	25	326.0278
Percentiles	50	438.8434
	75	583.4094

Nota. BCRP, 2023.

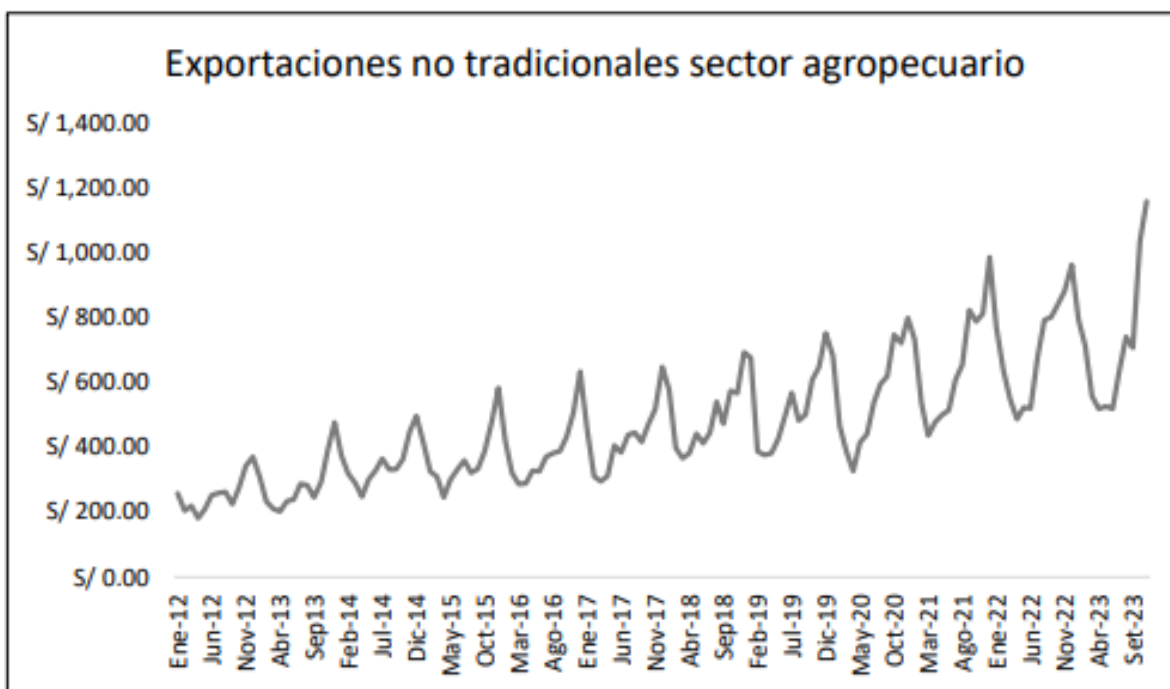
En la Tabla 4 se presentan los estadísticos descriptivos de las exportaciones no tradicionales del sector agropecuario, expresadas en valores FOB, donde el promedio alcanzado es de 475.36 millones de dólares, lo cual representa un nivel medio en la serie analizada. La mediana, situada en 438.84 millones, al ubicarse por debajo de la media, sugiere una ligera asimetría positiva, influenciada por valores atípicamente altos que elevan el promedio.

La moda, con un valor de 181.25 millones, señala que esta cifra fue la más frecuente durante el periodo, reflejando posiblemente una mayor ocurrencia de exportaciones en niveles bajos. En cuanto a la dispersión, la desviación estándar de 193.79 millones indica una considerable variabilidad, lo cual evidencia una distribución heterogénea. El rango entre 181.25 y 1158.05 millones refuerza esta amplitud, mostrando la existencia de picos elevados en determinados momentos del periodo, también el coeficiente de asimetría positiva (0.913) confirma que la distribución se inclina hacia la derecha, indicando la presencia de exportaciones excepcionales que distorsionan la simetría del conjunto. Asimismo, el valor de curtosis de 0.599 sugiere una distribución levemente leptocúrtica, más concentrada alrededor de la media, pero con ciertos valores extremos hacia el extremo superior.

Los resultados reflejan que, las exportaciones agropecuarias no tradicionales muestran una tendencia creciente, su evolución no es uniforme, y está condicionada por fluctuaciones marcadas, siendo pertinente profundizar en las causas de esta variabilidad y formular políticas que fomenten un crecimiento más equilibrado y sostenido del sector.

Figura 3

Evolución histórica y dinámica de las exportaciones agropecuarias no tradicionales, expresadas en valores FOB (millones de dólares estadounidenses)



Nota. BCRP, 2023.

En la Figura 3 se evidencia una trayectoria ascendente en las exportaciones no tradicionales (EXPNT) del sector agropecuario a lo largo del periodo 2012–2023, lo cual constituye un signo alentador del dinamismo exportador de esta actividad económica. A medida que se avanza cronológicamente en el eje horizontal, se observa un incremento sostenido en los valores exportados, lo que sugiere un comportamiento de crecimiento continuo en la colocación de productos agropecuarios no tradicionales en los mercados internacionales. Esta tendencia ascendente podría estar relacionada con diversos factores estructurales y coyunturales. Por un lado, puede reflejar una mejora en los procesos de producción, tecnificación agrícola y prácticas de comercialización, lo cual fortalece la competitividad del sector. Por otro, podría vincularse al aumento de la demanda externa por productos agroalimentarios peruanos, particularmente en nichos de mercado que valoran la calidad, trazabilidad y sostenibilidad del origen. El comportamiento positivo de la serie también podría interpretarse como resultado de una mayor diversificación de la oferta exportable agropecuaria, así como de una mejor adaptación a los requerimientos fitosanitarios y regulatorios de los mercados de destino. Esto representa una ventana de oportunidad para los agentes del sector, ya que indica que el Perú ha ido consolidando su posicionamiento como proveedor confiable de productos agrícolas diferenciados.

No obstante, para comprender plenamente esta evolución favorable, resulta fundamental analizar otros factores complementarios como el rol de las políticas públicas, los acuerdos comerciales vigentes, la infraestructura logística, los niveles de inversión en innovación y los desafíos climáticos. Estos elementos podrían explicar tanto el impulso actual como los posibles riesgos que enfrenta la sostenibilidad de este crecimiento exportador en el mediano y largo plazo.

Exportaciones no tradicionales sector pesquero

Tabla 5

Medidas descriptivas de las exportaciones no tradicionales del sector pesquero, presentadas en valores FOB (millones de dólares estadounidenses)

Estadísticos		
N		143
Media		107.5983
Error estándar de la media		2.91704
Mediana		98.4324
Moda		53,37
Desv. Desviación		34.88273
Varianza		1216.805
Asimetría		1.223
Curtosis		2.187
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		205.45
Mínimo		53.37
Máximo		258.82
Percentiles	25	85.0005
	50	98.4324
	75	127.9010

Nota. BCRP, 2023.

La Tabla 5 muestra los estadísticos descriptivos de las exportaciones no tradicionales del sector pesquero, expresadas en valores FOB. El promedio es de 107.60 millones de dólares, representando el valor medio de las exportaciones en el periodo analizado. La mediana, con 98.43 millones, revela que la mitad de los registros están por debajo de este valor y la otra mitad por encima, lo que sugiere una leve asimetría hacia la derecha. La moda, situada en 53.37 millones, indica que este fue el valor más frecuente en la muestra, posiblemente señalando una concentración de exportaciones en rangos bajos. La desviación estándar, de 34.88 millones, evidencia una variabilidad moderada respecto a la media, reflejando fluctuaciones considerables en los montos exportados.

El coeficiente de asimetría (1.223) confirma un sesgo positivo en la distribución, donde prevalecen valores menores, pero con presencia de exportaciones significativamente altas. La curtosis de 2.187 sugiere una distribución más pronunciada que la normal, con datos mayormente agrupados cerca de la media, aunque sin excluir valores extremos, donde el rango de 205.45 millones entre el mínimo y el máximo resalta la amplitud de variación en los datos. Por su parte, los percentiles permiten descomponer la distribución y observar la concentración de datos en segmentos específicos. Los resultados describen un comportamiento heterogéneo del sector pesquero no tradicional, proporcionando una base útil para el análisis económico y la formulación de estrategias de comercio exterior más efectivas.

Figura 4

Evolución histórica y dinámica del comercio exterior de productos pesqueros no tradicionales, medido en términos del valor FOB (millones de dólares estadounidenses)



Nota. BCRP, 2023.

En la Figura 4 se identifica una pendiente ascendente que evidencia un comportamiento positivo en la evolución de las exportaciones no tradicionales del sector pesquero, esta inclinación sugiere un crecimiento sostenido en el tiempo, lo cual podría atribuirse a múltiples factores, tales como el incremento de la demanda internacional, la mejora en los estándares de calidad de los productos hidrobiológicos o la implementación de estrategias efectivas de posicionamiento comercial en mercados externos, teniendo en cuenta que el ascenso progresivo en la curva de tendencia indica que, en términos promedio, el volumen exportado ha experimentado una expansión durante el periodo de estudio, no obstante, es pertinente señalar que esta tendencia general puede enmascarar fluctuaciones coyunturales o comportamientos irregulares en el corto plazo que no se aprecian de forma inmediata en la representación global. Desde una perspectiva macroeconómica, la existencia de una pendiente positiva constituye una señal favorable para la dinámica del comercio exterior peruano, ya que refleja la capacidad del sector pesquero para integrarse competitivamente a los mercados internacionales. Este comportamiento podría tener efectos multiplicadores en términos de generación de divisas, empleo en zonas costeras y fortalecimiento de las cadenas productivas vinculadas a la actividad exportadora.

Exportaciones no tradicionales sector textil

Tabla 6

Análisis de medidas descriptivas de las exportaciones no tradicionales del rubro textil, representadas en valores FOB (millones de dólares estadounidenses).

Estadísticos		
N		143
Media		128.3920
Error estándar de la media		2.65221
Mediana		121.1700
Moda		13,21
Desv. Desviación		31.71586
Varianza		1005.896
Asimetría		-0.030
Curtosis		0.834
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		189.31
Mínimo		13.21
Máximo		202.52
Percentiles	25	107.0641
	50	121.1700
	75	151.9183

Nota. BCRP, 2023.

En la Tabla 6 se presenta el cálculo de la media aritmética correspondiente a las exportaciones no tradicionales del sector textil, la cual asciende a 128.39 millones de dólares. Este valor refleja el promedio general del comportamiento exportador durante el periodo de análisis. La desviación estándar, de 31.72 millones, proporciona una medida de dispersión que indica cuánto se alejan, en promedio, los datos individuales respecto a la media, lo que sugiere una variabilidad moderada en los montos exportados. Por otro lado, la mediana — ubicada en 121.17 millones de dólares— actúa como un indicador más robusto frente a la presencia de valores extremos, permitiendo una visión complementaria de la tendencia central. En contextos financieros, donde pueden presentarse variaciones significativas debido a choques externos o condiciones del mercado, la mediana ofrece una representación más estable del comportamiento típico. Dado que los datos pueden estar influenciados por factores atípicos o coyunturales como fluctuaciones en la demanda internacional, políticas arancelarias o cambios en los costos de producción, es necesario interpretar estos resultados con cautela. La posible existencia de valores extremos podría distorsionar la media, motivo por el cual resulta fundamental analizar de forma integral las medidas de tendencia central y dispersión al evaluar la dinámica exportadora del sector textil peruano.

Figura 5

Evolución histórica y dinámica de las exportaciones no tradicionales del sector textil, expresada en términos de valor FOB (millones de dólares estadounidenses).



Nota. BCRP, 2023.

