



Universidad Nacional
SAN LUIS GONZAGA



Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACENI



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al documento cuyo título es:

**LA RELACIÓN ENTRE LA INFORMALIDAD LABORAL Y EL CRECIMIENTO
ECONÓMICO PERUANO, 2010 – 2019**

Presentado por:

CHAVEZ BAUTISTA LUIS JESUS Del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **ECONOMÍA**.

El resultado obtenido es **9%** por el cual se otorga el calificativo de:

APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 29 de mayo del 2023

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
UNIDAD DE INVESTIGACIÓN



Dr. JORGE LUIS HERNÁNDEZ NAPA
DIRECTOR

UNIVERSIDAD NACIONAL “SAN LUIS GONZAGA”
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
PROGRAMA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA



LA RELACIÓN ENTRE LA INFORMALIDAD LABORAL Y EL CRECIMIENTO
ECONÓMICO PERUANO, 2010 – 2019.

Trabajo de investigación por la modalidad de:

Presentación de tesis

Para optar el título profesional de:

Economista

Línea de investigación:

Sociedad, desarrollo sostenible, políticas públicas y ambientales

INFORME FINAL DE TESIS

Autor:

LUIS JESUS CHAVEZ BAUTISTA

Asesor:

Mag. RAFAEL GUSTAVO NEYRA FARFAN

ID ORCID: 0000-0002-9372-7123

Ica, Perú

2023

DEDICATORIA

[Dedicatoria.]

AGRADECIMIENTOS

[Agradecimientos.]

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	iv
ÍNDICE DE TABLAS	v
ÍNDICE DE FIGURAS.....	vi
RESUMEN.....	vii
ABSTRACT	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA.....	33
III. RESULTADOS	35
IV. DISCUSIÓN.....	44
V. CONCLUSIONES	45
VI. RECOMENDACIONES	46
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	47
VIII. ANEXOS.....	52

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1.	Matriz de operacionalización de variable (X): Informalidad laboral	31
Tabla 2.	Matriz de operacionalización de variable (Y): Crecimiento económico	32
Tabla 3.	Evolución del PBI per cápita (2010 – 2019).....	35
Tabla 4.	Evolución de la tasa de desempleo (2010 – 2019).....	36
Tabla 5.	Evolución de la productividad laboral (2010 – 2019).....	37
Tabla 6.	Evolución del gasto de gobierno (2010 – 2019)	38
Tabla 7.	Evolución de la inflación (2010 – 2019)	39
Tabla 8.	Evolución del tipo de cambio (2010 – 2019).....	40
Tabla 9.	Comprobación de hipótesis específica 1.....	41
Tabla 10.	Comprobación de hipótesis específica 2.....	42
Tabla 11.	Comprobación de hipótesis específica 3.....	43

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1.	Evolución del PBI per cápita (2010 – 2019).....	35
Figura 2.	Evolución de la tasa de desempleo (2010 – 2019).....	36
Figura 3.	Evolución de la productividad laboral (2010 – 2019).....	37
Figura 4.	Evolución del gasto de gobierno (2010 – 2019).....	38
Figura 5.	Evolución de la inflación (2010 – 2019).....	39
Figura 6.	Evolución del tipo de cambio (2010 – 2019).....	40

RESUMEN

La problemática principal de la investigación dictó ¿En qué medida la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?, por otro lado, el objetivo principal planteado abarcó Determinar cómo la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019. Dentro de la metodología, se decidió emplear un estudio de tipo básico, nivel correlacional y diseño no experimental. Para la población y muestra se empleó documentación e información de la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano del año 2010 al 2019. Siendo la técnica el análisis documental y el instrumento la ficha de información. Por todo lo antes mencionado, se determinó que, la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.

Palabras clave: Ingreso personal, inflación, desempleo, tipo de cambio y productividad laboral.

ABSTRACT

The main problem of the research dictated: To what extent is labor informality related to Peruvian economic growth, 2010-2019? On the other hand, the main objective set out covered Determining how labor informality is related to Peruvian economic growth, 2010 – 2019. Within the methodology, it was decided to use a basic type study, correlational level and non-experimental design. For the population and sample, documentation and information on labor informality and Peruvian economic growth from 2010 to 2019 were used. The technique was documentary analysis and the instrument was the information sheet. For all the aforementioned, it was determined that labor informality is related to Peruvian economic growth, 2010 - 2019.

Keywords: Personal income, inflation, unemployment, exchange rate and labor productivity.

I. INTRODUCCIÓN

A. Planteamiento del problema

De acuerdo con Chuquispuma (2017) en los estudios recientes, han notado los cambios significativos que ha tenido el mercado laboral de Perú, experimentado particularmente en la forma de un crecimiento significativo en el empleo informal. La existencia de un mercado informal grande con movilidad laboral significativa entre el empleo formal e informal sugiere que el mercado laboral de Perú se puede caracterizar como un mercado híbrido, en el que las empresas en el sector formal utilizan cada vez más diferentes esquemas de empleo en un esfuerzo por reducir sus costos laborales.

Además, podría esperarse de la escala del empleo informal y las barreras para entrada al empleo formal que, por ejemplo, las expectativas de caída de la producción inducirían a las empresas a reducir sus planes de contratación. Esto, a su vez, induciría a los trabajadores a tomar un trabajo informal o convertirse en desempleado. De la misma manera, el aumento de la producción induciría a las empresas a aumentar la contratación bajo esquemas flexibles disponibles para ellos. El empleo informal disminuiría y también el desempleo. Debe señalarse que los cambios en el desempleo serían menores en cualquier caso que si el sector informal no existía. Esto se puede ver en la probabilidad significativa de transición de formal a informal empleo, lo que impide una transición mucho mayor del empleo formal al desempleo.

De acuerdo con Cueva & Fernández (2021) uno de los primordiales conflictos que influyen actualmente a los peruanos es la carencia, siendo las causas de mayor presión la situación laboral con falta de empleo y la informalidad, siendo el Perú uno de los países latinoamericanos con la informalidad más alta, con una PEA de aproximadamente el 50% de la ciudadanía. La otra cuestión es la informalidad, que muestra que el 75% de esta población en Perú trabaja en el ámbito informal, sin tener posibilidad de acceder a ningún tipo de ventajas sociales.

De acuerdo a la información y a las consecuencias de los grados de actividad mostrados por el INEI, el trabajo formal se redujo en un 2.8%, lo que demuestra que influiría directamente en los trabajadores al permitirles reconocer que son casualmente utilizados, subempleados o que van a la lista de desocupados, lo que influiría en la satisfacción personal de estos individuos.

Dentro de esta estructura, el trabajo de la inversión estatal es esencial en el desarrollo monetario, en tanto que un mecanismo y un distribuidor de activos públicos para ofrecer tipos de servicios estatales de calidad a la ciudadanía y aumentar la eficacia y la responsabilidad de las organizaciones. Esto es significativo, no sólo por la competencia y eficacia de la inversión estatal, sino también por el hecho de que cerca del 33% de la población del Perú trabaja en el ámbito rural y más de la mitad de la

población vive en la penuria provincial. Esto implica, por un lado, una extraordinaria viabilidad y competencia en la naturaleza del gasto público con fines específicos, y por otro, el efecto que tiene en el desarrollo financiero para la disminución de la precariedad y la disparidad en el país, y en particular en la era de la disponibilidad monetaria para los empresarios, mediante la ampliación de su salario familiar.

El estudio representa la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano, 2010-2019. Se escogió este tema por ser de relevancia monetaria para el país, por la forma en que se han expandido los campos con el eventual resultado de convertirse en grandes ámbitos de fortaleza para un ámbito financiero aprovechable.

B. Antecedentes de la investigación

a. Antecedentes internacionales

1. Pérez (2020). “Análisis de la Transición de la Economía Informal a la Formal: un Enfoque Socio organizacional para Latinoamérica”. Maestría en Administración de Organizaciones. Universidad Nacional Abierta y a Distancia UNAD. Bogotá-Colombia. El negocio informal es una manifestación que existe en casi todas las localidades del universo inversionista occidental y ha sido visible en las economías desde la década de 1960. En un estudio basado en los ideales de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), se investigó el grupo de la economía informal emergente en los territorios insuficientemente desarrollados. Asimismo, proponen labor informal de países subdesarrollados para incorporar al tipo de modernización. Si se logra el progreso, los colaboradores se incorporarán espontáneamente a trabajos remunerados, por lo que los trabajos informales desaparecerán. El estudio tuvo como finalidad examinar los planteamientos orientados de la transformación de la economía informal a la formal en América Latina. Los métodos utilizados para la investigación fueron cualitativos, utilizando un punto de vista de verificación bibliográfica, contribuyendo al modelo de indagación y logrando abordar las inconstantes presentadas. Partiendo de una verificación bibliográfica de estudios, encontramos evidencia de que las causas socioeconómicas que más impactan en la aceptación del trabajo informal por parte de los trabajadores, incluidos el grado educativo, el estado civil, género, años de vida, los muros asociativos; son los determinantes más importantes de la inestabilidad laboral, todas estas causas, influyen negativamente en la posibilidad de que un sujeto acepte un empleo en el sector informal. Pero, por otro lado, hay personas que se ofrecen como voluntarias para trabajar en el sector informal porque ubican en él cierta

autonomía de acción y determinación que no pueden ejercer en su labor formal; este caso con la esperanza de tener la libertad de hacer su trabajo. Bien encontrado entre mujeres amas de casa de trabajo y quehaceres.

2. Velásquez (2020). “Economía informal y convergencia regional en México: 1998-2018”. Para obtener el grado de maestro en economía aplicada. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-México. Existen diversas razones por las cuales una entidad federativa se encuentra relativamente más desarrollada que otra, lo que puede afectar la tasa de su crecimiento, una de las cuales es la existencia de actividad económica no regulada, lo que significa la existencia de microempresas improductivas. No incluye la seguridad social, ni los intercambios de bienes o servicios que no contribuyen a la tributación. Por ello, este artículo analiza la convergencia económica estado por estado entre 1998 y 2018, teniendo en cuenta los diferentes niveles de informalidad en el país. Diferentes encuestas sobre el tema en los últimos años sugieren que este proceso ha disminuido, sin embargo, sin tomar en cuenta que los altos niveles de la economía informal pueden haber tenido que explicar el impacto de este evento. Los resultados de este trabajo sugieren que la informalidad es una barrera para reducir las diferencias regionales. Porque cuando se tiene en cuenta este factor y las distintas variables asociadas a él, la abertura entre las naciones más ricas y los más necesitados se reduce un 0,6% anual en 20 años.
3. Lara (2020). “Crecimiento económico: un contraste entre México y Corea del Sur”. Para obtener el grado de maestra en economía aplicada. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-México. En la década de 1980, en país de México vio la fatalidad de implementar una escala de reformas elementales que resultaron en una estancación del PIB per cápita. Por el contrario, las disposiciones adoptadas por Corea del Sur se han traducido en un desarrollo económico tolerado, un cristalino alusivo para los territorios en progreso. Por lo tanto, el propósito de este trabajo es resolver en qué magnitud el estudio bruto de capital fijo, riqueza humana y la liberación del comercio detallan las diferentes trayectorias del desarrollo económico en Corea del Sur y México entre 1994 y 2018. Métodos Análisis econométrico que incluye estimación de errores de Granger, cointegración y vectores de corrección de causalidad para resolver las consecuencias a corto y largo plazo de las variables expresadas. Las consecuencias del tipo econométrico muestran que en el corto plazo estas variables conducen al crecimiento económico en ambos países en el sentido de Granger, con excepción del

capital humano en México, y que existe una conexión verdadera de largo plazo entre las variables en el análisis de desarrollo de las dos economías verificado. La comparación de los resultados muestra claramente las diferencias entre los modelos de desarrollo de cada territorio. En Corea, el estudio bruto de capital y el capital humano tienen un creciente efecto en el desarrollo económico que la liberación del comercio. En contraste, las aperturas fueron las que más contribuyeron al crecimiento en México.

