



Universidad Nacional
SAN LUIS GONZAGA



[Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional](https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0)

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>

UNIVERSIDAD NACIONAL

“SAN LUIS GONZAGA”

ESCUELA DE POSGRADO



TESIS

**“CRECIMIENTO ECONÓMICO Y LA DEMANDA LABORAL
EN LA PROVINCIA DE ICA, 2005-2010”**

PARA OPTAR EL GRADO ACADÉMICO DE

MAESTRIA EN ECONOMIA

MENCION: FINANZAS

PRESENTADO POR

**ECON. CARMEN ROSA CORRALES
VENTURA**

ASESOR:

DR. JORGE LUIS HERNANDEZ NAPA

ICA – PERÚ

2019

DEDICATORIA

A dios por darme la oportunidad de estar conmigo en cada paso que doy, por haber puesto en mi camino a aquellas personas que ha sido mi soporte y compañía durante todo el periodo de estudio. A mis hijas por su apoyo incondicional.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios por haberme otorgado unas hijas maravillosas, quienes han creído en mí siempre, no ha sido sencillo el camino hasta ahora, pero gracias a su paciencia, a su amor, a su inmensa bondad y apoyo, a mis maestros por las enseñanzas brindadas en este periodo y su colaboración en mi formación profesional.

ÍNDICE

DEDICATORIA.....	2
AGRADECIMIENTO.....	3
ÍNDICE	4
Resumen	6
Abstract	7
INTRODUCCIÓN.....	8
CAPITULO I: MARCO TEÓRICO	10
1.1. ANTECEDENTES	10
ANTECEDENTES INTERNACIONALES:.....	10
ANTECEDENTES NACIONALES:	11
1.3. Marco filosófico	22
1.4. MARCO CONCEPTUAL	27
CAPITULO II: PLANTEAMIENTO DE PROBLEMA	29
2.1. SITUACIÓN PROBLEMÁTICA:.....	29
2.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	37
2.2.1. PROBLEMA GENERAL.....	37
2.2.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS.....	37
2.3. JUSTIFICACIÓN E IMPORTANCIA DE LA INVESTIGACIÓN..	37
2.3.1. Justificación.....	37
2.3.2. Importancia	37
2.4. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN	38
2.4.1. OBJETIVO GENERAL	38
2.4.2. OBJETIVOS ESPECÍFICO:	38
2.5. HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN.....	38
2.5.1. HIPÓTESIS GENERAL	38
2.5.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICOS	38
2.6. VARIABLES DE LA INVESTIGACIÓN	39
2.6.1. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES.....	39
2.6.2. OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES.....	41
CAPITULO III: METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	42

3.2.	POBLACIÓN Y MUESTRA DE LA INVESTIGACIÓN	42
3.2.1.	POBLACIÓN	42
3.2.2.	MUESTRA.....	42
CAPITULO IV: TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE LA INVESTIGACIÓN		43
4.1.	TÉCNICA DE RECOLECCIÓN DE DATOS.....	43
4.2.	INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	43
4.3.	TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO, ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS	43
CAPITULO V: CONTRASTACIÓN DE HIPÓTESIS		44
CAPITULO VI: PRESENTACIÓN, INTERPRETACIÓN, Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS		48
6.1.	Presentación e interpretación de resultados	48
6.2.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	53
CONCLUSIONES.....		55
RECOMENDACIONES		56
FUENTE DE INFORMACIÓN / BIBLIOGRAFÍA.....		58
ANEXOS.....		62

Resumen

En este trabajo de investigación se va considerar el crecimiento económico y la demanda laboral en la provincia de Ica. Partiendo del análisis del campo internacional, nacional y regional, investigando los principales hechos en los mercados de bienes y servicios, y tomando en cuenta las predicciones acerca del desempeño futuro de las economías. El análisis de la economía internacional basado en el crecimiento económico y su repercusión económica y financiera de Estados Unidos, Unión Europea, Japón, BRICHS y otros.

En los últimos 30 años ante la liberalización de la economía se ha generado un sostenido incremento de precios de las materias primas y con ella el auge de las exportaciones, pero también bruscas caídas de los precios producto de la crisis financiera en el año 2008 en Estados Unidos.

Enfatizamos las distintas características del empleo en el Perú y sus regiones, destacando los principales cambios que ha experimentado el empleo en las distintas ramas de actividad, categoría ocupacional y estructura de mercado, tomando en cuenta variables como el ingreso laboral, horas de trabajo, calidad del empleo, entre otros.

Abstract

In this research work we will consider economic growth and labor demand in the Ica province. Starting from the analysis of the international, national and regional field, investigating the main facts in the markets of goods and services, and taking into account the predictions about the future performance of the economies. The analysis of the international economy based on economic growth and its economic and financial impact of the United States, the European Union, Japan, BRICHS and others.

In the last 30 years before the liberalization of the economy has generated a sustained increase in prices of raw materials and with it the boom in exports, but also abrupt declines in prices resulting from the financial crisis in 2008 in the United States.

We emphasize the different characteristics of employment in Peru and its regions, highlighting the main changes experienced by employment in the different branches of activity, occupational category and market structure, taking into account variables such as labor income, hours of work, quality of employment, among others

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación que es correlacional porque se tomará en cuenta el crecimiento económico y la demanda laboral en la provincia de Ica. Partiendo del análisis del campo internacional, nacional y regional, investigando los principales hechos en los mercados de bienes y servicios, y tomando en cuenta las predicciones acerca del desempeño futuro de las economías. El análisis de la economía internacional basado en el crecimiento económico y su repercusión económica y financiera de Estados Unidos, Unión Europea, Japón, BRICHS y otros.

Pondremos énfasis en el impacto de la crisis económico y financiera de Estados Unidos 2008 - 2009 y su consecuencia del aumento de la deuda externa, el incremento de la pobreza y el desempleo.

En los últimos 30 años ante la liberalización de la economía se ha generado un sostenido incremento de precios de las materias primas y con ella el auge de las exportaciones, pero también bruscas caídas de los precios producto de la crisis financiera en el año 2008 en Estados Unidos.

Se analiza la relación entre el empleo y la producción particularmente para el caso peruano, calculando el valor de la elasticidad en distintos grupos laborales; además de mostrar los principales datos sobre la productividad laboral en la economía nacional.

También se investiga el comportamiento de los principales indicadores laborales que describen el estado y la dinámica del mercado laboral en el Perú y a nivel regional, para evidenciar la marcada heterogeneidad de los resultados en los distintos espacios del Perú; así también, se da énfasis a los grupos de interés como son los jóvenes y los trabajadores con baja calidad en el empleo.

Enfatizamos las distintas características del empleo en el Perú y sus regiones, destacando los principales cambios que ha experimentado el empleo en las distintas ramas de actividad, categoría ocupacional y estructura de mercado, tomando en cuenta variables como el ingreso laboral, horas de trabajo, calidad del empleo, entre otros.

Para comprobar la hipótesis del crecimiento económico y su influencia en la demanda laboral provincia Ica 2005 – 2010 utilizaremos el programa estadístico SPSS V22 para analizar las tablas respectivas.

CAPITULO I: MARCO TEÓRICO

1.1. ANTECEDENTES

ANTECEDENTES INTERNACIONALES:

- Herrera y Roubaud y Rosenbluth (1994) en el trabajo realizado sobre **el sector informal permite integrar a la economía a los sectores más pobres de la población**, en la que manifiestan que “el crecimiento económico genera empleo, aumenta la demanda de trabajo y de factores de producción. Sin embargo, cabe preguntarse ¿qué tipo de empleos? El documento plantea que puede darse la creación de empleo formal y de empleo informal (generalmente el empleo informal es involuntario dada la incapacidad del sector formal por incluir a toda la PEA Ocupada). El caso de Latinoamérica es uno de los más emblemáticos con tasas de informalidad laboral por encima del 60% de la PEA. La discusión viene por el lado de que, si bien el empleo formal es aquel que se prefiere, puede darse el caso de que el empleo informal sea una salida a la pobreza, ante la posibilidad de seguir desempleado, sin embargo, en el largo plazo la informalidad aumenta la probabilidad de mantenerse en la pobreza. También mencionan que el sector informal permite integrar a la economía a los sectores más pobres de la población y de la misma manera, explica que en Latinoamérica el sector informal representa una parte importante y significativa del empleo total”¹
- Tal como lo señala el autor sobre las actividades informales, que van desde limitados productos o solamente para subsistir, en donde los servicios y formas de comercio generan en muchos casos mejores ingresos de personas que se encuentran en planilla.
- Es por esos que existe una conexión entre el crecimiento económico y el nivel de empleo (informalidad = subempleo). Cuando se tiene un tipo de empleo donde puede generar grados menores de ingresos, respecto de un trabajo dependiente asalariado, puede ser un hecho de una principal incidencia en el nivel de pobreza. Podría darse que para el

mejoramiento para algunos pobre mejore si cambian su situación laboral se da de ser desempleados a informales, pero teniendo en cuenta en el largo plazo el ser informal es sinónimo de tener una condición pobre, ya que va de la mano la inestabilidad laboral, la poca o nula capacitación y su productividad²

- **Vakis (2015)** destaca en su artículo sobre **Los Olvidados, Pobreza crónica en América Latina y el Caribe**". Washington, DC: Banco Mundial. Licencia: Creative Commons de Reconocimiento CCBY3.0, nos manifiesta que en las regiones de nuestro país se forman grupos, que pueden variar según donde vivan y otras características puntuales, tomando como ejemplo que la pobreza en las zonas rurales puede llegar a 54%, triplicando la pobreza en las áreas urbanas.⁴

ANTECEDENTES NACIONALES:

- Mendoza y Huamán (2012), en su libro titulado **“Crecimiento en una Economía Abierta un Marco de Análisis para el Perú”**, según los autores nos refieren que las economías abiertas presentan una evolución a través de un análisis, cuyo único fin es construir economías con similitudes básicas que se manejen en nuestro país. Concluye su investigación definiendo al crecimiento del Perú por debajo del promedio de países que implementó esta política”⁵
- Heber Jaime Barreto (2011), en su Investigación sobre el **Impacto de la Liberalización Comercial en el Crecimiento Económico**, evalúa empíricamente el impacto de la estrategia de liberación comercial en la economía peruana en el periodo de estudio del año 1990- 2010, en el que se analiza y da a conocer todos los beneficios que ha traído consigo la implementación de esta estrategia comercial. Al concluir su trabajo el autor concluye que los beneficios alcanzados crecerán en proporción a la magnitud de la apertura comercial implementada⁶
- Abusada, Illescas y Taboada (2001), en su libro **“Integrando el Perú al mundo**, nos mencionan todo referente a las políticas arancelarias que se

dan en el Perú, haciendo una historia analítica de la evolución, cuyos resultados hacen que exista una integración en nuestra economía peruana que esta direccionada hacia el comercio global, teniendo el efecto dado en el crecimiento de las exportaciones, las industrias, la recaudación y las inversiones.⁷

- Se puede concluir que estas reformas que se dieron en los años 90, dados en distintos sectores de servicios y manufactura no primario, el cual hace una marcada diferencia en el sector respecto al éxito en el mercado interno, que sio por su posicionamiento (sector construcción), teniendo otros sectores externos como la agroindustria, textilera, etc., en donde hace un claro reflejo de naturaleza semi-transable y otro punto donde sobresalga las ventajas comparativas.⁸
- Según señala el INEI (Instituto Nacional de Estadística e Informática), en el año 2015, referente a su informe técnico de la pobreza monetaria 2009-2014 de la ciudad de Lima- Perú, donde señala que el índice de la pobreza está marcada por las áreas donde se vive, siendo las del área rural las que tienen mayor proporción. Según el INEI (2015), las cifras en el área urbana hubo un crecimiento de la pobreza del 15.3%, en tanto en el área rural fue de 46% respectivamente, es decir triplico. En el 2013 y 2014, se tuvo una reducción del 2% en el área rural y solo un 0.8% en el área urbana⁹
- Mendoza, W. & García, J. (2006), nos plantean en su artículo sobre el **Perú, 2001-2005: Crecimiento Económico y Pobreza**, en donde define que el crecimiento de la economía peruana en los últimos años no ha sido igualitaria, es por eso que las cifras del año 2004 al 2013 hacen referencia que la ciudad del Cuzco (14,7%), Ayacucho (14,33%) e Ica (13,07%), son las regiones que han alcanzado un mayor crecimiento, en tanto la otra cara de la moneda se centra en las regiones de Moquegua con un 6,92%, Huancavelica con 7,50% y Tacna con 7,44% respectivamente¹⁰
- Alcázar, L. (2008), con su libro sobre la **Agenda Pendiente de Reformas en el Perú". Confederación Nacional de Instituciones Empresariales**

