



Universidad Nacional
SAN LUIS GONZAGA



[Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0)

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACENI



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al documento cuyo título es:

**"LA POLÍTICA FISCAL Y SU RELACIÓN CON LA INVERSIÓN PRIVADA EN
LA REGIÓN ICA, 2022"**

Presentado por:

ROJAS SÁNCHEZ, Ysrael Del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **ECONOMIA**. El resultado obtenido es **13%** por el cual se otorga el calificativo de:


APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 13 de mayo del 2024

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
UNIDAD DE INVESTIGACIÓN



Dr. JORGE LUIS HERNÁNDEZ NAPA
DIRECTOR

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
PROGRAMA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA



LA POLÍTICA FISCAL Y SU RELACIÓN CON LA INVERSIÓN
PRIVADA EN LA REGIÓN ICA, 2022

Trabajo de investigación por la modalidad de:

Presentación de tesis.

Para optar el título profesional de:

Economista.

Línea de investigación:

Sociedad, desarrollo sostenible, políticas públicas y ambientales.

INFORME FINAL DE TESIS

Autor.

Bach. ROJAS SÁNCHEZ, Ysrael

Asesor.

DR. VICTOR OSCAR MOYANO MUSTTO

Ica, Perú

2024

DEDICATORIA

DEDICO MI TRABAJO DE TESIS A MI MADRE, QUIEN ES MI INSPIRACION PARA SEGUIR ADELANTE DIA A DIA, CRECIENDO COMO PROSEFIONAL Y TAMBIEN COMO PERSONA, AUNQUE NO ESTES EN CUERPO SE QUE DONDE ESTES, ME ESTAS GUIANDO Y BENDICIENDO MI CAMINO, ESPERO TE SIENTAS ORGULLOSO DE TU HIJO QUE TE EXTRAÑA, TE AMA Y AMARA ESTA VIDA Y LA QUE SIGUE TAMBIEN.

AGRADECIMIENTOS

EL PRINCIPAL AGRADECIMIENTO A MI PADRE QUIEN ES MI HEROE Y HA SABIDO SACAR ADELANTE A SUS HIJOS, GUIANDOLOS POR EL BUEN CAMINO.

A MIS HERMANOS QUE SON MI SOSTEN Y EJEMPLO PARA TRATAR DE MEJORAR CADA DIA Y SALIR ADELANTE.

A MI ENAMORADA QUE ME APOYA PARA NO CAER Y ME ALIENTA PARA SEGUIR CON MI PROYECTO DE VIDA. Y A TODAS LAS PERSONAS QUE DE UNA Y OTRA FORMA ME APOYARON EN LA REALIZACION DE ESTE TRABAJO.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	iv
ÍNDICE DE TABLAS	v
ÍNDICE DE FIGURAS	vi
RESUMEN	vii
ABSTRACT	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA	24
III. RESULTADOS	26
IV. DISCUSIÓN	37
V. CONCLUSIONES	38
VI. RECOMENDACIONES	39
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	40
VIII. ANEXOS	43

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Matriz de operacionalización de variable (X): Presupuesto público	22
Tabla 2 Matriz de operacionalización de variable (Y): Crecimiento económico	23
Tabla 3 Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. (2020 – 2022)	26
Tabla 4 Ingresos tributarios Millones S/. (2020 – 2022)	27
Tabla 5 Resultados primarios Millones de S/. (2020 – 2022)	28
Tabla 6 Ingresos no tributarios Millones de S/. (2020 – 2022)	29
Tabla 7 Consumo privado % (2020 – 2022)	30
Tabla 8 Inversión pública Millones de S/. (2020 – 2022)	31
Tabla 9 Exportaciones Millones \$. (2020 – 2022)	32
Tabla 10 Contrastación de hipótesis general	33
Tabla 11 Contrastación de hipótesis específica 1	34
Tabla 12 Contrastación de hipótesis específica 2	35
Tabla 13 Contrastación de hipótesis específica 3	36

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. (2020 – 2022).....	26
Figura 2 Ingresos tributarios Millones S/. (2020 – 2022).....	27
Figura 3 Resultados primarios Millones de S/. (2020 – 2022)	28
Figura 4 Ingresos no tributarios Millones de S/. (2020 – 2022)	29
Figura 5 Consumo privado % (2020 – 2022)	30
Figura 6 Inversión pública Millones de S/. (2020 – 2022)	31
Figura 7 Exportaciones Millones \$. (2020 – 2022)	32

RESUMEN

El estudio sostiene por objetivo determinar de qué manera la política fiscal influye en la inversión pública en la región Ica, 2022. La metodología de la investigación empleó un tipo básico, de nivel descriptivo – correlacional y diseño no experimental. Por su parte, tanto la población como la muestra del estudio estará constituida por el registro histórico y escalas estadísticas de la política fiscal y la inversión privada, 2022. Como resultado un valor de 0.627, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0,568, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación, recurriendo a los principales entes públicos reguladores para la obtención de la información por medio de un análisis documental. Por todo lo anterior, se concluyó que, la política fiscal no se relaciona con la inversión privada en Ica, 2022.

Palabras clave: Ingresos tributarios, ingresos no tributarios y gasto público.

ABSTRACT

The objective of the study is to determine how fiscal policy influences public investment in the Ica region, 2022. The research methodology used a basic type, descriptive level - correlational and non-experimental design. For its part, both the population and the study sample will consist of the historical record and statistical scales of fiscal policy and private investment, 2022. As a result, a value of 0.627, being an indicator of a high correlation. Likewise, there is no relationship, and the level of significance was 0.568, the null hypothesis approach is accepted and the alternative hypothesis of the research is rejected, resorting to the main public regulatory entities to obtain the information through of a documentary analysis. For all of the above, it was concluded that fiscal policy is not related to private investment in Ica, 2022.

Keywords: Tax revenue, non-tax revenue and public spending.

I. INTRODUCCIÓN

A. Planteamiento del problema

Como herramienta importante de la política macroeconómica, la política fiscal tiene mayor influencia e importancia en la inversión pública y las operaciones económicas de mi país. Según el Banco Central de Reserva del Perú, la política tributaria es el instrumento básico de la política fiscal y se define como un conjunto de medidas tomadas por los gobiernos con poderes regulatorios para influir en el nivel de precios, la producción, la inversión y la producción del empleo.

Las decisiones de inversión en bienes de capital son de gran importancia para el crecimiento económico de un país, ya que pueden aumentar la oferta laboral, fortalecer el liderazgo económico, ayudar a reducir la pobreza y promover el progreso tecnológico. En los países en desarrollo, la mayoría de estas decisiones afectan al sector privado, que desempeña un papel vital en la inversión pública. De esta manera, la inversión privada se considera el principal motor del crecimiento económico, especialmente en los países en desarrollo, donde el gasto público es insuficiente para satisfacer las demandas óptimas de empleo (restricciones de movilidad), producción y progreso tecnológico. Por lo tanto, comprender la dinámica de la inversión privada en relación con la inversión pública puede ayudar a optimizar el diseño y enfocar el gasto público.

Actualmente, la política tributaria en el marco de la política fiscal se considera un importante factor de atracción de recursos, en ese sentido el Estado tiene que cumplir con una serie de obligaciones, por ejemplo, pagar salarios a los funcionarios públicos, pagar pensiones a los pensionados, pagar pensiones, etc. La deuda externa, así como la infraestructura económica del sector servicios y el desarrollo de proyectos productivos serán los principales componentes de nuestro estudio.

La inversión pública y la inversión privada tienen un efecto positivo en la producción. Por otro lado, el impacto de la inversión pública que desplaza a la inversión privada varía según los países. El efecto de desplazamiento de la inversión privada sobre la inversión pública está más extendido. En nuestro país los ingresos tributarios son la fuente más importante de inversión y obras públicas. Además, permite una política fiscal ejecutable. Porque su propósito es crear recursos para el financiamiento del gasto público a través de inversiones estatales.

B. Antecedentes de la investigación

a. Antecedentes internacionales

1. Tambo, A. (2023), "La carga tributaria y la inversión privada en el Ecuador". UTA. Ecuador. La propuesta de este estudio se basa en el persistente problema del aumento de la carga tributaria y su impacto en la inversión privada. De esta manera, buscamos evidencia para evaluar la dinámica y

evolución de la carga tributaria y la inversión privada en el Ecuador. Además, el análisis se compara con la implementación de un modelo econométrico (VAR) para mejorar la precisión de los resultados. El estudio se basó en un estudio descriptivo y una extensa revisión bibliográfica utilizando fuentes secundarias. Para comprender esta realidad, en lugar de utilizar muestras, se decidió utilizar bases de datos basadas en fuentes oficiales: BCE, SRI; la base de tiempo es de 2005 a 2021. Por tanto, la información es procesada en una matriz especialmente diseñada para el procesamiento de datos secundarios. El estudio muestra, entre otras cosas, que las reformas de la política tributaria interna llevaron a un aumento de los ingresos tributarios existentes durante el período analizado. Por lo tanto, las inversiones privadas mostraron una caída en 2009 y 2013 tanto por el rápido aumento de los ingresos tributarios en esos años como por la entrada en vigor de la mayoría de las reformas tributarias. Finalmente, utilizando un modelo de vector autorregresivo (VAR), es posible identificar la relación de largo plazo entre la inversión privada y la carga tributaria, lo que sugiere el potencial de políticas más innovadoras para promover mejores formas de orientar el gasto público en infraestructura física e institucional.

2. Solís, A. (2021), “La inversión extranjera directa y el capital humano: Un estudio en el sector de la construcción en el Ecuador”. UTA. Ecuador. La inversión extranjera directa y el capital humano son indicadores importantes de la economía de un país, ya que contribuyen al crecimiento económico. En este sentido, este proyecto de investigación se centra en la industria de la construcción en Ecuador y tiene como objetivo analizar la relación entre estos dos indicadores. Además, el proyecto utiliza un enfoque cuantitativo. El periodo de investigación de este estudio es del año 2016 al 2020. Estos datos se obtienen de fuentes secundarias en sitios web oficiales. Después de recopilar esta información, se creó una línea de tendencia para cada variable para observar el desarrollo por separado, y la correlación de Pearson se utilizó además para analizar la importancia de cada variable en relación con la otra. Finalmente, se realizó un análisis de regresión lineal mediante mínimos cuadrados ordinarios para obtener las variables más influyentes en el modelo. Hay evidencia de que la inversión extranjera directa en el país se realiza a través de proyectos implementados por el gobierno y no de capital humano, ya que el nivel de capital humano en la industria de la construcción de Ecuador es muy bajo y limitado.