En la Figura 5 se aprecia una clara tendencia a la concentración de los datos, evidenciada por la agrupación de los puntos en una zona específica del gráfico. Esta acumulación sugiere que los valores de las exportaciones no tradicionales tienden a ubicarse dentro de un rango definido, lo cual es coherente con la baja dispersión reportada en los estadísticos descriptivos, en particular con una desviación estándar reducida. La escasa dispersión observada indica que el comportamiento de la variable analizada mantiene una cierta estabilidad en torno a un punto central, lo cual puede reflejar una consistencia en los niveles de exportación durante el periodo evaluado. No obstante, debe advertirse la posible influencia de valores atípicos, los cuales podrían estar generando una pendiente levemente positiva en la tendencia general, pese a la baja variabilidad del conjunto de datos. En este sentido, si bien se identifica una orientación ascendente en la evolución de las exportaciones del sector, esta no es pronunciada y podría estar condicionada por casos extremos. Por tanto, se concluye que la tendencia positiva es tenue y que el comportamiento general de los datos está marcado por una alta concentración en un intervalo estrecho, lo cual resulta relevante para el análisis de estabilidad y crecimiento en el comercio internacional del sector químico peruano.

Exportaciones no tradicionales sector químico

Tabla 7

Medidas descriptivas relacionadas con las exportaciones no tradicionales del sector químico, presentadas en función de los valores FOB (en millones de dólares estadounidenses)

Estadísticos		
N		143
Media		136.6550
Error estándar de la media		2.31145
Mediana		129.4167
Moda		89.25
Desv. Desviación		27.64086
Varianza		764.017
Asimetría		1.338
Curtosis		1.431
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		135.18
Mínimo		89.25
Máximo		224.43
Percentiles	25	119.5328
	50	129.4167
	75	143.2074

Los resultados de la Tabla 7 evidencian que el valor medio de las exportaciones no tradicionales del sector químico asciende a 136.655 millones, lo que representa un promedio significativo durante el periodo analizado. La mediana, situada en 129.41 millones, indica que el 50 % de los valores están por debajo de este punto, sugiriendo cierta simetría en la distribución. Por su parte, la moda, con un valor de 89.25 millones, revela una mayor frecuencia en los niveles bajos de exportación, no obstante, los estadísticos de forma reflejan algunas irregularidades. La asimetría positiva indica una inclinación hacia valores superiores, lo que revela la existencia de exportaciones atípicamente altas que elevan el promedio general. A ello se suma una curtosis positiva, que señala una concentración de datos cerca de la media, acompañada de colas más amplias que las de una distribución normal, donde el rango de 135.18 millones, entre un mínimo de 89.25 y un máximo de 224.43 millones, muestra una variabilidad considerable. En conjunto, los resultados sugieren que el sector químico presenta un comportamiento heterogéneo, con predominancia de niveles bajos, aunque con eventuales picos de crecimiento, resaltando que esta situación podría estar influenciada tanto por factores estructurales del sector como por condiciones coyunturales del comercio internacional.

Figura 6

Registro histórico y tendencia de las exportaciones no tradicionales correspondientes al sector químico, valor FOB (millones de dólares estadounidenses).



En la Figura 6 se evidencia que la variable correspondiente al sector químico presenta una distribución sesgada hacia la derecha, lo que implica una asimetría positiva, acentuando esta característica que indica, si la mayoría de los valores asociados a las exportaciones no tradicionales se sitúan en niveles relativamente bajos, existe una proporción menor de exportaciones que alcanzan montos significativamente altos, donde esta concentración de datos en los rangos inferiores se ve reforzada por la ubicación de la mediana y la moda en la parte baja del intervalo de exportación, lo que refleja un comportamiento más frecuente en dichos niveles dentro del contexto peruano. Adicionalmente, la pendiente positiva observada sugiere una tendencia creciente en la evolución de las exportaciones químicas a lo largo del tiempo o frente a factores relevantes del entorno, este patrón ascendente podría estar asociado a un desarrollo progresivo del sector durante el periodo de estudio, posiblemente influenciado por mejoras en la capacidad productiva, políticas de fomento a la exportación o variaciones coyunturales como las condiciones macroeconómicas o la demanda internacional, donde el comportamiento descrito resalta la importancia de considerar tanto factores estructurales como estacionales que inciden en la dinámica exportadora del sector químico nacional.

Exportaciones no tradicionales sector metalúrgico

Tabla 8

Indicadores estadísticos descriptivos referentes a las exportaciones no tradicionales del sector metalúrgico, expresados en valores FOB (millones de dólares estadounidenses).

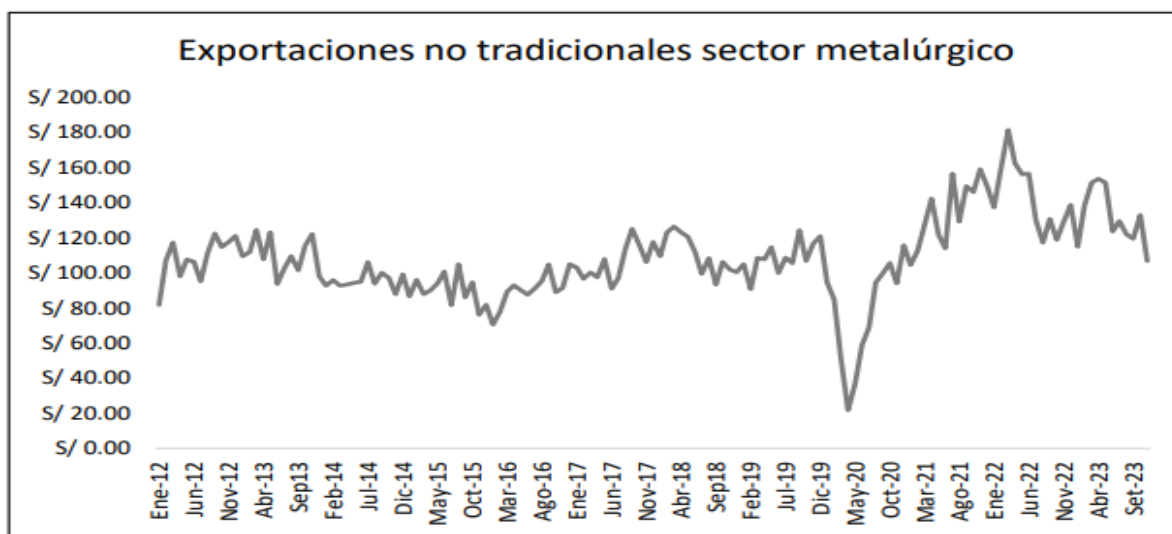
Estadísticos		
N		143
		0
Media		108.7110
Error estándar de la media		1.96321
Mediana		106.3862
Moda		21.81
Desv. Desviación		23.47660
Varianza		551.151
Asimetría		0.018
Curtosis		1.805
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		159.62
Mínimo		21.81
Máximo		181.43
	25	94.4613
Percentiles	50	106.3862
	75	121.6840

Los datos presentados en la tabla 8 evidencian que el promedio de las exportaciones no tradicionales del sector bajo análisis se sitúa en 108.71, lo cual representa un nivel medio relevante de desempeño comercial. La mediana, con un valor de 106.38, indica que el 50% de las exportaciones registradas se encuentran por debajo de este umbral, mientras que la moda, ubicada en 21.81, señala que este valor ha sido el más frecuentemente reportado dentro del conjunto de observaciones. La desviación estándar, de 23.47, es moderada y sugiere una dispersión relativamente contenida de los datos en torno a la media, lo que implica cierta estabilidad en el comportamiento exportador del sector. La asimetría positiva (0.018), aunque leve, indica una inclinación hacia valores superiores, lo que significa que existen algunas exportaciones con montos más elevados que podrían estar impulsando la media al alza. Asimismo, la presencia de una pendiente positiva en la serie temporal refuerza la percepción de un crecimiento gradual y constante en las exportaciones, lo cual es un indicio favorable en términos de evolución comercial. Finalmente, la curtosis (1.805) señala una distribución más concentrada alrededor del valor medio, con una baja frecuencia de extremos, lo que contribuye a la interpretación de una estructura exportadora relativamente estable y sin volatilidades marcadas.

Este conjunto de indicadores permite inferir que el sector ha mantenido un comportamiento creciente y equilibrado en sus exportaciones, aspecto relevante para la formulación de estrategias de consolidación en mercados internacionales.

Figura 7

Resumen estadístico del comportamiento de las EXPNT del sector metalúrgico, expresado en valores FOB (millones US\$)



La figura 7 permite observar una trayectoria ascendente en las exportaciones no tradicionales del sector metalúrgico, lo cual evidencia una tendencia positiva a lo largo del período analizado. Este comportamiento sugiere que el sector ha experimentado un crecimiento sostenido en sus niveles de exportación, reflejando una evolución favorable en su desempeño internacional. Si bien pueden identificarse ciertas oscilaciones puntuales, la dirección general de la curva muestra una pendiente positiva, lo que indica un impacto estructuralmente favorable en la comercialización externa de este tipo de productos. Este patrón de crecimiento podría estar asociado a diversos factores, entre ellos, el fortalecimiento de la demanda internacional por insumos metalúrgicos con valor agregado, así como posibles mejoras en los procesos productivos, innovaciones tecnológicas o estándares de calidad que han incrementado la competitividad del sector. Asimismo, políticas orientadas a la diversificación de mercados o la promoción de exportaciones no tradicionales podrían haber influido en esta dinámica ascendente. En ese contexto, el comportamiento positivo de las exportaciones metalúrgicas no tradicionales constituye un indicador relevante del potencial del sector dentro del comercio exterior, en especial en un contexto de apertura y reconfiguración de los flujos internacionales.

Tasa de cambio

Tabla 9

Medidas estadísticas descriptivas de la tasa de cambio, expresadas con base en el año 2009 igual a 100.