Privadas (CONFIEP), Center for International Private Enterprise (CIPE) e Instituto APOYO, menciona que en el ámbito regional se ha encontrado que el gasto público totalizado en el sector social es de 8,5%, con respecto al PBI, entre los años de los 90 hasta el 2013. Se puede repartir esta cifra en donde el 3% es par el sector educación, el otro 1,5% para la salud y el restante 4% a la protección de la sociedad.¹¹

- Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI -2013), en su publicación sobre el **Perú Producto Bruto Interno por Departamentos**, nos señalan que “Por otra parte, según estadísticas del INEI (2013), los niveles de empleo en el país han mejorado, situación que ha contribuido a que el desempleo se redujera de 4,7% en el 2007 a 3,7% en el 2013; es decir, el desempleo se redujo en 1,0%. Sin embargo, para el 2013, las regiones siguen mostrando aún tasas de desempleo, así por ejemplo tenemos que las regiones que mostraron menores tasas de desempleo fueron Amazonas (1,7%), Huancavelica (1,9%) y Cusco (1,9%). En cambio, Moquegua (5,4%) y Tacna (5,4%), registraron mayores tasas de desempleo”¹²

1.2. BASES TEÓRICAS

CRECIMIENTO ECONOMICO

DEFINICION DE CRECIMIENTO ECONOMICO

Anzil, Federico en su obra sobre El progreso tecnológico y el crecimiento económico, menciona que “el crecimiento económico como el incremento porcentual del producto bruto interno de una economía en un período de tiempo”. Para sostener esta teoría algebraicamente se resume: (Federico, 2007)

$$\text{Crecimiento económico} = (\text{PBI}_2 - \text{PBI}_1) / \text{PBI}_1 = \Delta\text{PBI} / \text{PBI}$$

Donde:

- **PBI₂**: Producto bruto interno en el período 2
- **PBI₁**: Producto bruto interno en el período 1
- **ΔPBI**: Variación del producto bruto interno

Los valores pueden estar expresados en términos per cápita.

La terminología del per cápita se refiere al bienestar que se puede alcanzar, pero esta es limitada, ya que existe el problema de la medición, como por ejemplo el trabajo que se realiza en el hogar o trabajos informales que están al margen de la ley (trabajo negro). Estas actividades van variando etapas tras etapas y en distintos países ya que no son captadas por el PBI, los cuales permiten tener una lectura ligeramente desproporcionada teniendo en cuenta las comparaciones interregionales e intertemporales. El PBI como medida adolece de muchas deficiencias en base a conceptos, las cuales podemos mencionar a continuación: (Federico, 2007)

- Los efectos negativos no se tienen en cuenta para las diferentes actividades de bienestar, las cuales pueden aumentar el PBI, teniendo como referencia las externalidades negativas que son dadas por la contaminación ambiental, huaycos, desastres naturales, etc. (Federico, 2007)
- Por otra parte los efectos positivos no llevan una adecuada totalidad del bienestar de actividades en su mejoramiento, como puede ser el de la distribución de ingresos (Federico, 2007)
- No se contabiliza los costos y beneficios de los aspectos intertemporales, en la cual podemos tomar como ejemplo la depreciación del capital o déficit de la economía, la que puede generar un alto índice de crecimiento económico para la generación actual, y un menor crecimiento de los productos para las descendencias futuras. (Federico, 2007)
- Propone que por estas razones, un mayor crecimiento económico no representa necesariamente un aumento de bienestar para la mayoría de la población. (Federico, 2007)

- Agrega también que “en el presente grafico muestra que, en el periodo 2000-2011, el PBI per cápita en el Perú avanzó a un ritmo de 5.9%, siendo el más alto entre los siete países más grandes de la región. (Federico, 2007)
- Por lo tanto expresa que “mantener el ritmo de crecimiento es el reto para garantizar la sostenibilidad de la economía, dado que nuestro país ha experimentado importantes progresos desde el año 2000, faltando mucho para la mejorar sustancial de la población.(Federico, 2007)¹⁴

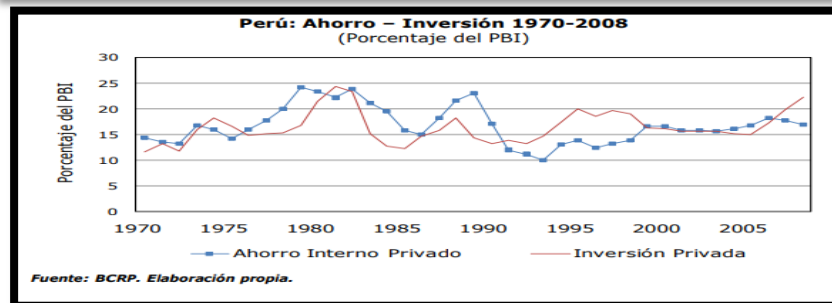
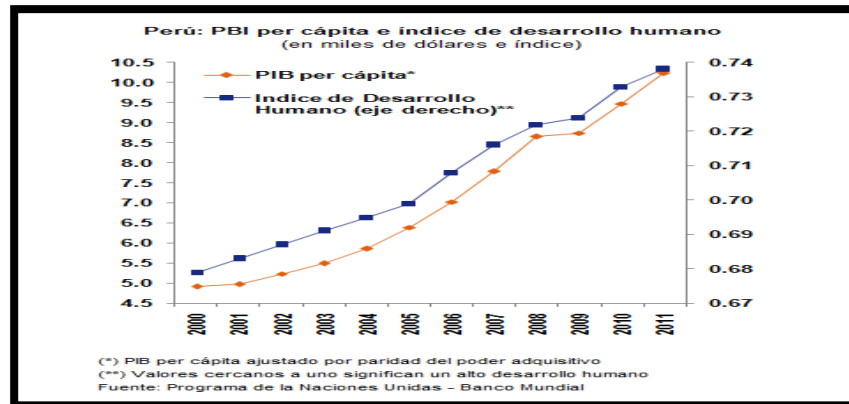
CAUSAS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO

Las teorías económicas de crecimiento se refieren que la producción o nivel de pleno empleo tienen un alto potencial. Existen tres tipos de respuestas que son dadas por la opinión popular respecto al crecimiento económico en las que refiere lo siguiente:

- 1) La economía crece en función a los instrumentos sofisticados que tienen los trabajadores para sus labores diarias (maquinas), por lo que existe un mayor capital para la inversión.
- 2) Una mayor proporción de conocimientos en stock hace que sean muchos más productivos, siendo capaces de generar mayor cantidad producida, en las que se puede comparar en el sector educación en la que se potencia el capital humano o que realice trabajo efectivo.
- 3) El tercer punto se muestra como una combinación de todo (máquinas, conocimientos avanzados) que se traducen en el progreso tecnológico obteniendo altos crecimientos económicos

.Anzil, Federico, menciona sobre "El progreso tecnológico y el crecimiento económico. Como se puede apreciar en el grafico la inversión en el año 1970 al 1980 ha crecido un 15%, y del 1980 al 1990 decayó un 14%, generando malestar en la población y diversos conflictos sociales del año 1990 al 2000, para luego incrementarse un 5% y del 2000 al 2005 un 7% lo que demuestra una mejora bienestar de la

población, por el ingreso de mayor tecnología, mayor capital, mejor información virtual motivando un incremento de la productividad en la agroexportación, en la construcción y el sector minero”¹⁵

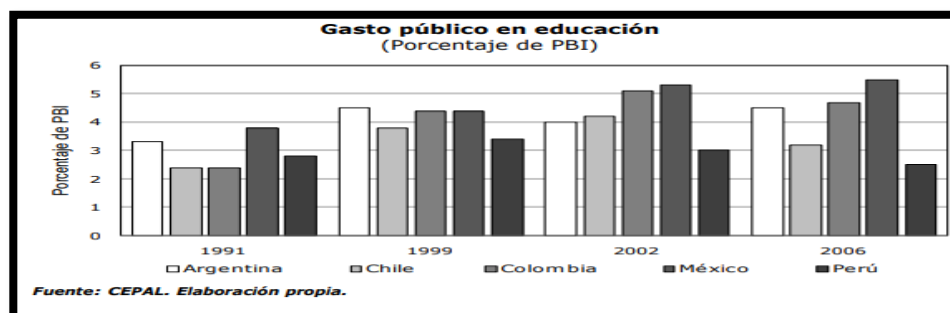


OBJETIVOS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO

- Permite lograr el equilibrio de la economía.
- Impulsa el desarrollo empresarial de pequeño y mediano emprendimiento.
- Permite lograr la tasa óptima de ahorro y de capital.
- Promueve el empleo.
- Mejora la educación brindando igualdad oportunidades.
- Mejora la esperanza de vida.
- Logra mayor productividad y competitividad.
- Genera mayor inversión.

ENFOQUES DE CRECIMIENTO ECONÓMICO

Según William Easterly (2001), economista estudioso de los procesos de crecimiento y desarrollo de los países subdesarrollados, señala en la introducción de su libro *The elusive quest for growth*, que poco o nada a los expertos respecto al PBI no les interesa incrementarlo, por lo tanto una mejora ayudaría a los más pobres a reducir la brecha entre otros pobres, ya que esto generaría que la gente pueda adquirir medicinas o comprar alimentos para él y su familia. El gráfico demuestra como el Perú ha mantenido un bajo gasto en educación en relación al PBI, con un promedio de 3% comparativamente con otros países de América que brinda una mayor atención a este sector con un promedio de 5%, a pesar de un crecimiento sostenido del PBI”¹⁶



Fuente: Elaboración Propio

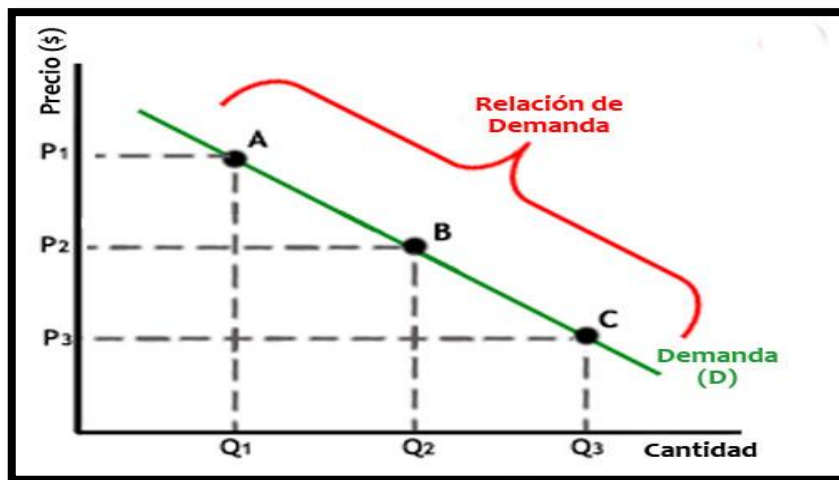
DEMANDA LABORAL

DEFINICION DEMANDA LABORAL

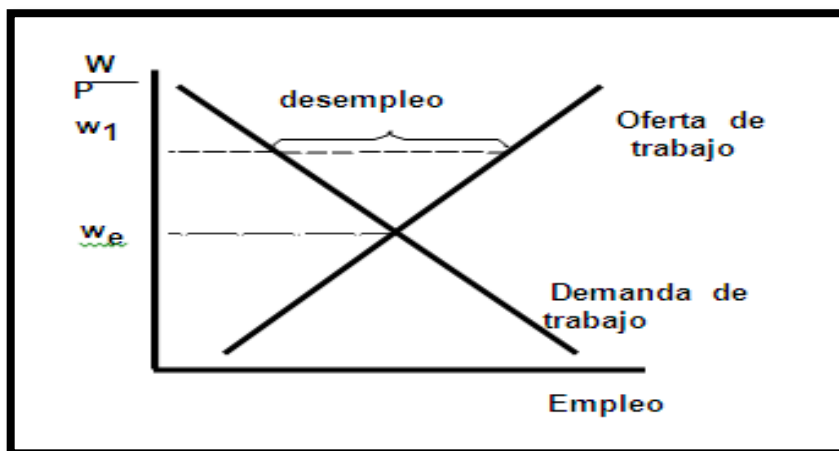
Son los puestos que ofertan las empresas demandantes, las cuales tienen que tener ciertas características o requisitos que se exigen para poder laborar. Podemos definir que la demanda viene a darse por la totalidad de puestos de trabajo que existen en el mercado y que esta direccionado a los trabajadores. Estas demandas de trabajo estas marcadas para trabajadores individuales, el cual viene ofertado por el salario de los empleadores, de manera que se acreciente la demanda¹⁷