3. Camino, S. Brito, L. (2021), “Ciclicidad de la política fiscal en Ecuador”. Universidad de Especialidades Espíritu Santo. Ecuador. Este artículo encuentra nueva evidencia empírica sobre el carácter cíclico de la política fiscal en Ecuador de 1982 a 2018, y separa el análisis entre pre y post dolarización. Utilizando mínimos cuadrados ordinarios, se estiman coeficientes cíclicos para un conjunto de variables fiscales, tales como: la tasa de crecimiento real del gasto público, el consumo público, el gasto de capital público, los ingresos petroleros y el saldo primario. Los resultados muestran que la política fiscal es procíclica, pero sólo las tasas reales de crecimiento del consumo nacional representan menos que las fluctuaciones del PIB, y no se encuentra evidencia convincente para las otras variables.
4. Bustos, G. (2020), “Influencia de la inversión privada del sector de la construcción en el desarrollo económico durante el periodo 2007-2018”. ESPOL. Ecuador. En Ecuador, la inversión privada es uno de los principales problemas que afectan a la economía, ya que las oportunidades de ahorrar son limitadas y se considera que los términos de las políticas contractuales ofrecen pocas garantías según los estándares de los inversores. El objetivo de este trabajo de investigación es analizar el comportamiento de las inversiones privadas en la industria de la construcción durante el período de desarrollo económico del 2007 al 2018 a través de un análisis cuantitativo y así identificar los factores relacionados con las inversiones en esta industria. El enfoque elegido en este estudio es de naturaleza cuantitativa, realizando pruebas de estacionariedad en series temporales para comprender su orden de integración. Confirme que el modelo ARDL esté correctamente instalado y proporcione la información adecuada. El modelo indica que la inversión pública en este sector es fundamental para el crecimiento de la inversión privada, el índice de precios al consumidor tiene un efecto positivo y las tasas de interés reales, como se esperaba, conducen a una caída en la inversión privada en construcción.
5. Supe, W. (2018), “La política fiscal y sus implicaciones en el crecimiento económico del Ecuador en el período 2010-2016”. UTA. Ecuador. Las finanzas públicas es un campo de estudio muy amplio que utiliza diversas medidas de carácter económico, social y político, el gobierno responsable debe saber qué instrumento de política pública económica es el gasto público y los impuestos, que son equivalentes a los impuestos políticos, un análisis adecuado puede controlar al gobierno, gasto para averiguar si se deben aumentar los impuestos a las empresas y los ciudadanos. Esta situación

demuestra que las autoridades deben estar preparadas para tomar medidas correctivas, teniendo en cuenta la incertidumbre que genera la inestabilidad económica. El propósito de este estudio es analizar el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico de Ecuador en el período 2010-2016 con el fin de mejorar la política pública del país. La investigación se orienta hacia el paradigma crítico, utilizando métodos de análisis descriptivos y estadísticos, utilizando métodos de recolección de datos secundarios para gasto público, impuestos y PIB; la composición de la política fiscal está relacionada con el crecimiento económico de Ecuador, y el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico de Ecuador está relacionado con la política fiscal expansiva del gobierno, que aumenta el gasto, también aumenta los impuestos, lo que afecta el consumo porque eleva los precios. , los consumidores deciden no comprar, en definitiva, durante los siete años analizados, no tienen recortes de impuestos ni gastos que afecten la producción, provocando desempleo, aunque el gasto público está relacionado con el crecimiento económico, el gasto claramente no genera crecimiento económico, uno de los razones Sí Ecuador Considerando el volumen económico, se puede concluir que se debe controlar el gasto y destinar los recursos del Estado a proyectos de corto plazo para generar el crecimiento económico esperado; para ayudar a tomar mejores decisiones fiscales, se recomienda utilizar el modelo econométrico de crecimiento económico FISUP. Para ello se utiliza un modelo econométrico que establece que el crecimiento económico es una función inversa del gasto de capital más los impuestos, por lo que las autoridades pueden decidir si aumentan los impuestos y en qué porcentaje entender el impacto en la sociedad nacional. El modelo puede limitar la inversión de capital porque si aumenta demasiado, puede mostrar que el aumento no excederá la tasa o el interés calculado.

6. Velázquez, R. (2016), “La política fiscal y su influencia en el crecimiento económico del Ecuador durante el período 2004- 2014”. UNL. Ecuador. Desde el punto de vista del proceso de dolarización, el Ecuador ha perdido la política monetaria como herramienta para influir en la economía, y la política fiscal se ha convertido en la base de la política económica. Por ello cobra especial importancia su análisis, y se planteó el tema de investigación “La política fiscal 2004-2014 y su impacto en el crecimiento económico del Ecuador”. El objetivo general es determinar el impacto de la política fiscal en el crecimiento de la economía ecuatoriana del 2004 al 2014, utilizando el modelo de Barro para determinar su importancia para el crecimiento.

Métodos investigativos, descriptivos, interpretativos y relacionales utilizados. Luego se aplicó el modelo de crecimiento endógeno de Robert Barrow de 1990, que vincula el crecimiento con el gasto público. La información secundaria utilizada proviene de las bases de datos del Banco Central del Ecuador, el Servicio de Impuestos Internos de Estados Unidos y el Banco Mundial. Un modelo de regresión simple concluye que existe una correlación positiva entre el PBI y el gasto público. Por otro lado, utilizando el modelo de Barro, que relaciona el PBI per cápita con el capital per cápita y el gasto per cápita, estas dos variables resultan estadísticamente significativas y correlacionadas con un impacto positivo en el crecimiento.

7. Carillo, A. (2015), “El efecto de la política fiscal en expansión y recesión para Ecuador: un enfoque de cambio de régimen”. FLACSO. Ecuador. Las finanzas públicas es un campo de estudio muy amplio que utiliza diversas medidas de carácter económico, social y político, el gobierno responsable debe saber qué instrumento de política pública económica es el gasto público y los impuestos, que son equivalentes a los impuestos políticos, un análisis adecuado puede controlar al gobierno y sus gastos para averiguar si se deben aumentar los impuestos a las empresas y los ciudadanos. Esta situación demuestra que las autoridades deben estar preparadas para tomar medidas correctivas, teniendo en cuenta la incertidumbre que genera la inestabilidad económica. El propósito de este estudio es analizar el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico de Ecuador en el período 2010-2016 con el fin de mejorar la política pública del país. La investigación se orienta hacia el paradigma crítico, utilizando métodos de análisis descriptivos y estadísticos, utilizando métodos de recolección de datos secundarios para gasto público, impuestos y PIB; la composición de la política fiscal está relacionada con el crecimiento económico de Ecuador, y el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico de Ecuador está relacionado con la política fiscal expansiva del gobierno, que aumenta el gasto, también aumenta los impuestos, lo que afecta el consumo porque eleva los precios. , los consumidores deciden no comprar, en definitiva, durante los siete años analizados, no tienen recortes de impuestos ni gastos que afecten la producción, provocando desempleo, aunque el gasto público está relacionado con el crecimiento económico, el gasto claramente no genera crecimiento económico, uno de los razones Sí Ecuador Considerando el volumen económico, se puede concluir que se debe controlar el gasto y destinar los recursos del Estado a proyectos de corto plazo para generar el crecimiento

económico esperado; para ayudar a tomar mejores decisiones fiscales, se recomienda utilizar el modelo econométrico de crecimiento económico FISUP. Para ello se utiliza un modelo econométrico que establece que el crecimiento económico es una función inversa del gasto de capital más los impuestos, por lo que las autoridades pueden decidir si aumentan los impuestos y en qué porcentaje entender el impacto en la sociedad nacional. El modelo puede limitar la inversión de capital porque si aumenta demasiado, puede mostrar que el aumento no excederá la tasa o el interés calculado.

b. Antecedentes nacionales

1. Gutierrez & Lugo (2022), “El efecto de la incertidumbre en la inversión privada”. La inversión privada es uno de los principales motores del crecimiento económico en Perú, y su volatilidad está ligada a la incertidumbre política y macroeconómica. En este sentido, este estudio analiza el impacto de la incertidumbre sobre la inversión privada. La relación entre estas dos variables se desarrolló teórica y empíricamente para probar el efecto negativo de la primera variable sobre la segunda variable. Teóricamente, esta relación se debe a dos factores: la aversión al riesgo de los inversores y la irreversibilidad de las inversiones. En el lado empírico, para los países en desarrollo, los resultados de varios autores confirman la hipótesis de este trabajo: “Tanto la incertidumbre macroeconómica como la incertidumbre política tienen un impacto negativo y significativo en la inversión privada”. Incertidumbre macroeconómica Medida por variables como la inflación y el tipo de cambio real; mientras que la incertidumbre política se mide por el riesgo político, el sistema político del estado de derecho y la capacidad del gobierno. Por lo tanto, las recomendaciones de política deberían apuntar a estabilizar estas variables. Metodológicamente, Perú no ha sido estudiado en profundidad, por lo que se ofrece un análisis econométrico de ambas fuentes de incertidumbre.
2. Saldarriaga (2021), “Impacto de la política fiscal en el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2016”. Su objetivo general es determinar el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico del Perú entre 2000 y 2016. Para probar la hipótesis de investigación, si la política fiscal tendrá un efecto positivo en el crecimiento económico del Perú en el período 2000-2016. Metodológicamente se utilizó mínimos cuadrados ordinarios (MCO) y se identificó un modelo de regresión múltiple, lo que permitió que el estudio tuviera un enfoque cuantitativo, correlacional, no experimental y

longitudinal. Los resultados apoyan la hipótesis propuesta, ya que existe una correlación directa y significativa entre el PIB y la política fiscal, donde esta última variable se mide por los gastos e ingresos públicos identificados en los respectivos modelos. De acuerdo a los resultados obtenidos, se puede concluir que las variables fiscales tienen una alta significancia positiva en el crecimiento económico, α es 0.05, el coeficiente de correlación es 0.9954 y el coeficiente de determinación es 99.08%, lo que demuestra que el modelo explica esta relación. La mayoría de las observaciones entre el PIB y la política fiscal. Se cree que en base a los resultados alcanzados se sabe que la política fiscal afecta el crecimiento económico, pero se recomienda que futuras investigaciones se enfoquen en incorporar la variable desarrollo económico ya que afecta directamente el crecimiento económico de la población.

3. Esquivel (2021), “Dinámica de la inversión privada en el Perú, período 1990-2018”. El propósito del estudio es averiguar cuáles son las principales razones que influyen en el comportamiento de los ciclos de inversión privada en el período de 1990 a 2018. La razón principal es el nivel de la tasa de interés real sobre el PIB, los soles y la inversión pública. Se utiliza la investigación realizada porque el estudio se basa en la teoría económica y es longitudinal porque se refiere a la serie histórica de la inversión privada. Nivel interpretativo ya que abarca descriptivo y relevante. La unidad de análisis, u objeto de estudio, es el Perú, utilizando principalmente métodos hipotéticos deductivos, así como métodos históricos y longitudinales. Las hipótesis se compararon utilizando modelos de regresión lineal múltiple y mínimos cuadrados ordinarios. El PIB, el nivel activo de los tipos de interés reales y la inversión pública pueden explicar el comportamiento de la inversión privada con un coeficiente de determinación del 72%, superior al tipo F de la prueba de Fisher ($21,53949 > 2,991$). La tendencia positiva del PIB es muy significativa - 1%, lo que explica el comportamiento de las inversiones privadas. Por otro lado, su coeficiente es de 4076 soles, lo que indica que, si el PIB real aumenta en 1 sol, la inversión privada aumentará en 4 soles. La tasa de interés tiene una tendencia negativa y es significativa al 1%, por lo que puede explicar el comportamiento de la inversión privada, pero su efecto es débil porque la propensión marginal a invertir en el sector privado es de 0,006 soles reales. Los países de renta fija invierten una media del 5,8 %, lo que es estadísticamente insignificante en el modelo y afecta negativamente a la inversión privada a medida que aumenta la inversión

pública. Esto significa que, si la inversión pública aumenta en 1 sol, la inversión privada disminuirá en 0,15.