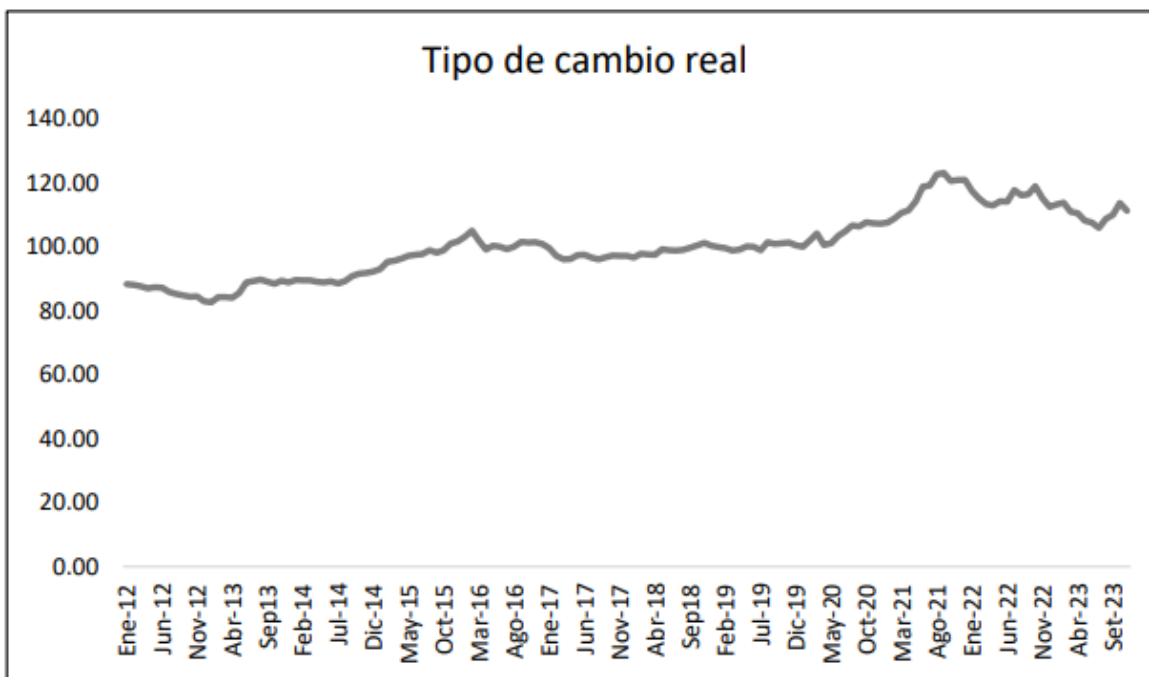
Estadísticos		
N		143
		0
Media		100.4195
Error estándar de la media		0.83312
Mediana		99.6538
Moda		82,72
Desv. Desviación		9.96267
Varianza		99.255
Asimetría		0.317
Curtosis		-0.556
Error estándar de curtosis		0.403
Rango		40.51
Mínimo		82.72
Máximo		123.23
	25	92.3020
Percentiles	50	99.6538
	75	107.4728

El análisis estadístico del tipo de cambio real, considerando una base referencial del año 2009 igual a 100, revela que los datos se agrupan en torno a un valor promedio de 100.41, donde la mediana, situada en 99.65, refleja que la mitad de las observaciones se encuentra por debajo de este valor, mientras que la moda (82.72) señala la frecuencia más común dentro del conjunto, también la variabilidad del tipo de cambio se evidencia en una desviación estándar de 9.96 y en un rango total de 40.51 unidades, lo cual denota una moderada dispersión en los datos. La ligera asimetría positiva (0.317) indica que la distribución presenta una inclinación hacia la derecha, sugiriendo la existencia de valores atípicos superiores. A su vez, la curtosis negativa (-0.556) sugiere una distribución más plana respecto a la normal, con menor concentración de datos cerca de la media.

Los percentiles permiten una comprensión detallada de la estructura del conjunto: el 25% de los valores se ubica por debajo de 92.3020, el 50% (percentil 50 o mediana) por debajo de 99.6538 y el 75% por debajo de 107.4728. Esta información es clave para entender la dinámica del tipo de cambio real en el contexto de los flujos comerciales internacionales, ya que influye directamente en la competitividad de las exportaciones no tradicionales.

Figura 8

Evolución histórica y variaciones de la tasa de cambio representadas en una escala con base 2009 igual a 100.



La figura 8 permite identificar una trayectoria creciente y sostenida de la variable analizada a lo largo del tiempo, lo cual se interpreta como una pendiente positiva en la serie de datos. A pesar de que los valores se mantienen cercanos a la base referencial de 2009 (100), el comportamiento ascendente sugiere una evolución progresiva. Esta tendencia puede asociarse a una mejora estructural o al fortalecimiento de determinados factores económicos relacionados con el tipo de cambio real. Desde una perspectiva económica, este comportamiento podría interpretarse como una señal de dinamismo, posiblemente vinculado al incremento de la competitividad externa, al crecimiento de las exportaciones o a una revalorización relativa de la moneda en términos reales. No obstante, es importante destacar la presencia de cierta variabilidad, como lo sugiere la asimetría positiva observada previamente, lo cual indica que algunos datos se sitúan por encima del promedio general. En conjunto, el análisis gráfico refleja una tendencia al alza que, aunque moderada, pone en evidencia un desempeño favorable en el tiempo de la variable considerada, consolidando una visión optimista respecto a su evolución en relación con el año base.

3.2 Confirmación de hipótesis

Contrastación de Hipótesis:

Contrastación de Hipótesis General:

H_0 La tasa de cambio no se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del Perú, en el periodo 2012 – 2023

H_1 La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del Perú, en el periodo 2012 – 2023

Donde:

$H_0: \rho_s \leq 0$

$H_1: \rho_s > 0$

Se utiliza la prueba del coeficiente de correlación de Spearman,

Determinación del nivel de significancia:

Se realizó la prueba de hipótesis en función a los resultados arribados, a un nivel de confianza del 95% y un margen de error del 5%, mediante la fórmula siguiente:

$$\text{(Alfa)} \alpha = 5\% = 0.05$$

$$r_s = 1 - \frac{6 \sum d^2}{n(n^2 - 1)}$$

Donde:

r_s = Coeficiente de correlación por rangos de Spearman

d = Diferencia entre los rangos (X menos Y)

n = Numero de datos

Prueba estadística

Prueba t -Student para probar la significancia el valor de la correlación dada por la ecuación siguiente:

$$t = r_s * \sqrt{\frac{N - 2}{1 - r_s^2}}$$

Cálculo del estadístico:

Tabla 10

Correlación entre la tasa de cambio y las EXPNT del Perú, en el periodo 2012 – 2023.

			X	Y
Rho de Spearman	X	Coeficiente de correlación	,1000	,677**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	143	143
	Y	Coeficiente de correlación	,677**	1000
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

la correlación es significativa en el nivel 0.00 (bilateral)

Según los resultados expuestos en la Tabla 10, se evidencia un coeficiente de correlación de Spearman de 0.677 entre las exportaciones no tradicionales (EXPNT) y la tasa de cambio (TC), acompañado de un nivel de significancia estadística de 0.000, el valor indica una relación positiva moderadamente alta y significativa entre ambas variables, lo cual permite inferir que los cambios en la TC tienen un impacto directo en el comportamiento de las exportaciones no tradicionales en el contexto peruano, específicamente, el signo positivo de la correlación sugiere que, a medida que la tasa de cambio real se incrementa, es decir, cuando la moneda nacional se deprecia en términos reales, las exportaciones no tradicionales tienden también a crecer, esta relación puede explicarse desde la lógica de competitividad precio, en la cual una moneda más débil abarata los productos nacionales en los mercados internacionales, haciéndolos más atractivos frente a sus competidores. Por lo tanto, estos resultados respaldan la hipótesis de que la TC constituye un determinante relevante en el desempeño exportador del país, en particular para sectores intensivos en valor agregado, donde la sensibilidad frente a los precios externos y a las condiciones de la tasa de cambio resulta clave para su inserción y sostenibilidad en los mercados globales.

Comprobación de hipótesis específicas

Hipótesis específica 1

H₁: La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector agropecuario del Perú, en el periodo 2012 – 2023.

H₀: La tasa de cambio no se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector agropecuario del Perú, en el periodo 2012 – 2023.

Calculo estadístico:

Tabla 11

Correlación entre Tasa de cambio y las EXPNT del sector agropecuario

			DI1	Y
Rho de Spearman	Y	Coeficiente de correlación	1.000	,808**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	143	143
	DI1	Coeficiente de correlación	,808**	1000
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

Tal como se observa en la Tabla 11, el análisis de correlación entre la tasa de cambio (TC) y las Exportaciones No Tradicionales del Sector Agropecuario (EXP_AGROP) arroja un coeficiente de Spearman de 0.808, acompañado de un nivel de significancia de 0.000, este resultado estadístico revela una relación positiva fuerte y altamente significativa entre ambas variables, lo cual permite establecer un vínculo directo entre el comportamiento de la tasa de cambio y el desempeño exportador agropecuario del Perú. El valor elevado del coeficiente implica que a medida que la TC aumenta, es decir, cuando se produce una depreciación real de la moneda nacional, las exportaciones agropecuarias no tradicionales tienden a incrementarse de manera proporcional. Este hallazgo puede interpretarse en el marco de la teoría de competitividad cambiaria, según la cual una tasa de cambio más alto mejora la posición relativa de los productos nacionales en los mercados internacionales, incrementando su atractivo por su menor costo relativo. En consecuencia, la correlación identificada respalda la hipótesis de que la TC actúa como un factor determinante del crecimiento de las exportaciones agropecuarias no tradicionales, siendo un instrumento relevante para la política cambiaria y comercial orientada a fortalecer la inserción internacional del sector agrario con valor agregado.

Hipótesis específica 2

H₁: La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector pesquero del Perú, en el periodo 2012 – 2023

H₀: La tasa de cambio no se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector pesquero del Perú, en el periodo 2012 – 2023

Calculo estadístico:

Tabla 12

Correlación entre la tasa de cambio y las EXPNT del sector pesquero.

			Y	DI2
Rho de Spearman	Y	Coeficiente de correlación	1000**	.441"
		Sig. (bilateral)		.000
		N	143	143
	DI2	Coeficiente de correlación	441**	1000*
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Según lo reportado en la Tabla 12, el análisis de correlación entre la tasa de cambio (TC) y las Exportaciones No Tradicionales del Sector Pesquero (EXP_PESQ) revela un coeficiente de Spearman de 0.441, con un nivel de significancia de 0.000, indicando la existencia de una relación positiva y estadísticamente significativa entre ambas variables, aunque de intensidad moderada. La correlación obtenida sugiere que, en general, un incremento en la tasa de cambio implica una depreciación de la moneda nacional en términos reales, está asociado a un aumento en las exportaciones pesqueras no tradicionales. De manera inversa, cuando el TC se reduce, es decir, cuando la moneda se aprecia, estas exportaciones tienden a contraerse, este comportamiento se alinea con la lógica económica que plantea que un tipo de cambio más competitivo mejora el posicionamiento de los productos nacionales en los mercados internacionales al reducir su precio relativo frente a la competencia externa.

Aunque la relación es positiva, su magnitud moderada podría reflejar que, además del TC, existen otros factores que condicionan el desempeño exportador del sector pesquero, como la disponibilidad de recursos hidrobiológicos, las barreras sanitarias internacionales, o la capacidad de transformación industrial, por tanto, si bien el TC influye, no es el único determinante en la evolución de estas exportaciones.

Hipótesis específica 3

H₁ La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector textil del Perú, en el periodo 2012 – 2023

H₀: La tasa de cambio no se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector textil del Perú, en el periodo 2012 – 2023

Tabla 13

Correlación entre la tasa de cambio y las EXPNT del sector textil

			Y	DI3
Rho de Spearman	Y	Coeficiente de correlación	1000	-,257**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	143	143
	DI3	Coeficiente de correlación	-,257**	1000
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

De acuerdo con los resultados presentados en la Tabla 12, el análisis de correlación entre la tasa de cambio (TC) y las Exportaciones No Tradicionales del sector Textil (EXP_TEXT) , arroja un coeficiente de Spearman de -0.257, con un nivel de significancia de 0.000. Este valor refleja una relación inversa y estadísticamente significativa entre ambas variables, aunque de intensidad débil. La dirección negativa de la correlación implica que, cuando el tipo de cambio real se incrementa, es decir, cuando se produce una depreciación real de la moneda nacional, las exportaciones del sector textil tienden a reducirse de forma opuesta, cuando la tasa de cambio disminuye, se observa una tendencia al alza en las exportaciones textiles, contrastando con lo que tradicionalmente se esperaría en sectores orientados al comercio exterior, donde una depreciación suele favorecer la competitividad internacional., por otro lado , el estudio desarrollado por Incacutipa y Rut (2024), existe una relación directamente proporcional entre el tipo de cambio real y las exportaciones no tradicionales peruanas, los autores concluyen que una depreciación del sol peruano tiende a mejorar la competitividad internacional de estos productos, ya que su precio relativo disminuye para los compradores extranjeros, lo que favorece su demanda en los mercados externos, en ese contexto el comportamiento ha sido particularmente evidente durante los años en los que se registraron mayores fluctuaciones cambiarias, destacando que el sector exportador no tradicional responde de manera sensible a las variaciones del tipo de cambio real.