Cuanto quiere ganar uno, es la regla de la oferta y demanda, por eso se tiene que cuando la oferta se da en mayor relación a la demanda, el salario tiende a la baja, pero por el contrario cuando la demanda se

acrecienta el sueldo se incrementa. Para poder medir el salario debemos tener en cuenta las demandas de trabajo que están en función de las empresas o empleadores que adquieren servicios calificados de los trabajadores. Los trabajadores están compuestos como una oferta laboral, la cual se ve marcada en determinados salarios que existen en el mercado, y es allí donde se intercambian servicios por salarios. Haciendo una comparación entre la compra y venta de productos, donde hoy en día podemos señalar que a medida que la oferta crezca la demanda disminuye o baja su precio, esto es aplicable a la oferta laboral del trabajo. Existe una mayor predisposición al trabajo cuando el salario es alto, pero los empleadores contratan servicios cuando el salario es menor, pero exigen tener altas capacidades competitivas¹⁸



Fuente: Elaboración Propio



Fuente: elaboración Propio

MERCADO LABORAL

El mercado laboral es donde se juntan la oferta y demanda del trabajo, la cual viene marcada por los trabajadores que ofrecen sus servicios profesionales o técnicos, dispuestos a cubrir demandas de trabajo, para distintas organizaciones o empresas, que realizan estos contratos¹⁹

Es el punto en donde confluyen las capacidades de las personas que realizan distintas actividades, en las que están integradas la fuerza, el tiempo, conocimiento, la operatividad, que justamente buscan cumplir necesidades de las empresas²⁰

Para una mayor ilustración presentamos el presente gráfico:



Fuente: Elaboración Propio

IMPORTANCIA DE MERCADO LABORAL

El mercado laboral es de mucha significación para nuestra sociedad, ya que su funcionamiento negativo repercute en el crecimiento y desarrollo de la economía que afectaría los empleos, en los que se toma como ejemplo las paralizaciones laborales de diferentes sectores cuyos únicos perjudicados son la población ya que esto genera graves pérdidas económicas y sociales.

Por el contrario el mercado laboral consolida el pujante crecimiento, mediante la optimización y coherencia de los recursos sociales. El desempleo hace presumir que pueden existir pérdidas productivas, los que generarían efectos económicos, la cual alteraría la renta productiva. Para que haya un equilibrio en el mercado de la oferta y la demanda de empleos estos estarán moderados por el salario o sueldo. Esto quiere

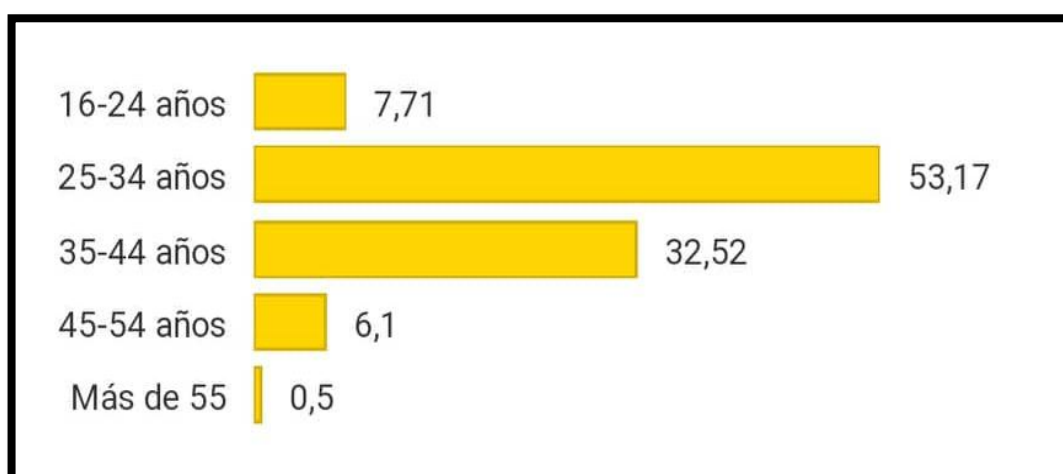
decir que las personas ofertan sus servicios cuando la demanda del empleo tiene sueldos elevados, la cual está vinculada a las actividades económicas, en las que el crecimiento de la renta laboral son aprovechados por los trabajadores, en las que muchas veces están supeditadas a la demanda de servicios y de bienes²¹

FACTORES QUE INFLUYEN EN LA DEMANDA LABORAL

Lo ideal en la economía es lograr el equilibrio en este caso entre la oferta de trabajo y los trabajadores que demandan un empleo en tal sentido el mercado laboral sería perfecto, de tal manera que esto sería un escenario ideal para cada profesional trabajarían en el lugar deseado.

Para una mayor argumentación mencionaremos los factores que influyen en la demanda laboral son los siguientes:

- **LA EDAD:** En esta etapa podemos considerar mejores parámetros, los cuales están relacionados directamente con la edad, como muestra el gráfico que el mercado laboral para las personas que según el rango de edad fluctúan entre los 25 y 34 años son los que tienen una mayor cantidad de ofertas de trabajo lo que representa el 53,17%, seguido del 32,52% en donde están inmersos los que están en edad de 35 a 44 años, en tanto los que tienen 16 y 24 años se da en un 7,7%, y entre los 25 a 54 años a más solo se consideran el 6,6%



Fuente: Elaboración propia

PERÚ: POBLACIÓN CENSADA, URBANA Y RURAL Y TASA DE CRECIMIENTO EN LOS CENSOS NACIONALES, 1940 - 2007

Año	Total	Población		Incremento intercensal		Tasa de crecimiento promedio anual (%)	
		Urbana	Rural	Urbana	Rural	Urbana	Rural
1940	6 207 967	2 197 133	4 010 834				
				2 501 045	1 197 734	3,7	1,2
1961	9 906 746	4 698 178	5 208 568				
				3 360 317	271 145	5,1	0,5
1972	13 538 208	8 058 495	5 479 713				
				3 033 428	433 574	3,6	0,8
1981	17 005 210	11 091 923	5 913 287				
				4 366 676	676 470	2,8	0,9
1993	22 048 356	15 458 599	6 589 757				
				5 351 689	12 112	2,1	0,01
2007	27 412 157	20 810 288	6 601 869				

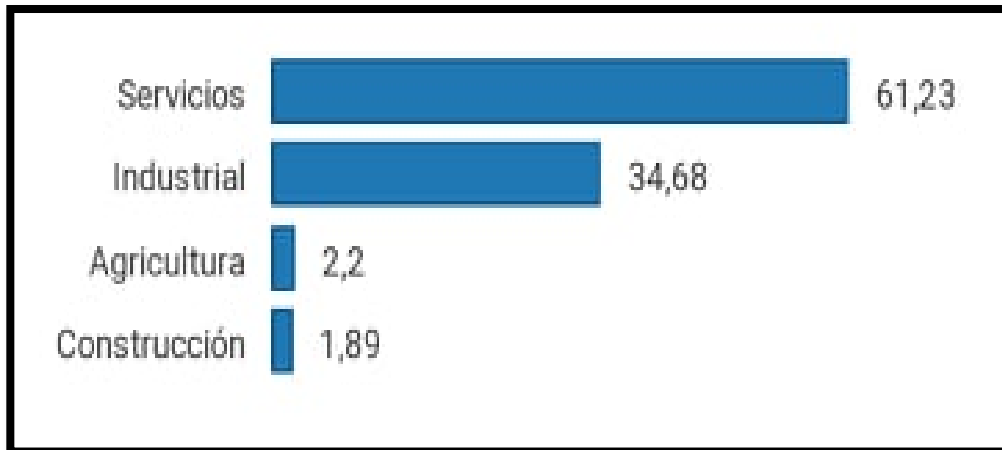
Fuente: INEI - Censos Nacionales de Población y Vivienda, 1940, 1961, 1972, 1981, 1993 y 2007.

- **LA COMUNIDAD EN DÓNDE VIVES:** Podemos mencionar que los empleos en el Perú han tenido un incremento en la oferta, pudiendo considerarse a la Región de Ica como uno de los responsables.
- En nuestra región se dan casos poco usuales en lo referente a las ofertas de empleo que existen, que difieren de la población ocupada (generan más empleo que a nivel nacional), destacando las ciudades de Ica, Pisco y Chincha por el fomento de la agroexportación que se ha convertido de polo de desarrollo atrayendo la migración de las zonas interandinas de la región.

Tal como se evidencia en los gráficos hay “un incremento de la población desde el año 1993 al 2005 en forma sostenida motivado por la creciente oferta laboral producto de la actividad agroexportadora que requiere gran cantidad de mano de obra, siendo el departamento de Ica, el Grupo que concentra mayor número de población se encuentra entre los 15 a 64 años de edad, lo que significa que existe una mayor disponibilidad de mano de obra tanto masculina como femenina, en ese intervalo de edades.