4. Espinoza (2018). “la inflación y el crecimiento económico en México. Consideración del umbral inflacionario y simultaneidad, 1993-2017”. Para obtener el grado de maestro en economía aplicada. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-Mexico. Utilizando un procedimiento de dos ecuaciones contemporáneas donde se probaron el corto plazo, el largo plazo y la hipotética existencia de moneda. Las consecuencias confirman la efectividad de seguridad empírica de que la inflación de corto y largo plazo afecta el desarrollo económico simultáneamente, y, asimismo, se considera un origen de inflación del 14,7%, por anticipado y más adelante de que esta variable afecte el crecimiento de modo distinto. En el corto plazo, si la inflación está por debajo del umbral, no tiene consecuencia sobre el progreso, y si está por encima del principio, su efecto es muy negativo. La inflación en ambos lados del umbral afectará negativamente el crecimiento a largo plazo, pero los grados de inflación por encima del umbral son más dañinos para la economía. Además, el progreso atañe dañosamente a la inflación a corto y largo plazo.

b. Antecedentes nacionales

1. Ramírez (2021). “Crecimiento económico y la informalidad laboral en Lima Metropolitana”. Tesis para obtener el título profesional de economista. Universidad César Vallejo. Lima-Perú. La informalización está demostrando ser un problema real en los países en desarrollo, el pueblo peruano no es la excepción, y más aún en la ciudad de Lima, donde ha sido un problema durante mucho tiempo a medida que aumenta el número de habitantes. Este estudio descriptivo tiene como objetivo investigar la informalidad de la fuerza de trabajo, su existencia y peculiaridades, en especial su efecto en el progreso económico y su potencial en el crecimiento futuro de las ciudades, mediante la identificación de variables que inciden en la informalidad de sus diligencias. Los hallazgos y tablas estadísticas nos demuestran que la informalidad puede ser vista como un instrumento empresarial o una manifestación relacionada. Los dinamismos informales de

los sujetos tienen un impacto inesperado en la productividad y el desarrollo de un territorio o ciudad. Asimismo, logramos examinar que las mypes demuestran su prioridad de ubicación en áreas metropolitanas, esencialmente en las regiones de Lima y Callao, que tienen un término medio de 51,0% de micro y pequeñas organizaciones determinados en comparación con el Cinturón Económico de la Sierra con el 21,4% de dichas instituciones, número que empeora cuando aumenta el número de empresas en la selva, con sólo el 6,2% de conglomerados concentrados en la selva. Con base en este criterio, se puede determinar que donde hay menos empresa, como micro y pequeñas organizaciones, hay superior posibilidad de decaer en inestabilidades sociales como la informalidad.

2. Solís. (2021). “Factores que influyen en la informalidad laboral desde la perspectiva de la oferta laboral en la provincia de Lima, Perú, en el año 2018”. Tesis para optar por el título de Licenciado en Economía y Negocios Internacionales. Universidad Esan. Lima-Perú. El Empleo Económicamente Activo (PEAO), que es en gran parte informal, ha demostrado ser el desenlace para muchos compatriotas que se encuentran en obligación de trabajo cuando no hay suficiente demanda laboral, pero existen riesgos, ineficiencias y peligros que conllevan tales actividades: poca firmeza, malas situaciones de faena, falta de seguro, etc. Por lo tanto, se vuelve importante estudiar la informalidad de la fuerza laboral desde la posición de la oferta laboral, ya que permite comprender cuáles fueron los mayores contribuyentes a la informalización de los trabajadores en la ciudad de Lima en el 2018, con el designio de fundar una reducción de la informalidad antes mencionada. Se examinarán como causas de evaluación el grado de enseñanza, el género, el estado civil y la edad, para lo cual se tomarán datos de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG) realizada por el INEI y analizados bajo patrones econométricos Logit y Probit. El grado de influencia de las causas mentadas en la posibilidad de trabajadores en el grupo informal, además de poder conocer la probabilidad esperada de colaboradores en el sector informal mencionado anteriormente.
3. Nolberto. Lavado. (2021). “El desempleo y la informalidad durante la época de pandemia COVID 19, en la region Huánuco – 2020”. Tesis para optar el título de licenciada en sociología. Universidad Nacional Hermilio Valdizán. Huánuco-Perú. Enfocándose en las manifestaciones del nuevo desempleo y las nuevas formas de informalidad. Para ello se realizaron estudios descriptivos y explicativos. Asimismo, se extrajeron 384 muestras de

habitantes de 537.277 pobladores de la región. La tecnología es la indagación y la herramienta utilizada para la cosecha de documentos es el formulario de interrogantes. Al cierre de la encuesta, el desempleo y la informalidad fueron significativos en 2020, por lo que no tendrá un impacto en el progreso local de la región Huánuco, ya que la población se encuentra económicamente activa desde el principio de la pandemia y las disposiciones de emergencia sanitaria (PEA). Los desempleados ya no cuentan con los fundamentales servicios esenciales, ingresos económicos y empleos. Ejemplos notables de esto son la informalidad y el subempleo. En cierta magnitud, entorpecen el desarrollo y la mejora del modo de vida de las familias de la zona.

4. Rafael (2019). “Incidencia de la informalidad en el crecimiento empresarial de los comerciantes del mercado 28 de julio, jaén 2017”. Para optar título profesional de contador público. Universidad Señor de Sipán. Pimentel-Perú. Asimismo, se efectuó un resultado entrevistando a negociantes de este mercado sobre su origen informal y su crecimiento empresarial, sabiendo que a priori la informalidad está latente en la mayor parte de los negociantes. El tipo de estudio es cuantitativo, descriptivo y relacionado con un modelo no experimental, ya que examinaremos temas relacionados con la informalidad en el mercado 28 de julio y el impacto en el crecimiento del negocio mercantil. Por lo tanto, se aplicó un formulario de interrogantes a la muestra, la cual estuvo conformada por 90 comerciantes seleccionados aleatoriamente en el mercado del 28 de julio y cumplieron con los juicios de expulsión de la muestra, de igual forma para la consecuencia de los resultados se usaron métodos como encuestas, y los documentos fueron procesados por medio de estadística descriptiva.
5. Reyes (2019). “Caso de estudio: factores para desalentar la informalidad laboral en Latinoamérica”. Trabajo de suficiencia profesional para optar el Título Profesional de Economista. Universidad de Lima. Lima-Perú. La finalidad de este análisis fue examinar las causas que tienen la capacidad de prevenir la informalización de la fuerza laboral latinoamericana. Las medidas de informalidad laboral descritas son: (i) el porcentaje de colaboradores en pequeñas empresas y (ii) el porcentaje de ocupados que cotizan a la seguridad social. Con base en datos de las economías más grandes de la región para el período 1990-2017, a saber: México, Brasil, Argentina, Chile Colombia y Perú, encontramos tres resultados fundamentales. Primero, los factores que dificultan la informalización de la

fuerza laboral son el consumo público en salud y los años de enseñanza. Segundo, estas consecuencias afectan los niveles de necesidad a través de la informalidad laboral. En tercer lugar, el impuesto sobre la renta es insignificante en una economía mayoritariamente informal. La muestra propuesta considera tanto a los sujetos que son forzosamente marginados del sector formal como a aquellos que prefieren ingresar al sector informal por elección y conveniencia. Para el estudio de datos se utilizó Mínimos Cuadrados Ordinarios con datos de panel, y se concluyó que la calidad de los servicios públicos, especialmente los servicios de salud, es un buen motivador para incrementar el sector formal y mejorar los niveles educativos con una integración más potente. de personas a la economía formal.

c. Antecedentes locales

Un análisis y búsqueda bibliográfica de la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano en los años 2010 a 2019 concluyó que nuestra investigación actual no tiene contexto local.

C. Bases teóricas

a. Informalidad laboral

De acuerdo con Cueva & Fernández (2021) es un tema clave en la literatura es la definición de informalidad. Esto ha cambiado con los años. Originalmente, el término se utilizó para describir una situación en la que se empleaba a trabajadores pobres en pequeñas unidades de producción debido a la falta de mejores oportunidades de empleo. El concepto se modificó posteriormente para incluir todos trabajadores no cubiertos por la legislación laboral ni por la seguridad social. Actualmente, el concepto es algo más complejo, ya que incluye una amplia gama de actividades del mercado laboral que pueden ser ampliamente agrupados en dos racimos. Por un lado, están las actividades de supervivencia (trabajos ocasionales, trabajos temporales, trabajos no remunerados, agricultura de subsistencia, pluriempleo). Por otro lado, están las elecciones racionales, actividades realizadas con el fin de evadir impuestos, normas laborales y otras disposiciones gubernamentales o institucionales. Esto incluye la no inscripción de empresas.

Para Del Valle (2021) determina que el acuerdo sobre la definición de informalidad, sin embargo, no ha llevado a un consenso sobre cómo medirlo. Algunos investigadores han tomado trabajadores empleados en pequeñas unidades de producción no registradas con instituciones reguladoras como un representante de las empresas informales, mientras que otros han preferido tomar a los trabajadores sin beneficios sociales (por ejemplo, seguro médico y

vacaciones pagadas) como estándar. Un tercer grupo de investigadores han combinado ambos tipos de definiciones.

La economía informal representa dos tercios del empleo mundial y aporta más del 40% del PIB mundial. Es una característica especialmente significativa de los mercados laborales urbanos en el Sur Global, ya que ha sido un fenómeno persistente en todas las regiones y se ha expandido a raíz del crecimiento económico en América Latina y Asia en las últimas décadas. Las políticas gubernamentales hacia la economía informal han tomado varias formas basadas en varios enfoques teóricos. Estos van desde políticas represivas que perciben el emprendimiento informal como un lastre para el crecimiento económico y la reducción de la pobreza, hasta aquellas que promueven su legalización para fomentar el desarrollo económico y otras que fomentan la organización de trabajadores informales para resistir las formas capitalistas de explotación. Más recientemente, se han puesto en marcha iniciativas municipales de gran apoyo para aumentar la productividad informal.

Características de la informalidad laboral

Al no estar estos controles bajo una seguridad legítima o institucional, se dan infinidad de casos de relaciones laborales incompletas o carentes de justificación.

Tales circunstancias incluyen:

- Excusas sin preaviso y sin remuneración.
- Tiempo adicional obligatorio.
- Pago indebido de salarios.
- No abono del salario.
- Salarios bajos.
- Temperamento empresarial.

Enfoques Teóricos que explican la Informalidad Laboral

Señala Boyer et al. (2022) llaman la atención sobre el hecho de que existen 3 formas de abordar cómo aparece la eventualidad laboral, por lo que en este análisis sólo consideraremos el punto de vista primario e institucional.

- **El Enfoque Estructuralista**

Este planteamiento es consecuencia del dualismo financiero, proponiendo la presencia de ámbitos actuales y habituales. Para el experto, el ámbito actual o formal agrupa a enormes entidades aprovechables que utilizan procedimientos de conformación de capital social, por lo que tienen elevados grados de eficiencia, y pueden extenderse a oportunidades de empleo de primer nivel; el ámbito habitual

o casual agrupa a pequeñas entidades aprovechables, por lo que su restringida extensión provoca que trabajen en una circunstancia de recursos, por lo que se extienden a oportunidades de empleo de mala calidad, con baja eficiencia y bajos salarios. (León, 2020)

Bajo esta metodología, el volumen de los campos de la economía se basa en el desarrollo monetario de un país, que se conecta directamente con su nivel de mejora financiera y el conjunto de innovación en funcionamiento.

Asimismo, expresa que las naciones en formación están más pluralizadas y coordinadas en su economía y además cuentan con la ayuda estatal institucional para avanzar en eficiencia y solvencia local y mundial, por lo que el volumen de sus sectores empresariales les permite acceder a un capital fuerte y a un interés más destacado por el trabajo talentoso, lo que mostraría el carácter común de un área propia sobre el ámbito informal. Sin embargo, las naciones menos desarrolladas se ven afectadas por un bajo crecimiento monetario y una incorporación ineficaz de mecanismos, además de la falta de desarrollo financiero por parte de las instituciones estatales, lo que implica que el sector informal o convencional puede ser indistinguible o mejor que el sector adecuado, lo que afecta directamente al mercado laboral con un abundante exceso de los individuos cualificada.

- **El Enfoque Institucionalista**

Los especialistas completan un estudio de la ventaja de ahorrar dinero para ver la utilidad de las administraciones dadas por las organizaciones estatales incluso con la convención y la informalidad con el trabajo. Apropiadamente, las personas que están en el ámbito ocasional lo hacen por decisión, no por compromiso, nada que ver con el planteamiento estructuralista, que especifica que la familiaridad laboral es una opción frente a los medios.

Es importante, en este sentido, la consideración de los que buscan empleo y además de los proveedores de trabajo temporal, ya que tener una plaza o no en el ámbito informal es una elección para alejarse.

De esta manera, la elección de estar fuera del ámbito avanzado se relaciona con la problemática ayuda del Estado para implementar las regulaciones, a la larga, las naciones no desarrolladas generalmente impondrán lineamientos empresariales y laborales más prominentes a las organizaciones adecuadas, sin embargo no disponen de los sistemas

adecuados para vigilar la consistencia con estos lineamientos. (Del Valle, 2021)

En el Perú, los gastos de trabajo para oficializar una organización son elevados, por lo que los individuos eligen mantenerse alejados de ellos, no obstante, tener un lugar con el ámbito informal tiene sus límites y perjuicios para la admisión a beneficios estatales, en su mayor parte para realizar actividades establecidas bajo el conjunto general de leyes.

- **Enfoque liberal**

La metodología liberal afirma que el trabajo eventual es provocado por los costes de cambio innecesarios producidos por el Estado, que impide el funcionamiento ordinario de los instrumentos de mercado. Luego, en ese momento, debido a las trabas normativas a la costumbre, los trabajadores y las empresas optan por la eventualidad.

Así, las directrices del mercado de trabajo, junto con los elevados costes de intercambio producidos por las organizaciones, hacen que empresarios y obreros participen en ejercicios casuales. Según la perspectiva de esta posición, la informalidad, tanto para los trabajadores como para los empresarios, se convierte en algo deliberado.