4. Pacherras (2021), “Relación entre la inversión pública y la inversión privada en el Perú” este estudio examina el impacto de la inversión pública sobre la inversión privada en el Perú entre 2002 y 2020. Este estudio utiliza la prueba de límite de retardo distribuido autorregresivo (ARDL), que es un método desarrollado recientemente que mejora los métodos de cointegración tradicionales. Los resultados de este estudio muestran que la inversión privada tiene un efecto de exclusión tanto a corto como a largo plazo. Aunque la inversión pública desplaza a la inversión privada, la inversión en infraestructura tiene efectos indirectos a largo plazo. Las cifras resultantes muestran que la productividad de la inversión pública y privada puede incrementarse minimizando la inversión pública no relacionada con la infraestructura y aumentando aún más la inversión en infraestructura.
5. Panduro (2020), “Efectos de la inversión pública, privada y el stock de capital en el crecimiento económico de la región Huánuco: periodo 2007-2019”. La presente investigación pretende hallar la influencia de las variables inversión pública, inversión privada y capital social en el crecimiento económico de la región de Huánuco. El tipo de investigación es explicativo o causal. La población está compuesta por variables de series temporales mensuales a estudiar en la región de Huánuco. La muestra se compone de series temporales de capital mensual, inversión pública, inversión privada y PIB regional desde 2007 hasta 2019, y el tamaño de la muestra es de 13 observaciones. Información obtenida del Banco Central de Reserva y del Ministerio de Economía y Finanzas. Para probar las hipótesis se evaluaron nueve modelos econométricos relacionados con las variables de investigación y se eligieron tres modelos para la función de producción: el modelo lineal, el modelo Cobb-Douglas y el modelo Cobb-Douglas per cápita. Los resultados muestran un impacto positivo significativo en la inversión pública, la inversión privada, el capital y el crecimiento económico regional. Las principales variables que explican el crecimiento económico regional son la inversión pública y el capital. La importancia variable de la inversión privada es cercana al 10%.
6. Saravia (2019), "Influencia de la inversión privada y pública en el crecimiento de la economía peruana periodo 2015 - 2019". El objetivo principal de este trabajo de investigación es determinar cómo la inversión privada afectó el crecimiento económico del Perú del 2015 al 2019, el cual

es un estudio importante porque servirá de base para que los actores económicos nacionales e internacionales inviertan en países en desarrollo. La investigación proporciona una justificación del tema de investigación a desarrollar e introduce un marco teórico que revela una serie de teorías y conceptos, cuya revisión orienta la investigación. Este estudio se realizó mediante la recopilación de información secundaria en el área de datos de 2015 a 2019, considerando variables independientes relacionadas con el crecimiento de la variable dependiente, como el riesgo país, la inversión privada y la inversión pública. Por otro lado, se utilizaron modelos de regresión simple para la prueba de hipótesis. Por lo tanto, al concluir que las inversiones privadas representan alrededor del 80% de las inversiones totales y las inversiones públicas solo el 20%, podemos mostrar que las primeras inversiones son muy importantes para el crecimiento económico, dando un efecto multiplicador positivo. Como creador de empleo, necesitas desarrollar industrias auxiliares relacionadas con grandes inversiones, mejorar la calidad de vida.

c. Antecedentes locales

Después de una exhaustiva búsqueda, no se encontraron investigaciones locales referente al tema de investigación.

C. Bases teóricas

a. Política Fiscal

La política fiscal es el conjunto de medidas adoptadas por el gobierno para influir en el nivel de precios, la producción, la inversión y el empleo. Dado que la economía nacional se ve afectada por el ciclo económico, la política fiscal toma medidas que son inversas al ciclo económico, es decir, crea ahorros (superávit fiscal) durante los períodos de expansión económica y se expande durante los períodos de recesión económica. En los últimos años, la política fiscal se ha utilizado para lograr la estabilidad a corto plazo. Para conseguirlo se consiguen exenciones fiscales aumentando los ingresos de la población y el deseo de consumir y ahorrar. Además, este efecto sobre la producción es positivo cuando el precio es fijo. Es a través de la política fiscal que los gobiernos pueden intervenir en la actividad económica cambiando los impuestos y el gasto público, sabiendo que pueden afectar la asignación de recursos y la demanda agregada en tiempos de déficit.

La figura representativa de la teoría keynesiana, John Maynard Keynes, se basa en el desarrollo de la ciencia política, y su análisis macroeconómico está

orientado hacia la política fiscal moderna, donde los impuestos y el gasto público se utilizan para influir en los precios, el empleo y los ingresos.

En la teoría de los intereses y la ocupación del dinero se intenta explicar el comportamiento de la economía. Los keynesianos creen que los propios mecanismos económicos crean las condiciones para los desequilibrios y el desempleo. Keynes creía que, como importante regulador estatal de los mecanismos económicos, el principal problema de la economía capitalista es la tendencia a la sobreproducción y el desempleo.

Producto de una demanda efectiva insuficiente, por lo tanto, existe la necesidad de aumentar la demanda efectiva, y aquí es donde el gobierno debe intervenir para llenar el vacío a través del gasto público. Keynes dijo que la política fiscal es el arma más importante en la lucha contra el desempleo porque creía que para lograr un alto nivel de empleo, el gasto público debe utilizarse para cerrar la brecha entre el ingreso y el consumo, por lo que el consumo aumentará porque el gobierno adicional, según el principio del multiplicador, la inversión producirá mayores ingresos, y cuanto mayor sea el ingreso, mayor consumo se logrará.

Desde una perspectiva fiscal, los impuestos regresivos reducen el consumo y son menos eficaces para combatir el desempleo que el gasto financiado mediante impuestos progresivos. En este sentido, los keynesianos fiscales se centran en la tributación progresiva y la defienden como una medida importante para reducir el desempleo.

La tributación progresiva reduce la desigualdad de ingresos porque absorbe los ingresos de los ricos, lo que aumenta el consumo de los más pobres. Keynes creía que la principal limitación de la tributación progresiva era que el dinero recaudado al gravar a los ricos era difícil de dar directamente. Aquí es donde entra en juego el papel del Estado. Para fines de redistribución, el Estado debe otorgar subvenciones o extensiones a individuos. Ampliar sus actividades mediante la creación de servicios sociales para colectivos desfavorecidos en los ámbitos de la salud, la educación y las infraestructuras. Aunque estos beneficios son de enorme importancia social, no significan que los grupos de bajos ingresos no puedan aumentar sus ingresos para comprar alimentos, alquiler, etc.

Multiplicador de Inversión Keynesiano

El multiplicador de la inversión surgió de la defensa que hacía Keynes de la inversión pública y otros gastos gubernamentales durante los períodos en que las empresas privadas no podían proporcionar inversiones suficientes para promover el pleno empleo de los factores de producción. El multiplicador de la inversión estaba relacionado con el rendimiento de la inversión en relación con las nuevas

inversiones. A medida que aumenta la inversión, aumenta el ingreso. En términos de inversión, el ingreso nacional no solo aumentará la cantidad de inversión, sino que también aumentará el múltiplo de inversión. La propensión a consumir vincula el consumo y la renta en todos los niveles. Dada la propensión a consumir, habrá una relación clara entre cada aumento de la renta (ΔY) y cada aumento de la inversión (ΔI). El multiplicador (k) es igual a la inversa de la propensión marginal a ahorrar (siempre igual a 1) menos la propensión marginal a consumir, que varía directamente.

Teoría Postkeynesiana

Esta teoría se basa en la aplicación de la política fiscal en la sociedad con el objetivo de promover el crecimiento económico. Su enfoque se basa en el análisis keynesiano. Al contrario de la escuela clásica, creen que las fuerzas del mercado no son suficientes para lograr la estabilidad y el progreso económicos. En este sentido, argumentaron que la intervención gubernamental podría asegurar un crecimiento sostenido y estable. Además, creen que la inversión es un factor fundamental para lograr el crecimiento económico y la distribución del ingreso, porque el impacto de la demanda está determinado más por cambios en el ingreso que por cambios en los precios relativos.

La política fiscal y el desempeño económico

La política fiscal se refiere a los ingresos y gastos del sector público y su uso en la actividad económica (Valderrabano, 1984). Nourzad y Vrieze (1995) señalaron que el gasto público dirigido a una inversión pública efectiva (como el gasto en infraestructura) puede aumentar la productividad del sector privado y, por tanto, aumentar el rendimiento de la inversión privada para empresas e individuos. Un aumento de la productividad conduce a un aumento de las tasas de crecimiento a largo plazo. En términos de ingresos gubernamentales, los incentivos fiscales a los ingresos de capital pueden aumentar el ahorro y la inversión, mejorando así el crecimiento a largo plazo (Rebelo, 1991). Guellec y Van Pottelsbergue (1999) señalaron que, en presencia de externalidades positivas y fallas del mercado, reformas apropiadas del gasto público y de los sistemas tributarios pueden garantizar niveles óptimos de educación y salud, lo que a su vez puede aumentar la productividad del sector privado, estimulando el crecimiento económico.

De manera similar, la inversión pública tiene el potencial de aumentar la productividad de los factores en el sector privado, como lo muestran los modelos neoclásicos (Barro, 1990) y endógenos (Baier y Glomm, 2001). Más específicamente, el gasto público en infraestructura y servicios como investigación y desarrollo, defensa y sistemas de transporte puede aumentar

directamente la productividad del sector privado y apoyar el progreso tecnológico, mientras que la provisión de bienes públicos como la educación y la salud puede mejorar la comunicación y el uso de nuevas tecnologías. En el ámbito fiscal, unas reformas fiscales adecuadas pueden estimular el gasto privado en I+D.

Por otro lado, como mencionan Halkos y Paizanos (2015), a medida que se amplía el alcance del gobierno, se asignan cada vez más recursos a través de políticas en lugar de mecanismos de mercado. Por lo tanto, se espera que el efecto beneficioso del tamaño del gobierno sobre el crecimiento a largo plazo se debilite con el tiempo y eventualmente se vuelva negativo. La curva del ejército (1995), representada por una U invertida, muestra gráficamente cómo el gobierno apoya el crecimiento económico, pero hasta cierto punto de expansión, la acción del gobierno tiene un efecto negativo sobre el bienestar porque a medida que aumenta el tamaño del gobierno, los objetivos de gasto son mayores. Menos productivo y funciones que son más eficientes podrían ser proporcionadas por el sector privado, pero en algún momento comienzan a reducir el efecto positivo y, en última instancia, reducen las tasas de crecimiento.