- EL SECTOR EN EL QUE BUSCAS TRABAJO

El acceso que se da al mercado laboral en el sector macrosector industrial nos refiere que es del 13,6%, teniendo un 34,7% de ofertas que se dan dentro del país. Pero no podemos descuidar el sector de la construcción en las que se encuentra avanzando de manera muy lenta y se le sigue castigando ya que las expectativas laborales solo ofrecen el 5,6% y solo recibe el 1,9% de los empleos ofertados²²



Fuente: Elaboración propia

1.3. Marco filosófico

TEORÍA DE ADAM SMITH

Una teoría de la historia: egoísmo y crecimiento económico

- En el año 1776 Adam Smith sostenía su teoría económica en su obra “la riqueza de las naciones dando con ello el surgimiento de liberalismo económico influido por Keynes y David Humé. Adam Smith era un intelectual observador que notaba el crecimiento de la producción de Inglaterra en la mitad del siglo 18 en un contexto del auge de la revolución industrial, en este escenario fundamenta su teoría del papel del mercado y la división de trabajo como fuente de productividad. El pensamiento económico de Adam Smith se basa en el estudio de la economía capitalista en el que, explica el contenido del sistema económico, “los individuos son capaces por si mismos de dar respuesta de forma acertada al que, al cómo y para quién producir”²³

- A nivel mundial el sistema económico tiene intereses personales, la cual hace que haya una división del trabajo, el cual se rige a un estilo riguroso en la que el factor económico hace que se un libre mercado, según lo señala Smith²⁴
- Según señala Smith en su libro destacado cuyo título es la División del Trabajo, en la cual hace hincapié a las diferentes capacidades productivas del trabajo, en las que destacan la destreza, aptitud, lo cual manifiesta que se debe aplicar, en la que de una u otra manera genera la importancia debida que se ve reflejado en la actividad productiva, siendo la industria la más representativa el dinamismo sectorial, el cual es característico de Keynes²⁵
- Para Adan Smith, el incremento de la división del trabajo se da cuando hay un crecimiento de la productividad, la cual considera que se produce un significativo recurso de bienes, la que empuja a la mayor división del trabajo, el cual está dividido entre diferentes profesionales que cumplen distintas funciones. También sostiene su teoría en donde manifiesta que la piedra angular es la competencia perfecta, la que produce calidad, mejores precios, buen trato a los clientes y la íntima relación que se da entre el hombre y el mercado, en los que producirá bienes y servicios, los cuales son adquiridos convirtiéndose en demandantes y ofertantes en los que cada uno busca su mejor opción, en la que debe establecerse el punto de equilibrio del mercado en cuestión, la cual define como la mano invisible, por eso Smith considera que entorpecer la competencia libre, no funcionaría de manera correcta la sociedad, en la que entraría en un desequilibrio entre ambas partes.²⁶
- **Para Smith** “el mundo económico esta movido por el interés personal, promotor de la división del trabajo y el cambio (1615, Montchretien tratado de economía política) dando con un estilo más riguroso a la ciencia económica lo que iniciaría el estudio de la economía de libre mercado”²⁴
- Smith en el capítulo I titulado “de la división del trabajo” afirma que “el progreso más importante en las facultades productivas del trabajo, y gran parte de la aptitud, destreza y sensatez con que este se aplica o dirige, por doquier, parecen consecuencia de la división del trabajo”. Sin duda, se

induce de ahí la importancia que reviste para Smith esta división del trabajo, pues significaría la diversificación de la actividad productiva, más aun la capacidad de la industria en emplear mano de obra lo que representa un dinamismo sectorial en la actualidad, la ocupación al estilo de Keynes”.²⁵

- La productividad según Adam Smith “aumenta a medida que se incrementa la división del trabajo. La productividad, considerada como la capacidad de producir una cierta cantidad de bienes con un conjunto de recursos dados, será mayor si el trabajo se divide entre especialistas que cumplan funciones definidas. Adam Smith al sostener la competencia perfecta como piedra angular de su teoría sostiene que esta genera calidad, mejores precios, buen trato a los clientes y la interrelación del hombre en el mercado en los que unos produce bienes y servicios y otros los adquieren es decir la relación entre los ofertantes y demandantes en el que basándose cada uno en la búsqueda de su propio interés, es de mutuo acuerdo que establece el equilibrio de mercado que se alcanza mediante “ la mano invisible” que define Smith, por tal razón, consideraba que si se obstaculizaba la libre competencia dejaba de funcionar la mano invisible y la sociedad entraría desequilibrio”²⁶
- Para Adam Smith el principio básico para el funcionamiento de este sistema económico es que el mercado lo resuelve todo, nada de estado; salvo para atender actividades subsidiarias como: la educación, la salud, la seguridad, la defensa nacional, la administración de justicia.

TEORIA ECONOMICO DE CARLOS MARX

Para sustentar su teoría económica de Carlos Marx consideraba que la evolución de las sociedades era producto de la existencia de los factores económicos en el que unos son los dueños de los medios de producción y otros son los que trabajan para transformar los bienes de ahí la existencia del surgimiento de dos clases sociales totalmente contrapuestos a ellos,

de ahí que Carlos Marx sostenía que la historia de las sociedades que se caracterizaba por la lucha de clases.

Esta contradicción al final se resolvía cuando el proletariado se impondría a las clases dominantes mediante una revolución que establecería una sociedad sin clase y sin estado. Este sería derruido ya que era la institución creada por las clases opresoras para establecer el dominio sobre toda la demás.

EL CAPITAL

En este punto Marx expresa que la fundamentación filosófica contribuyó para que Carlos Marx escribiera la obra EL CAPITAL en 1867 en Hamburgo. En esta obra analiza críticamente la economía del sistema CAPITALISTA. Para efectuar este estudio, Marx se basó en diversos autores como por ejemplo en las concepciones económicas de David Ricardo. Basándose en LA TEORÍA DEL VALOR – TRABAJO para sostener la TEORÍA DE LA EXPLOTACIÓN Y DE LA PLUSVALÍA. (Marx, 1867, p.p. 237-240)²⁷

A) LA TEORÍA DE LA EXPLOTACIÓN Y DE LA PLUSVALÍA

- Carlos Marx sostiene que “el origen de la explotación y la plusvalía se basó en la teoría del valor de los bienes la misma que supo explicar magistralmente la diferencia entre valor de uso y el de cambio. Enfatizando en el valor de cambio ya que en la proporción por la que se cambian los diferentes valores de uso.
- El trabajo humano siempre estará ligado a las mercancías producidas, lo que hace que genere cambios, esto nos permitirá homogeneizar el trabajo que se da por una medida imprecisa, teniendo en cuenta que el trabajo es necesario en la sociedad²⁷ (Marx, 1867, pp. 237-240). La base de la sustentación de la teoría del valor es el trabajo en distintas modalidades, por un lado, “el trabajo vivo” o trabajo de la mano de obra incorporado directamente al elaborar el bien, y por otro, “el trabajo almacenado”, o el que se incorpora de forma indirecta a través

de un medio de producción, ya sea un bien de capital, ya sea un bien de intermedio.(Backhose, 1885, p.147)”²⁸

- El trabajo humano es la cantidad de “obras realmente empleadas por el trabajador (esto es, el trabajo vivo) siendo este el fundamento del valor de cambio de las cosas. En resumen, el trabajo humano empleado de la producción se hace dos partes: una que va a retribuir al trabajador y otra que se le apropia el empresario. La plusvalía” que sostenía Marx designa por P, es la diferencia entre valor del trabajo humano incorporado de la producción de una mercancía y el valor de la fuerza del trabajo pagada por esa misma producción. Es decir, es la parte del valor de trabajo humano que no a sido remunerado al trabajador”. (1867, p.255)²⁹

De lo cual se deduce a la siguiente formula:

$$V_t=c+b+p$$

Siendo:

V_t= valor total

C= capital constante

B= capital variable

P= plusvalía

LA TEORÍA KEYNESIANA

- En el siglo XX, la primera potencia económica mundial Estados Unidos y Europa padecieron la crisis económica de 1929, este fenómeno sirvió para un severo cuestionamiento de la teoría económica del mercado y el surgimiento de una nueva teoría económica denominada “Teoría general del empleo, el interés y el dinero” (1936) sostenida por John Mayner Keynes. Esa pérdida de fe en “la economía se autorregula así mismo abrió la puerta a la necesidad de la política económica, esto es, de la intervención del Estado en la economía para alcanzar una situación de pleno empleo.
- La renta y el empleo determinan el volumen de la demanda global que existe, lo que genera que para poder mantenerse en esa tendencia se

debe invertir la inclinación para la renta y el consumo, en pocas palabras es tener ahorro. De esta manera se identificara el efecto de la inversión que multiplica que será indicada en el empleo, tampoco se debe descartar a la inversión privada no sería viable alcanzar el empleo que genere el nivel de ingreso, por lo que el estado deberá intervenir por intermedio del gasto público, e cual le permitirá llenar ese vacío.³⁰

- El principal aporte de Keynes fue “el papel preponderante de que los gastos públicos no son una interferencia en la inversión privada, sino su complemento”.³¹

1.4. MARCO CONCEPTUAL

- **Actividad Económica:** Para poder determinar el nivel de empleo se deberá tener en cuenta la productividad de bienes y servicios, el cual se encuentra regulado en la SCN, que pertenece a las naciones unidas, en las que el mercado genere tipos productivos de mercado y de no mercado, esto permite que se dé una elaboración primaria para el autoconsumo y otros activos fijos propios para la producción, en la que deberá excluirse las actividades no remuneradas, en las que se encuentra las tareas del hogar, o los diferentes servicios a la comunidad.³²
- **Grupos ocupacionales:** Se relaciona con las labores y las ocupaciones de las personas, las cuales deberán obtener una clasificación comparable con las estadísticas internacionales que tiene su instrumento en el Código Nacional de Ocupaciones³³
- **PEA ocupada:** La PEA comprende a los trabajadores que perciben alguna retribución monetaria o en otros casos no remunerada, y que tiene un periodo de trabajo³⁴
- **Población Económicamente Activa (PEA):** Se refiere a todas las personas que tienen las capacidades físicas y mentales que pueden estar en una jornada laboral o buscando algún trabajo.³⁵
- **Población en Edad de Trabajar (PET):** En esta etapa se encuentran

todas las personas aptas para ser parte de las funciones de producción de las empresas, en el caso del Perú se considera que a partir de los 14 años están en edad productiva de trabajar (PET).³⁶

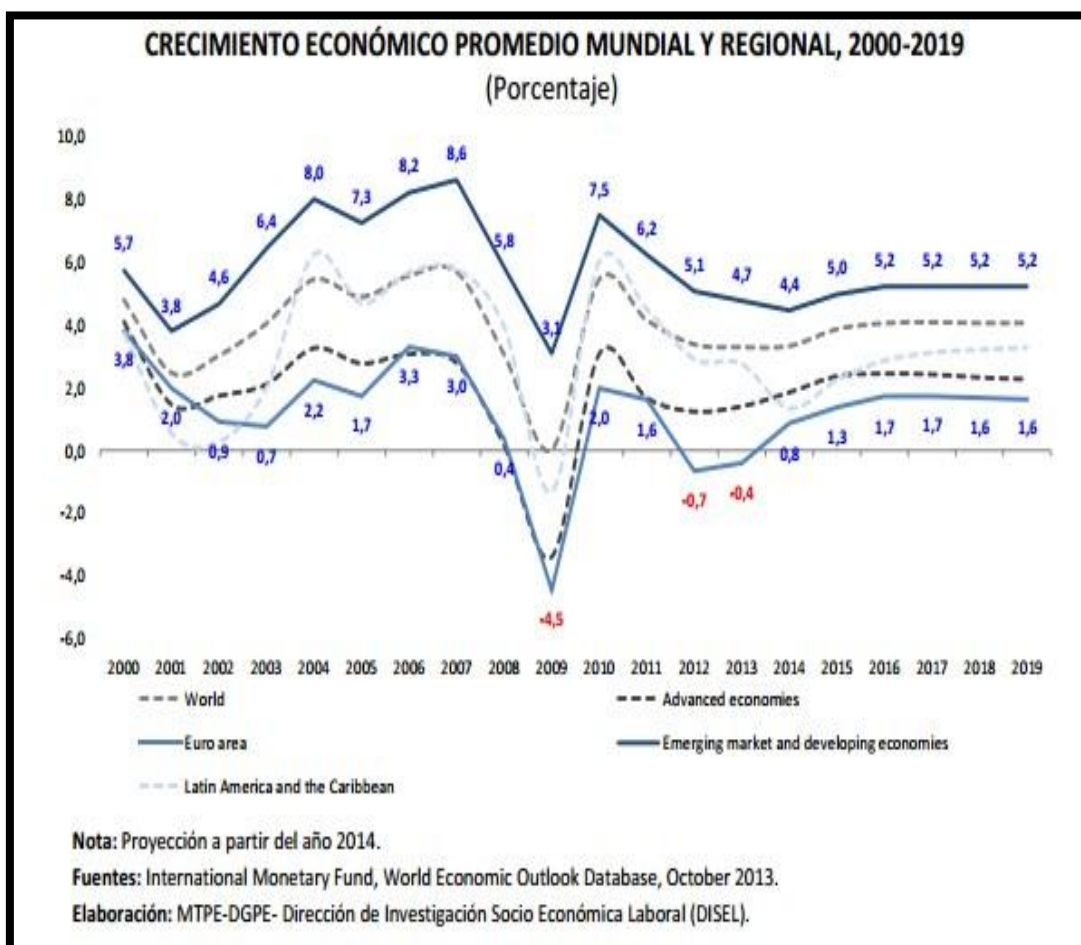
- **Población No Económicamente Activa (inactivos):** Son las que pertenecen a las poblaciones que están en edad de trabajar, pero que en muchos casos no desean trabajar o no buscan. Podemos referirnos a las amas de casa, en el caso de los jubilados o estudiantes³⁷
- **Per cápita:** Esta terminología se encuentra marcada en el ámbito económico y estadístico ya que relaciona la variable económica sobre el total de personas afectas al trabajo.³⁸
- **Capital humano:** Es la capacidad de los trabajadores que laboran en una empresa las cuales pueden ser medidas a través de sus niveles educativos, capacitaciones, experiencias, producciones que serán de mucha utilidad su trabajo laboral³⁹
- **Salario:** Es el salario que se paga por realizar una función dentro de un centro de trabajo, la cual queda pactado entre el empleador y trabajador a cambio de los servicios prestados⁴⁰
- **Mercado Laboral:** Es la que está formada por la oferta de servicios que en conjunto representa a los trabajadores y la demanda que son los que están dispuestos a contratar, al cual se les llama empleadores⁴¹
- **Productividad:** Es la relación que se da entre los productos que se obtienen y que son dados por sus trabajadores, el cual incide en la eficiencia siendo este un indicador productivo.⁴²