La elección deliberada de entrar en el mercado eventual puede resumirse en tres razones; I) los asalariados, lo mismo en los países en desarrollo que en los emergentes, se preocupan por las seguridades sociales y de bienestar, recientemente asumidas por sus jefes, ii) a los asalariados les gusta que sus indemnizaciones sean totalmente financieras en contraposición a la adquisición de las ventajas de las ayudas de la seguridad pública, sobre todo en situaciones en las que los marcos de bienestar y seguridad social son dispendiosos e inseguros, iii) las inflexibilidades del mercado de trabajo.

En este sentido, siguiendo la línea de que los individuos deciden trabajar de forma eventual, especialmente los autónomos, por el hecho de que obtienen una mayor remuneración, en contraste con un movimiento convencional, y mejores circunstancias (como, por ejemplo, elegir la cantidad de horas de trabajo o participar en otros ejercicios no laborales), la afirmación podría ser legítima, aunque como veríamos es básicamente fácil de refutar.

Es decir, un laboral necesitaría transformarse en eventual por el hecho de que podría procurarse más (o posiblemente tener el supuesto para una paga superior), como resultado de la mayor valoración de la libertad y

por poner recursos en el propio negocio el efectivo que no se dispensa a los costos de jubilación administrados por el gobierno; lo que sugiere que no se estiman estas ventajas del trabajo formal (a veces desde que están ahí, la atención médica general) o que no hay confianza en los compromisos del Estado sobre las ventajas futuras de los beneficios y otras atenciones sociales. (Romero, 2021)

Causas que generan la informalidad laboral

Para Cristóbal y Barnachea. (2018) extensamente, el ámbito informal de la economía incluye individuos, organizaciones e intercambios que se completan externos a las legítimas normas y compromisos de gasto establecidos para gestionar el movimiento financiero. Según un punto de vista laboral, la informalidad sugiere la constitución de conexiones empresariales que no concuerdan, en alguna medida o totalmente, con las pautas vigentes. Esta circunstancia se produce, principalmente, cuando una organización no respeta los compromisos legítimos que tiene con sus trabajadores, por ejemplo, el pago de una remuneración equivalente o superior al salario más bajo permitido por la ley, los compromisos que debe asumir con respecto a los planes de seguro de desempleo, las cuotas del plan de beneficios y pensiones gestionadas por el gobierno, las excursiones, entre otros.

Entre los elementos que provocan la informalidad en el trabajo se puede pensar en las realidades que se acompañan:

- A la regulación que, directa o implícitamente, pone a la baja el empleo formal. En muchos eventos, este elemento se relaciona con lineamientos muy inflexibles que, pongamos por caso, no contemplan cambios de facultad cuando las cosas no están funcionando positivamente en la organización, o la fundamentación de salarios mínimos que superan la eficiencia del especialista típico en un área, entre otros.
En un mundo perfecto, la regulación del trabajo debería ser la consecuencia de un equilibrio que, por un lado, busque una pauta satisfactoria para conquistar los defectos del mercado de trabajo y salvaguarde las libertades cruciales de los trabajadores (esto permite llegar a un acuerdo social que haga manejable la regulación del trabajo) y, por otro, no influya en los ímpetus para hacer ocupaciones (impulse la productividad monetaria).
- El escaso examen del trabajo, lo que reduce la posibilidad de castigar a los infractores por no estar de acuerdo con la normativa.

- La baja eficiencia de los asalariados, que no permite emplearlos en las circunstancias legalmente necesarias.
- Discernimiento de que las ventajas de ser un trabajador propiamente dicho no resultan lo debidamente atractivas para que otras personas soliciten un negocio formal, a la vista de que numerosos especialistas ocasionales reciben una remuneración preferible a la de los trabajadores convencionales.
- Deficiente interés laboral en el ámbito convencional de la economía, debido a la escasa eficacia de las organizaciones.

Consecuencias de la informalidad

- **Frena el desarrollo económico y social del país**

Las repercusiones monetarias y sociales de las economías informales han sido objeto de atención por parte de las entidades mundiales del trabajo para impulsar la formalización. En tal sentido, la peculiaridad de la informalización de las organizaciones en la nación conlleva menores ingresos para el Estado, debido a la consecuencia adversa que tiene en el surtido de cargos, lo que repercute negativamente en las administraciones de capacitación, bienestar, desinfección, entre otras. Al fin y al cabo, la informalidad disminuye la capacidad del Estado para destinar recursos a planteamientos públicos que hagan avanzar el cambio de rumbo de la nación.

La familiaridad laboral está relacionada negativamente con el rumbo monetario. Las economías con mercados de trabajo en los que los trabajadores se desempeñan al margen de los principios legítimos que garantizan puestos de gran calidad también coinciden con un bajo rendimiento financiero. (Cashpa y Luna, 2020)

Las economías informales, en este sentido, no sólo afectarán a la baja mejora financiera de un distrito o nación, sino que también afectarán negativamente a la consecución de los resultados humanos ideales.

Es vital hacer referencia a que muchos expertos están de acuerdo con la posibilidad de que la informalidad de las MYPES provoque el aplazamiento del avance financiero y social de las naciones y sus regiones.

- **Ofrece condiciones laborales de mala calidad**

La eventualidad está relacionada con la baja calidad de las empresas, retratada por los puntos de vista adjuntos:

- Informalidad por impuestos laborales: alude al impago de los límites de trabajo, legítimos para el personal de las finanzas.
- Informalidad por contrato: alude al estado del especialista que no posee algún tipo de convenio de trabajo.
- Informalidad por ingresos: alude a los especialistas eventuales que no obtienen exactamente la retribución base por tiempo.
- Informalidad por afiliación al sistema de pensiones: se da cuando la organización no proclama a sus laborales en los marcos de rentas vitalicias, ya sean públicos (ONP) o privado (AFP)

Asimismo, la eventualidad repercutirá en mayores tasas de desempleo o subempleo.

Se dan altos índices de competencia desleal

Sin lugar a dudas, la informalidad iniciará lo que está sucediendo de rivalidad inconsistente entre lo que ofrecen las organizaciones formales y casuales, ya que los gastos para el área convencional serán más altos, ya que sugiere la instalación de trabajo, cargos, entre otros, yendo en contra de la norma, el área casual no tendrá costos similares, creando la disminución de los costos de los elementos comparativos y, por tanto, la competencia injustificable.

Potencia actividades de subsistencia

Las organizaciones informales tienen impedimentos para mantener su eficiencia, como, la ausencia de acceso al crédito formal, produciendo ausencia de liquidez y operaciones financieras para sus organizaciones; la preocupación constante por las capturas de producto, lo que hace que los gestores financieros pierdan el capital aportado. Estas variables, agregadas a la ausencia de posibilidades de participar en ofertas abiertas, o de realizar grandes esfuerzos publicitarios para el avance de sus rubros, hacen impensable el desarrollo de sus organizaciones, dejándolas con ejercicios que sólo producen medios en un sistema informal.

Magnitud de la informalidad en el Perú

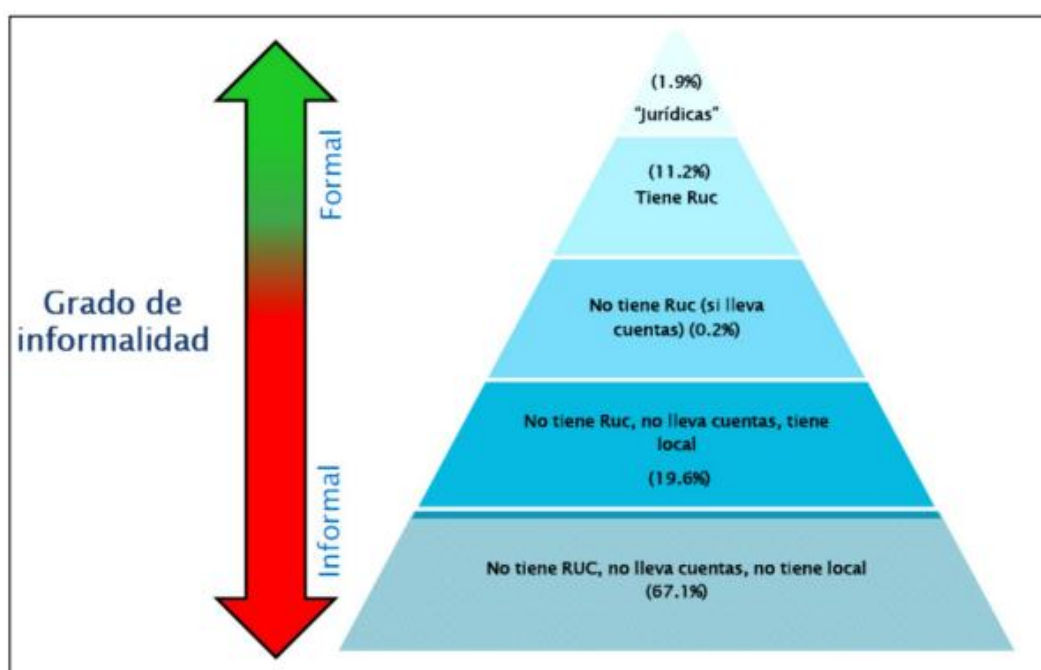
De acuerdo Chuquispuma (2017) la informalidad a nivel peruano tiene las cualidades que se acompañan:

- El ámbito de la economía casual produce en el Perú, el 19% del PBI.
- El 74% de la PEA tiene un trabajo eventual.
- El 65% del total de organizaciones a nivel nacional son casuales.
- El 67% de las organizaciones eventuales no tienen RUC, no mantienen cuentas y no tienen local.

- En cuanto a las empresas, el 65% de los trabajadores no se suman a un marco de prestaciones (ONP, AFP), y el 37% de los representantes no están vinculados a una cobertura sanitaria, ya sea privada o estatales.

A partir de un informe similar, parece interesante subrayar el nivel de precarización de las organizaciones o unidades útiles en el Perú a partir de 2012. De hecho, de cuadro adjunto muestra que existe una enorme cantidad de organizaciones que no tienen la solitaria necesidad de formalizarse.

Gráfico N°1. Unidades productivas según grado de informalidad, Perú.



Fuente: Recuperado de Villamil – OIT (2015).

Sin embargo, destacan algunas cualidades primarias que producen informalidad en el Perú, según estudios realizados:

- Las personas generalmente afectadas por la informalidad son las mujeres, que se mueven en la población joven y más experimentada, circunstancia que no es algo similar para las personas de edad moderada, que en su mayoría acceden a un marco laboral adecuado.
- Dentro del núcleo familiar, las autoridades de familia son las personas que realizan trabajos eventuales, mientras que otras personas ocupan, en general, posiciones formales.

- Existe una frecuencia más elevada de trabajo ocasional entre los individuos con un bajo grado de escolarización.
- Observando los distritos geográficos, en la región metropolitana más allá de Lima Metropolitana hay mayores ritmos de trabajo eventual, y la circunstancia se agrava cuando aludimos a la localidad selvática.
- El movimiento ocasional es más abrumador en los ámbitos útiles de los negocios, el desarrollo y algunos ejercicios esenciales.
- Según el tamaño de la organización, en general, las organizaciones pequeñas son más casuales.

Categorías del empleo informal

Las subcategorías de actividades ocasionales son:

- **Trabajo independiente informal:** Comparar a las entidades de negocios, así como los trabajadores (en el sector formal y elementos casuales), y así sucesivamente.
- **Trabajo asalariado informal:** Compárese con los empleados bajo convenio por parte de organismos formales, así como con los especialistas ocasionales sin compromisos con la seguridad social o contratados como representantes locales bajo remuneración.

Productividad

La parte más importante del desarrollo monetario de los países puede deberse a un proceso tecnológico o a un aumento de la eficiencia de los factores de producción. En consecuencia, el desarrollo especializado se denomina de otro modo PTF, la eficiencia es una variable fundamental para el desarrollo monetario, sostiene: la eficiencia es un determinante esencial del bienestar financiero de un país dado.

b. Crecimiento económico

De acuerdo con Cunia (2021) el crecimiento económico es esencial para el desarrollo económico. La población de un país se beneficia cuando crece la renta nacional del país. Como no existe una fórmula mágica para los países para estimular su crecimiento económico y convertirse en países desarrollados, la necesidad de utilizar uno de los recursos del país de manera más eficiente y racional se ha vuelto crucial hoy en día. Para hacerlo, uno de las cosas más importantes que debe tener un país es la capacidad de establecer un entorno institucional en el que se pueden hacer cumplir los contratos y los derechos de propiedad pueden ser establecido. Por lo tanto, podemos decir que la calidad de

la gobernanza juega un papel importante en el mantenimiento de un crecimiento económico sostenible de un país.

La teoría del crecimiento económico, tal como la conocemos actualmente, evolucionó a partir de distintos modelos propuestos por expertos y estudiosos. Uno de estos modelos se basaba en una función de producción, con crecimiento demográfico constante y rendimientos constantes a escala, relacionando la producción con tres factores principales de producción, capital, trabajo y conocimiento. La teoría de Solow implica que la economía converge a un camino de crecimiento equilibrado donde la tasa de crecimiento del producto per cápita está determinada por la tasa del progreso tecnológico.