Hipótesis específica 4

H₁ La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector químico del Perú, en el periodo 2012 – 2023

H₀: La tasa de cambio no se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector químico del Perú, en el periodo 2012 – 2023

Tabla 14

Correlación entre la tasa de cambio y las EXPNT del sector químico

			Y	DI4
Rho de Spearman	Y	Coeficiente de correlación	1000	,420**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	143	143
	DI4	Coeficiente de correlación	,420**	1000
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

En función de los resultados obtenidos en el análisis de correlación presentado en el cuadro respectivo, se observa que la tasa de cambio mantiene una relación estadísticamente significativa con las exportaciones no tradicionales del sector químico (EXP_QUIM) evidenciada por un coeficiente de Spearman de 0.420 y un nivel de significancia $p = 0.000$. Esta asociación positiva sugiere que, a medida que la tasa de cambio se incrementa, también tiende a incrementarse el valor de las exportaciones químicas; del mismo modo, una disminución de la tasa de cambio se correspondería con una reducción en dichas exportaciones, implicando que la competitividad externa del sector químico peruano podría verse favorecida por una tasa de cambio más alta, en tanto mejora la rentabilidad de las ventas en el mercado internacional.

Hipótesis específica 5

H₁ La tasa de cambio se relaciona significativamente en las exportaciones de productos no tradicionales del sector metalúrgico del Perú, en el periodo 2012 – 2023

H₀: La tasa de cambio no se relaciona significativamente con las exportaciones de productos no tradicionales del sector metalúrgico del Perú, en el periodo 2012 – 2023

Tabla 15

Correlación entre la tasa de cambio y las EXPNT del sector metalúrgico

			Y	DI5
Rho de Spearman	Y	Coeficiente de correlación	1000	,346**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	143	143
	DI5	Coeficiente de correlación	,346**	1000
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	143	143

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Del análisis estadístico de correlación correspondiente al sector metalúrgico se desprende que la tasa de cambio (TC) presenta una relación positiva y significativa con las exportaciones no tradicionales (EXP_META), lo cual se refleja en un coeficiente de Spearman de 0.346 y un nivel de significancia $p = 0.000$, esta evidencia empírica sugiere que existe una asociación directa entre ambas variables: a medida que la TC se eleva, las exportaciones del sector metalúrgico tienden a incrementarse, mientras que una disminución de la TC se asocia con una reducción en los volúmenes exportados, este comportamiento indica que una depreciación real de la moneda nacional puede favorecer la competitividad internacional del sector metalúrgico, incentivando su inserción en los mercados globales mediante precios más atractivos.

IV. Discusión.

De acuerdo al problema encaminado de manera holopráxica y resultados hallados se realizó la discusión del estudio:

Los hallazgos empíricos de este estudio evidencian una correlación positiva moderadamente alta entre la tasa de cambio real (TCR) y las exportaciones no tradicionales (EXPNT) del Perú durante el periodo 2012-2023, representada por un coeficiente de Spearman de 0.677, con un nivel de significancia estadística robusto. Este resultado permite interpretar que las variaciones en el tipo de cambio ejercen una influencia directa y relevante sobre el comportamiento de las exportaciones no tradicionales, especialmente al considerar la estructura productiva y comercial del país. El signo positivo de la relación indica que una depreciación de la moneda nacional (aumento del TCR) tiende a mejorar la competitividad de los productos peruanos en los mercados internacionales, dado que estos se vuelven más accesibles en términos de precios para los compradores extranjeros. Esta dinámica concuerda con los postulados teóricos del modelo de elasticidades de la balanza comercial, el cual sostiene que una devaluación puede incentivar las exportaciones cuando la demanda externa responde con suficiente sensibilidad (Krugman, Obstfeld & Melitz, 2018). Asimismo, estos resultados se alinean con investigaciones realizadas en el contexto latinoamericano, según el estudio de Calderón y Schmidt-Hebbel (2008) sostienen que el tipo de cambio real actúa como un determinante esencial de las exportaciones, dado que modifica los precios relativos y altera los incentivos hacia una producción orientada a los mercados internacionales. En el caso peruano, Quispe y Gamarra (2020) encontraron evidencia de que una mayor competitividad cambiaria favorece especialmente a los sectores no tradicionales con mayor valor agregado y mayor capacidad de adaptación a la dinámica externa. En consecuencia, se infiere que la tasa de cambio cumple una función estratégica como mecanismo de ajuste y señal de mercado, incidiendo en las decisiones de los agentes exportadores, particularmente en actividades como la agroindustria, la manufactura y la pesca, pilares de la oferta no tradicional del país. No obstante, debe tenerse presente que la relación entre TCR y exportaciones no es uniforme en todos los sectores, pues aspectos estructurales como la productividad, la logística y los tratados comerciales también inciden de manera significativa en el desempeño exportador (Hausmann, Hwang & Rodrik, 2007).

Referente a los objetivos específicos los resultados revelan en cuanto a la tasa de cambio

y exportaciones no tradicionales en los sectores agropecuario, pesquero, textil, químico y metalurgia se halló un $Rho=0,808, 0,441, -0,257, 0,420$ y $0,346$ respectivamente.

El hallazgo muestra una correlación muy alta y positiva entre TCR y exportaciones agropecuarias, concordando con el estudio de Carpio y Córdova (2022), que reportan un coeficiente de Pearson de 0.75 para productos agrícolas en Perú, lo que también evidencia una fuerte respuesta de estos a la depreciación del sol, ambas investigaciones sugieren que una moneda más débil mejora notablemente la competitividad de los productos agro-exportables en mercados internacionales, reforzando el efecto beneficio cambiario; en cuanto al sector pesquero se halló una correlación moderada observada en tu estudio ($Rho = 0,441$) se aproxima al valor de 0.48 reportado por González et al. (2021) en un análisis del impacto del tipo de cambio en las exportaciones pesqueras peruanas, considerando este grado de asociación, aunque positivo, es inferior al sector agropecuario, indicando que, si bien la depreciación aporta beneficios, el sector sigue siendo vulnerable a otros factores como regulaciones sanitarias y precios internacionales, tal como sugieren González et al., por otro lado el sector textil, se evidenció un resultado negativo ($-0,257$) destacando una diferencia significativa respecto al estudio, contrastando con el trabajo de Castro & Pascual (2020), quienes identificaron una correlación positiva moderada de 0.38 entre TCR y exportaciones textiles, donde esta discrepancia puede deberse a cambios recientes: en 2023 el sector enfrentó interrupciones en la cadena de suministro de insumos y presiones globales de precios, lo que debilitó su capacidad de aprovechar una moneda depreciada, en ese contexto la correlación negativa sugiere que los costos importados y la volatilidad del mercado superan el efecto favorecedor del tipo de cambio: en el sector químico se encontró un coeficiente de 0.420 coincidiendo con el trabajo de López y Rivera (2023), quienes reportan una correlación de 0.43 en productos químicos manufacturados, indicando que la coincidencia en la magnitud sugiere que el sector químico, al producir productos de valor agregado, también se beneficia de una moneda más débil, aunque con una respuesta moderada, influida por su dependencia parcial de insumos importados y cadenas de exportación especializadas; finalmente en el sector metalúrgico el valor obtenido (0.346) corresponde con el rango entregado por Paredes y Soto (2022), quienes observaron una correlación de 0.32 para exportaciones metalúrgicas, señalando que, aunque el efecto promotor del tipo de cambio es positivo, su influencia es más moderada que en el agro o la pesca, debido al peso de los costos de las importaciones de maquinarias y tecnologías usadas en el procesamiento.

El análisis sectorial revela que los sectores intensivos en bienes primarios o

agroindustriales responden más favorablemente al tipo de cambio real, debido a su menor dependencia de insumos importados y su mayor elasticidad-presupuestaria en mercados externos. En cambio, actividades más vinculadas a insumos y procesos industriales, como textil y metalúrgico muestran respuestas menos positivas o incluso negativas.

V. Conclusiones.

Se llevó a cabo un estudio sobre la relación entre la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales del Perú durante el periodo comprendido entre 2012 y 2023, obteniéndose los siguientes resultados:

En relación con el objetivo general, el coeficiente de correlación de Spearman obtenido fue de 0.677 entre la tasa de cambio (TC) y las exportaciones no tradicionales (EXPNT), con un nivel de significancia de $p = 0.000$. Este valor indica una relación positiva de moderada a alta intensidad, que resulta estadísticamente significativa, lo que permite afirmar que los movimientos en el tipo de cambio influyen directamente en el comportamiento de las exportaciones no tradicionales.

Respecto al primer objetivo específico, se identificó que la relación entre la tasa de cambio y las exportaciones del sector agropecuario (EXP_AGROP) arrojó un coeficiente de 0.808, acompañado también de una significancia de 0.000. Este resultado evidencia una asociación positiva fuerte y significativa, lo cual sugiere que este sector responde favorablemente a las variaciones en el tipo de cambio.

Para el segundo objetivo específico, el vínculo entre la tasa de cambio y las exportaciones del sector pesquero (EXP_PESQ) mostró un coeficiente de 0.441, con una significancia estadística de 0.000. Este valor señala la existencia de una correlación positiva moderada y significativa, lo que indica que, si bien el efecto es relevante, es menos pronunciado que en el sector agropecuario.

En cuanto al tercer objetivo específico, el análisis del sector textil (EXP_TEXT) reveló un coeficiente de Spearman de -0.257 , con un nivel de significancia de 0.000. Este resultado representa una relación inversa y significativa, aunque de baja intensidad, indicando que una depreciación de la moneda podría no favorecer, e incluso perjudicar, las exportaciones de este sector.

Respecto al cuarto objetivo específico, se halló que la tasa de cambio mantiene una correlación positiva y estadísticamente significativa con las exportaciones no tradicionales del sector químico (EXP_QUIM), con un coeficiente de 0.420 y un valor de significancia de 0.000. Esto sugiere que un aumento en el tipo de cambio está asociado a un incremento en el valor exportado por dicho sector.

Concerniente al quinto objetivo, se halló una correlación positiva moderada (0.346; $p = 0.000$) entre la tasa de cambio y las exportaciones metalúrgicas, indicando que este sector también se ve favorecido por un tipo de cambio alto.

VI. Recomendaciones.

A partir de la evidencia empírica que demuestra una relación positiva significativa entre la tasa de cambio y las exportaciones no tradicionales, se recomienda que las autoridades económicas del país consideren estrategias de política cambiaria que favorezcan una competitividad sostenida del tipo de cambio real. En particular, se sugiere mantener una supervisión activa de la evolución del tipo de cambio, de forma que se puedan prevenir apreciaciones abruptas que reduzcan la rentabilidad de los sectores exportadores no tradicionales, también, sería pertinente implementar mecanismos de apoyo financiero y técnico orientados a los productores y exportadores de estos sectores, con el fin de maximizar su capacidad de respuesta ante las variaciones cambiarias y potenciar su inserción en mercados internacionales.

Dado que el sector agropecuario muestra una fuerte y significativa sensibilidad frente a las variaciones del tipo de cambio, se recomienda promover políticas macroeconómicas que mantengan un tipo de cambio competitivo que favorezca la rentabilidad de este sector en los mercados internacionales. Asimismo, es aconsejable fortalecer las capacidades productivas y exportadoras de los agentes agropecuarios, a través de incentivos fiscales, programas de innovación tecnológica, acceso al financiamiento y mejora de la infraestructura logística. Estas acciones permitirán que el sector agropecuario no solo se beneficie de un entorno cambiario favorable, sino que también logre consolidarse como una fuente sostenida de generación de divisas y desarrollo territorial.