Gwaltney et, al (1998) determinó que a medida que el gobierno crece en relación con el sector privado, la ley de rendimientos debilita el efecto incremental del gasto público sobre el crecimiento económico. En los gobiernos pequeños, el gasto público se canaliza hacia categorías funcionales básicas, como garantizar el orden público, asegurar la defensa nacional y proteger los derechos de propiedad, aumentar la eficiencia del sector privado y estimular el crecimiento a largo plazo. En particular, el gasto en defensa puede estimular la producción económica a través de un aumento keynesiano de la demanda agregada, pero también puede obstaculizar el crecimiento, principalmente desplazando la inversión o reduciendo el gasto público en otras categorías funcionales, como el gasto en infraestructura (Kollias y Paleologou, 2010) en transporte, educación y salud, además de reducir las fallas del mercado y mejorar la productividad total de los factores (Gwartney et al., 1998)

Dimensiones de la Política Fiscal

Ingresos públicos: Los ingresos del Estado pueden definirse de manera general y sencilla como la entrada de todos los fondos recibidos por el Estado y que le permiten financiar las necesidades de la sociedad, es decir, es capaz de financiar el gasto público y cumplir sus funciones en la sociedad.

Consumos públicos: El consumo público es el gasto realizado por el país en diversas circunstancias. Su finalidad es proporcionar determinados bienes y servicios al público.

Inversión pública: La inversión pública se refiere a los impuestos recaudados por el gobierno federal, los estados y los límites territoriales de los distritos federales para realizar inversiones repetidas en el bienestar de las personas a las que sirven, incluidos empleos, infraestructura, servicios y desarrollo de proyectos.

b. Inversión privada

A largo plazo, la inversión en el sector privado es uno de los determinantes más importantes del crecimiento económico, ya que contribuye a la formación de capital. A corto plazo, la volatilidad de la inversión explica gran parte de la variación del producto y de la demanda agregada. Usando datos trimestrales sobre la economía peruana en 1980, se encontró que la inversión representó, en promedio, alrededor de un tercio de la disminución de la producción durante los períodos de contracción económica, y casi dos tercios de la disminución de la producción durante los períodos de expansión. Asimismo, la inversión ha demostrado haber contribuido más al crecimiento durante la expansión más reciente.

La inversión privada).

Relación entre la Inversión Privada y el Índice de Términos de Intercambio

La relación entre los términos de intercambio y la inversión privada surge de la teoría del comercio internacional, donde los términos de intercambio se derivan de las relaciones comerciales entre dos o más países. El índice de términos de intercambio relaciona el índice de precios de exportación de productos básicos de un país con su índice de precios de importación, que mide el poder adquisitivo de las exportaciones de un país en relación con los bienes que importa del exterior (Banco Central de Reserva del Perú, 2014). En primer lugar, la posición de las obras clásicas representadas por Adam Smith contrasta marcadamente con la teoría del mercantilismo de que el comercio internacional es un juego de suma cero. Smith, por el contrario, cree que el comercio internacional es un juego de suma positiva. Todos los actores están involucrados. Ganancia de una transacción que resulta en una posición más favorable que en la situación original (Appleyard y Field, 2003, p. 24).

Los economistas clásicos creen que la participación de los países en el comercio internacional tendrá un efecto positivo en su desarrollo, porque al tratar de especializarse en sus ventajas comparativas y lograr el pleno empleo, aumentarán

su nivel de actividad económica y así adquirirán bienes de consumo, capital y tecnología, aumentar el consumo, la inversión y el crecimiento nacional. Según la teoría neoclásica: “Cuando un país se abre al comercio internacional, se enfrenta a un nuevo conjunto de precios relativos. El ajuste de productores y consumidores a este nuevo conjunto de precios y al comercio resultante permite al país alcanzar una curva de indiferencia más alta” (Appleyard y Field, 2003, p. 92).

Considerando las declaraciones anteriores de ambas escuelas de pensamiento, según el enfoque dado, los términos de intercambio pueden tener dos efectos opuestos sobre la inversión privada y el crecimiento económico, porque si se analiza el efecto de la volatilidad de los términos de intercambio sobre la inversión privada y el crecimiento económico. Para la inversión privada, esto sería negativo porque "la creciente volatilidad de esta variable, ceteris paribus, dificulta estimar completamente la rentabilidad esperada del proyecto, lo que dificulta las decisiones de inversión, como lo han señalado varios autores" (Esparza, 2010, pág.84).

De esto se desprende que cuanto mayor sea la volatilidad de esta variable, mayor será el impacto sobre la incertidumbre económica, lo que a su vez desincentiva la inversión privada. Servén (1998) tomó como muestra los países en desarrollo, evaluó el impacto de la incertidumbre de las variables macroeconómicas sobre la inversión privada y encontró una relación negativa entre la volatilidad de los términos de intercambio y la inversión privada.

Relación entre la Inversión Privada y el Riesgo País

La variable riesgo país se utilizará en este documento como proxy del entorno y la situación política del país, es decir, para representar el entorno de inversión existente en el Perú. Respecto a la medición de esta variable, García (2012) En los últimos años, entre otros, el método tradicional de medición de este elemento es utilizar el índice de banca de inversión norteamericano denominado EMBI (Emerging Markets Bond Index Plus), elaborado por J.P. Morgan es el índice más famoso que mide los riesgos en los países en desarrollo. Perspectiva del mercado. (s. 6)

Un índice llamado Emerging Markets Bond Index Plus, conocido en Perú como EMBI Perú, es una medida de los rendimientos de los bonos del gobierno peruano basado en la diferencia entre el rendimiento promedio de los títulos del gobierno peruano y el rendimiento de los bonos del gobierno estadounidense. Estimaciones de riesgo político y probabilidad de que el país incumpla con sus acreedores internacionales, en resumen, el índice mide el grado adicional de "peligro o

riesgo" que asumen los inversionistas al invertir en Perú en comparación con Estados Unidos, ya que el índice es relativamente nueva (el cálculo existe desde 1995), esta variable no cuenta con un marco teórico bien desarrollado; Puede verse como una relación secuencial con los incentivos y la incertidumbre económica, ya que los inversores tendrán un incentivo para invertir en un país si el riesgo país es bajo, mientras que si el riesgo país es menor, si el riesgo es mayor, los inversores se mantendrán alejados debido a la incertidumbre sobre si realmente podrán recuperar su inversión o ver los resultados de su inversión en el futuro.

Inversión privada e incertidumbre macroeconómica

La incertidumbre macroeconómica afecta la inversión privada de diferentes maneras (Servén, 1998). La evidencia empírica generalmente identifica la volatilidad como un indicador de la incertidumbre, pero los métodos para estimarla varían (Posada, 2010). Algunos autores utilizan métodos de media móvil para determinar el efecto de la incertidumbre sobre la inversión privada. Sin embargo, a diferencia de otros métodos como el modelo GARCH9 para estimar la volatilidad, este enfoque “desperdicia información estadística” (Posada, 2010, 270). Las variables más comúnmente utilizadas para medir la incertidumbre macroeconómica en los países desarrollados son: tipos de cambio reales (Goldberg, 1993; Darby et al., 1998; Servén y Solimano, 1993; Bleaney, 1996; Servén, 2003), inflación (Andrés, y Hernando, 1998), productividad marginal (Pindick & Solimano, 1993), tasa de interés real (Salahuddin & Islam, 2008).

En cuanto al tipo de cambio real, Orji et al. (2013) comentan que esto está relacionado con la rentabilidad relativa de las inversiones en diferentes sectores de la economía y mercados internos en comparación con las actividades orientadas a los mercados externos. Además, los autores sostienen que la mayor volatilidad de esta variable generalmente hace que las señales de precios sean menos informativas sobre los rendimientos relativos de la inversión en diferentes sectores, lo que puede obstaculizar las decisiones de inversión (Orji et al., 2013). Por otro lado, Eberly (1993) argumentó que la inflación, que mide cambios en el nivel de precios, es una variable que puede considerarse como una medida de estabilidad macroeconómica. Por lo tanto, la volatilidad de su componente impredecible puede servir como indicador de la incertidumbre macroeconómica (Orji et al., 2013).

Inversión privada e incertidumbre política

La estabilidad política estimula el crecimiento económico a largo plazo. Esto sucede más directamente con la estabilidad política y “reglas del juego” claras que crean confianza y reducen la incertidumbre al favorecer las expectativas de los agentes (Montes & Da Silva, 2021). Incluso afecta la forma en que la inversión privada responde a los shocks económicos externos, especialmente en los países en desarrollo (Özler y Rodrik, 1992). Según el marco de políticas, Feng (2001) identificó por primera vez el efecto sobre la inversión privada. Su base teórica deriva de Feng y Chen (1997), quienes modelaron el proceso político de la inversión privada y lo expresaron de dos maneras: los costos sociales del control político de los mercados de capital privados y las fluctuaciones de las políticas gubernamentales a lo largo del tiempo.

Ambos tienen un impacto negativo en la formación y acumulación de capital físico privado. Aunque los autores encuentran que los cambios en la capacidad de las políticas gubernamentales afectan negativamente a la inversión privada, no explican la inestabilidad política ni la libertad política. Por lo tanto, el propósito de este estudio es evaluar si la democracia y otras características de las instituciones políticas tienen un efecto significativo sobre la inversión privada. Para ello, aísla los parámetros libertad política, inestabilidad política (medida como diferencias en la libertad política) e incertidumbre política (medida como diferencias en la capacidad de gobierno). Los autores evaluaron aprox. 40 países en desarrollo entre 1978 y 1988 utilizando el método de mínimos cuadrados ordinarios (MCO).

$$PRIVATE = \alpha + \beta X + \gamma Y + \varepsilon$$

Los resultados muestran que tanto la inestabilidad como la incertidumbre política tienen un efecto negativo sobre la inversión privada. Le (2004) divide el riesgo político en tres variables: inestabilidad sociopolítica, inestabilidad del cambio de régimen e inestabilidad política. Los autores estiman ecuaciones de inversión privada para 25 países en desarrollo durante el período 1975-1995.

En términos de inestabilidad política, se puede medir de dos maneras: variabilidad en la capacidad política del gobierno, medida por la capacidad política del gobierno para implementar políticas, y variación en el cumplimiento de los tratados. En primer lugar, se utiliza un indicador llamado capacidad política relativa (RPC), que se basa en la relación entre los ingresos reales del gobierno y los ingresos esperados (Le, 2004, 594). En segundo lugar, se utiliza una medida de utilización de activos basada en el tipo de activo financiero que se posee, llamada efectivo intensivo en contratos (CIM) (Le, 2004, 595).

Se utilizan variaciones de RPC y CIM como indicadores de incertidumbre política. La conclusión es que, si bien la incertidumbre política caracterizada por diferencias en los derechos de cumplimiento de los contratos favorece en cierta medida la inversión privada con una correlación mínima de 0,03, la variabilidad en la capacidad política del gobierno la inhibe con una correlación de -0,30.