Importancia del crecimiento económico

Para Cajaleon (2017) el rápido y constante desarrollo monetario de los países emergentes los ha capacitado para ofrecer mejores tipos de servicio a su ciudadanía. El desarrollo monetario es un aspecto clave para las naciones. Las que no se desarrollan están desapareciendo del panorama. Las nuevas conmociones en Europa del Este y la URSS fueron provocadas por el retraso financiero y el escaso desarrollo en comparación con las naciones occidentales. El desarrollo es la extensión del PIB el rendimiento esperado. Al fin y al cabo, es el punto en el que el fondo de plausibilidad de la actividad (FPP) se traslada al exterior.

Los expertos financieros miden el desarrollo del rendimiento per cápita de un país en periodos de 10 a 20 años. Esto proporciona una idea superior de los patrones a largo plazo.

Existe desarrollo financiero cuando los factores macroeconómicos genuinos toman estimaciones que se ajustan a un patrón vertical.

- Los principales factores macroeconómicos son: PNB, salario público, inversión y aprovechamiento.
- Las cualidades en las que se piensa al establecer el desarrollo del crecimiento son: el producto, la remuneración, la inversión y la utilización por individuo en términos reales. Los hechos confirman que el desarrollo financiero, al aumentar la abundancia total de un país, también contribuye a reducir la escasez y a abordar otros asuntos sociales. Sin embargo, la historia nos ofrece algunos modelos en los que el desarrollo monetario no ha ido acompañado de un avance comparable en los acontecimientos humanos, sino que se ha logrado a costa de un mayor desequilibrio, un aumento del desempleo, el deterioro del sistema de reglas mayoritarias, la pérdida del carácter social o la sobreutilización

de los activos requeridos para las personas en el futuro. Conforme se van conociendo mejor las conexiones entre el desarrollo financiero y los problemas sociales y naturales, los expertos en la materia, incluidos los analistas empresariales, parecen coincidir en que dicho desarrollo es inevitablemente impracticable, es decir, que no puede sostenerse durante mucho tiempo. Para que sea manejable, el desarrollo monetario debe apoyarse constantemente en los productos del giro humano, como la información y las habilidades superiores de los trabajadores, así como en cualquier posibilidad que se abra para hacer uso de ellas de forma productiva: más y mejores puestos, mejores circunstancias para que prosperen los nuevos emprendimientos y un sistema de reglas mayoritarias más notable en todos los grados de elección.

Fuentes del crecimiento económico

El desarrollo monetario se produce por algunas variaciones en la economía de un país o de otro. A lo largo de un tiempo indefinido, una parte de las fuentes puede ser más prioritaria que otras, ya que cambian a largo plazo. Según (Federico, 2017) las fuentes fundamentales del desarrollo monetario son:

- Recursos Humanos: son las diversas habilidades que tienen los individuos y que desarrollan dentro de su entidad, fomentando así los procesos que deben realizar.
- Formación de Capital: La escolarización y las habilidades de los RRHH son un elemento crucial, ya que las naciones destinan recursos a sus marcos de escolarización y bienestar.
- Cambio tecnológico e innovación: El desarrollo innovador y el avance especializado sugieren mejoras en los procesos útiles y la aparición de nuevos productos y servicios.
- Recursos Naturales: Las economías participaron en un enorme suministro de diferentes activos normales, para mantener una tasa de desarrollo financiero a medida que estos activos se integraban en la economía.

La disposición de capital y el cambio técnico serán, por lo general, fuentes de desarrollo que se sostendrán al cabo de cierto tiempo. Conforme las economías se vayan creando, los RH serán generalmente cada vez menores. En cuanto a los activos regulares, si bien antes eran esenciales para determinadas economías, generalmente se mantendrán a largo plazo.

Crecimiento a corto y largo plazo

Para Chachaque & Milagros (2018) en materia financiera la variedad transitoria en el desarrollo monetario se conoce como ciclo económico, que es donde prácticamente todas las economías pasan por etapas recesivas ocasionalmente. El desarrollo del mismo puede ser confuso ya que las variaciones no son ordinarias el 100% del tiempo. Dar sentido a estas variaciones es una de las principales tareas de la macroeconomía. Hay varias formas de pensar sobre la gestión de las razones de las recesiones, aunque se ha llegado a cierto nivel de acuerdo sobre las razones de las mismas.

- La variedad momentánea en el desarrollo financiero se ha limitado en las naciones con salarios más altos desde mediados de la década de 1990, en cierta medida atribuida a una mejor administración macroeconómica de la economía, según la evaluación.
- El largo camino hacia el desarrollo financiero es una cuestión esencial en la investigación de los asuntos financieros; a pesar de las reservas registradas, una expansión en el PIB de un país se ve muchas veces como una expansión en la forma de hacer las cosas de sus ciudadanos.
- A lo largo de extensos periodos de tiempo, incluso pequeñas tasas de desarrollo anual pueden tener un tremendo impacto debido a su formación con diferentes elementos.
- Debemos saber que, suponiendo que la ciudadanía aumentara a medida que se produjeran mejoras en el modo de vida, el PIB tendría que crecer más rápido que la población. Tenemos que estudiar la justificación de los miserables contrastes entre estas tasas y el desarrollo monetario de ciertas naciones.

Teorías del crecimiento económico

Existen 3 teorías sobre el desarrollo monetario, a las que nos referiremos a continuación:

- **Clásica del crecimiento:** considera que la expansión genuina del PBI per cápita es transitoria y que, en el caso de que ascienda al grado de presencia, acabará volviendo a ese nivel debido a una expansión de la población. Esto implica que el activo real es restringido, sin avances innovadores, podríamos acabar con menor rendimiento.
- **Neoclásica:** es una sugerencia de que el PIB per cápita genuino se desarrollará a medida que el cambio innovador construya los grados de compra y los fondos de reserva que incrementan el trabajo cada hora. El avance posiblemente terminará cuando se detenga el cambio innovador.

- **Nueva teoría:** expresa que el PIB per cápita genuino se desarrollará a causa de la elección que hagan los individuos para beneficiarse, y que el incremento puede continuar sin fin.

Producto Bruto Interno

Existen numerosos indicadores macroeconómicos que nos dan una idea del nivel de una economía en un momento dado, sin embargo, el indicador más utilizado es el PIB, que calcula la cantidad total producida de bienes y servicios en un sector y durante un periodo de tiempo determinado.

El PBI es el valor en moneda del desarrollo de productos y servicios definidos suministrados dentro de una economía. Sea como fuere, la expresión "artículos" alude al valor adicional que se les otorga, mientras que "de producción nacional" alude a la actividad de desarrollo dentro de las regiones más alejadas de la nación, y "bruto" significa que no se tienen en cuenta los cambios en las existencias, incluidos el deterioro y la revalorización del capital circulante.

El valor de los Bs y Ss entregados en el dominio bajo un plazo determinado, y por lo general en un año lapso de tiempo, se denomina PBI bruto. De este modo, esta actividad se transforma en el Valor Bruto de la Actividad, deduciendo el importe de los B y C centrales.

El PBI es la consecuencia del desarrollo de Bs y Ss concluyentes en los extremos regionales de una economía durante un lapso de tiempo determinado. Esto implica pensar que en la elaboración es importante lo suministrado por los nacionales y además por los extranjeros, por lo tanto, su evaluación no tiene en cuenta la complejidad de la elaboración ya que no tiene en cuenta las mercancías elaboradas en un período pasado ni los productos moderados utilizados para la última elaboración de artículos diferentes.

A pesar de ser el instrumento generalmente utilizado por las economías, es inimaginable esperar que muestre la actividad total de fabricación de un país, ya que no tiene en cuenta la economía sumergida, que no puede ser evaluada porque tiene en cuenta las mercancías intercambiadas ocasionalmente y, en la mayoría de las ocasiones, las mercancías ilegales.

El desarrollo monetario es la tasa de aumento del PBI o PNB en 1 año, que normalmente se comunica bajo dos condiciones, la principal nos hace saber que una economía se desarrolla como resultado de la expansión de sus activos; y la segunda alude a la utilización competente de los activos similares accesibles. No obstante, este establecimiento nos permite saber que cuando el desarrollo monetario se produce como resultado de la expansión de los recursos humanos

(trabajo), el desarrollo experimentado por esta variedad no construye el grado de remuneración que tienen los individuos.

Independientemente de que el desarrollo monetario sea capaz de generar un nivel de remuneración más significativo y no se considere satisfactorio, sería importante idear nuevas estrategias para que un país avance en este sentido; lo que está claro es que la estimación del PBI posibilita derivar la forma de proceder financiera con la que se está encontrando una nación, lo que nos permitirá saber si las medidas gubernamentales se están aplicando bien o, posiblemente, si éstas están preparadas para crear un desarrollo consistente.

Estimación del PBI en una economía

EL PBI se puede determinar de más de una manera, otra más complicada que la otra, la seguridad de la estrategia se basa en lo que necesitamos hallar y cuantificar a la vista del hecho de que cada técnica es la consecuencia de diferentes evaluaciones de diferentes factores. El cálculo del PBI permite pensar en tres estrategias, en todo caso, previamente a escoger cual, darse cuenta de los conceptos que la acompañan es importante.

- Artículo: ¿Qué se entrega?
- Gasto: ¿Cómo se puede utilizar?
- Ingreso: ¿Cómo puede difundirse?

De esta forma el PBI estima la acción monetaria de una economía por lo que muy bien puede ser evaluado teniendo en cuenta la existencia, la remuneración o sin importar el uso, todo lo que la estructura, el objetivo es algo muy similar, dar sentido a la forma de comportarse de los costos de los productos y servicio, como así también las diferencias en la remuneración competente esto disminuiría el desempleo. En tal efecto, se introducen las tres técnicas de evaluación del PBI que el BCRP, el INEI y el MEF vienen utilizando para el Perú; en todo caso, en la presente evaluación se utilizará sólo una, la estrategia de uso, por ser ésta la que contiene la variable de productos básicos como adicional al PBI.

Clasificación de Producto Bruto Interno

Una vez caracterizada la estrategia de estimación del PBI, ésta se modifica de acuerdo a los objetivos de la exploración ya que piensa en función de considerar a la variable mercancías como una de sus partes. De esta forma se contempla que el desarrollo de una economía es según las variedades de su PBI, lo que exige su correlación, para plantear que hay un desarrollo, desaceleración o disminución de este; asimismo se considera para ello que la diversidad de costos de mercado es consistente, por lo que se concibe el tema de cuál es el PBI más suficiente para

calibrar el desarrollo monetario, teniendo en cuenta que hay dos tipos de PBI, el Real y Nominal. Luego, vamos a definir cada uno de ellos.

- **PBI nominal.** alude a la cantidad de los beneficios de los productos y servicios que ofrece una economía, esto en relación con el dinero; los resultados se comunican en el dinero público en curso del que se está evaluando el PBI. Esto implica que los costes que se consideran para la estimación de este tipo de PBI no piensan en la expansión y su impacto valor disponible, sin embargo, pensaría en el costo genuino de la Bs y Ss.
- **PBI real.** Alude a las cualidades en términos financieros de los Bs y Ss que un país ha ido creando en una existencia decidida dispuesta a costes estables, la estimación de este PBI exige pensar en un año base de costes de referencia, escogiéndose normalmente el año en que la economía soportó el mejor desarrollo a lo largo de un ciclo monetario. La explicación de la utilización del PBI genuino radica en que posibilita el estudio del modo de funcionamiento monetario de un país como resultado de las diferencias favorables en su crecimiento y en que los cambios en los costes de mercado no suelen considerarse importantes, ya que son triviales.

Crecimiento económico local

- **Beneficios económicos**

Montaño (2017) demostró que al estudiar el Desarrollo Monetario desde una metodología cercana, diversos pensadores concuerdan en tolerar que el Desarrollo Financiero Vecinal se realiza por la vinculación de algunos aspectos esenciales que sugiere un curso de desarrollo y cambio financiero que ayuda a la mejora de la satisfacción personal de la población cercana en los aspectos acompañantes:

- **Económica:** Los comerciantes utilizan su habilidad para disponer de elementos útiles para el entorno, con niveles de eficiencia adecuados para ser competitivos en los sectores empresariales, lo que se refleja en la ampliación del PBI.
- **Formación de recursos humanos:** Los instructores y preparadores ajustan la reserva de información a las necesidades de desarrollo de los marcos provechosos del lugar.
- **Socio-cultural e institucional:** Los principios y fundamentos favorecen y apoyan el desarrollo del propio proceso.

- **Político-administrativa:** La administración local y provincial trabaja con la colaboración público-privada a nivel regional y la elaboración de condiciones creativas para el desarrollo útil e innovador.
- **Ambiental:** Incorpora la consideración de las cualidades particulares del hábitat habitual del entorno, para garantizar un desarrollo naturalmente viable.

Asimismo, continúan desarrollando su esquema de desarrollo financiero y muestran que se compone de tres componentes:

- Capacidad de innovación.
- Oportunidad monetaria.
- Intensidad y pacificación social.

Que dependen de las normas del desarrollo austriaco de los aspectos financieros.