Considerando que la relación entre la tasa de cambio y las exportaciones del sector pesquero es positiva y estadísticamente significativa, aunque de magnitud moderada, se recomienda implementar políticas orientadas a reforzar la competitividad estructural de esta actividad. En particular, se sugiere promover inversiones en tecnologías de procesamiento, asegurar el cumplimiento de estándares sanitarios internacionales y fortalecer los mecanismos de trazabilidad y sostenibilidad pesquera. Estas medidas permitirán que el sector pueda aprovechar más eficientemente los beneficios de un tipo de cambio favorable, reduciendo su vulnerabilidad frente a factores exógenos y consolidando su posicionamiento en los mercados globales. Además, sería pertinente fomentar la diversificación de productos pesqueros de exportación, a fin de mejorar su resiliencia ante las fluctuaciones del entorno económico y cambiario.

Dado que el análisis del sector textil evidencia una correlación inversa y significativa frente a las variaciones en la tasa de cambio, se recomienda diseñar estrategias que

mitiguen la vulnerabilidad del sector ante una depreciación del tipo de cambio. En particular, sería pertinente fomentar la sustitución parcial de insumos importados mediante el fortalecimiento de cadenas de suministro locales, así como mejorar la eficiencia productiva para reducir la dependencia de componentes externos. Además, se sugiere impulsar políticas de reconversión tecnológica, promoción de la calidad y diferenciación de productos, a fin de mejorar la competitividad del sector textil no desde el tipo de cambio, sino a través del valor agregado y la innovación. Estas acciones permitirán que el sector afronte con mayor resiliencia los impactos negativos de un entorno cambiario adverso.

Teniendo en cuenta que el sector químico muestra una correlación positiva y significativa frente a las variaciones del tipo de cambio, se recomienda impulsar políticas orientadas a consolidar su desempeño exportador bajo escenarios de competitividad cambiaria. Para ello, es fundamental promover la inversión en innovación tecnológica, certificaciones internacionales y procesos de valor agregado que permitan fortalecer su posicionamiento en mercados especializados. Asimismo, se sugiere facilitar el acceso a financiamiento para pequeñas y medianas empresas del rubro químico exportador, a fin de mejorar su capacidad de adaptación ante fluctuaciones cambiarias. Estas acciones permitirán aprovechar de manera más efectiva los beneficios de un tipo de cambio favorable y potenciar la sostenibilidad de las exportaciones no tradicionales en este sector.

A partir de la relación positiva y estadísticamente significativa entre la tasa de cambio y las exportaciones del sector metalúrgico, se sugiere implementar políticas que potencien el aprovechamiento de un tipo de cambio favorable. En este sentido, se recomienda fomentar la modernización tecnológica de las plantas de transformación, optimizar los procesos de extracción y procesamiento, así como promover la diversificación de productos metalúrgicos con valor agregado orientados a mercados internacionales. Igualmente, resulta pertinente fortalecer las capacidades logísticas y de transporte, a fin de reducir los costos estructurales del sector y maximizar sus beneficios ante escenarios de depreciación del tipo de cambio. Estas estrategias permitirán consolidar la competitividad externa del sector metalúrgico, en línea con su sensibilidad moderada frente a las variaciones cambiarias.

VII. Referencias bibliográficas.

- Alave, L. (2023). Relación entre el tipo de cambio multilateral y la balanza comercial del Perú, periodo 2015-2022. Tacna - Perú. <https://goo.su/ih6G0Or>
- Álvarez García, R. D. (2022). ¿Qué está pasando con la Tasa de Cambio en Colombia? *Semestre Económico*, 25(58). <https://goo.su/4K9gw>
- Alarcón, J. I. R., Helguero, K. I. V., & Solorzano, S. S. S. (2021). Aceite de Sacha inchi: potenciador de exportaciones no tradicionales en el Ecuador. *RECIAMUC*, 5(1), 491-510. <https://goo.su/z2b3c>
- Ancajima, L. (2022). El tipo de cambio y su influencia en la demanda por dinero en el Perú 2003 - 2020. Lima - Perú. <https://goo.su/WBgL>
- Antonio, E. (2024). Relación entre el tipo de cambio real y las exportaciones de productos no tradicionales del Perú, en el periodo 2012 – 2023. Tacna – Perú. <https://goo.su/ObG2p>
- Barreto Ascona, J. I., & Lezcano Mencia, A. (2023). Análisis y fundamentación de los diseños de investigación: Explorando los enfoques cuantitativos, cualitativos y mixtos basados en Creswell & Creswell (2018). *Revista UNIDA Científica*, 7(2), 110-117. <https://goo.su/6PzD5t>
- Bruno, M. (2018). Factores macroeconómicos de las exportaciones no tradicionales del departamento de Lambayeque en el período 2000 - 2017. Pimentel - Perú. <https://goo.su/MC2c>
- Cáceres, J. T. M. (2024). Las Exportaciones Tradicionales y no Tradicionales y el Crecimiento Económico del Perú, en el Periodo 1950–2022. *Estudios y Perspectivas Revista Científica y Académica*, 4(1), 2601-2617. <https://goo.su/ynpkE4p>
- Calderón, C., & Schmidt-Hebbel, K. (2008). *What drives the current account in commodity-exporting countries? The role of saving and investment*. *Journal of International Economics*, 76(2), 262–278. <https://doi.org/10.1016/j.jinteco.2008.07.006>

- Carpio, V., y Córdova, R. (2022). Impacto del tipo de cambio real en las exportaciones agropecuarias del Perú (2010–2020). *Revista de Economía Agraria*, 14(2), 123-145.
- Castro, L. A., & Pascual, B. F. (2020). El tipo de cambio en las exportaciones de prendas de vestir del sector textil peruano (2013–2019) [Trabajo de investigación, UCV]. Repositorio UCV
- Cordero, C. & Tonón, L. (2024). Análisis de la Balanza Comercial en el Ecuador con relación al Tipo de Cambio Real, periodo 1992-2008. Cuenca - Ecuador. <https://goo.su/vxTX7>
- Choque, A. y Ullauri, M. (2022). Efecto del tipo de cambio en los estados financieros de las empresas importadoras de fármacos durante la pandemia COVID-19, Lima 2020-2022. Lima - Perú. <https://goo.su/UNI9H>
- Cuadros, F. (2023). Efecto del tipo de cambio real en las exportaciones peruanas no tradicionales a corto y largo plazo. Lima – Perú. <https://goo.su/mzwL4>
- FAO. (2023). El estado mundial de la pesca y la acuicultura 2022. Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura. <https://www.fao.org>
- González, M., Ramírez, P., y Chávez, L. (2021). Tipo de cambio y exportaciones pesqueras: un análisis econométrico para Perú. *Journal of Maritime Economics*, 9(1), 45-62.
- Guardia, W. (2022). Determinantes de las exportaciones no tradicionales de Perú: análisis a través de un modelo de gravedad. Lima - Perú. <https://goo.su/brqzUM>
- Gómez, A. J. (2023). Determinación del tipo de cambio real de equilibrio para el caso de México: un enfoque de cointegración. *Paradigma económico. Revista de economía regional y sectorial*, 15(1), 159-192. <https://goo.su/qzt0UD>
- Hausmann, R., Hwang, J., & Rodrik, D. (2007). What you export matters. *Journal of Economic Growth*, 12(1), 1–25. <https://doi.org/10.1007/s10887-006-9009-4>
- Incacutipa, A., & Rut, E. (2024). Relación entre el tipo de cambio real y las exportaciones de productos no tradicionales del Perú, en el periodo 2012–

2023 [Tesis de licenciatura, Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann]. Repositorio Institucional UNJBG. <https://repositorio.unjbg.edu.pe/items/7dcac02d-7018-46c5-9875-f788e677265b>

- Krugman, P. R., Obstfeld, M., & Melitz, M. J. (2018). *Economía internacional: Teoría y política* (10.^a ed.). Pearson Educación.
- Llaque, L. (2020). Influencia del tipo de cambio en las exportaciones en el Perú periodo 2000 - 2017. Cajamarca – Perú. <https://goo.su/ZKbfx>
- López, N., y Rivera, J. (2023). Relación entre tipo de cambio real y exportaciones del sector químico peruano. *Economic Studies Journal*, 17(3), 89-105.
- Mendoza Velarde, P. G. (2023). Factores que influyen en la exportación de productos no tradicionales en el Perú, 2003-2021. <https://goo.su/NEKuWbL>
- MIDAGRI. (2023). Anuario estadístico del sector agrario 2022. Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego del Perú. <https://www.gob.pe/midagri>
- Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR). (2023). Reporte de exportaciones del sector metalúrgico y manufacturas conexas. <https://www.gob.pe/mincetur>
- Muñoz, G. (2022). Exportación de paltas y su incidencia en la balanza comercial peruana 2012 – 2020. Huacho - Perú. <https://goo.su/NEKuWbL>
- Mucha-Hospinal, L. F., Chamorro-Mejía, R., Oseda-Lazo, M. E., & Alania-Contreras, R. D. (2021). Evaluación de procedimientos empleados para determinar la población y muestra en trabajos de investigación de posgrado. *Desafíos*, 12(1), 50-57.
- Ninaja Condori, P. C. (2021). La influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Perú, periodo 1985–2019. <https://goo.su/5c3fe0G>
- León, P. (2022). Impacto de la depreciación del tipo de cambio real multilateral en las exportaciones no tradicionales en el departamento de Lambayeque período 2000 - 2019. Lima - Perú. <https://goo.su/OjzmpNH>

- Mercado, Y. (2020). Determinantes de las exportaciones de productos no tradicionales en el Perú durante el periodo 2004 al 2018. Lima - Perú. <https://goo.su/zetcT>
- Morales, M. & Ramos, J. (2016). Las exportaciones no tradicionales y su contribución al crecimiento económico ecuatoriano periodo 2007-2014 análisis comparativo Ecuador - Colombia. Riobamba – Ecuador. <https://goo.su/XY28x>
- Paredes, J., & Soto, D. (2022). Influencias del tipo de cambio en la competitividad del sector metalúrgico peruano. *Minería y Desarrollo*, 11(4), 200-218.
- Pérez-Flores, A. (2024). Respuesta carta editor “Población y muestra”. *International journal of interdisciplinary dentistry*, 17(2), 67-67. <https://www.scielo.cl/pdf/ijoid/v17n2/2452-5588-ijoid-17-02-67.pdf>
- Portilla, J. (2023). Evolución de la política monetaria y el canal del tipo de cambio en el Perú: Evidencia empírica para una economía pequeña, abierta y parcialmente dolarizada. Lima - Perú. <https://goo.su/jmpiU>
- PROMPERÚ. (2022). Informe de inteligencia comercial agroexportadora. Comisión de Promoción del Perú para la Exportación y el Turismo. <https://www.promperu.gob.pe>
- Quispe, J. y Arotoma, G. (2024). El impacto del tipo de cambio en los precios en el Perú entre el 2013 y el 2023: un enfoque de vectores autorregresivos. Lima - Perú. <https://repositorio.usil.edu.pe/server/api/core/bitstreams/972a41c9-edf0-4c50-bb29-cddd5120246c/content>
- Reyes, C. & Siguencia, E. (2022). Estimación del impacto de las exportaciones de los productos no tradicionales en el crecimiento económico del Ecuador en el periodo 2010 - 2020. Cuenca – Ecuador. <https://dspace.uazuay.edu.ec/bitstream/datos/12229/1/17756.pdf>
- Rivera, D. C., & Castillo, J. N. E. (2022). Tipo de cambio real y balanza comercial: Condición Marshall-Lerner entre Ecuador y Estados Unidos (2000-2020). *Revista Venezolana de Gerencia: RVG*, 27(99), 911-926. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8890709.pdf>