CAPITULO II: PLANTEAMIENTO DE PROBLEMA

2.1. SITUACIÓN PROBLEMÁTICA:

El crecimiento económico que se ha llevado a cabo en los últimos 30 años en nuestro país en el marco de un contexto internacional favorable ante el incremento de los precios de los commodities en el mercado internacional y la política de liberalización de la economía establecido mediante diversos tratados firmados por los diferentes gobiernos de turno de nuestro país: Tratado de libre de comercio (TLC), La Ley de Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDA), Comunidad andinas de naciones (CAN), etc.

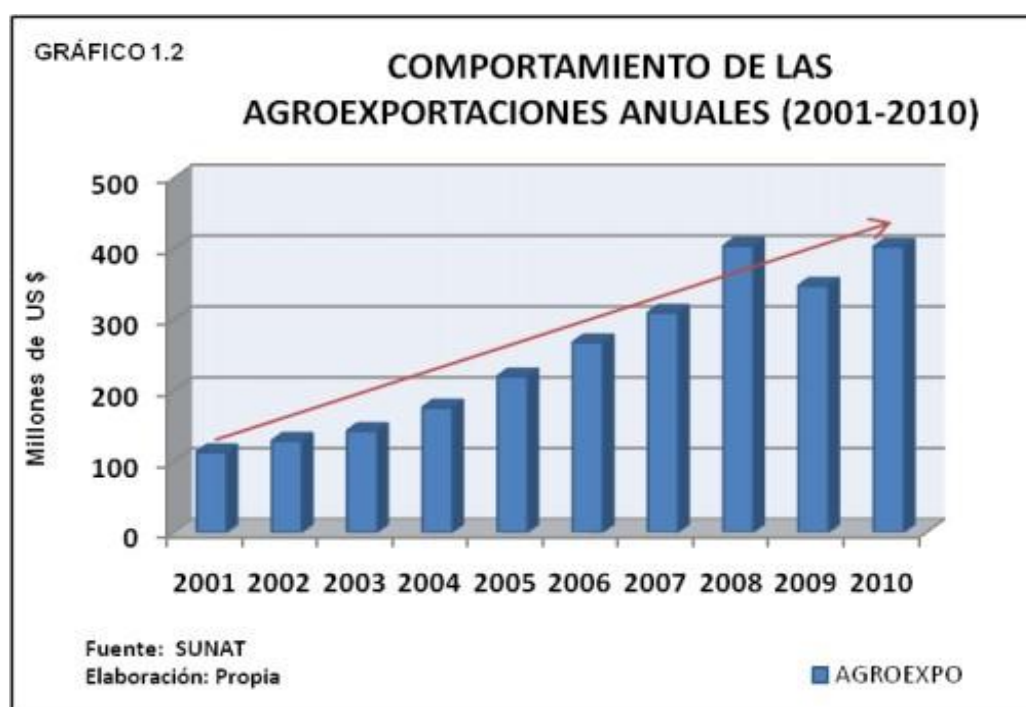
El crecimiento de la economía mundial, nacional y regional se evidencia en el grafico N° 01 entre el año 2001 y 2007.



El crecimiento de la economía mundial de los países avanzados en el año 2000 tuvo un crecimiento de 3.8% (PBI), para luego tener un brusco decrecimiento en el año 2008 – 2009 hasta - 4.5 % producto de la crisis financiera internacional en Estados Unidos y con la medidas de reactivación económica el PBI creció en el 2010 hasta un 3% y posteriormente mantener un crecimiento económico de 1.6%.

Mientras que las economías emergentes (BRICHS) en el año 2000 tuvo un crecimiento de un 5.7% (PBI) para tener un alto crecimiento de 8.6% en el año 2007 para luego tener un decrecimiento hasta un 3.1% en el año 2008- 2009 producto de la crisis financiera de Estados Unidos, y luego mediante un programa de reactivación económica crecieron hasta un 7.5% en el año 2010 y en los años siguientes hasta 2019 mantener un crecimiento de un 5.2%, producto de la aplicación de políticas de demanda interna mediante un intensa industrialización y política monetaria con baja tasa de interés con la finalidad de estimular la inversión para generar empleo mediante planes de desarrollo de largo plazo.

Así mismo, como se evidencia en el cuadro N° 02 el comportamiento de las agro exportaciones anuales del 2001 – 2010.



El Grafico N° 03 se aprecia la evolución de los precios de la materia prima, desde el año 1950 - 2010.

1/ Evolución del precio de las materias primas desde 1950

► Índice CRB BLS Spot (1967=100)

■ LAS BANDAS VERTICALES SOMBREADAS REPRESENTAN LAS RECESIONES EN EE.UU.

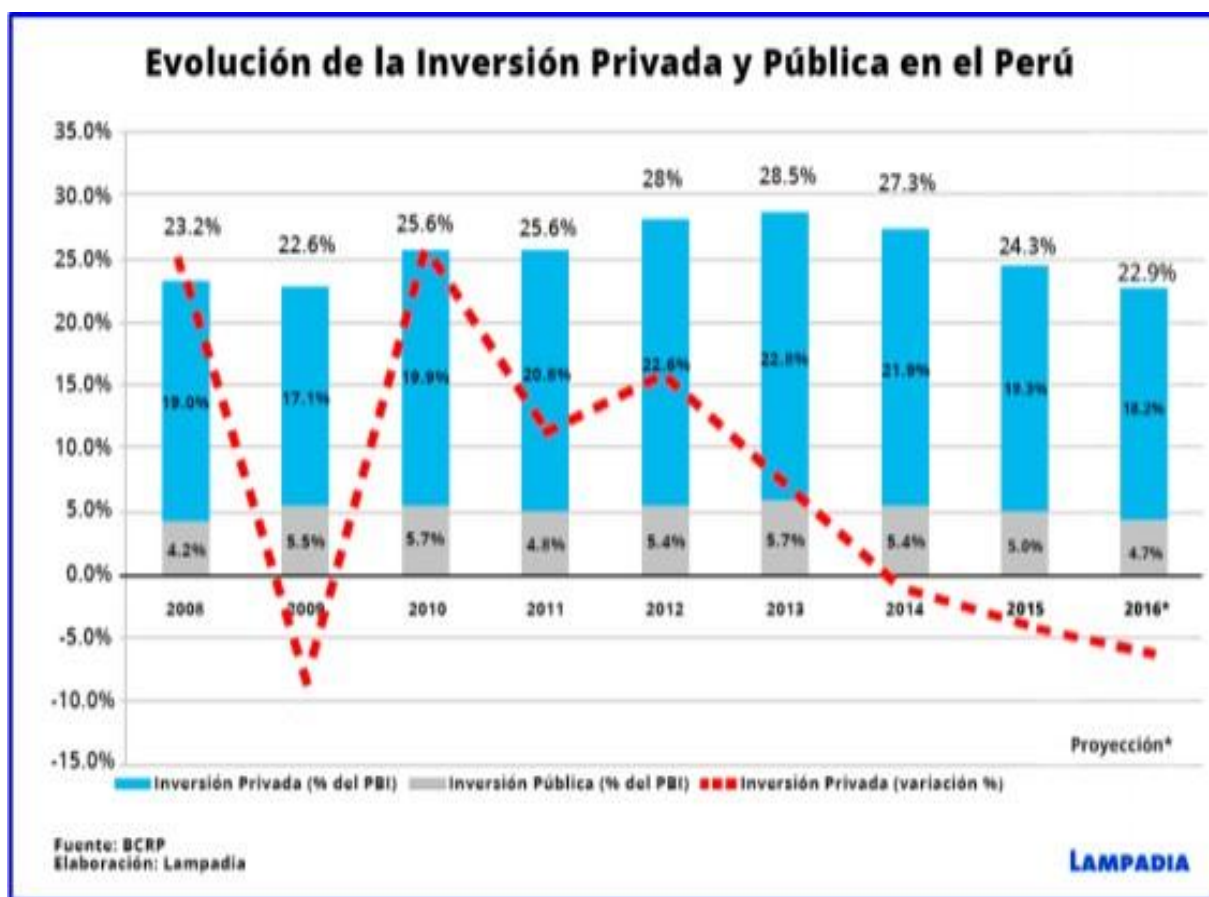


FUENTE: Thomson Reuters Datastream

INFO@AHORASEMANAL.COM

Tal como se evidencia en el gráfico los datos de los precios de las materias prima desde el año 1950, en el que tuvo un crecimiento de 152.9%, hasta un 234.4% en el año 1970 y posteriormente tener un crecimiento sostenido hasta el año 2008 de un 492.5% para luego tener una drástica caída hasta un 316.5% en el año 2008 como consecuencia de la crisis económica y financiera de Estados Unidos, para luego tener posteriormente un rápido crecimiento hasta 576.5% debido a las medidas de reactivación económica de las economías europeas en el año 2011 y particularmente de los países de las economías emergentes, y finalmente el precio de las materias primas decayeron hasta un 400.5% en el año 2015.

El Grafico N° 04 nos muestra el crecimiento de la inversión pública y privada.