Segmentos del crecimiento económico

Gómez (2018) mencionó los siguientes segmentos económicos entre los cuales figuran:

- **Ingresos,** son los desarrollos en los ingresos monetarios, entregados a lo extenso del plazo contable, como afluencia de recursos. Las utilidades útiles emergen a lo largo de los negocios monetarios, es el estándar neto de adiciones financieras, a largo plazo, que se generan en las actividades de una empresa, dado que tal restricción de mando central a un desarrollo en el patrimonio neto, que no tienen relación familiar con los compromisos de los propietarios de ese patrimonio.
- **Capital de Trabajo,** es un modelo disoluble que se utiliza para salvaguardar los recursos con los que una organización o discusión se dispone a continuar sin contratiempos y suficientemente. Es el efectivo con el que se considera completar la actividad en el día a día, que incorpora el efectivo para artículos de negocios, pago de compensaciones, administraciones públicas, alquileres, y otros.

Progreso del crecimiento económico

Cajaleón (2017) referenció que el desarrollo financiero se caracteriza como la expansión en la paga o valor de los productos relacionados con el dinero y las últimas administraciones por parte de una economía (básicamente de una nación o una localidad) en un periodo específico (típicamente en un año). El desarrollo financiero es un propósito de las naciones; las que no lo fomentan desaparecen del panorama. Los hechos realmente confirman que el desarrollo financiero, al

ampliar la abundancia total de un país, también actúa sobre las posibilidades de reducir la indigencia y abordar otros asuntos sociales.

Sin embargo, la historia nos ofrece algunos modelos en los que el desarrollo monetario no ha ido asociado a un avance comparable en los acontecimientos humanos, sino que se ha producido a expensas de una desigualdad más acentuada; un mayor desempleo, el debilitamiento de un gobierno que gobierna la mayoría, la pérdida de carácter social o el consumo excesivo de activos necesarios para las personas en el futuro, a medida que se perciben mejor las conexiones entre el desarrollo financiero y las situaciones sociales y naturales. (Albino, 2023)

Modelos de crecimiento endógeno

- **Modelo de Scully**

Fomentó un mecanismo que mide la intercesión del gasto público (o que amplía el desarrollo genuinamente financiero. Según la composición del modelo, la capacidad de crecimiento se determina en estructura Cobb-Douglas:

$$Y = a(G_{t-1})^b [(1 - \tau_{t-1})Y_{t-1}]^c$$

Donde Y es el PIB, G es todo el consumo del gobierno (a costes estables), τ es la tasa de derechos en la economía estimada como la porción del gasto del gobierno como nivel del PBI y una razonable presunción del plan de gastos que se hace que $G = Yt$ anualmente. Introduciendo esta presunción en el cálculo de la ecuación.

Scully, una de sus principales reacciones al planteamiento del modelo es que no tiene en cuenta el compromiso de los productos de capital de periodos anteriores a rendir. En su opinión, Scully llamó la atención sobre el hecho de que el compromiso de los activos recientemente acumulados de capital y el desarrollo mecánico en la capacidad de creación total se captan de forma verificable por la existencia del plazo de crecimiento reducido.

- **Modelo de Devarajan y Swaroop**

Este mecanismo une la percepción exacta e hipotética, donde se propone un esquema en el que hay dos tipos de gobierno: una administración que crea consumos útiles y otra que produce consumos innecesarios. El programa comunica la distinción entre consumos útiles e infructuosos y cómo una modificación en la fusión entre ambos ajusta la proporción de desarrollo a largo plazo. Se acepta que la capacidad de crecimiento total

tiene tres elementos: el stock de capital privado se caracterizará como k , y dos tipos de consumo público, g_1 (uso productivo) y g_2 (uso ineficiente):

$$y = f(k, g_1, g_2) = [\alpha k^{-\zeta} + \beta g_1^{-\zeta} + \gamma g_2^{-\zeta}]^{-1/\zeta},$$

Teniendo en cuenta las opciones de la autoridad pública, el especialista delegado elige la utilización, c , y el capital, k , para ampliar su ayuda gubernamental, por fin, en esta proposición, aceptamos las opciones de la autoridad pública como dadas, en lugar de obtenerlas de alguna estructura de mejora. Para ello es necesario indicar la capacidad de objetivo de la autoridad pública y la capacidad de resultado se basará en ella. (Cajas, M., 2023)

- **Modelo de Aschauer**

Considera que los desarrollos en el gasto de emprendimiento público tendrían que afectar significativamente al resultado privado más que las expansiones en la utilización pública medidas de forma similar. En particular, se sostiene que la estimación del gasto público provoca una expansión en el ritmo de rendimiento del capital privado y, por lo tanto, para estimular el gasto privado en capital riesgo, dicho estudio se enfoca en la condición siguiente:

$$y = A_t * f(N_t; K_t; G_t)$$

donde Y_t es una proporción del resultado genuino total del ámbito de los productos y el trabajo privado, N_t es el trabajo total de los servicios de trabajo, K_t es la oferta total de capital, y A_t = una proporción de eficiencia o cambio especializado imparcial, la medida G_t se refiere a una progresión de los servicios del ámbito gubernamental; es decir, teniendo en cuenta que los servicios de capital estatal son relativos al capital público, G_t puede considerarse como la carga del capital estatal. La justa medida de la eficiencia es verificablemente un componente de los choques totales, Z_t , y tal vez del tiempo libremente de los factores anteriormente mencionados.

Este esquema posibilita respuestas condicionales a algo así como dos interrogantes de significación en la elaboración macroeconómica. Para empezar, al demostrar el grado en que los consumos del gobierno son beneficiosos, estamos en una situación superior para emitir un juicio

sobre el grado en que las estrategias de gasto del gobierno provocan presiones de interés total exorbitantes, aumentan los costes de los préstamos y estimulan el rendimiento, en segundo lugar, este modelo también considera el trabajo de los consumos del gobierno en los desarrollos a largo plazo en la eficiencia, por lo que este modelo sostiene que la disminución de las organizaciones útiles apoyadas por los contribuyentes podría ser significativa para dar sentido a la disminución en el ritmo de desarrollo de la eficiencia.

- **Modelo de Barro**

Esta esquema tiene su generador primario de desarrollo y esta obligación recae sobre la actividad pública, la misma que es supervisada a través de la asignación de cargos, como el Estado ser el generador de la promulgación financiera a través de las obras y el interés en la educación, la seguridad y el bienestar. Esencialmente, utiliza un grado más prominente de cargas para tener la opción de adaptarse al uso público más alto.

La utilización ideal de los bienes del estado, decidiendo los gastos públicos ideales, es básica, ya que el sector público puede no ser dado toda la obligación, pero debe encontrar una agradable integración con el impulso privado. De este modo, las tasas elevadas no aumentan el límite de gasto, sino que reducen el límite de utilización de las familias, pero, según Barro, las tasas elevadas aumentan la creación y, por tanto, el cambio monetario.

- **Modelo AK**

Este esquema también llamado por el nombre de su creador Rebelo, ignora la capacidad de innovación de los neoclásicos, que hacían hincapié en el desarrollo innovador externo, y propone una capacidad de innovación directa con constantes revisiones de escala, pero con un desarrollo especializado endógeno producido por la captación de recursos humanos.

Así, el modelo expresa que el capital crea desarrollo y no deja de lado el trabajo, sin embargo, sólo recuerda los recursos humanos y le da sentido como si se tratara de operaciones destinadas a la instrucción, la alimentación, la seguridad y el bienestar. El sistema pone como factor principal el stock de capital, que es el que se utiliza en los fondos de reserva, esperando que nos encontremos en una economía cerrada en que no interviene el poder público.

En síntesis, el desarrollo endógeno queda estrechamente ligado a las elecciones jurídicas y políticas tomadas por el poder público, ya que se descarta la codependencia de los elementos exteriores, dado que las entidades públicas tienen la obligación de establecer un buen clima para el desarrollo a largo plazo, pensando en los factores utilizados en los modelos (fondos de reserva, inversión, consumo).

Siguiendo con lo mencionado anteriormente y cuando la economía es estable y ha apoyado el desarrollo, se pueden establecer las circunstancias para abrirse al mercado mundial en vista de que negarse a hacerlo tendría repercusiones negativas, lo que goza de algunos beneficios para una economía, como el flujo de capital, la estimación extranjera, la antigüedad del negocio, entre otros. A lo largo del tiempo, existen diversos modelos y se han consignado otros, por lo que el desarrollo monetario es una peculiaridad que depende de numerosos puntos de vista y de las diferentes variables de desarrollo.

Modelos de crecimiento exógeno

- **Modelo Harrod-Domar**

Este modelo es el conjunto de las metodologías de dos de los forjadores por lo cual se plantea el nombre de este modelo, ellos dependen de los compromisos de Keynes, quien extendió el estudio del desarrollo a largo plazo, en el referido modelo sería una expansión coherente de John Maynard Keynes.

Harrod y Domar demostraron que la estimulación se sumaba a la creación corriente, pero que su impacto se extendía a la creación posible más adelante. Posteriormente, progresivamente después de algún tiempo, el emprendimiento tiene efectos tanto del lado del interés como de la oferta secundaria, y el trabajo completo puede mantenerse a largo plazo siempre que la estimulación y las diferentes reservas de interés total se desarrollen lo suficientemente rápido como para asimilar la propia expansión del rendimiento que el emprendimiento hace concebible.

Según León (2021), Harrod denominó a esta forma específica de desarrollo la economía de desarrollo fiable, la forma en que la corriente circular de la economía se mantiene en equilibrio a largo plazo dados sus límites técnicos y su forma de ahorro. En el caso de que el interés total no se desarrolle tan rápido como el límite de creación a largo plazo, el desempleo crecerá.

- **Modelo de Kaldor**

Kaldor especifica que la estabilidad del desarrollo monetario debe basarse en los salarios y los fondos de inversión, como, un individuo de la inclinación a ahorrar es un componente de su variedad en el salario, de esta manera, la disponibilidad a ahorrar de los trabajadores no es exactamente la de los propietarios del método para la producción, como, los industriales, mostrando, obviamente, una conexión inmediata entre los factores.

Este desarrollador además tiene dos metodologías en cuanto al desarrollo, desde un punto de vista decide la conexión entre el ritmo de la variedad de la eficiencia y el ritmo de la variedad del capital-empresa, se construye una proporción de capital y luego de nuevo tiende a las revisiones crecientes de escala, que en general muestran las economías industrializadas, a partir de los pensamientos referenciados anteriormente, Kaldor establece la conexión entre la eficiencia y las tasas de desarrollo.

Para Enríquez (2016) el asunto central de la eficiencia de cualquier país depende de la industrialización puesto que expande la capacidad de generación y la utilización del trabajo se vuelve más eficiente, para realizar emprendimientos se requiere mucho interés en la fundamentación real, por lo tanto, la unión de la que habla Kaldor entre eficiencia y tasas de desarrollo establece sus fundamentos en la estimación.

- **Modelo de Solow**

El modelo de desarrollo exógeno, sustentado ampliamente por Solow, prevé que el desarrollo de la eficiencia debe tener sentido mediante la especulación directa, el desarrollo de la población y el avance de la técnica. Según este modelo, la estimación directa y el desarrollo de la población afectan a los resultados y no influyen en la tasa de desarrollo a largo plazo. Por lo tanto, el avance técnico se transforma en el principal componente que influye en el ritmo de desarrollo a largo plazo de cualquier economía, lo que da sentido a las diferencias de eficiencia entre las naciones del planeta, esto es, el aumento de la recuperación de capital está relacionado con el avance.

Chirwa & Odhiambo (2018), hacen enfoques significativos sobre el modelo que se determinan a seguir:

- Solow piensa en el capital humano y sustancial como los elementos primarios del avance de una nación, y demuestra que

- las distinciones salariales entre naciones pueden tener sentido por la naturaleza de los recursos humanos.
- Este modelo piensa en la conexión de las naciones, sin embargo, los modelos endógenos acentúan las distinciones entre las naciones con respecto al desarrollo financiero.
 - No piensa en la mediación del estado durante el tiempo que dura el desarrollo financiero, mientras que los endogenistas sostienen la inversión del estado.
 - Sostiene que hay una disminución de la eficiencia insignificante, en consecuencia, el desarrollo depende del incremento del desarrollo agregado y mecánico, de otro modo el desarrollo del PBI se deterioraría.

D. Marco conceptual

a. Corrupción

Es un comportamiento que se desvía de los deberes formales de un cargo público debido a privado con respecto a (personal, familia cercana, etc.) ganancias pecuniarias o de estatus; o viola normas contra el ejercicio de ciertos tipos de influencia privada.

b. Inflación

Es el fenómeno que se presenta cuando existe un incremento general respecto a los precios dentro de una determinada economía, no solo al mencionar artículos por individual. Asimismo, se puede generar por el incremento en la demanda o la reducción dentro de la oferta.

c. Sector informal

Es una parte de la economía de un país que no se reconoce como fuente normal de ingresos. Las personas que trabajan en el sector informal no declaran sus ingresos y no pagan impuestos sobre ellos. El término incluye actividades ilegales, como venta de drogas y contrabando. También incluye limpiar los parabrisas de los automóviles en los semáforos o hacer trabajos de construcción, es decir, trabajos legales.

d. Empleo

Alude tanto a una labor cuanto a un oficio o intercambio. No obstante, la utilización más ineludible de negocio es la que muestra cualquier acción en la que un individuo es contratado para desempeñar una progresión de tareas explícitas, por las que obtiene una compensación monetaria. La cantidad de individuos en

edad de funcionar y el número completo de los que realmente no del todo establecidos.

e. Empleo formal

El trabajo formal es aquel que se formaliza a través de un contrato de trabajo entre el especialista y la empresa, y que consiente necesidades legales como el abono de gastos, prestaciones e impuestos, entre otros. El trabajo formal puede ser tanto en personas en general como en ámbitos privados, y es esencial para las medidas de la autoridad en los negocios generales de un país.

f. Productividad

La eficiencia se percibe como la conexión entre lo que se ha generado y los medios utilizados para lograrlo (trabajo, materiales, energía, etc.). La eficiencia suele estar relacionada con la eficacia y el tiempo: a menor inversión de recursos para lograr el resultado ideal, mayor utilidad del marco.