- Rodríguez, C., y Esenarro, D. (2020). Competitividad exportadora del agro peruano. *Revista de Economía y Negocios Internacionales*, 12(1), 45–60.
- Rodríguez, S. y Herrera, O. (2015). El mercado de divisas y el tipo de cambio. San Martín - Perú. <http://hdl.handle.net/11458/2986>
- Salinas, L. E. C., Choez, C. G. P., Ponguillo, K. A. B., y Chagerben, W. (2021). Las exportaciones no tradicionales desde una perspectiva histórica y la estructura exportadora de Ecuador, 1996–2017. *Estudios de economía aplicada*, 39(3), 46. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7859750>
- Sociedad Nacional de Industrias (SNI). (2023). Informe anual del sector químico industrial en el Perú. <https://www.sni.org.pe>
- Solís, Y., Ponce, K., Chancay, M., y Arauz, Y. (2022). Oportunidades de Exportación productos no tradicionales: Caso de Estudio Producción de Pitahaya Roja de la parroquia Puerto Cayo. *Dominio de las Ciencias*, 8(1), 39-56. <https://dominiodelasciencias.com/ojs/index.php/es/article/download/2557/5738>
- Supo, C. (2022). Inserción de pequeños productores en cadenas agroexportadoras: avances y desafíos. *Revista Peruana de Economía Agraria*, 15(2), 78–95.
- Tabares, C. (2020). Análisis de exportaciones ecuatorianas de productos no tradicionales. Guayaquil – Ecuador. <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/3829>
- Tubay Mero, M. Á. (2021). Desarrollo de producto y su incidencia en la exportación de las artesanías de la microempresa arte de tagua Handicrat (Bachelor's thesis, Jipijapa. UNESUM). <https://repositorio.unesum.edu.ec/bitstream/53000/2666/1/tubay%20mero%20tesis.pdf>
- Zúñiga, P. I. V., Cedeño, R. J. C., & Palacios, I. A. M. (2023). Metodología de la investigación científica: guía práctica. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 7(4), 9723-9762. <https://www.ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/download/7658/11619>

Zurita, A. (2020). El rol de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico del Ecuador. Ambato – Ecuador.
<https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/30816/1/T4721e.pdf>

Anexos.



Universidad Nacional San Luis Gonzaga
Vicerrectorado de Investigación

Anexo 1: Ficha de contenido

Periodos	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales - Agropecuarios	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales - Pesqueros	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales - Textiles	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales - Químicos	Exportaciones por grupo de productos - valores FOB (millones US\$) - Productos no Tradicionales - Metales y Joyería	Índice del tipo de cambio real (base 2009=100) - Bilateral
Ene12	808.8789	257.4284921	81.5217079	162.5129	129.6466	81.8299	88.28
Feb12	821.2897	293.8133486	106.6133554	152.5548	118.7257	207.0857	88.28
Marc12	867.6628	318.4734648	113.5420352	185.2801	179.6857	117.294	82.77
Abr12	803.8128	181.253181	78.290119	165.5123	132.8233	98.0196	82.11
May12	899.8791	308.5636044	94.8854954	185.8242	128.7262	207.6028	82.27
Jun12	945.282	352.8545031	92.91509495	173.4038	120.2895	205.2862	82.22
Jul12	951.0682	358.8958326	88.7021664	188.7488	128.7575	95.2282	85.84
Ago12	980.0627	262.256755	72.16254504	208.5515	144.7229	111.552	85.26
Sep12	921.8425	325.8737267	68.52667334	180.7287	122.7423	122.5266	84.85
Oct12	960.2128	275.2413493	95.82235872	182.242	127.6828	114.7542	84.46
Nov12	1022.8624	242.4662174	71.88288256	202.5168	128.0278	117.6648	84.52
Dic12	1052.6024	278.0571781	78.02842586	187.0622	129.0193	121.0028	82.86
Ene13	867.2266	289.6838498	68.62765836	124.242	114.2894	209.5122	82.72
Feb13	812.8854	222.2758735	92.04872652	120.5022	109.2245	111.7822	84.22
Marc13	858.1162	221.8127251	85.29207488	152.6528	126.2826	124.4922	84.21
Abr13	817.8647	201.794858	88.70214288	146.7179	122.9626	207.8247	84.22
May13	897.9569	224.2828722	88.0511278	168.2008	122.7665	122.1121	85.62
Jun13	886.2526	228.0578365	91.05226252	162.2264	124.2272	92.6284	88.95
Jul13	912.4557	242.8626755	90.84672446	145.2942	124.9287	202.8224	88.44
Ago13	945.2624	242.688485	88.18298486	180.9545	122.9814	209.4542	88.86
Sep13	890.2121	245.9992054	92.52269258	186.8822	122.2695	201.5525	89.22
Oct13	921.2289	242.8928294	82.84257042	179.4152	125.9496	115.4822	88.56
Nov13	1072.624	282.0212276	91.58504246	185.1228	122.0212	122.2487	89.52
Dic13	1124.5482	422.0542421	105.5844289	166.6224	125.8845	98.1288	88.82
Ene14	828.4342	275.4288104	97.68228858	122.645	102.8222	92.8242	89.24
Feb14	896.6425	228.2189822	112.1298228	144.7822	122.2286	95.8288	89.65
Marc14	885.1297	289.2548454	125.0629544	169.8924	142.2824	92.7862	89.56
Abr14	852.5222	242.6092164	94.88228227	145.8268	116.1821	92.2829	89.22
May14	820.8584	202.8822998	102.8822998	160.22	124.2622	94.2821	88.82
Jun14	844.2841	228.2128244	89.64856541	152.6222	124.8822	94.824	89.26
Jul14	872.4688	265.4058829	85.89822422	154.4645	122.2226	206.2122	88.58
Ago14	882.2095	222.582285	92.45485428	152.7825	122.4842	92.7829	89.41
Sep14	846.8695	222.582285	92.45485428	152.7825	122.4842	200.8852	89.89
Oct14	921.5882	262.4228122	89.2022897	155.0988	122.6267	92.1427	92.46

Nov14	1051.5481	444.7454914	84.00670644	132.8194	126.6327	87.8466	81.80
Dic14	1128.2752	484.4347218	109.8977762	125.8876	127.467	99.187	82.80
Ene15	928.615	412.2528957	85.03760426	126.4158	108.7658	86.6218	83.87
Feb15	812.8787	325.8878198	118.2429882	125.2917	121.28	86.0311	85.86
Mar15	902.9323	309.2616002	112.4684998	128.1267	121.7722	87.8688	86.71
Abr15	726.4982	244.0898929	77.21200287	97.1455	105.1699	80.0755	86.40
May15	858.5271	201.0288885	90.86861548	108.2575	120.6058	84.0462	87.29
Jun15	895.8585	222.6923892	76.10541885	129.0254	114.7224	100.6881	87.64
Jul15	880.5157	258.5154815	77.52960852	125.2752	112.7668	81.6616	87.82
Ago15	849.8828	221.5777626	52.26912742	112.895	118.2685	104.854	88.87
Sep15	866.825	222.4889699	61.82929887	122.2258	121.8726	86.8885	88.28
Oct15	848.7573	286.814261	65.8248219	104.8808	120.928	84.6578	89.81
Nov15	984.9451	477.4598804	68.2242196	102.7555	118.4178	76.127	201.12
Dic15	1188.2142	582.4094216	71.8294684	107.6745	114.2679	81.8972	201.72
Ene16	882.6564	420.892051	72.859719	87.521	118.5781	78.5582	202.15
Feb16	792.2879	321.0167578	77.77224225	95.5179	105.6212	77.8641	205.12
Mar16	792.2879	284.5982526	65.84824645	100.1448	117.1486	88.2891	201.99
Abr16	782.2871	288.4927791	78.8115209	96.2892	111.6794	82.8827	89.28
May16	822.615	227.462982	71.268688	97.4227	108.9281	80.0556	200.44
Jun16	800.6086	224.0278216	58.4258684	89.2822	114.146	87.6262	200.12
Jul16	885.2466	271.1729665	70.20823348	109.0601	112.2822	81.2274	89.22
Ago16	889.6757	281.9214525	75.5116865	102.0222	107.5821	85.5886	200.18
Sep16	828.2281	288.2292014	80.5528886	88.224	112.0211	104.8167	201.62
Oct16	874.8682	422.1127741	85.0082588	107.7596	118.9292	88.0685	201.42
Nov16	2004.288	587.2742454	78.02295458	92.5824	105.2122	81.4271	201.48
Dic16	1225.4686	422.847052	109.958948	104.9227	124.7188	104.9887	200.96
Ene17	864.0928	458.8627842	84.61811585	89.8889	89.8077	102.0784	89.65
Feb17	821.2279	228.8079892	107.9281987	91.8819	89.2006	86.6286	87.25
Mar17	872.0128	294.8676215	124.0905785	122.8962	114.1622	100.2267	86.29
Abr17	798.4547	211.995215	86.06288189	92.0717	108.1785	87.4801	86.24
May17	865.6482	485.6129661	102.9228229	96.9205	114.4667	108.0216	87.50
Jun17	846.0841	282.6292462	127.2212528	101.605	112.0895	81.0528	87.59
Jul17	884.6452	428.8434888	87.09819229	128.4798	111.9284	86.8277	86.77
Ago17	1022.2842	445.5829764	78.94542264	120.8862	118.4221	112.8022	86.29
Sep17	894.5122	424.2488211	61.51287886	122.6844	126.0812	125.1728	86.85
Oct17	1022.2842	471.128428	57.82227282	122.1167	124.4761	114.0917	87.29
Nov17	1068.7752	514.8821867	68.11291226	104.221	122.8582	105.2821	87.27
Dic17	1252.8648	642.2942787	82.26422826	126.1672	127.228	117.6728	87.22
Ene18	1128.6188	572.6568571	80.05654283	102.2022	120.6255	109.4682	86.20
Feb18	880.5871	287.4844202	105.2526788	102.2682	122.6289	122.0572	87.80
Mar18	1022.2842	264.2482572	124.8988427	120.2995	128.4947	126.8686	87.25
Abr18	1022.2842	282.2574682	127.5246217	121.7775	126.6729	122.0761	87.62