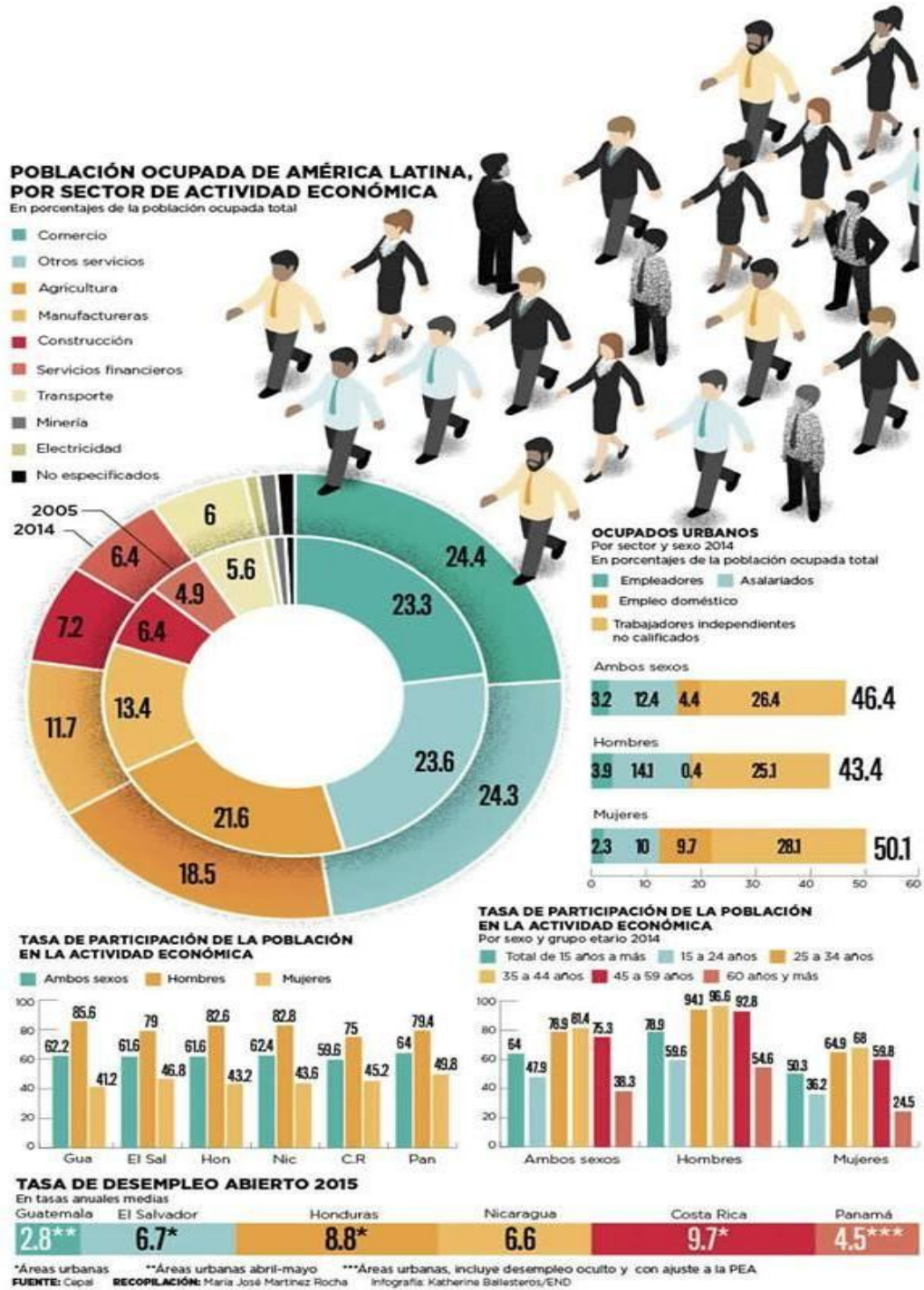


En el año 2008 la inversión pública y privada en el Perú, fue de un 23.2%, para luego decrecer severamente en el 2009 a (-9%), ello se explica por las repercusiones de las crisis económica financiera de Estados Unidos; y en el año 2010 se manifiesta un crecimiento del 25.6% producto de los estímulos a la inversión privada otorgados por el gobierno al sector privado como las exoneraciones tributarias, flexibilización laboral y la desregulación de las políticas medio ambientales; y luego mantener un crecimiento sostenido de las inversiones hasta el 2012 con un 22.6%, y finalmente en los años 2014, 2015, 2016 con un decrecimiento hasta (-5%) de la inversión pública y privada.

Así mismo analizaremos la actividad económica más importante generada por una economía abierta con el mundo tal como se evidencia en el grafico N° 5.

Grafico N° 05.

PEA DE AMÉRICA LATINA POR SECTOR DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

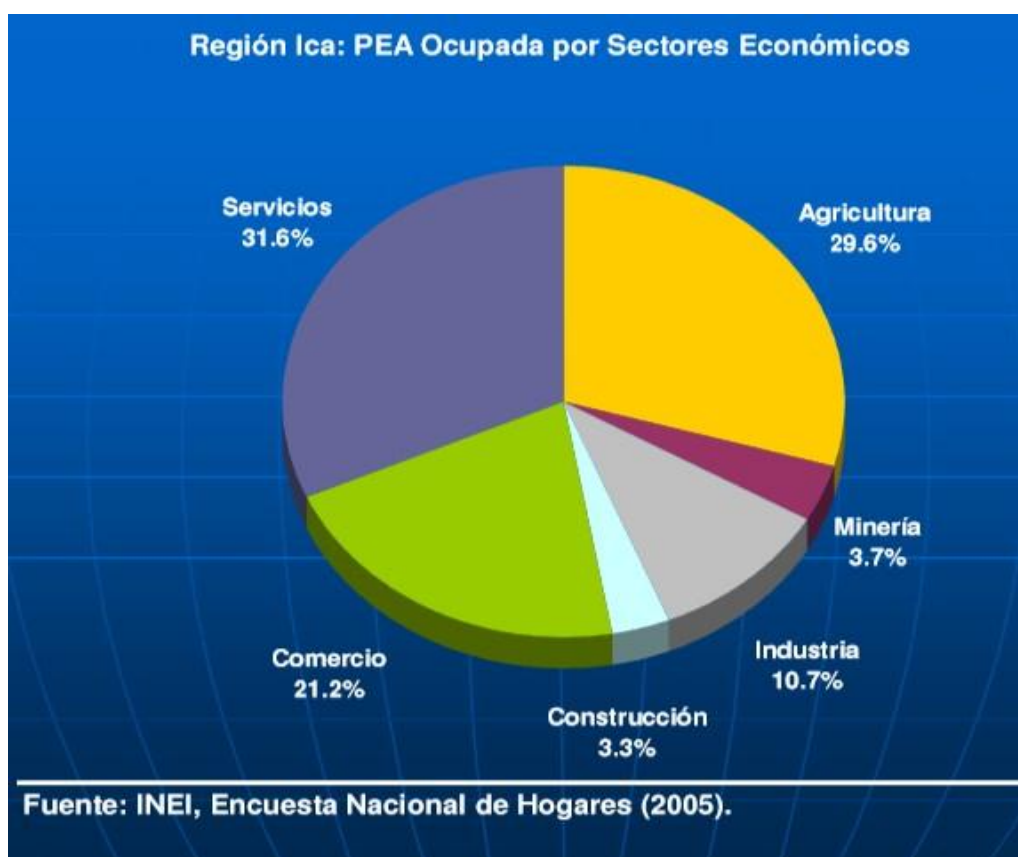


Uno de los sectores que genera más mano de obra en la economía es la agricultura, prueba de ello que en el año 2005 la PEA fue de 21.6%, ello se expresa por el incremento de los precios de los productos de Agra exportación en el mercado internacional y por las grandes inversiones realizados en este sector. Y en el año 2014 la PEA en el sector agrícola fue del 18.5%, ello refleja la crisis económica financiera de los años precedente.

Asimismo el presente cuadro nos muestra que el sector comercio y otro servicio en el año 2005 se ha mantenido una taza del 23.3% y 23.6% respectivamente, para tener un ligero crecimiento en el año 2014 de un 24.4% del sector comercio y 24.3% de otros servicios.

De igual manera la PEA en el sector manufactura tuvo un crecimiento de 13.4% en el año 2005 y en el año 2014 en un 11.7%.

GRAFICO N° 06. PEA: REGIÓN ICA



La PEA en Ica por sectores económicos, como la agricultura ha mantenido un crecimiento de un 29.6% en Ica, básicamente por la agro exportaciones que ha mantenido en estos últimos años un crecimiento sostenido por la liberalización de la economía por la gran demanda de productos en el exterior y el incremento de los precios.

En el sector servicio hay una gran demanda laboral tal como se expresa con el 31.6%. Asimismo el sector comercio concentra un 21.2% de mano de obra de igual manera la industria con un 10.7% según la encuesta nacional de hogares (2005).

GRAFICO N° 07: INGRESO PROMEDIO MENSUAL

REGION ICA: INGRESO PROMEDIO MENSUAL, SEGÚN SEXO, 2005-10
(Nuevos Soles)



Nota: Las bases de datos han sido actualizadas con proyección de la población en base a los resultados del Censo de Población y Vivienda del 2007.
- En el cálculo del ingreso laboral se excluye a los trabajadores familiares no remunerados (TFNR)
Fuente: INEI - Encuesta Nacional de Hogares sobre Condiciones de Vida y Pobreza, continua 2005-10.
Elaboración: DRTPE-Observatorio Socio Económico Laboral (OSEL) Ica.

La información que se muestra en el grafico N° 07 corresponde al ingreso promedio por sexo según estructura de mercado donde se aprecia las claras diferencias salariales entre hombres y mujeres; en todos los sectores.

Se destaca el ingreso promedio en el sector público, siendo este el más alto que en los demás sectores, en el caso de las mujeres asciende a 1229 soles mientras que en los hombres es de 1798 soles; es decir 46.3% más del ingreso percibido por una trabajadora “Las diferencias salariales entre hombres y mujeres se deben a que sus expectativas frente al trabajo son equitativas y por ello sus inversiones en capital humano son distintas, lo que hace que el tipo de inversión laboral y los salarios de trabajadores de ambos grupos sean desiguales

También se observa que los hombres reciben mayores ingresos laborales que las mujeres en las empresas del sector privado. Así, la brecha salarial más alta se encuentra en empresas de 10 a 49 trabajadores (378 soles), seguido de la categoría de 50 a más trabajadores (314 soles).

También analizamos la evolución de la productividad laboral del año 2004 – 2013 tal como se evidencia en el siguiente gráfico.

Gráfico N° 8. EVOLUCIÓN DE LA PRODUCTIVIDAD LABORAL.



El producto medio del trabajo, utilizado como medida habitual de la productividad laboral, ha mejorado en la última década, pero todavía se encuentra en niveles muy bajos, siendo una de las principales restricciones del crecimiento de largo plazo de la economía peruana. En el 2004, un trabajador en el Perú producía 19 mil 738 nuevos soles, esta cifra creció a una tasa promedio de 4,4% hasta el 2013 alcanzando 29 mil 085 nuevos soles por trabajador. No obstante, sin despreciar los avances positivos, todavía hay un amplio margen de acción para elevar los niveles de productividad de la fuerza laboral en el Perú. Los hechos utilizados de la productividad laboral presentados por Tello (2012) y Chacaltana (2009) “señalan que, en economías en desarrollo como Perú, las series de productividad laboral son más fluctuantes y lo hacen en periodos cortos de tiempo”.⁴³

2.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

2.2.1. PROBLEMA GENERAL

- ¿De qué manera el crecimiento económico influye en la demanda laboral en la provincia de Ica, 2005- 2010?

2.2.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS

- ¿De qué manera los precios en el mercado internacional se relacionan con la demanda laboral 2005-2010?
- ¿De qué manera las inversiones contribuyen con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005-2010?
- ¿De qué manera la agro exportación ha beneficiado el mercado laboral en la provincia de Ica 2005 -2010?

2.3. JUSTIFICACIÓN E IMPORTANCIA DE LA INVESTIGACIÓN

2.3.1. Justificación

a) Justificación metodológica

Tomamos en cuenta el método deductivo para lograr la comprobación de la investigación.

b) Justificación socioeconómica

Es muy importante porque la inversión y los precios en el mercado internacional nos permitirán determinar su contribución en la mejora de la demanda laboral de los trabajadores en la región de Ica.

2.3.2. Importancia

Se investiga el crecimiento económico y la demanda laboral para determinar las causas y sus efectos del crecimiento y tomar en cuenta la concepción teórica en beneficio del conocimiento de la escuela de maestría, de los estudiantes y de la comunidad.

2.4. OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN

2.4.1. OBJETIVO GENERAL

- Analizar el crecimiento económico que existe con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005 -2010.

2.4.2. OBJETIVOS ESPECÍFICO:

- Analizar los precios en el mercado internacional y su relación con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005 – 2010
- Describir cómo las inversiones se relacionan con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005 -2010.
- Determinar cómo la agro exportación se relaciona con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005 -2010.

2.5. HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN

2.5.1. HIPÓTESIS GENERAL

- ¿De qué manera el crecimiento económico influye en la demanda laboral en la provincia de Ica 2005- 2010?