E. Problemas de la investigación

a. Problema general

¿En qué medida la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?

b. Problemas específicos

1. ¿En qué medida el nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?
2. ¿En qué medida el desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?
3. ¿En qué medida la productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?

F. Justificación

El estudio abarca un análisis del mercado laboral y un análisis del mercado laboral informal individual. Por lo tanto, si los resultados de este estudio permiten identificar variables que inciden en el surgimiento del empleo informal, contribuye a una mejor comprensión de este fenómeno, para que los poderes gubernamentales paralelos (por ejemplo, el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo) puede ejecutar políticas laborales que ayuden a aminorar la escala del puesto informal en 24 sectores del Perú. Este proyecto de investigación es crucial ya que nos permitirá identificar y examinar la conexión entre la variable independiente 'Informalidad laboral' y cómo afecta la variable dependiente 'Crecimiento económico peruano'.

G. Objetivos de la investigación

a. Objetivo general

Determinar cómo la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.

b. Objetivos específicos

1. Determinar cómo el nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.
2. Identificar como el desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.
3. Analizar como la productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

H. Hipótesis de la investigación

a. Hipótesis general

La informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.

b. Hipótesis específicas

1. El nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.
2. El desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.
3. La productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

I. Variables de la investigación

a. Variable independiente

Informalidad laboral.

b. Variable dependiente

Crecimiento económico.

J. Operacionalización de variables

Tabla 1

Matriz de operacionalización de variable (X): Informalidad laboral

Título: La relación entre la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Informalidad laboral	Abarca todas las labores o faenas y formas de productividad realizadas por sujetos o colaboradores cuyos ingresos o índoles de trabajo no están restringidos por el marco legal.	Toda organización no integrada en sociedad cuyos colaboradores no reciban beneficios laborales. Asimismo, las organizaciones muestran menores grados de producción y competitividad.	Nivel del Ingreso personal	PBI per cápita. Activos y pasivos. Capacidad adquisitiva.
			Desempleo	Tasa de desempleo. Nivel de desocupación. Mercado laboral. Expansión de empleo.
			Productividad laboral	Tasa de productividad laboral. Producto Bruto Interno. Producción por unidad de trabajo.

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Tabla 2*Matriz de operacionalización de variable (Y): Crecimiento económico*

Título: La relación entre la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.				
Variable (Y)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Crecimiento económico	Según Jiménez (2017), cree que la producción puede tener una tendencia al alza en el largo plazo. El crecimiento económico se refiere precisamente al cambio porcentual en el PIB real de una economía durante un largo período de tiempo. Sin embargo, a corto plazo, la producción puede aumentar o disminuir, alterando la tendencia de producción a largo plazo.	El desarrollo económico también puede interpretarse como una magnitud del triunfo de las políticas económicas. El alto desarrollo económico será la consecuencia deseada por los poderes políticos y los habitantes de un territorio.	Gasto de gobierno	Gasto de Gobierno per cápita. Expansión en empleo.
			Inflación	Precios de bienes y servicios. Tasa de inflación. IPC. Precios.
			Tipo de cambio	Mercado de divisas. Precio de la moneda.

Nota. Elaborado por el autor (2023).

II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA

A. Tipo, nivel y diseño de investigación

a. Tipo de investigación

La investigación es el tipo básico, dado que, se priorizó el incremento de conocimiento ya existentes respecto al comportamiento de las variables y su posible relación dentro del entorno.

b. Nivel de investigación

La investigación es de nivel correlacional, para Cashpa y Luna (2020) explica que se busca determinar el grado de interacción presente o no entre las variables seleccionadas, a partir del estudio de sus comportamientos durante un período determinado.

c. Diseño de investigación

El diseño es el no experimental, Del Valle (2021) determina ya que, recoge información variable sin cambios ni modificaciones para la obtención de resultados.

B. Población, muestra materia de investigación

a. Población

La población estuvo comprendida por la data histórica de la variable tanto independiente como dependiente, según los períodos del 2010 al 2019.

b. Muestra

Se aplicó un muestreo no probabilístico por conveniencia, a partir del cual se optó por considerar a la población en su totalidad como la muestra de estudio.

C. Técnica de recolección de datos

Se ha utilizado principalmente la observación, que es fundamentalmente una encuesta bibliográfica que analiza las tablas estadísticas gráficas como una forma de utilizarlas posteriormente y describir los fenómenos económicos (es decir, el empleo informal y sus efectos) el crecimiento económico y los sectores productivos. Los instrumentos que se utilizarán son principalmente técnicas de análisis documental para obtener información sobre los datos del empleo informal en Perú y el crecimiento económico para el período 2010-2019.

D. Instrumentos de recolección de datos

Se emplearon fichas de información para registrar la información obtenida de fuentes externas, los cuales se recolectaron de los informes estadísticos del MTPE (Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo), INEI (Instituto Nacional de Estadística e Informática), MINEDU (Ministerio de Educación), BCRP (Banco Central de Reserva del Perú), MEF (Ministerio de Economía y Finanzas), ADEX (Asociación de Exportadores) y MINCETUR (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo).

E. Técnica de procesamiento de datos, análisis e interpretación de resultados

MS EXCEL. El plan de estudios se utilizó para enumerar datos en detalle y utilizar consultas para crear tablas. Asimismo, se realizó una gráfica para comprender el efecto obtenido.

SSPS. El paquete de software estadístico SPSS realizó el análisis correspondiente en tablas de frecuencia y gráficos según variables y dimensiones para verificar la hipótesis propuesta.

III. RESULTADOS

Tabla 3

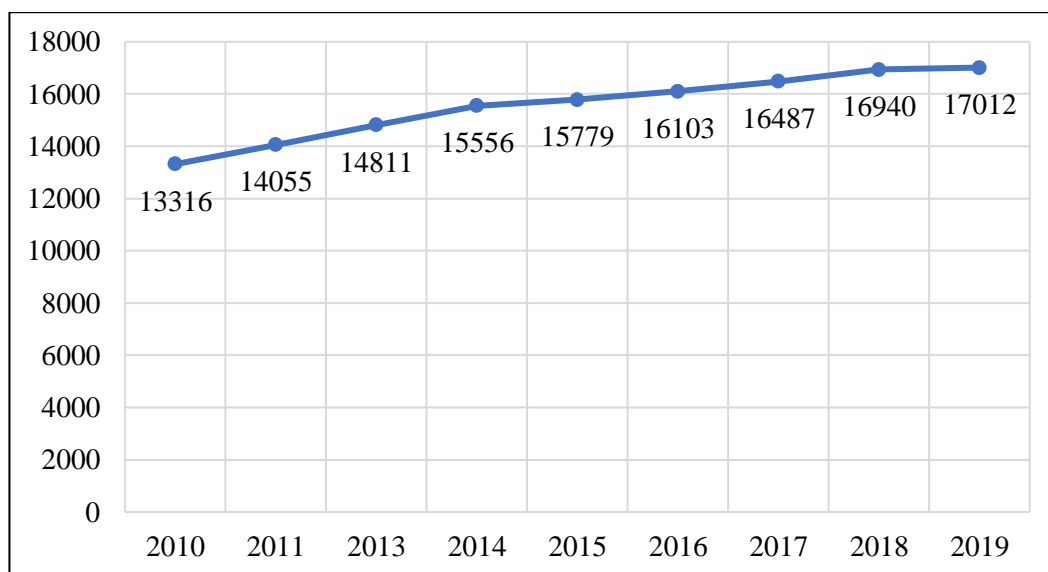
Evolución del PBI per cápita (2010 – 2019)

Período	PBI per cápita
2010	13,316
2011	14,055
2012	14,811
2013	15,556
2014	15,779
2015	16,103
2016	16,487
2017	16,602
2018	16,940
2019	17,012

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 1

Evolución del PBI per cápita (2010 – 2019)



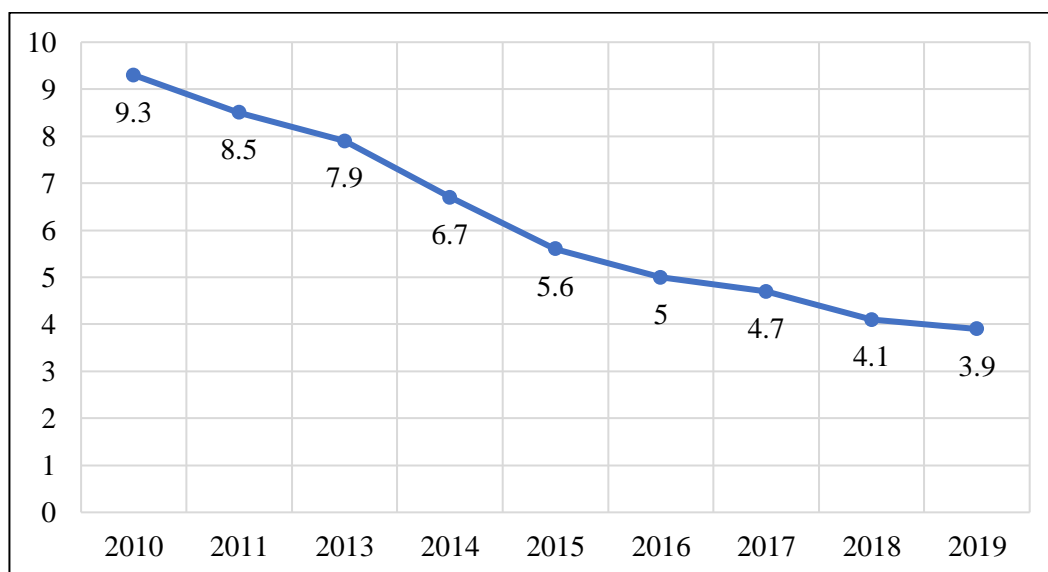
Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución del PBI per cápita presentó una variación positiva durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 13,316 y terminando con una cifra estimada de 17,012.

Tabla 4*Evolución de la tasa de desempleo (2010 – 2019)*

Período	Tasa de desempleo
2010	9.30
2011	8.50
2012	7.90
2013	6.70
2014	5.60
2015	5.00
2016	4.70
2017	4.10
2018	3.90
2019	3.60

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 2*Evolución de la tasa de desempleo (2010 – 2019)*

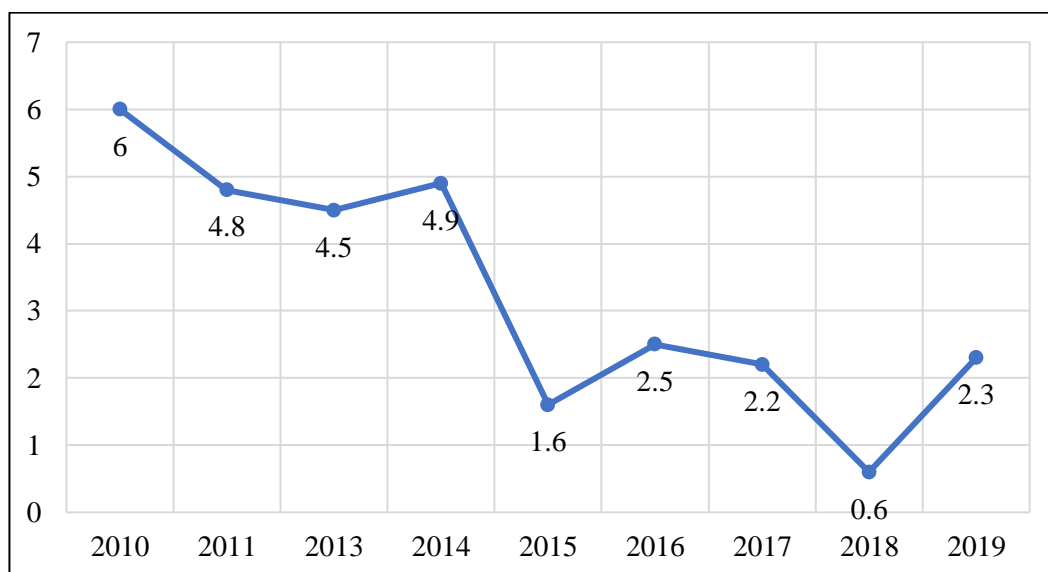
Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución de la tasa de desempleo presentó una disminución anual constante durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 9.3 y terminando con una cifra estimada de 3.9. Lo cual refleja un panorama favorable para los trabajadores peruanos.