May18	1114.5513	443.3056369	141.1850631	134.9428	134.9461	120.5488	99.33
Jun18	1094.5589	411.8725146	170.0792854	123.3196	120.090	111.9656	99.87
Jul18	1068.5257	445.1982805	143.8851195	120.5335	122.9464	99.5489	99.87
Agos18	1157.8033	528.9613838	103.4858162	126.9474	125.2605	108.4187	99.14
Sep18	1047.647	473.5351393	88.28396275	124.2888	126.2823	93.4553	99.77
Oct18	1180.1961	571.843933	81.40957686	134.1748	141.7641	106.2788	100.54
Nov18	1137.8181	546.887873	85.432627	109.9886	121.767	103.0396	101.31
Dic18	1255.405	683.0768896	73.21838838	133.8673	119.7639	100.3985	100.48
Ene19	1244.6053	676.7378	88.5364	125.2111	118.5328	105.0587	100.01
Feb19	962.9523	387.3387	128.3742	107.2844	118.1859	98.8123	99.63
Mar19	1068.5912	376.0719	185.2853	117.1901	129.9623	108.5085	99.87
Abr19	1038.8964	381.3664	167.4689	104.9081	121.5086	107.7177	99.26
May19	1068.5265	425.5899	106.301	126.9003	142.1386	114.749	100.19
Jun19	1147.2625	494.8208	148.6479	145.1397	148.0086	99.933	100.09
Jul19	1228.5203	547.4628	159.3094	125.4913	140.4811	108.746	99.89
Agos19	1093.7727	482.5428	142.3733	101.4221	128.1849	105.621	101.55
Sep19	1162.6445	508.8266	145.2464	108.4631	129.7006	124.34	101.03
Oct19	1212.2243	607.7543	112.568	149.8101	126.5357	106.8367	101.21
Nov19	1228.4875	647.5778	108.2644	106.3415	128.8333	116.7088	101.48
Dic19	1281.6563	751.6436	120.9182	145.7263	132.6366	120.9643	100.68
Ene20	1287.8263	681.7378	92.2919	99.5894	122.7603	94.5848	100.18
Feb20	1014.0403	465.4604	110.0387	143.7879	118.7791	84.7348	102.13
Mar20	811.8336	386.8362	93.2646	76.2792	128.4671	51.228	104.27
Abr20	561.6289	327.2238	63.7983	13.2088	89.2473	21.81	100.68
May20	709.2568	414.6287	67.3003	29.1644	101.4856	27.8401	101.17
Jun20	829.6415	448.4923	74.023	59.9817	118.4485	58.6801	103.46
Jul20	1053.1279	517.5982	124.8739	82.8234	117.42	68.9679	104.89
Agos20	1174.8431	595.2152	153.1636	91.4117	124.8389	94.4613	106.76
Sep20	1246.4358	618.8928	127.2381	111.9096	148.5421	99.7407	106.49
Oct20	1288.9129	747.4211	161.8986	107.0441	151.1332	105.6287	107.73
Nov20	1283.7721	721.8156	121.1833	100.9574	121.8427	93.9381	107.47
Dic20	1417.5613	798.4673	117.2296	112.2923	155.2286	115.8349	107.27
Ene21	1262.8542	732.8955	98.4524	99.2605	128.8794	104.5757	107.68
Feb21	1125.8211	526.6427	134.0346	112.6244	121.8438	112.6423	109.03
Mar21	1081.2744	436.7034	150.9346	146.2599	121.8683	127.7633	110.76
Abr21	1171.3403	478.1238	158.8727	104.0277	154.7715	142.2946	111.53
May21	1179.4956	499.6293	148.0125	124.7321	162.7496	121.684	114.27
Jun21	1125.984	514.8272	129.2448	146.2164	128.8333	114.0901	118.08
Jul21	1258.8882	608.6049	123.8113	141.1159	178.5286	126.5967	119.28
Agos21	1250.414	654.4542	109.6796	142.811	167.2441	129.2054	122.75
Sep21	1548.4321	822.623	123.1175	128.4777	161.9409	149.4288	123.23
Oct21	1572.2152	787.5789	103.7346	159.8113	212.1493	146.1187	120.76

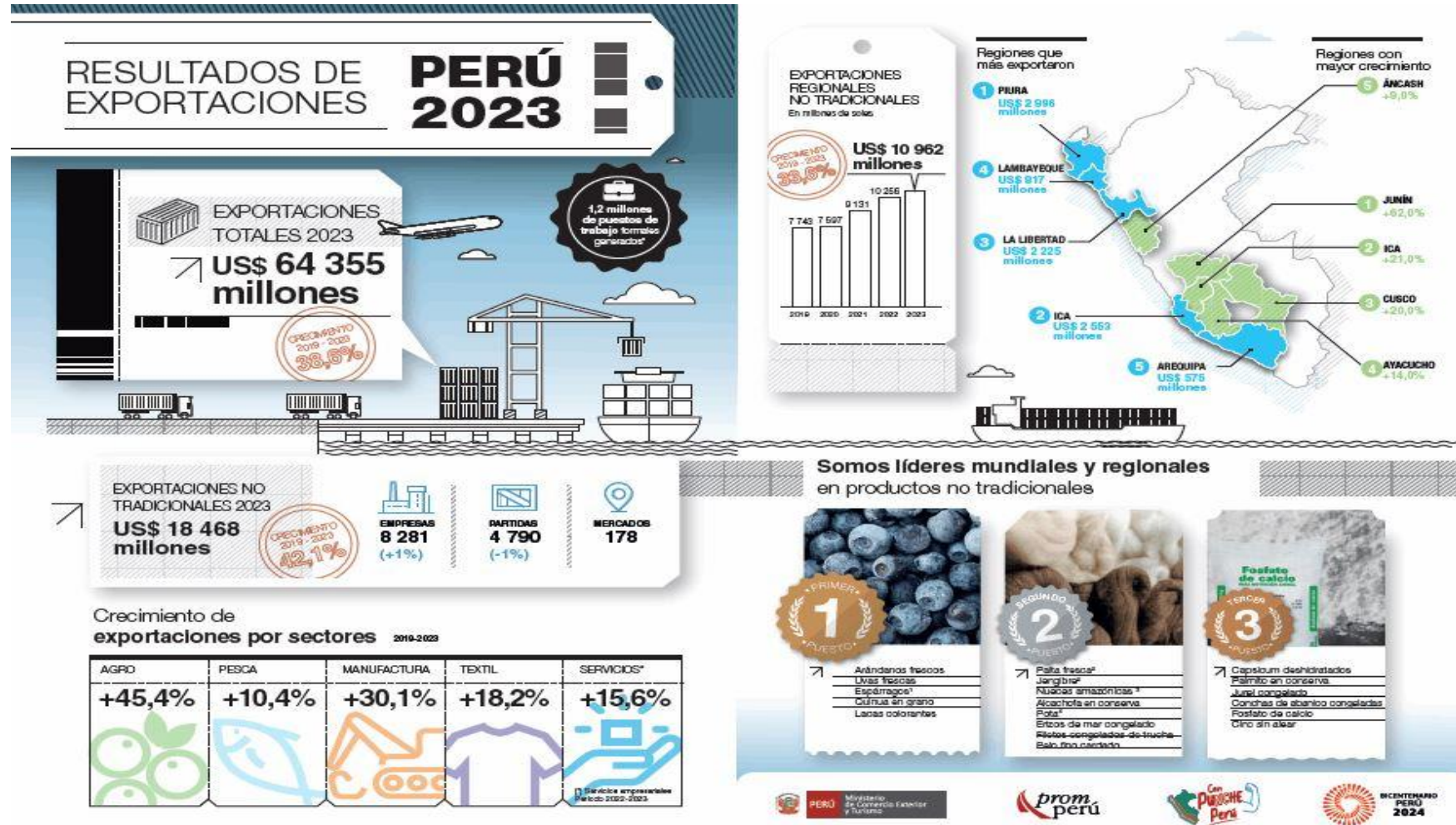
Nov-21	1529.4263	811.7473	87.6883	145.7237	179.2664	159.1112	121.05
Dec-21	1795.2014	985.8207	128.5006	164.2688	199.7977	189.1682	121.00
Eno-22	1445.6138	769.4577	127.901	122.2919	156.4589	127.2945	117.54
Feb-22	1447.2451	625.1794	166.9601	142.8192	178.9751	159.8231	115.22
Mar-22	1459.7569	546.4239	181.4025	169.8246	192.2688	181.4296	113.47
Abr-22	1282.8832	486.7255	128.5188	159.6594	192.2028	162.5259	112.05
May-22	1295.195	521.9208	124.5712	126.7401	221.128	156.2262	114.49
Jun-22	1266.2073	519.6328	127.0915	164.2249	211.2277	156.5841	114.29
Jul-22	1529.4268	679.1712	129.2252	171.4517	208.4912	120.007	117.99
Ago-22	1598.5269	791.7229	113.8269	170.2147	202.8946	117.2661	116.22
Sep-22	1624.2162	801.0576	120.0587	159.4041	224.4328	120.8184	116.58
Oct-22	1672.2222	829.8192	106.2481	159.7882	215.6897	118.8228	119.07
Nov-22	1582.2298	881.5144	111.0452	124.6765	152.7248	129.0798	115.22
Dec-22	1826.4202	962.6186	173.2552	145.8857	188.6686	128.7152	112.85
Eno-23	1549.5116	799.7604	164.2868	144.2849	125.6755	115.0436	113.49
Feb-23	1572.1121	722.9729	216.014	149.4914	156.0022	128.6125	112.94
Mar-23	1487.8229	562.4525	258.8289	148.2826	164.6929	151.4496	111.19
Abr-23	5/ 1,266.28	5/ 548.24	5/ 208.87	5/ 117.73	5/ 160.82	5/ 152.66	110.62
May-23	5/ 1,278.20	5/ 526.12	5/ 178.12	5/ 129.41	5/ 182.82	5/ 151.29	109.29
Jun-23	5/ 1,272.82	5/ 518.88	5/ 128.86	5/ 126.74	5/ 120.42	5/ 122.64	107.71
Jul-23	5/ 1,242.81	5/ 626.20	5/ 107.20	5/ 144.64	5/ 154.62	5/ 129.52	106.02
Ago-23	5/ 1,058.82	5/ 241.15	5/ 108.85	5/ 127.10	5/ 187.99	5/ 121.96	108.89
Sep-23	5/ 1,411.28	5/ 206.79	5/ 101.27	5/ 121.17	5/ 169.15	5/ 118.54	110.12
Oct-23	5/ 1,752.88	5/ 1,094.68	5/ 102.58	5/ 126.24	5/ 179.48	5/ 122.84	112.84
Nov-23	5/ 1,869.87	5/ 1,258.05	5/ 96.87	5/ 122.04	5/ 167.25	5/ 106.86	111.25

Anexo 2: Matriz de consistencia

Título: Tasa de cambio y exportaciones no tradicionales en Perú, en el periodo 2012-2023.				
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2012-2023?	Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2012-2023.	La Tasa de Cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2013-2025.	<p>Variable X: Tasa de cambio.</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tipo de cambio real bilateral Tipo de cambio real multilateral <p>Variable Y: Exportaciones no tradicionales.</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> agropecuario Pesquero 	<p>Tipo: Aplicada.</p> <p>Nivel: Descriptivo, longitudinal y correlacional.</p> <p>Diseño: No experimental.</p> <p>Población: datos históricos que abarcan las tasas de cambio y las cifras de exportaciones no tradicionales en Perú durante el período mencionado</p> <p>Muestra: Se seleccionarán información de 12</p>
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
PE1: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en el Perú, en el período 2012-2023?	OE1: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en Perú, en el período 2012-2023.	HE1: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector agropecuario en Perú, en el período 2012-2023.		
PE2: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023?	OE2: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023.	HE2: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector pesquero en Perú, en el período 2012-2023.		