2.5.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICOS

- De qué manera los precios en el mercado internacional logran mayor demanda laboral 2005- 2010.
- De qué manera las inversiones contribuyen con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005-2010.
- De qué manera la agro exportación ha beneficiado el mercado laboral en la provincia de Ica 2005 – 2010.

2.6. VARIABLES DE LA INVESTIGACIÓN

2.6.1. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES

Variable independiente

- Crecimiento económico

Variable dependiente

- Demanda laboral

2.6.2. OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES

VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	INDICADORES	ESCALA	INSTRUMENTO
<p>V.i: Crecimiento económico</p>	<p>A la variación porcentual (positiva) del producto bruto interno (PBI) de una economía en un periodo determinado.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Precios • Inversión • Agro exportación 	<p>Nominal</p>	<p>Ficha de recolección de datos</p>
<p>V.d Demanda laboral</p>	<p>La demanda laboral son los puestos que demandan las empresas y que deben ser cubiertos por trabajadores que se adecuen a los requisitos exigidos por ella.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • PEA: • Salario • Beneficios sociales 	<p>nominal</p>	<p>Ficha de recolección de datos</p>

CAPITULO III: METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1. TIPO, NIVEL Y DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN

3.1.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN

La investigación es de tipo observacional o no experimental pues las variables no serán modificadas, analítica pues consta de dos variables, transversal pues la medición de las variables será una sola vez, retrospectiva pues los datos se obtendrán de registros.

3.1.2. NIVEL DE INVESTIGACIÓN

Correlacional

3.1.3. DISEÑO

Hermenéutico pues interpretaremos los resultados según una explicación científica.

3.2. POBLACIÓN Y MUESTRA DE LA INVESTIGACIÓN

3.2.1. POBLACIÓN

Para el presente trabajo de investigación tomaremos en cuenta la población de 537,503

3.2.2. MUESTRA

Formula:

$$n = \frac{Z^2 pq}{E^2}$$

N= muestra inicial

Z= nivel de confianza

P= probabilidad de éxito

Q= probabilidad de fracaso

E= margen de error

CAPITULO IV: TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE LA INVESTIGACIÓN

4.1. TÉCNICA DE RECOLECCIÓN DE DATOS

La técnica utilizada será la documental pues se tomaran registros de los trabajadores de las empresas de la provincia de Ica del 2005 – 2010

4.2. INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

El instrumento que utilizamos fueron las fichas de recolección de datos, incluye los datos necesarios para hacer el análisis respetivo de las variables. A la ficha de recolección de datos se transcribirá los datos de las encuestas

4.3. TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO, ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

Los datos obtenidos en el programa SPSS v22 servirán para realizar todas las tablas respectivas y presentadas en la presente investigación

CAPITULO V: CONTRASTACIÓN DE HIPÓTESIS

5.1. Prueba de hipótesis General:

1º: Formulación de las hipótesis de investigación.

Ho: $\rho = 0$

El crecimiento económico no se relaciona directamente con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005- 2010.

Ha: $\rho \neq 0$

El crecimiento económico se relaciona directamente con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005- 2010.

2º: Nivel de significación: $\alpha = 0,05$ (prueba bilateral)

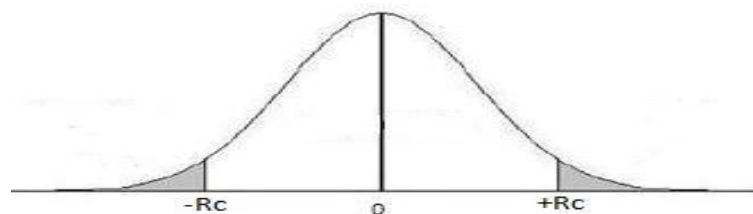
3º: Cálculo del estadístico de prueba:

$$t = \frac{r - \rho}{\frac{1 - r^2}{\sqrt{n - 2}}} \quad t = \frac{0,724 - 0}{\frac{1 - (0,724)^2}{\sqrt{6 - 2}}} \quad t = \frac{0,724}{\frac{1 - 0,5246}{\sqrt{4}}}$$

$$t = \frac{0,724}{\frac{0,4754}{\sqrt{4}}} \quad t = \frac{0,724}{\sqrt{0,0594}} \quad t = \frac{0,724}{0,2438}$$

$$t = 2,97$$

4º: Toma de decisiones.



$$Rc = t \text{ de Tabla} = \pm 2,78$$

Como t calculado 2,97 cae en la región de rechazo, entonces se rechaza la hipótesis nula (Ho) y se acepta la hipótesis alternativa (Ha).

□ A un nivel de confianza del 95% podemos afirmar que el crecimiento económico se relaciona directamente con la demanda laboral en la provincia de Ica 2005- 2010.

5.2. Prueba de hipótesis específicas:

Contrastación de la Hipótesis Específica N°

01:

1º: Formulación de las hipótesis de investigación.

Ho: $\rho = 0$

El crecimiento económico no se relaciona directamente con la población económicamente activa ocupada en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

Ha: $\rho \neq 0$

El crecimiento económico se relaciona directamente con la población económicamente activa ocupada en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

2º: Nivel de significación: $\alpha = 0,05$ (prueba bilateral)

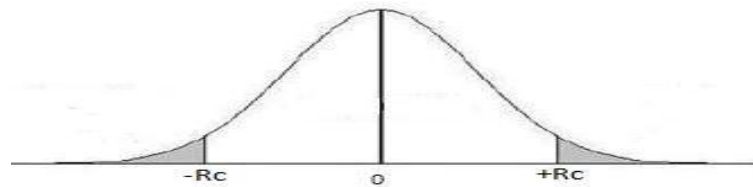
3º: Cálculo del estadístico de prueba:

$$t = \frac{r - \rho}{\frac{1 - r^2}{\sqrt{n - 2}}} \quad t = \frac{0,985 - 0}{\frac{1 - (0,985)^2}{\sqrt{6 - 2}}} \quad t = \frac{0,985}{\frac{1 - 0,9698}{\sqrt{4}}}$$

$$t = \frac{0,985}{\frac{0,0302}{\sqrt{4}}} \quad t = \frac{0,985}{\sqrt{0,0075}} \quad t = \frac{0,985}{0,0868}$$

$$t = 11,34$$

4º: Toma de decisiones.



$$Rc = t \text{ de Tabla} = \pm 2,78$$

Como t calculado 11,34 cae en la región de rechazo, entonces se rechaza la hipótesis nula (H_0) y se acepta la hipótesis alternativa (H_a).

□ A un nivel de confianza del 95% podemos afirmar que el crecimiento económico se relaciona directamente con la población económicamente activa ocupada en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

Contrastación de la Hipótesis Específica N° 02:

1º: Formulación de las hipótesis de investigación.

$H_0: \rho = 0$

El crecimiento económico no se relaciona directamente con el salario promedio en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

$H_a: \rho \neq 0$

El crecimiento económico se relaciona directamente con el salario promedio en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

2º: Nivel de significación: $\alpha = 0,05$ (prueba bilateral)

3º: Cálculo del estadístico de prueba:

$$t = \frac{r \sqrt{n}}{\sqrt{1-r^2}}$$

$$t = \frac{0,635 - 0}{\sqrt{\frac{1 - (0,635)^2}{6 - 2}}}$$

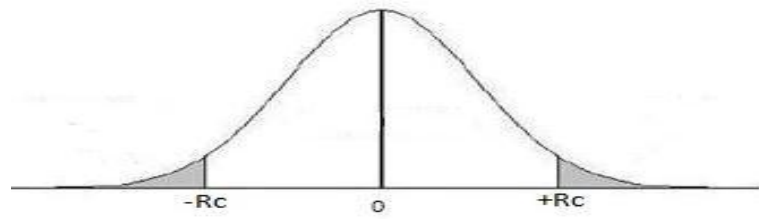
$$t = \frac{0,635}{\sqrt{\frac{1 - 0.4038}{4}}}$$

$$t = \frac{0,635}{\frac{0.5962}{2}}$$

$$t = \frac{0,635}{0.2981}$$

$$t = 2,128$$

4º: Toma de decisiones.



$$Rc = t \text{ de Tabla} = \pm 2,78$$

Como t calculado 2,85 cae en la región de rechazo, entonces se rechaza la hipótesis nula (H_0) y se acepta la hipótesis alternativa (H_a).

□ A un nivel de confianza del 95% podemos afirmar que el crecimiento económico se relaciona directamente con los salario promedio en la provincia de Ica, 2005 - 2010.

CAPITULO VI: PRESENTACIÓN, INTERPRETACIÓN, Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS

6.1. Presentación e interpretación de resultados

A continuación se presentan los resultados obtenidos mediante las siguientes tablas y gráficos.

6.1.1. Análisis de la Variable X: Crecimiento Económico

Se muestra el valor de Producto Bruto Interno per cápita, durante el periodo 2005-2010, expresado en miles de soles indicando la variación en porcentaje con relación al año anterior.

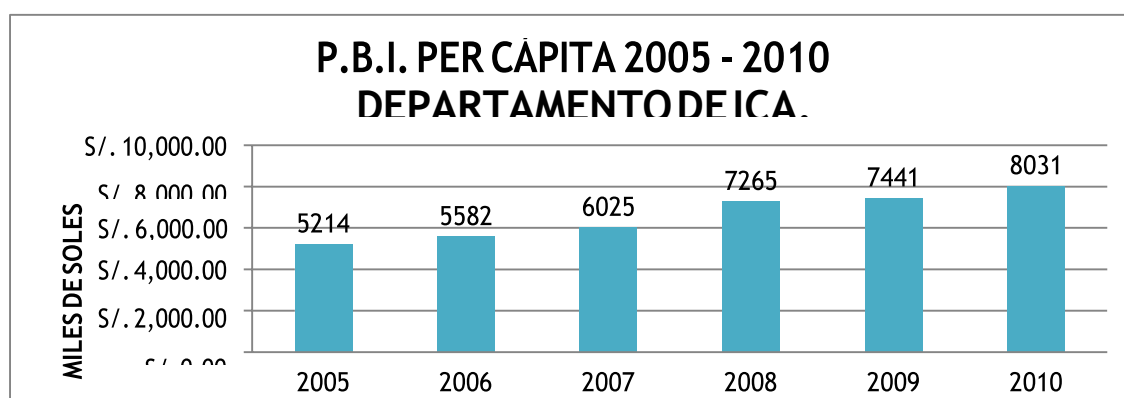
Producto Bruto Interno per cápita 2005 - 2010 en el departamento de Ica.

Valores a precios constantes de 1994 (Nuevos soles)

Años	PBI	Variación
2005	5214	
2006	5582	7%
2007	6025	7%
2008	7265	17%
2009	7441	2%
2010	8031	7%

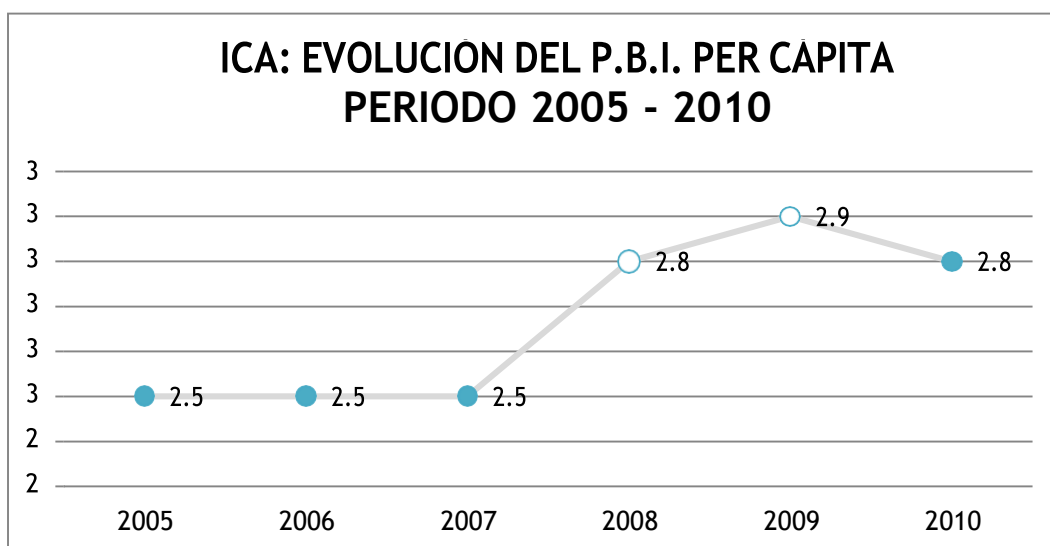
Fuente: Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática

Gráfico N° 15: PBI per cápita del departamento de Ica 2005-2010



El PBI per cápita analizado dentro de este periodo nos demuestra que la producción se ha repartido paulatinamente de manera más equitativa entre cada uno de los habitantes de la sociedad iqueña así tenemos que en el año 2005 el PBI per cápita fue S/. 5214 para luego alcanzar en el año 2010 un ingreso per cápita de S/. 8031. Este es un indicador muy importante porque nos ayuda a determinar que su condición de vida de los habitantes del departamento de Ica ha mejorado.