Profundizando un poco más en las pruebas empíricas que recopilan datos de cortes transversales de series temporales, la regresión por pasos muestra que, si bien existe una correlación positiva entre las medidas del RPC y la inversión privada, dado que los países con alta capacidad política pueden ajustar rápidamente sus políticas en el frente a las dificultades. Alguna experiencia económica o política.

Como muestra Feng (2001), esto muestra la relación entre la capacidad política y su variabilidad. Sin embargo, las diferencias en el RPC crean inestabilidad en el mercado y conducen a una disminución de la inversión privada. Por sí sola, la correlación entre CIM y su variabilidad es relativamente baja. Esto significa que la inversión privada será alta cuando los inversores esperen que el gobierno haga cumplir los contratos y los derechos de propiedad adecuados. En cambio, las diferencias en el CIM generan incertidumbre, que, si bien no conduce a una disminución de la inversión privada, sí reduce su volumen. De esto, concluimos que la incertidumbre política generalmente reduce la inversión privada a medida que los inversores diversifican sus carteras (Le, 2004).

D. Marco conceptual

a. Ingresos tributarios (Tax revenues)

Los provenientes del pago que hacen los contribuyentes por mandato de la ley en las condiciones que ésta determina, sin que medie una contraprestación directa. Se denominan comúnmente impuestos.

b. Impuesto directo (Direct tax)

Grava la renta o el capital en función del principio de capacidad de pago, de forma proporcional o progresiva. Se refiere tanto al impuesto sobre las personas físicas como sobre las jurídicas.

c. Año Fiscal

El ejercicio económico puede caracterizarse como el tiempo contable que dura anualmente una organización y tiene una longitud de 12 meses secuenciales. Las organizaciones u organizaciones emplean años monetarios para su planificación de procesos, formas de evaluación, entre otros propósitos de contabilidad. Los

plazos de principio y fin de un año monetario varían según el país en el que trabaje la organización.

d. Cierre Presupuestario

Una progresión de acciones dirigidas a orquestar y liquidar la contabilidad de los flujos monetarios y de los consumos del año financiero. De esta manera, la regulación del plan de gastos anual se acomoda a una etapa de conveniencia.

e. Categoría Presupuestaria

Es un plan especializado de la actividad del método monetario. Su opción es dependiente, así como fiable con al menos un propósito, contingente a su importancia y extensión. Todos los tipos de planes de gastos se recuerdan para la disposición de las capacidades del programa y en las tablas que conectan con los movimientos y enfoques; y su ejecución tiene en cuenta su pertinencia para las motivaciones de la organización tal y como se representan en el particular.

f. Ejecución Financiera

El reconocimiento financiero de ingresos surge cuando se reúnen, dedican o adquieren activos durante el ejercicio monetario para su uso en un detalle concreto. Gestión monetaria de los usos, incluida la contabilidad de los fondos de inversión, la salida y el abono sobre las responsabilidades previstas.

g. Ejecución Presupuestaria

La realización del plan de gastos por entrada viene ser el modelo de datos sobre los activos reunidos y adquiridos en línea del plan de gastos. Su aplicación del plan financiero incorpora el detalle sobre las responsabilidades en el año monetario. Los efectos monetarios comparables a los fines monetarios se comprueban mientras el registro se realiza completamente o hasta cierto punto.

h. Ejecución Presupuestaria Indirecta

Ocurre desde que la actividad física o potencialmente monetaria de los desarrollos, ordenaciones y sus componentes conexos es completada por elementos que no siguen la norma; por acuerdos con entidades privadas a cambio de compensaciones o por acuerdos con especialistas públicos, ya sea a título compensado o gratuito.

i. Ejecución Presupuestaria Directa

Esto ocurre cuando los principios y sus afines y marco son los agentes financieros y monetarios de las actividades, arreglos y sus componentes relacionados.

j. Impuestos generales a las ventas (Value –added tax)

Impuesto al valor agregado que grava todas y cada una de las etapas del ciclo de producción y comercialización. Se afecta con este impuesto a la venta de bienes muebles, la prestación de servicios que genere rentas de tercera categoría para

efectos del impuesto a la renta, los contratos de construcción, la primera venta de bienes inmuebles que realicen los constructores y la importación de bienes. La tasa actual de este impuesto es de 18 por ciento.

k. Impuesto indirecto (Indirect tax)

Grava la producción, el tráfico, el gasto y el consumo. Es proporcional, y su tipo no depende de las características personales del sujeto pasivo. Los impuestos indirectos más usuales son los que gravan las ventas, el valor añadido, el consumo de artículos considerados de lujo, las transmisiones de bienes muebles o inmuebles. (BCRP, 2002).

l. Impuesto de Promoción Municipal – IPM (Perú)

Grava las mismas operaciones afectas al Impuesto General a las Ventas y se paga conjuntamente a éste. Es un tributo nacional creado en favor de las municipalidades. Su rendimiento forma parte del Fondo de Compensación Municipal.

m. Impuestos a los ingresos (Income taxes)

Gravan los ingresos temporales o permanentes de las personas o empresas (contribuyentes). En el Perú, los impuestos a los ingresos están constituidos por el Impuesto a la Renta.

n. Impuesto a la renta (Income tax)

Grava las rentas provenientes del capital, del trabajo o de la aplicación conjunta de ambos factores, así como las ganancias y beneficios resultantes. Se aplica a las personas naturales y jurídicas. En el Perú, las rentas gravadas según su procedencia se clasifican en: Primera categoría: rentas de predios, Segunda categoría: rentas del capital, Tercera categoría: rentas de empresas, Cuarta categoría: rentas del trabajo independiente, Quinta categoría: rentas del trabajo dependiente.

o. Inflación

En una economía de mercado, los precios de los bienes y servicios siempre pueden cambiar. Algunos precios suben; algunos precios caen. La inflación ocurre cuando hay un aumento amplio en los precios de bienes y servicios, no solo de artículos individuales.

E. Problemas de la investigación

a. Problema general

¿De qué manera la política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022?

b. Problemas específicos

1. ¿De qué manera los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022?
2. ¿De qué manera los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022?
3. ¿De qué manera el gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022?

F. Justificación

Justificación

Desde un punto de vista teórico, este estudio contribuye al análisis y/o precedente de otros estudios similares y pretende estimular la reflexión y el debate académico para determinar si el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico de los países es positivo o negativo. a lo largo del tiempo en el Perú. 2000 - 2016 Comparar los resultados con otras teorías. Esta investigación es útil porque contribuirá a la generación de nuevo conocimiento científico y sugerirá estrategias a través de recomendaciones que ayudarán a resolver los interrogantes planteados. Es social porque la política fiscal afecta varios factores socioeconómicos como el empleo, la inversión privada y el crecimiento económico al influir en el crecimiento económico. Es importante para cualquier país cuando la economía crece, trae prosperidad y mejora la distribución del ingreso, contribuyendo así a un mejor desarrollo del país.

Importancia

En los círculos económicos sabemos que la inversión es un indicador importante del desarrollo económico y se refleja en el nivel social del país. Entonces podremos demostrar que las inversiones en infraestructura creada (públicamente) por el Estado pueden garantizar la sostenibilidad y el crecimiento económico; afecta el nivel de producción y la competitividad de las industrias; también permite a las personas beneficiarse de diversos servicios públicos.

G. Objetivos de la investigación

a. Objetivo general

Determinar de qué manera la política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.

b. Objetivos específicos

1. Determinar de qué manera los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.
2. Determinar de qué manera los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.

3. Determinar de qué manera el gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.

H. Hipótesis de la investigación

a. Hipótesis general

La política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.

b. Hipótesis específicas

1. Los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.
2. Los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.
3. El gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.

I. Variables de la investigación

a. Variable independiente

Política fiscal.

b. Variable dependiente

Inversión privada.

J. Operacionalización de variables

Tabla 1 Matriz de operacionalización de variable (X): Política Fiscal

Título: La política fiscal y su relación con la inversión privada en la región Ica, 2022.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Política Fiscal.	La política fiscal es un conjunto de medidas tomadas por el gobierno para afectar el nivel de precios, la producción, la inversión y el empleo. Como economía de un país sujeta a ciclos económicos, la política fiscal toma medidas inversas a la fase del ciclo.	La medición de la variable se realiza mediante los ingresos tributarios, los ingresos no tributarios y los gastos públicos.	Ingresos públicos.	Ingresos tributarios Ingresos no tributarios
			Consumos públicos	Gastos públicos
			Inversión pública	Valor de la inversión

Nota. Elaborado por el autor (2023).

Tabla 2 Matriz de operacionalización de variable (Y): Inversión privada

Título: La política fiscal y su relación con la inversión privada en la región Ica, 2022.				
Variable (Y)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
Inversión privada	La inversión del sector privado es uno de los principales determinantes del crecimiento económico, ya que contribuye a la formación del stock de capital.	La medición de la variable se realiza mediante los recursos de los agentes privados nacionales y extranjeros invertidos en la región Ica.	Inversión privada nacional.	Recursos de los agentes privados nacionales invertidos en la región Ica.
		Ica.	Inversión privada extranjera.	Recursos de los agentes privados extranjeros invertidos en la región Ica.
			Tasa de empleo	Población ocupada.

Nota. Elaborado por el autor (2023).

II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA

A. Tipo, nivel y diseño de investigación

a. Tipo de investigación

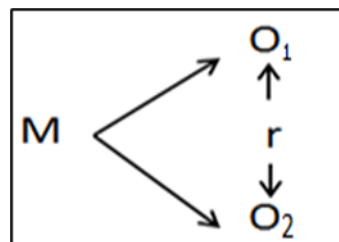
En este análisis se considera trabajar con tipos básicos porque su propósito es un relevamiento básico, lo cual califica porque se manifiesta y se sostiene dentro de un entorno especulativo, por lo que pretende aumentar el conocimiento científico, pero sin contrastar un significado práctico (Muntané, 2010). La investigación básica es un tipo de indagación que se usa en el entorno científico para entender y aumentar nuestros entendimientos sobre una manifestación o área específica. Asimismo, se acepta como indagación impecable o indagación significativa.

b. Nivel de investigación

Asimismo, tiene un grado descriptivo y correlacional, donde se usa la indagación descriptiva para destapar actuales hechos y significados de la pesquisa. Los estudios de correlación se realizan para medir dos inestables.

c. Diseño de investigación

El modelo de este análisis de información es no experimental y de muestra representativa ya que se realizarán averiguaciones y hallazgos sobre las distintas figuras descritas en este estudio. Nuevamente, se hizo sin una manipulación deliberada de las inestables. Se basa fundamentalmente en la observación de manifestaciones que ocurren en el ambiente común para su postremo examen.



Donde:

M = Muestra de estudio

Ox1 = Política fiscal.

Oy2 = Inversión privada.

r= Relación entre las inestables de análisis

B. Población, muestra materia de investigación

Población y muestra

Si los datos utilizados en el estudio ya existen, no es necesario separar los conceptos de población y muestra. Para fines de investigación, se forma una muestra a partir de los datos de cada indicador de dimensión variable correspondiente al período 2022.