Tabla 5*Evolución de la productividad laboral (2010 – 2019)*

Período	Tasa de productividad laboral
2010	6.0
2011	4.8
2012	4.5
2013	4.9
2014	1.6
2015	2.5
2016	2.2
2017	0.6
2018	2.3
2019	3.2

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 3*Evolución de la productividad laboral (2010 – 2019)*

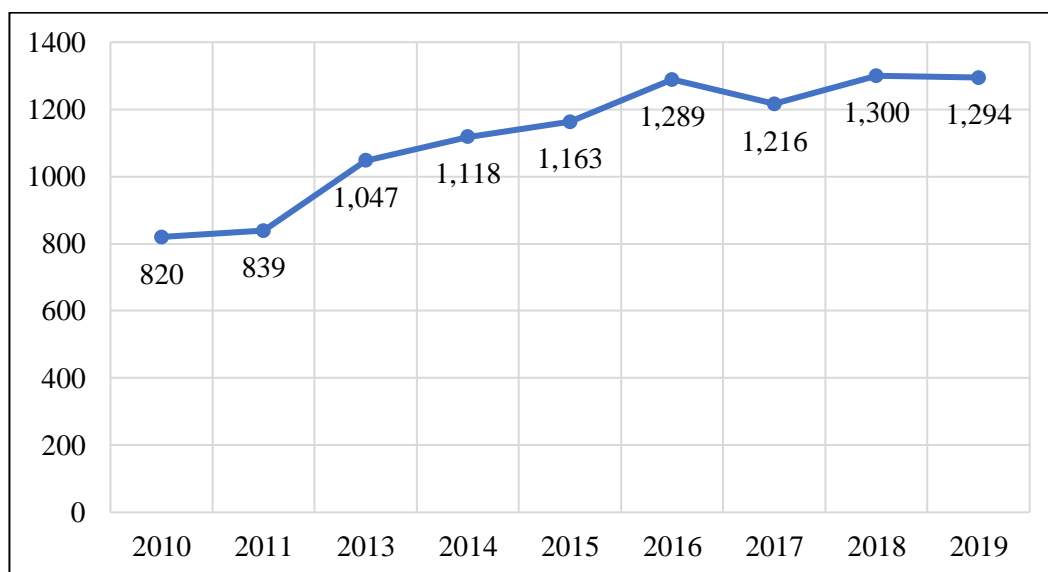
Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución de la productividad laboral presentó una variación anual constante durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 6.0 y terminando con una cifra estimada de 2.9. Esto significa que, los niveles de productividad han sido un aspecto muy cambiante dentro del Perú.

Tabla 6*Evolución del gasto de gobierno (2010 – 2019)*

Período	Gasto de Gobierno per cápita
2010	820
2011	839
2012	1,047
2013	1,118
2014	1,163
2015	1,289
2016	1,216
2017	1,300
2018	1,294
2019	1,366

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 4*Evolución del gasto de gobierno (2010 – 2019)*

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución del gasto de gobierno presentó una variación anual mayormente creciente durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 820 y terminando con una cifra estimada de 1294. Lo cual nos indica que el gasto del gobierno en beneficio de la población es cada vez mayor.

Tabla 7

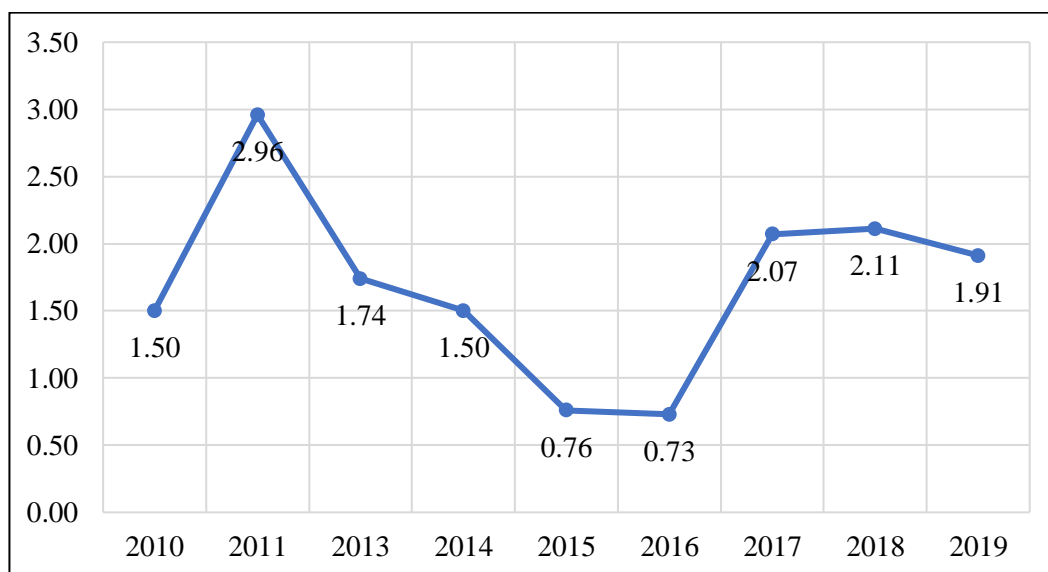
Evolución de la inflación (2010 – 2019)

Período	Tasa de inflación
2010	1.50
2011	2.96
2012	1.74
2013	1.50
2014	0.76
2015	0.73
2016	2.07
2017	2.11
2018	1.91
2019	2.29

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 5

Evolución de la inflación (2010 – 2019)



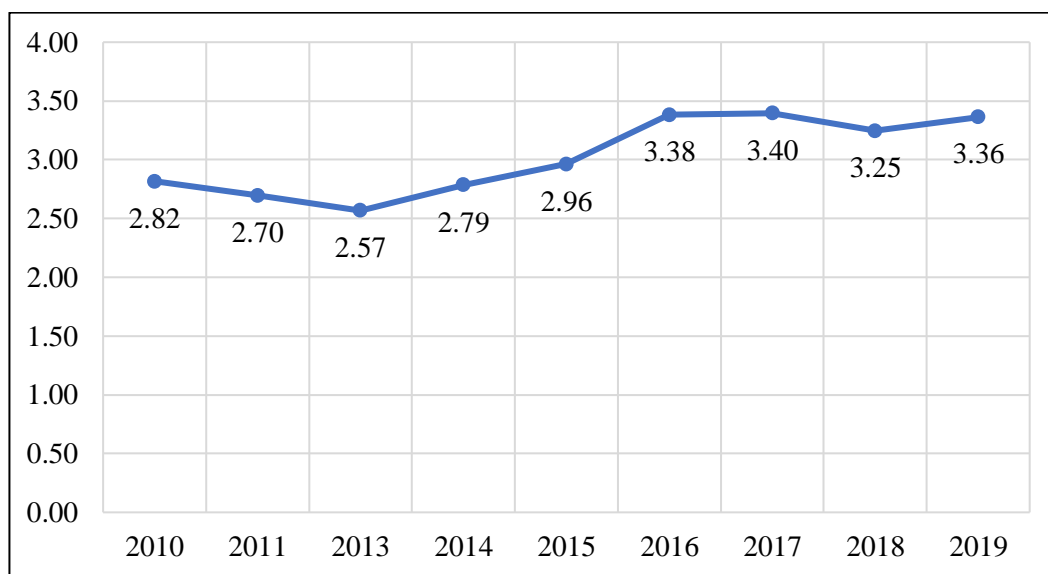
Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución de la inflación presentó una variación anual constante durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 1.50 y terminando con una cifra estimada de 1.91. Esto pone en evidencia que el comportamiento de dicha variable presenta periodos de baja y alta.

Tabla 8*Evolución del tipo de cambio (2010 – 2019)*

Período	Tipo de cambio
2010	2.816
2011	2.696
2012	2.567
2013	2.785
2014	2.962
2015	3.383
2016	3.395
2017	3.246
2018	3.364
2019	3.355

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Figura 6*Evolución del tipo de cambio (2010 – 2019)*

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se observa que la evolución del tipo de cambio presentó una variación en su mayoría creciente durante el transcurso del 2010 al 2019, iniciando con 2.82 y terminando con una cifra estimada de 3.36.

Comprobación de hipótesis general:

H0: La informalidad laboral no se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.

H1: La informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.

Interpretación: En base al análisis de las dimensiones de la variable independiente respecto a la variable dependiente, se ha determinado desde un punto de vista general, afirmar la existencia de una correlación entre la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano durante los períodos 2010 al 2019.

Comprobación de hipótesis específica 1:

H0: El nivel del ingreso personal no se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

H1: El nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

Tabla 9

Comprobación de hipótesis específica 1

		Nivel de ingreso personal	Crecimiento económico
Nivel de ingreso personal	Correlación de Pearson	1	,974**
	Sig. (bilateral)		,000
	N	10	10
Crecimiento económico	Correlación de Pearson	,974**	1
	Sig. (bilateral)	,000	
	N	10	10

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se ha obtenido un valor de correlación de Pearson del -0.968, lo cual es un indicador de una correlación muy alta, indicando que aún menor nivel de ingresos personales, el crecimiento económico se verá reducido en una escala paralela. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.000, y al ser menor a 0.05, esto indica que las variables se relacionan de manera significativa.

Comprobación de hipótesis específica 2:

H0: El desempleo no se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

H1: El desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

Tabla 10

Comprobación de hipótesis específica 2

		Desempleo	Crecimiento económico
Desempleo	Correlación de Pearson	1	-,968**
	Sig. (bilateral)		,000
	N	10	10
Crecimiento económico	Correlación de Pearson	-,968**	1
	Sig. (bilateral)	,000	
	N	10	10

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se ha obtenido un valor de correlación de Pearson del -0.968, lo cual es un indicio de una correlación negativa muy alta, indicando que, ante un aumento de la tasa de desempleo, el crecimiento económico percibido será menor. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.000, y al ser menor a 0.05, esto indica que las variables se relacionan de manera significativa.

Comprobación de hipótesis específica 3:

H0: La productividad laboral no se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

H1: La productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.

Tabla 11

Comprobación de hipótesis específica 3

		Productividad laboral	Crecimiento económico
Productividad laboral	Correlación de Pearson	1	,883**
	Sig. (bilateral)		,001
	N	10	10
Crecimiento económico	Correlación de Pearson	,883**	1
	Sig. (bilateral)	,001	
	N	10	10

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Interpretación: Se ha obtenido un valor de correlación de Pearson del 0.883, lo cual es un indicador de una correlación muy alta, indicando que aún menor nivel de productividad laboral, el crecimiento económico se verá reducido. Asimismo, el nivel de significancia fue de 0.000, y al ser menor a 0.05, esto indica que las variables se relacionan de manera significativa.

IV. DISCUSIÓN

Según Velásquez (2020), la tasa de crecimiento de una nación se ve vulnerada por los niveles crecientes de informalidad laboral, dado que, dentro de su investigación comprobó como la actividad económica no regulada no permite la contribución por parte de las empresas en cuanto a la tributación respectiva. Asimismo, respecto a la inflación, Espinoza (2018), manifestó que, ante un valor por debajo del umbral esperado, su impacto dentro de la economía es mínimo, por el contrario, al presentar una cifra por encima de dicho umbral, los resultados dentro de la economía serán negativos o contraproducentes. En cuanto a la situación en Perú, Ramírez (2021), manifestó que, la informalidad laboral es un factor de considerable impacto respecto al crecimiento económico, presentando una correlación negativa o inversa, donde a medida que uno de ellos disminuye el otro aumentará. Además, Rafael (2019), en su estudio, indicó que, la informalidad está relacionada directamente con las tasas de desempleo, debido a que, no se ofrecen las mismas oportunidades dentro del mercado laboral ante una mayor presencia de empresas informales, por lo que, aquellas empresas formalizadas ven reducidos sus prospectos en cuanto al capital humano.

V. CONCLUSIONES

1. Se determinó según el objetivo general de la investigación que, la informalidad laboral se relaciona de manera significativa con el crecimiento económico peruano durante los períodos correspondientes del 2010 al 2019. Por lo cual, los mayores índices de informalidad no permiten que el país logre captar los ingresos esperados en cuanto a los tributos, repercutiendo de esta manera en la economía misma y crecimiento.
2. Se identificó según el primer objetivo específico que, el nivel del ingreso personal se relaciona de manera positiva y significativa con el crecimiento económico peruano durante los períodos correspondientes del 2010 al 2019.
3. Se identificó según el segundo objetivo específico que, el desempleo se relaciona de manera inversas y significativa con el crecimiento económico peruano durante los períodos correspondientes del 2010 al 2019.
4. Se identificó según el tercer objetivo específico que, la productividad laboral se relaciona de manera positiva y significativa con el crecimiento económico peruano durante los períodos correspondientes del 2010 al 2019.

VI. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda a las entidades a fines brindar de una mayor gama de incentivos tanto laborales como tributarios, en búsqueda de seguir combatiendo con las brechas de informalidad laboral que existen dentro del territorio peruano.
2. Se recomienda que el estado peruano, para el caso de los trabajadores independientes, generar mayores incentivos en cuanto a los seguros en salud o accesibilidad a una vivienda, buscando que su aporte a la formalidad sea mucho mayor.
3. Se recomienda a las autoridades a fines, realizar una evaluación de los tramites documentarios empleados para la formalización, buscando identificar los puntos débiles o documentación engorrosa que disuaden a los emprendedores de formalizarse.

VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Alvarado. (2018). Empleo informal y mercados laborales multisegmentados en el Perú. Pontificia Universidad Católica del Perú. http://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/12366/ALVARADO_ENCISO_ALFREDO_EMPLEO_INFORMAL.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Araujo (2020). “Informalidad laboral de la MYPE en el Perú: una revisión sistemática de la literatura científica últimos 10 años”. Universidad Privada del Norte. Lima-Perú. <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/28777/Araujo%20Chirinos%20Gisella%20Suley.pdf?sequence=2>
- Asto. Cabrera (2017). “Influencia de la inversión bruta fija privada real y la tasa de inflación en el empleo informal en el Perú 2002 - 2016”. Universidad San Ignacio de Loyola. Lima-Perú. <https://repositorio.usil.edu.pe/server/api/core/bitstreams/103d3c2e-c1d3-40ac-96c9-2a5b293fa86a/content>
- Ambrosano (2020). “Trampa de informalidad: Subsistencia y crecimiento económico en Argentina”. Universidad de San Andrés. Buenos Aires-Argentina. <https://repositorio.udesa.edu.ar/jspui/bitstream/10908/18215/1/%5BP%5D%5BW%5D%20T.%20L.%20Eco.%20Ambrosano%20Berto%2C%20Carla%20S.pdf>
- Boccara. Riportella. Steinberg. Andersson. (2018). “La informalidad laboral: un estudio de América Latina y Argentina en particular”. Universidad Torcuato Di Tella. Buenos Aires-Argentina. https://repositorio.utdt.edu/bitstream/handle/20.500.13098/11202/LECO_2018_Andersson_Boccara_Riportella_Steinberg.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Boyer. Mori. Hernández (2022). “Informalidad Laboral en la Región San Martín: Un estudio descriptivo en tiempos de COVID-19”. Universidad Peruana Unión. Tarapoto-Perú. https://repositorio.upeu.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12840/5612/Sharon_Tesis_Licenciatura_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Cristóbal. y Barnachea. (2018). “El empleo informal y su influencia en el producto bruto interno en el Perú 2010-2017”. Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión. <http://repositorio.undac.edu.pe/bitstream/undac/403/1/TESIS.CRISTOBAL.%20Y%20BERNACHEA.pdf>
- Cuba (2017). “Análisis de los factores que determinan la informalidad laboral en el distrito de Puno, 2016”. Universidad Nacional del Altiplano. Puno-Perú. http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/5564/Cuba_Asillo_Stiwarth_Rolando.pdf

- Chuquispuma (2017). “La informalidad de los mypes y el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017”. Universidad Autónoma de Ica. Ica-Perú. <http://repositorio.autonomadeica.edu.pe/bitstream/autonomadeica/363/2/CHUQUISPUMA%20GALINDO%2C%20GERARDO%20MIGUEL-LA%20INFORMALIDAD%20DE%20LOS%20MYPES%20Y%20EL%20DESARROLLO%20SOCIOECONOMICO%20EN%20LA%20PROVINCIA%20DE%20CHINCHA%2C%202017.pdf>
- Cunia (2021). “Relación entre el crecimiento económico y el nivel de empleo de San Martín en el periodo 2008 al 2019”. Universidad Nacional de San Martín. Tarapoto-Perú. <https://repositorio.unsm.edu.pe/bitstream/handle/11458/3958/ECONOM%3%8DA%20-%20Mar%3%ADa%20Isabel%20Cunia%20Santa%20Cruz.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Cajaleon (2017). “La informalidad de las mypes y el crecimiento económico del distrito de La Unión – Dos de Mayo – Huánuco 2017”. Universidad de Huánuco. Huánuco-Perú. <http://repositorio.udh.edu.pe/bitstream/handle/123456789/774/CAJALE%3%93N%20SERNA%20Evelin.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Companocca (2018). “Análisis de la relación entre el crecimiento y el desempleo en el Perú, periodo 2001-2017”. Universidad Nacional de San Agustín. Arequipa-Perú. <http://repositorio.unsa.edu.pe/bitstream/handle/UNSA/7387/ECcollaj.pdf?sequence=3>
- Cristóbal. Bernachea (2018). “El empleo informal y su influencia en el producto interno bruto en el Perú 2010-2017”. Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión. Cerro de Pasco-Perú. <http://repositorio.undac.edu.pe/bitstream/undac/403/1/TESIS.CRISTOBAL.%20Y%20BERNACHEA.pdf>
- Cashpa. Luna (2020). “Características socioeconómicas del hogar y su incidencia en el empleo informal en la region de Áncash, año 2017”. Universidad Nacional Santiago Antúnez de Mayolo. Huaraz-Perú. http://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/2913/T033_73498092_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Del Valle (2021). “Determinantes de la informalidad laboral en la región Piura, 2019”. Universidad Nacional de Piura. Piura-Perú. <https://repositorio.unp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12676/3279/ECON-DEL-CHA-2021.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

- Espinoza (2018). “La inflación y el crecimiento económico en México. Consideración del umbral inflacionario y simultaneidad, 1993-2017”. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-Mexico. <https://www.colef.mx/posgrado/wp-content/uploads/2018/10/TESIS-Espinoza-Tapia-Gilberto.pdf>
- Galicia (2017). “Derecho e informalidad. Explicaciones alternativas a la relación entre el derecho laboral y la informalidad a partir del caso de gamarra”. Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima-Perú. https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/9944/Galicia_Vidal_Derecho_informalidad_explicaciones1.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Instituto Nacional de Estadística e Informática (2020). “Estadísticas de Lima”. <https://www.inei.gov.pe/estadisticas/indicetematico/economia/>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática (2017). “Producción y empleo informal en el Perú. Lima”. https://www.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1471/libro.pdf
- Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019). “Perú: Evolución de los indicadores de empleo e ingreso por departamento 2007- 2018”. Lima. https://www.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1678/libro.pdf
- Jiménez. (2018). “Un análisis de los determinantes de la calidad del empleo en las medianas y grandes empresas y en el sector público de Argentina”. Ensayos de Economía. <https://revistas.unal.edu.co/index.php/ede/article/view/63824>
- León. (2020). “Determinantes de la informalidad laboral a nivel de los 24 departamentos peruanos: 2010-2018”. Universidad Nacional del Callao. <http://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/UNAC/5158/LEON%20MENDOZA%20-%20FCE%20-%202020.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Lara (2020). “Crecimiento económico: un contraste entre México y Corea del Sur”. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-México. <https://www.colef.mx/posgrado/wp-content/uploads/2020/10/TESIS-Lara-Maldonado-Marisol-MEA.pdf>
- Nolberto. Lavado. (2021). “El desempleo y la informalidad durante la época de pandemia COVID 19, en la region Huánuco – 2020”. Universidad Nacional Hermilio Valdizán. Huánuco-Perú. <https://repositorio.unheval.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13080/6583/TSOC00121N77.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ortiz (2019). “Determinantes de la informalidad laboral en las mujeres en Colombia: análisis desde los estándares de la OCDE y el trabajo de cuidado”. Universidad de

- la Salle. Bogotá-Colombia.
<https://ciencia.lasalle.edu.co/cgi/viewcontent.cgi?article=1897&context=economia>
- Pérez (2020). “Análisis de la Transición de la Economía Informal a la Formal: un Enfoque Sociorganizacional para Latinoamérica”. Universidad Nacional Abierta y a Distancia UNAD. Bogotá-Colombia.
<https://repository.unad.edu.co/bitstream/handle/10596/37934/blperezr.pdf?sequence=1>
- Pedraza (2016). “factores que inciden en el empleo informal en el departamento del Cusco, en el año 2014”. Universidad Andina del Cusco. Cusco-Perú.
https://repositorio.uandina.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12557/803/Tatiana_Tesis_bachiller_2016.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Romero (2021). “Análisis del empleo informal y su influencia en la pobreza en la sierra central del Perú, 2019”. Universidad Nacional del Centro del Perú. Huancayo-Perú.
https://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12894/7698/T010_72046843_T.pdf?sequence=4
- Ramírez (2021). “Crecimiento económico y la informalidad laboral en Lima Metropolitana”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/84059/Ram%C3%ADrez_MR-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Rafael (2019). “Incidencia de la informalidad en el crecimiento empresarial de los comerciantes del mercado 28 de julio, Jaén 2017”. Universidad Señor de Sipán. Pimentel-Perú.
<https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/6058/Rafael%20Paz%20Frida%20Fabiola.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Reyes (2019). “Caso de estudio: factores para desalentar la informalidad laboral en Latinoamérica”. Universidad de Lima. Lima-Perú.
https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/9838/Reyes_Campos_Humberto_Agustin.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Solís. (2021). “Factores que influyen en la informalidad laboral desde la perspectiva de la oferta laboral en la provincia de Lima, Perú, en el año 2018”. Universidad Esan. Lima-Perú.
https://repositorio.esan.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12640/2749/2021_ECYN_I_21-2_01_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Velásquez (2020). “Economía informal y convergencia regional en México: 1998-2018”. El Colegio de la Frontera Norte. Tijuana-México.

<https://www.colef.mx/posgrado/wp-content/uploads/2020/10/TESIS-Vel%C3%A1zquez-Conti-Luis-Angel-MEA.pdf>

- Vera, Ramírez (2021). “El trabajo informal y explotación laboral infantil en el distrito de Manantay - 2020”. Universidad Privada de Pucallpa. Ucayali-Perú.
http://repositorio.upp.edu.pe/bitstream/UPP/217/1/tesis_lessly_grecia.pdf
- Cueva, A. & Fernández, J. (2021). “Influencia de la informalidad laboral en el crecimiento económico del Perú, periodo 2015-2020 con proyección al 2021”. Universidad Católica de Santa María. Arequipa-Perú.
<https://repositorio.ucsm.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12920/11294/53.0989.AE.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Albino, L. (2023). “Informalidad y crecimiento económico de los comerciantes del mercado Lucio Hinojosa, Lurigancho-Chosica, 2022”. Universidad Peruana de las Américas. Lima-Perú.
<http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/xmlui/bitstream/handle/123456789/3674/1%20TESIS%20ALBINO%20HINOSTROZA.pdf?sequence=1>
- Cajas, M. (2023). “El tamaño óptimo del gasto público y su incidencia en el crecimiento económico en el Ecuador, período 2000-2021”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador.
<http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/10238/1/Cajas%20Barba%2C%20M.%20%282022%29%20El%20tamaño%20óptimo%20del%20gasto%20público%20y%20su%20incidencia%20en%20el%20crecimiento%20económico%20en%20el%20Ecuador%2C%20período%202000%20-%202021..pdf>
- Chachaque, Q. & Milagros, E. (2018). “El crecimiento económico y su relación con la recaudación tributaria de empresas del Perú, año 2004–2017”. Universidad Privada De Tacna. Tacna-Perú.
http://161.132.207.135/bitstream/handle/20.500.12969/532/Quiñones_Chachaque_Elizabeth.pdf?sequence=1&isAllowed=y

VIII. ANEXOS

Anexo 1. Matriz de consistencia

Título: La relación entre la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.				
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿En qué medida la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?	Determinar cómo la informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.	La informalidad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010 – 2019.	Variable (X): Informalidad Laboral. Dimensiones: PBI per cápita. Tasa de desempleo. Tasa de productividad laboral. Variable (Y): Crecimiento Económico. Dimensiones: Gasto de Gobierno per cápita. Tasa de Inflación. Tipo de Cambio.	Tipo: Básica. Nivel: Correlacional. Diseño: No experimental Población y Muestra: Documentación e información de la informalidad laboral y el crecimiento económico peruano del año 2010 al 2019. Técnica de recolección: Análisis documental. Instrumento de recolección: Ficha de información.
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
¿En qué medida el nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?	Determinar cómo el nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.	El nivel del ingreso personal se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.		
¿En qué medida el desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?	Identificar como el desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.	El desempleo se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.		
¿En qué medida la productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019?	Analizar como la productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.	La productividad laboral se relaciona con el crecimiento económico peruano, 2010-2019.		

Anexo 2. Instrumento de recojo de datos

Variable independiente: Informalidad laboral

Período	PBI per cápita	Tasa de desempleo	Tasa de productividad laboral
2010	13,316	9.30	6.0
2011	14,055	8.50	4.8
2012	14,811	7.90	4.5
2013	15,556	6.70	4.9
2014	15,779	5.60	1.6
2015	16,103	5.00	2.5
2016	16,487	4.70	2.2
2017	16,602	4.10	0.6
2018	16,940	3.90	2.3
2019	17,012	3.60	3.2

Nota. BCRPData (2023)

Variable dependiente: Crecimiento económico

Período	Gasto de Gobierno per cápita	Tasa de inflación	Tipo de cambio
2010	820	1.50	2.816
2011	839	2.96	2.696
2012	1.047	1.74	2.567
2013	1,118	1.50	2.785
2014	1,163	0.76	2.962
2015	1,289	0.73	3.383
2016	1,216	2.07	3.395
2017	1,300	2.11	3.246
2018	1,294	1.91	3.364
2019	1,366	2.29	3.355

Nota. BCRPData (2023)