<p>PE3: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023?</p>	<p>OE3: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023.</p>	<p>HE3: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector textil en Perú, en el período 2012-2023.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Textil • Químico • Metalurgia 	<p>meses por año, resultando en aproximadamente 144 observaciones.</p> <p style="text-align: center;">Técnica de recolección:</p> <p>Análisis documental.</p> <p style="text-align: center;">Instrumento de recolección:</p> <p style="text-align: center;">Hoja de registro</p>
<p>PE4: ¿De qué manera la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023?</p>	<p>OE4: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023</p>	<p>HE4: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector químico en Perú, en el período 2012-2023</p>		
<p>PE5: ¿De qué manera el sector metalurgia se relaciona con las exportaciones no tradicionales en Perú, en el período 2012-2023?</p>	<p>OE5: Determinar cómo la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector metalurgia en Perú, en el período 2012-2023.</p>	<p>HE5: la tasa de cambio se relaciona con las exportaciones no tradicionales sector metalurgia en Perú, en el período 2012-2023.</p>		

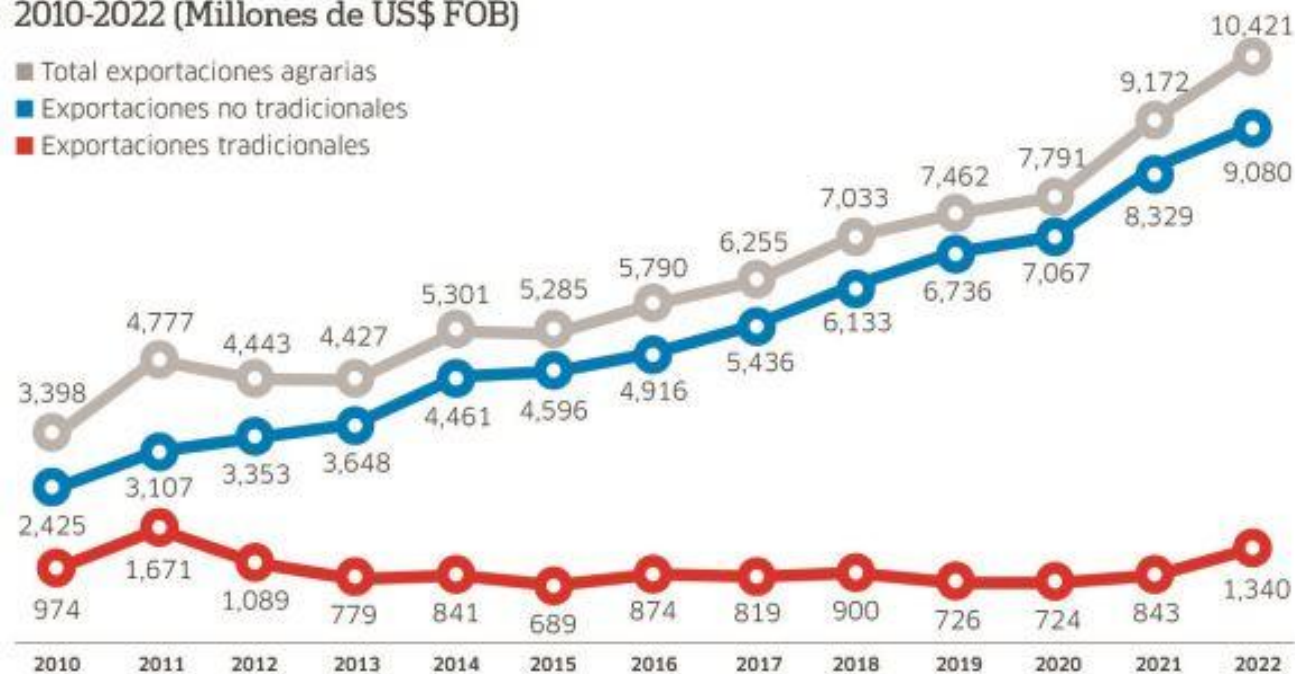
Anexo 3 :



PERÚ: EXPORTACIONES TRADICIONALES Y NO TRADICIONALES AGRARIAS

2010-2022 (Millones de US\$ FOB)

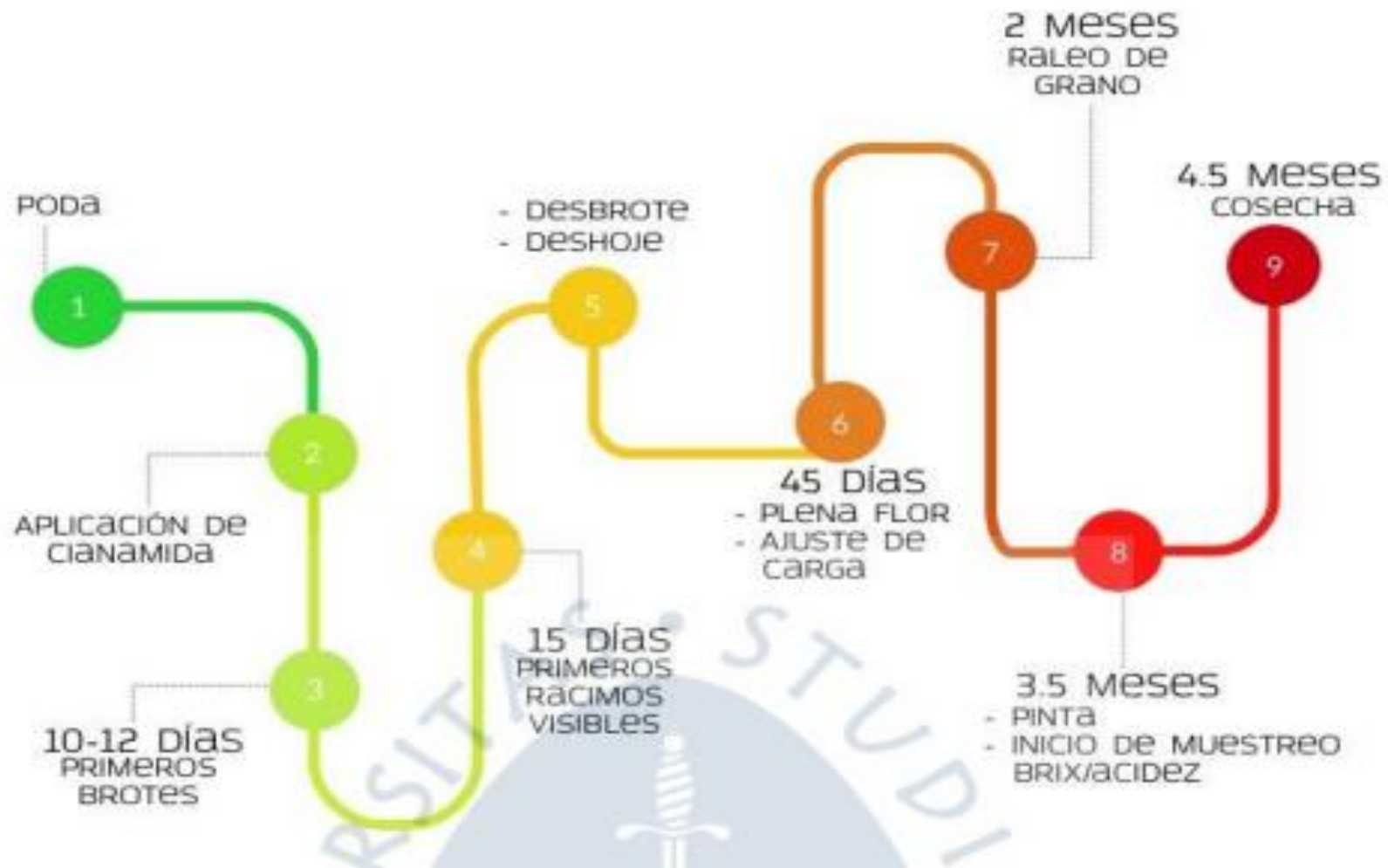
- Total exportaciones agrarias
- Exportaciones no tradicionales
- Exportaciones tradicionales



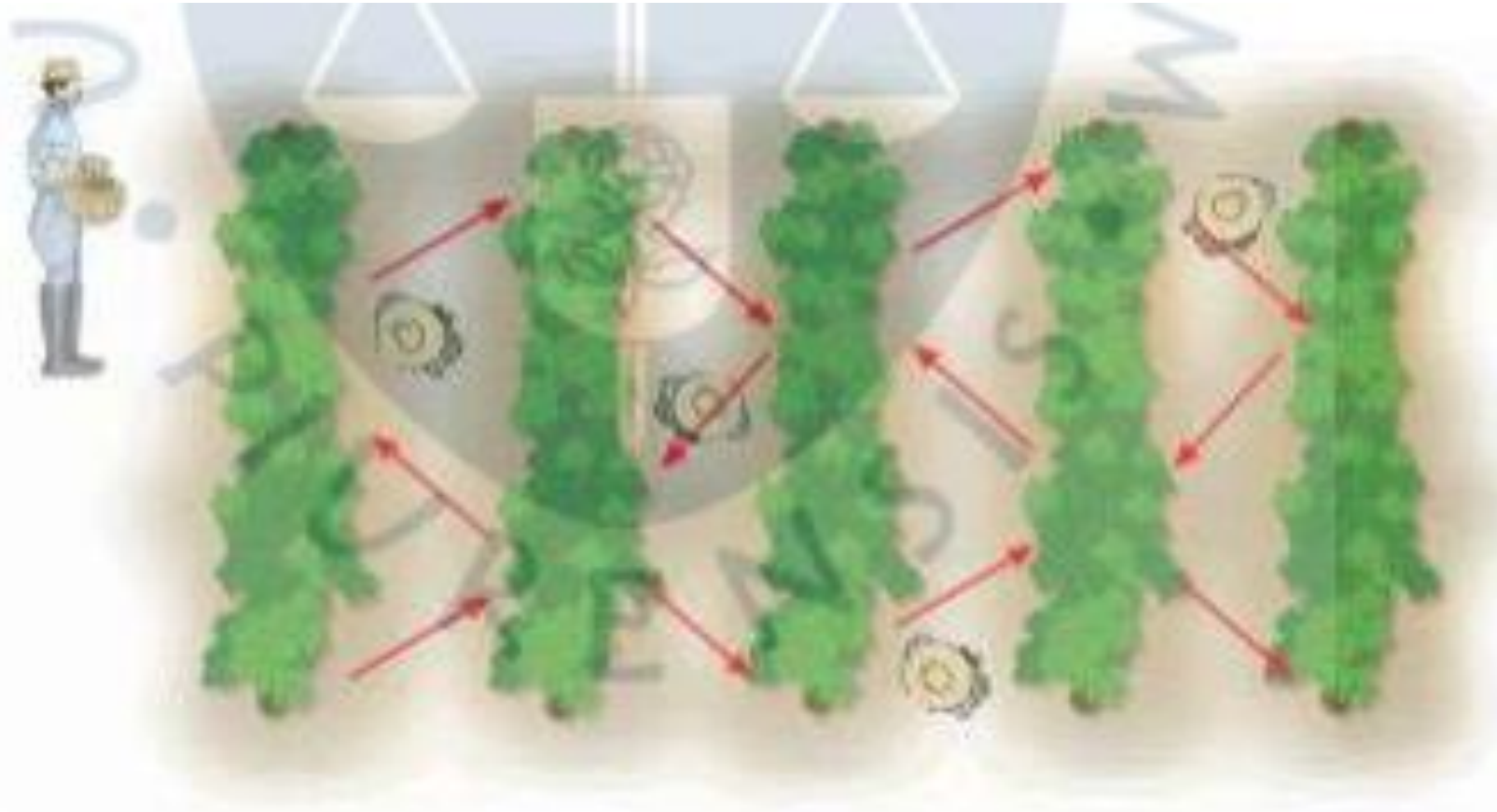
Tasa variación promedio anual 2010-2022: Exp. Totales 9.8% | Tradición 2.7% | No tradicionales 11.6%

Fuente: Midagri

Anexo 5 : Ciclo productivo de la uva



Anexo 6: Muestreo de madurez



Nota. Centro Tecnológico de la Vid y el Vino (2010)