C. Técnica e instrumentos de recolección de datos

En esta investigación se utilizará el análisis de documentos, lo que permitirá obtener datos de fuentes secundarias, ya sean libros, revistas, INEI, Compendio Estadístico del BCRP, documentos especializados del Ministerio de Economía y Finanzas, SIICEX, MINAGRI, información del ciberespacio y temas.

D. Técnica de procesamiento de datos, análisis e interpretación de resultados

MS EXCEL. El programa de estudios se usará para enumerar datos en detalle y utilizar consultas para crear tablas. Nuevamente, se realizará una gráfica para comprender el efecto obtenido.

SSPS. El paquete de software estadístico SPSS realizará el análisis correspondiente en la tabla de frecuencias y el gráfico de acuerdo a las variables y dimensiones para verificar la hipótesis propuesta.

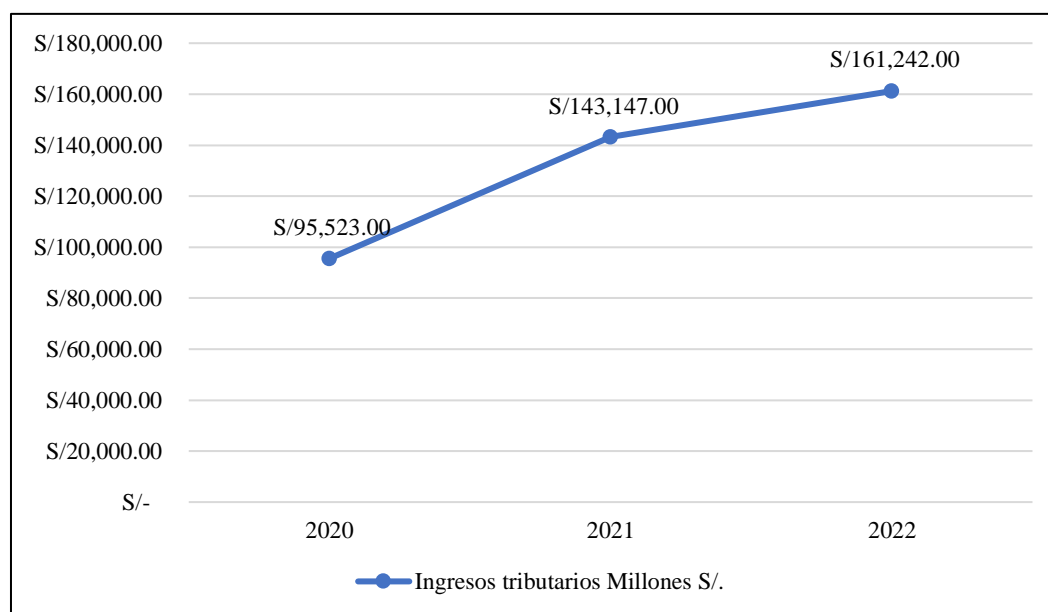
III. RESULTADOS

Tabla 3 Ingresos tributarios Millones S/. (2020 – 2022)

Período	Ingresos tributarios Millones S/.
2020	95,523
2021	143,147
2022	161,242

Nota. BCRP (2023).

Figura 1 Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP, INEI (2023).

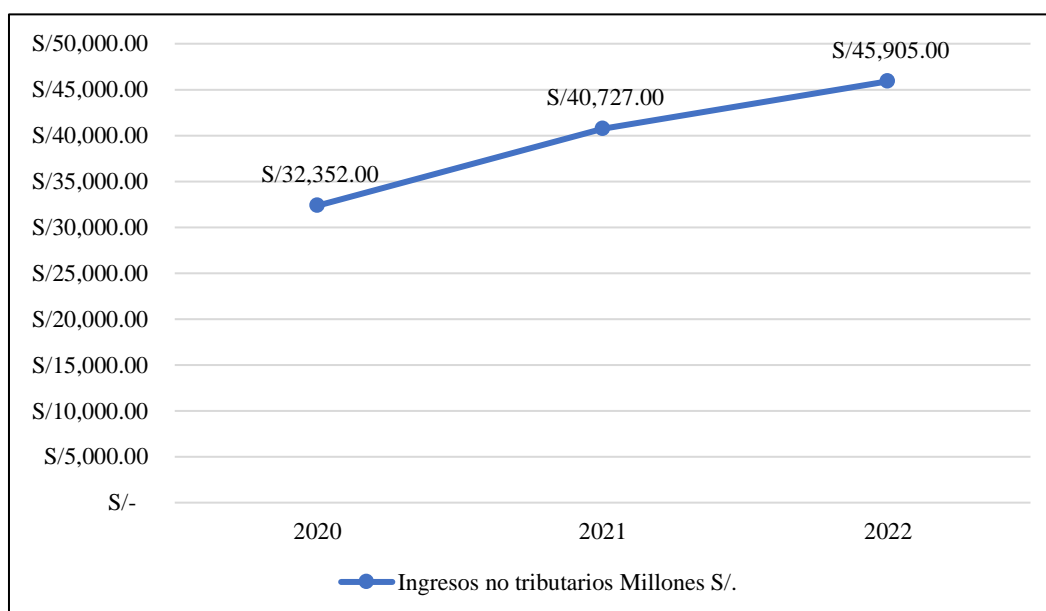
Interpretación: Se observa según la Tabla 3 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Ingresos tributarios Millones de S/. 95,523.00 mill, el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/.143,147.00 mill. En el siguiente periodo se presentó una subida mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con 161,242.00.

Tabla 4 Ingresos no tributarios Millones S/. (2020 – 2022)

Período	Ingresos no tributarios Millones S/.
2020	S/. 32,352
2021	S/. 40,727
2022	S/. 45,905

Nota. BCRP (2023).

Figura 2 Ingresos no tributarios Millones S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP, INEI (2023).

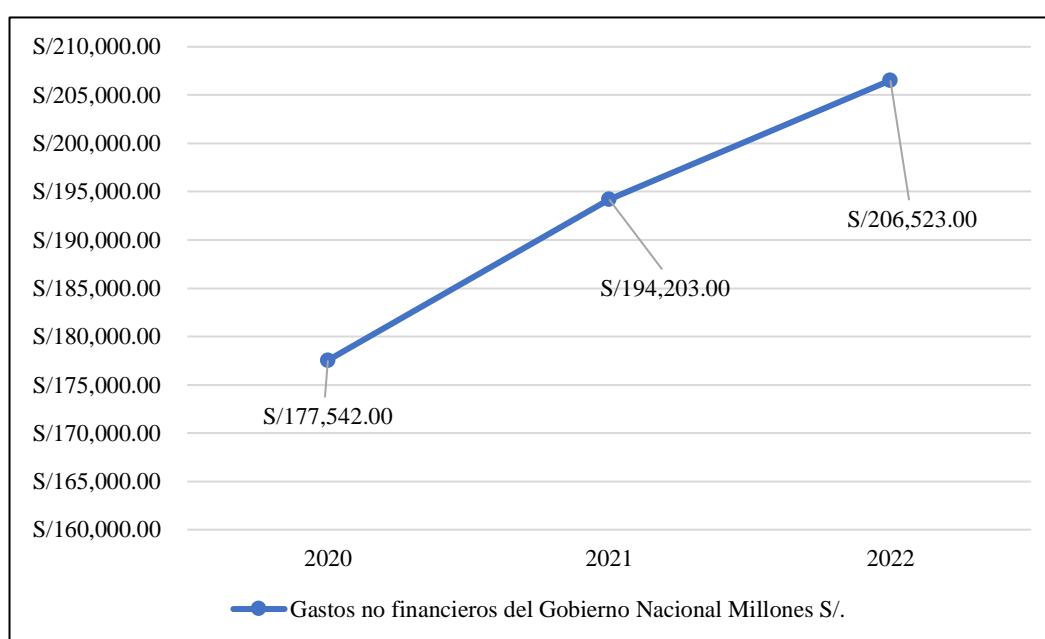
Interpretación: Se observa según la Tabla 4 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Ingresos no tributarios Millones de S/. 32,352.00 mill, el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/.40,727.00 mill. En el siguiente periodo se presentó una subida mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con S/. 45,905.00.

Tabla 5 Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. (2020 – 2022)

Período	Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/.
2020	S/. 177,542
2021	S/. 194,203
2022	S/. 206,523

Nota. BCRP, INEI (2023).

Figura 3 Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP, INEI (2023).

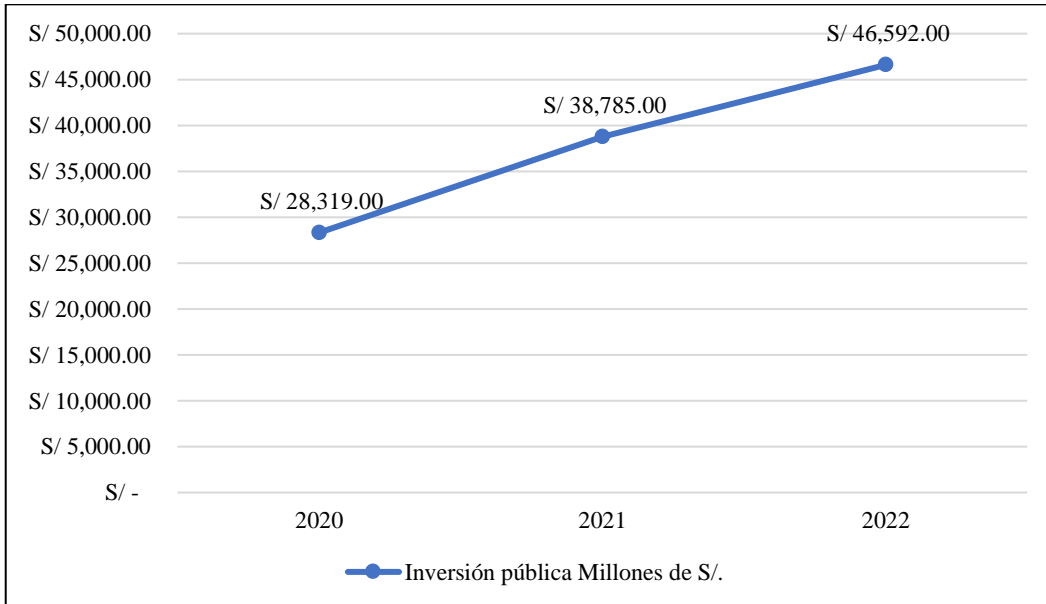
Interpretación: Se observa según la Tabla 5 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/. de S/. 177,542.00 mill, el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/. 194,203.00 mill. En el siguiente periodo se presentó una subida mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con S/. 206,523.00.

Tabla 6 Inversión pública Millones de S/. (2020 – 2022)

Período	Inversión pública Millones de S/.
2020	S/. 28,319
2021	S/. 38,785
2022	S/. 46,592

Nota. BCRP, INEI (2023).

Figura 4 Inversión pública Millones de S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP, INEI (2023).

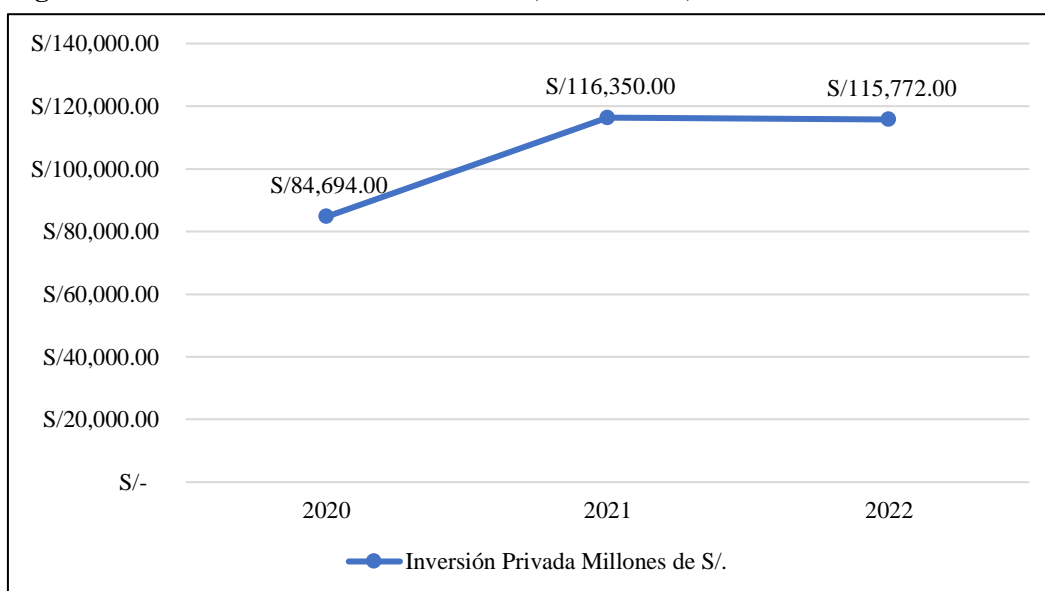
Interpretación: Se observa según la Tabla 6 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Inversión pública Millones de S/. 28,319.00 mill, el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/.38,785.00 mill. En el siguiente periodo se presentó una subida mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con S/.46,592.00.

Tabla 7 Inversión Privada Millones de S/. (2020 – 2022)

Período	Inversión Privada Millones de S/.
2020	84,694
2021	116,350
2022	115,772

Nota. BCRP, INEI (2023).

Figura 5 Inversión Privada Millones de S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP, INEI (2023).

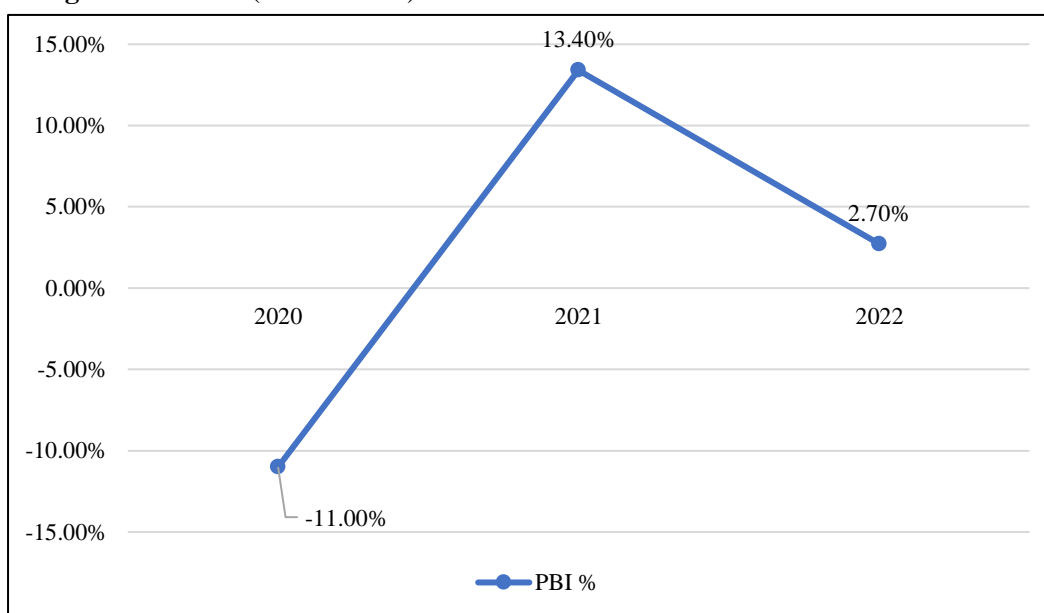
Interpretación: Se observa según la Tabla 7 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Inversión Privada Millones de S/ 84,694.00 el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/.116,350.00. En el siguiente periodo se presentó una bajada en dicha cifra, llegando para el período 2022 con S/.115,772.00.

Tabla 8 PBI %. (2020 – 2022)

Período	PBI %
2020	-11.00%
2021	13.40%
2022	2.70%

Nota. BCRP (2023).

Figura 6 PBI %. (2020 – 2022)



Nota. BCRP (2023).

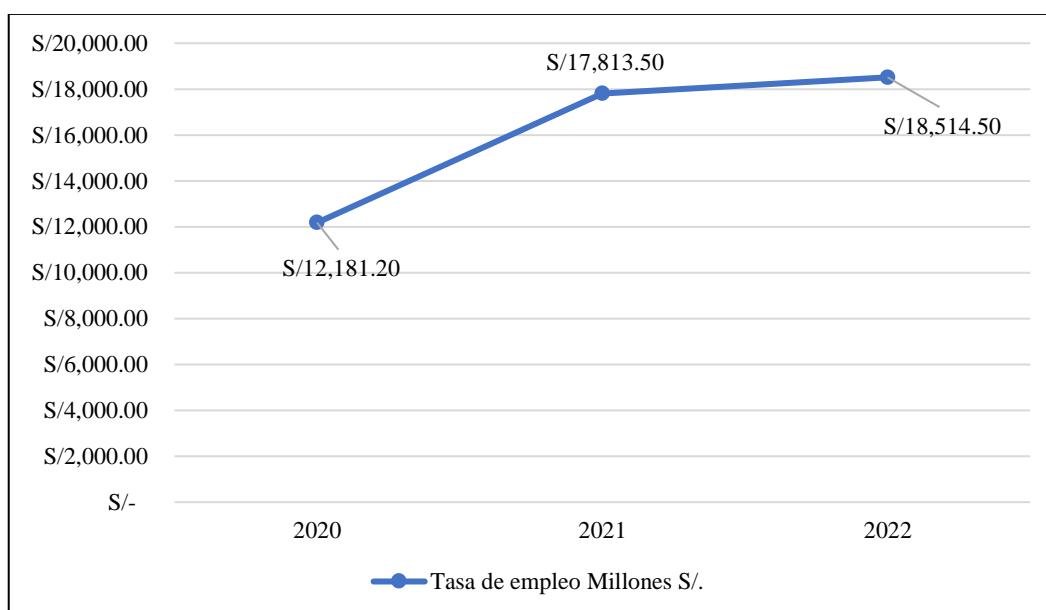
Interpretación: Se observa según la Tabla 8 que, durante el período 2020 se registró un promedio de PBI % de -11.00% el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a 13.40%. En el siguiente periodo se presentó una bajada mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con 2.70%.

Tabla 9 Tasa de empleo Millones S/. (2020 – 2022)

Período	Tasa de empleo Millones S/.
2020	S/ 12,181.20
2021	S/ 17,813.50
2022	S/ 18,514.50

Nota. BCRP (2023).

Figura 7 Tasa de empleo Millones S/. (2020 – 2022)



Nota. BCRP (2023).

Interpretación: Se observa según la Tabla 9 que, durante el período 2020 se registró un promedio de Tasa de empleo Millones S/12,181.20 mill, el cual presentó un crecimiento leve hasta el período 2021 llegando a S/.17,813.50 mill. En el siguiente periodo se presentó una subida mayor en dicha cifra, llegando para el período 2022 con S/.18,514.50 mill.

Contrastación de hipótesis general:

H0: La política fiscal no influye en la inversión pública en la región Ica, 2022.

H1: La política fiscal influye en la inversión pública en la región Ica, 2022.

Tabla 10 Contrastación de hipótesis general

		Correlaciones	
		V1: Política Fiscal	V2: Inversión privada
V1: Política Fiscal	Correlación de Pearson	1	,627
	Sig. (bilateral)		,568
	N	3	3
V2: Inversión privada	Correlación de Pearson	,627	1
	Sig. (bilateral)	,568	
	N	3	3

Nota. SPSS (2023).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0.627, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0,568, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 1:

H0: Los ingresos tributarios no influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022.

H1: Los ingresos tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022.

Tabla 11 Contrastación de hipótesis específica 1

		Correlaciones	
		DIM1: Ingresos tributarios	V2: Inversión privada
DIM1: Ingresos tributarios	Correlación de Pearson	1	,750
	Sig. (bilateral)		,460
	N	3	3
V2: Inversión privada	Correlación de Pearson	,750	1
	Sig. (bilateral)	,460	
	N	3	3

Nota. SPSS (2023).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,750, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0,460, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 2:

H0: Los ingresos no tributarios no influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022.

H1: Los ingresos no tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022.

Tabla 12 Contrastación de hipótesis específica 2

		Correlaciones	
		DIM2: Ingresos no tributarios	V2: Inversión privada
DIM2: Ingresos no tributarios	Correlación de Pearson	1	,669
	Sig. (bilateral)		,533
	N	3	3
V2: Inversión privada	Correlación de Pearson	,669	1
	Sig. (bilateral)	,533	
	N	3	3

Nota. SPSS (2023).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,669, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0.533, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

Contrastación de hipótesis específica 3:

H0: El gasto público no influye en la inversión pública en la región Ica, 2022.

H1: El gasto público influye en la inversión pública en la región Ica, 2022.

Tabla 13 Contrastación de hipótesis específica 3

		Correlaciones	
		DIM3: Gastos no financieros del Gobierno Nacional	V2: Inversión privada
DIM3: Gastos no financieros del Gobierno Nacional	Correlación de Pearson	1	,629
	Sig. (bilateral)		,567
	N	3	3
V2: Inversión privada	Correlación de Pearson	,629	1
	Sig. (bilateral)	,567	
	N	3	3

Nota. SPSS (2023).

Interpretación: La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,629, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0.567, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

IV. DISCUSIÓN

1. Tambo, A. (2023), la propuesta de este estudio se basa en el persistente problema del aumento de la carga tributaria y su impacto en la inversión privada. De esta manera, buscamos evidencia para evaluar la dinámica y evolución de la carga tributaria y la inversión privada en el Ecuador. La política fiscal influye en la inversión pública en la región Ica, 2022. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0.627, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0,568, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.
2. Solís, A. (2021), la inversión extranjera directa y el capital humano son indicadores importantes de la economía de un país, ya que contribuyen al crecimiento económico. Los ingresos tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,750, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0,460, se da por aceptado el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.
3. Gutierrez & Lugo (2022), la inversión privada es uno de los principales motores del crecimiento económico en Perú, y su volatilidad está ligada a la incertidumbre política y macroeconómica. Los ingresos no tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,669, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0.533, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.
4. Saldarriaga (2021), su objetivo general es determinar el impacto de la política fiscal en el crecimiento económico del Perú entre 2000 y 2016. El gasto público influye en la inversión pública en la región Ica, 2022. La comprobación de la hipótesis según el coeficiente de correlación de Pearson, dio como resultado un valor de 0,629, siendo indicador de una correlación alta. Asimismo, no hay relación, y el nivel de significancia fue de 0.567, se da por aceptada el planteamiento de la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna de la investigación.

V. CONCLUSIONES

1. Determinar de qué manera la política fiscal influye en la inversión pública en la región Ica, 2022. Donde se obtuvo un coeficiente de correlación de Pearson de 0,627 y un nivel de significancia de 0.568, no hay relación.
2. Determinar de qué manera los ingresos tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022. Donde se obtuvo un coeficiente de correlación de Pearson de 0,750 y un nivel de significancia de 0.460, no hay relación.
3. Determinar de qué manera los ingresos no tributarios influyen en la inversión pública en la región Ica, 2022. Dado que, se obtuvo un coeficiente de correlación de Pearson de 0,669 y un nivel de significancia de 0.533, no hay relación.
4. Determinar de qué manera el gasto público influye en la inversión pública en la región Ica, 2022. Donde se obtuvo un coeficiente de correlación de Pearson de 0.629 y un nivel de significancia de 0.567, no hay relación.

VI. RECOMENDACIONES

1. Es importante que se realicen estudios que permitan evaluar la inversión privada por sectores económicos y por regiones, de modo que las políticas y subnacionales se enfoquen en atraer inversiones privadas de acuerdo a las ventajas comparativas y competitivas de cada región.
2. La influencia del Producto Bruto Interno, la Tasa de Interés Real y la inversión pública en la inversión privada permite resaltar la importancia en desarrollar instrumentos de políticas públicas que acrecienta la actividad económica, mejoren las Tasas de Interés y se ejecuten con mayor rapidez las obras de inversión pública.
3. De acuerdo al estudio, el efecto de la tasa de interés es débil en la inversión privada, pero no deja de ser importante. Entonces, es necesario que el Banco Central de Reserva continúe regulando los rangos metas de la tasa de interés activa real y la oferta monetaria para que las políticas fiscales sean más eficaces.
4. El gobierno nacional y subnacional debe fomentar el crecimiento sostenido y sostenible de la actividad económica a mediano y largo plazo, por sectores económicos y por regiones con el fin de descentralizar la inversión privada nacional y sobre todo extranjera.
5. Debido a que la inversión pública, estadísticamente, no es significativo, es necesario que las políticas públicas se enfoquen más en la inversión en comunicación y transporte para que promuevan la inversión privada y reducir la brecha de infraestructura de transporte y comunicación.

VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Camino, S. Brito, L. (2021), en su tesis denominado “Ciclicidad de la política fiscal en Ecuador”. Universidad de Especialidades Espíritu Santo. Ecuador.
https://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0718-88702021000100049
- Supe, W. (2018), en su tesis denominado “La política fiscal y sus implicaciones en el crecimiento económico del Ecuador en el período 2010-2016”. UTA. Ecuador.
<https://repositorio.uta.edu.ec/jspui/bitstream/123456789/28045/1/T4276M.pdf>
- Velázquez (2016), “La política fiscal y su influencia en el crecimiento económico del Ecuador durante el período 2004- 2014”. UNL. Ecuador.
<https://dspace.unl.edu.ec/jspui/bitstream/123456789/13375/1/Rita%20Bel%c3%a9n%20Velasquez%20Reina.pdf>
- Carillo, A. (2015), “El efecto de la política fiscal en expansión y recesión para Ecuador: un enfoque de cambio de régimen”. FLACSO. Ecuador.
<https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/bitstream/10469/9149/2/TFLACSO-2015PACM.pdf>
- Tambo, A. (2023), “La carga tributaria y la inversión privada en el Ecuador”. UTA. Ecuador. <https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/37859/1/T5760e.pdf>
- Solís, A. (2021), “La inversión extranjera directa y el capital humano: Un estudio en el sector de la construcción en el Ecuador”. UTA. Ecuador.
<https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/38241/1/T5835e.pdf>
- Bustos, G. (2020), “Influencia de la inversión privada del sector de la construcción en el desarrollo económico durante el periodo 2007-2018”. ESPOL. Ecuador.
<https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/53487/1/T-111575%20BUSTOS%20-%20PILOZO.pdf>
- Albinagorta, D. Díaz, V. (2019), “POLITICA FISCAL, INVERSIÓN PÚBLICA Y SU INCIDENCIA EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL PERÚ, 1990-2018”. UNIVERSIDAD NACIONAL SANTIAGO ANTUNEZ DE MAYOLO. PERÚ.
https://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/4561/T033_%2070603774_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Rodas, A. (2021), “LA POLÍTICA FISCAL Y EL EMPLEO EN PERÚ”. PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL PERÚ. PERÚ.
https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/21752/RODAS_VERA_ADRIAN_MARTIN_POL%C3%8DTICA_FISCAL_Y_EL_EMPLEO.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Peña, A. (2021), “EL EFECTO DEL MANEJO MONETARIO Y FISCAL SOBRE LA PRODUCTIVIDAD EN EL PERÚ”. Universidad del Pacífico. Perú.
https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/3140/Pe%C3%B1aAnai_Tesis_Licenciatura_2021.pdf?sequence=1
- Flores, M. (2017), “EFECTO CROWDING-IN ENTRE LA INVERSIÓN PÚBLICA Y PRIVADA EN EL PERÚ – ANÁLISIS DE LOS EFECTOS CONTEMPORÁNEOS Y FUTUROS DE LA INVERSIÓN DEL SECTOR PÚBLICO SOBRE LA INVERSIÓN DEL SECTOR PRIVADO (1999 – 2014)”. UL. PERÚ.
<https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/4627/Trabajo.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Bryce, M. (2017), “POLÍTICA FISCAL Y DISTRIBUCIÓN DE RIQUEZA: UN EJERCICIO TEÓRICO”. UP. PERÚ.
https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/2040/Manuel_Tesis_maestria_2017.pdf?sequence=1
- Esquivel, O. (2021), “DINÁMICA DE LA INVERSIÓN PRIVADA EN EL PERÚ, PERÍODO 1990-2018”. UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA DE LA SELVA. PERÚ.
https://repositorio.unas.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14292/2035/TS_OREY_2021.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Britto, N. (2021), “LA INVERSIÓN PÚBLICA Y LA INVERSIÓN PRIVADA EN LAS POLÍTICAS ECONÓMICAS DEL GOBIERNO PERUANO DURANTE EL PERIODO. 1995-2020”. UPN. PERÚ.
<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/29027/Nicole%20Namie%20Britto%20Isoda.pdf?sequence=1>
- Panduro, T. (2022), “EFECTOS DE LA INVERSIÓN PÚBLICA, PRIVADA Y EL STOCK DE CAPITAL EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA REGIÓN HUÁNUCO: PERÍODO 2007 - 2019”. UNFV. PERÚ.
https://repositorio.unfv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13084/6065/TESIS_PANDURO_RAMIREZ_TEDY.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Grandéz, D. Gutierrez, J. (2023), “POLÍTICA FISCAL Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL PERÚ, 2007- 2019”. UNIVERSIDAD NACIONAL DEL CALLAO. PERÚ.
<https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/7919/tesis%20%281%29.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Aguilar, J. (2020), “Choques anticipados y efectividad de la política fiscal en el Perú”. PUCP. Perú.

https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/18623/AGUILAR_MU%C3%91IZ_JOSE_ALBERTO_CHOQUES_ANTICIPADOS_Y_EFECTIVIDAD.pdf?sequence=1&isAllowed=y

VIII. ANEXOS

Anexo 1

Matriz de consistencia

Título: La política fiscal y su relación con la inversión privada en la región Ica, 2022.				
Pregunta general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿De qué manera la política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022?	Determinar de qué manera la política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.	La política fiscal influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.	Variable (X): Política Fiscal. Dimensiones: <ul style="list-style-type: none"> Ingresos públicos. Consumos públicos. Inversión pública. 	Tipo: Básica. Nivel: Descriptivo, correlacional. Diseño: No experimental. Población: Territorio peruano. Muestra: Documentación e información de la política fiscal y la inversión privada, 2022. Técnica de recolección: Análisis documental. Instrumento de recolección: Ficha de registro.
Preguntas específicas	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
¿De qué manera los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022?	Determinar de qué manera los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.	Los ingresos tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.	Variable (Y): Inversión privada. Dimensiones: <ul style="list-style-type: none"> Inversión privada directa. Inversión privada indirecta. Tasa de empleo. 	
¿De qué manera los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022?	Determinar de qué manera los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022.	Los ingresos no tributarios influyen en la inversión privada en la región Ica, 2022. El gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.		

¿De qué manera el gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022?

Determinar de qué manera el gasto público influye en la inversión privada en la región Ica, 2022.

Anexo 2

Instrumentos de recolección de información

Variable independiente:

Política Fiscal

Período	Ingresos tributarios Millones S/.	Ingresos no tributarios. Millones de S/.	Gastos no financieros del Gobierno Nacional Millones S/.	Inversión pública Millones de S/.
2020	S/. 95,523	S/. 32,352	S/. 177,542	S/. 28,319
2021	S/. 143,147	S/. 40,727	S/. 194,203	S/. 38,785
2022	S/. 161,242	S/. 45,905	S/. 206,523	S/. 46,592

Nota. INEI, BCRP (2023)

Variable dependiente:

Inversión Privada

Período	Inversión Privada Millones S/.	PBI %	Tasa de empleo
2020	S/. 84,694.00	-11%	S/. 12,181.20
2021	S/. 116,350.00	13.4%	S/. 17,813.50
2022	S/. 115,772.00	2.7%	S/. 18,514.50

Nota. BCRP (2023)

Consentimiento informado



Universidad Nacional San Luis Gonzaga
Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales
Escuela Académico Profesional
de Economía.

PERMISO INFORMADO PARA PARTICIPANTES.

La razón para usar esta autorización es permitir que los colaboradores de la investigación describan claramente su naturaleza y función a los participantes.

La designación de un colaborador para este tema de la encuesta es voluntaria y se le pedirá que nos dé 30 minutos para explicar el formulario o realizar una entrevista. Nuevamente, los datos recopilados son solo información confidencial y no se utilizarán por ningún otro motivo que no sea el desarrollo de esta investigación. Las respuestas a esta encuesta serán anónimas, solo necesita especificar la ubicación y disponibilidad del negocio.

Si tiene alguna pregunta sobre la consulta, puede hacer preguntas durante la etapa de cooperación. Además, si encuentra que una pregunta le molesta, puede notificar al interrogador o no responder la pregunta.

Finalmente, puede salir de la encuesta en cualquier momento.

DATOS DEL PARTICIPE:

FIRMA: _____

FECHA: _____

Nota. Elaboración propia (2024).