Gráfico N° 16: Evolución del PBI per cápita variación (%) en el departamento de Ica, 2005 – 2010



Nota: valores a precios constantes de 1994

Fuente: INEI-Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales. Elaboración Propia

En la presente gráfica podemos demostrar que las tasas de variación porcentual del PBI per cápita han tenido una tendencia creciente desde el 2005 hasta el 2009 para luego mostrar una leve caída en el 2010 de -0.1% por efecto de la crisis financiera internacional lo que significa un debilitamiento del aparato productivo del país y el departamento de Ica, de la cual se logró recuperar en los años siguientes por efecto de las políticas monetarias, salariales; etc.

6.1.2. Análisis de la Variable Y: Demanda laboral

Tabla N° 02: Población Económicamente Activa Ocupada en el departamento de Ica, 2005 – 2010

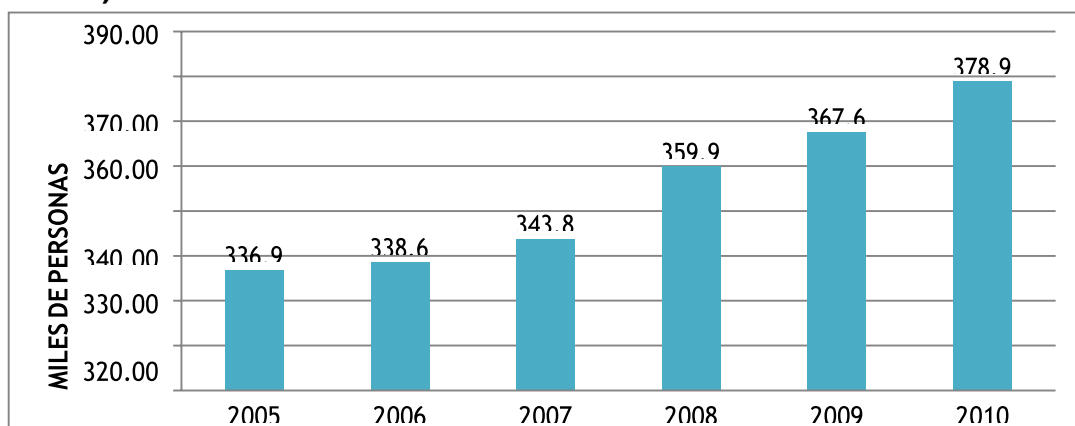
En concordancia con la información obtenida del INEI, se ha elaborado la tabla 2 en el cual presentamos la PEA Ocupada del departamento de Ica, durante el periodo 2005-2010, expresado en miles de personas. Indicando la variación en porcentaje con relación al año anterior.

**Población económicamente activa (PEA)
ocupada en el departamento de Ica, 2005 - 2010**
(No. de personas en miles)

Años	N° de personas	Variación
2005	336.9	
2006	338.6	1%
2007	343.8	2%
2008	359.9	4%
2009	367.6	2%
2010	378.9	3%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática – Encuesta Nacional de Hogares.

Gráfico N° 17: Población económicamente activa - PEA (No. de personas en miles)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática – Encuesta Nacional de Hogares. Elaboración propia.

En la presente gráfica podemos demostrar que La PEA ocupada en el año 2005 fue de 336 mil trabajadores hasta llegar al final del año 2010 a 378 mil trabajadores lo que significa que en todo este periodo analizado la PEA ocupada ha experimentado un crecimiento de 42 mil trabajadores y un incremento anual en promedio de 8 mil trabajadores.

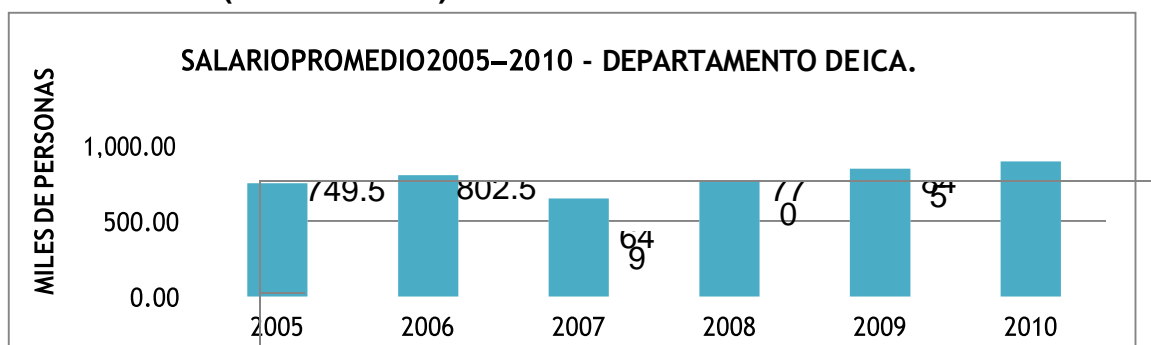
Tabla N° 03: Salario Promedio en el departamento de Ica, 2005 - 2010 (Soles)

De acuerdo a la información obtenida del INEI, hemos elaborado la tabla 3 en donde presentamos el Salario Promedio del departamento de Ica, durante el periodo 2005-2010, expresado en miles de soles. Indicando la variación en porcentaje con relación al año anterior.

Salario Promedio en el departamento de Ica, 2005 - 2010 (Nuevos soles)		
Años	Nuevos soles	Variación
2005	749.5	
2006	802.5	7%
2007	649	-24%
2008	770	16%
2009	845	9%
2010	894	5%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática – Encuesta Nacional de Hogares. Elaboración propia.

Gráfico N° 18: Salario Promedio en el departamento de Ica, 2005 – 2010 (Nuevos soles)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática – Encuesta Nacional de Hogares. Elaboración propia.

En la presente gráfica podemos demostrar que el salario Promedio en el departamento de Ica, 2005 fue de S/.749 hasta llegar al final del año 2010 a S/. 894 lo que significa que en todo este periodo analizado el salario ha aumentado levemente.

Tabla 04:

Coeficiente de correlación de Pearson entre la variable Crecimiento económico y la variable Demanda laboral con sus dimensiones

	Correlación
	Variable X: Crecimiento económico
D1: Población económicamente activa ocupada	Coeficiente de Correlación de Pearson $r=0,985$
D2: Promedio salarial	Coeficiente de Correlación de Pearson $r=0,635$
Variable Y: Demanda laboral	Coeficiente de Correlación de Pearson $r=0,724$

Interpretación:

En la tabla 04 se muestran los resultados sobre el coeficiente de correlación de Pearson entre la variable X (Crecimiento económico) y la variable Y (Desarrollo Organizacional) con sus dimensiones.

El coeficiente de correlación de Pearson de la variable X (Crecimiento económico) y la variable Y (Demanda laboral) es 0,724.

El coeficiente de correlación de Pearson de la dimensión población económicamente activa ocupada de la variable X (Crecimiento económico) y la variable Y (Demanda laboral) es 0,985.

El coeficiente de correlación de Pearson de la dimensión promedio salarial de la variable X (Crecimiento económico) y la variable Y (Demanda laboral) es 0,635.

6.2. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

La discusión de resultados se ejecuta contrastando los hallazgos encontrados con lo señalado en el marco teórico, los antecedentes de investigación, la evidenciación empírica obtenida con el instrumento de recolección de datos y las hipótesis de investigación.

Sobre los resultados obtenidos en la investigación se ha determinado que existe una relación directa entre las variables: Crecimiento económico y Demanda laboral; ya que se ha obtenido un coeficiente de correlación de Pearson de 0,724 indicando que existe una relación directa entre el Crecimiento económico y la Demanda laboral en la región de Ica, 2005- 2010.

Estos resultados se contrastan con otras investigaciones llevadas a cabo, entre ellas se tiene a Alvites, C. (2015) quien realizó un análisis econométrico entre las dos variables de estudio (PBI per cápita, PEA),³³ para demostrar que el crecimiento económico ha incidido directa y positivamente en la generación de empleo en el Perú en el periodo 2001- 2012, demostrando que el modelo en estudio tiene un coeficiente de ajuste importante, que alcanza el 69%. Con un coeficiente de la relación de largo plazo empleo-producto per cápita de 0.43, que, al estar expresado en logaritmos, viene a ser la elasticidad y es altamente significativo, con un t estadístico de 23.

Por otro lado, en relación a las hipótesis específicas se obtuvieron los siguientes resultados:

- En la hipótesis específica 1; se señala que: El crecimiento económico se relaciona directamente con la población económicamente activa ocupada en la provincia de Ica, 2005 - 2010. En efecto, esta hipótesis queda validada ya que se ha obtenido un coeficiente de correlación de Pearson de $r=0,985$.
- En la hipótesis específica 2; se señala que: El crecimiento

económico se relaciona directamente con los salarios en la provincia de Ica, 2005 - 2010. En efecto, esta hipótesis queda validada ya que se ha obtenido un coeficiente de correlación de Pearson de $r = 0,635$.

- De manera global, se puede sustentar científicamente que existe relación directa entre el Crecimiento económico y la Demanda laboral en la provincia de Ica, 2005- 2010.

CONCLUSIONES

- Primera:** Se logró determinar que el crecimiento económico se relaciona directamente con la demanda laboral en la provincia de Ica, 2005-2010. Esto se ve reflejado en la tabla 04 la cual nos indica que existe un coeficiente de correlación de Pearson de 0.724 que representa una relación directa entre el crecimiento económico y la demanda laboral; es decir a mayor crecimiento económico le corresponde una mayor demanda laboral o cuanto menor sea el crecimiento económico menor será la demanda laboral.
- Segunda:** Se ha logrado determinar que el crecimiento económico se relaciona directamente con la población económicamente activa ocupada en la provincia de Ica, 2005 - 2010. Esto se ve reflejado en la tabla 04 la cual nos indica que existe un coeficiente de correlación de Pearson de 0.985 que representa una relación directa entre el crecimiento económico y la población económicamente activa ocupada; es decir a mayor crecimiento económico le corresponde un mayor número en la población económicamente activa ocupada o cuanto menor sea el crecimiento económico menor será la población económicamente activa ocupada.
- Tercera:** Se ha logrado determinar que el crecimiento económico se relaciona directamente con el salario promedio en la región de Ica, 2005 - 2010. Esto se ve reflejado en la tabla 04 la cual nos indica que existe un coeficiente correlación de Pearson de 0.635 representando una relación directa entre el crecimiento económico y el salario promedio; es decir a mayor crecimiento económico le corresponde un mejor salario promedio o cuanto menor sea el crecimiento económico menor será el salario promedio.

RECOMENDACIONES

Primera: Conocer el valor de mercado de todos los bienes y sus variaciones nos permite estar informados de nuestra producción económica, no obstante el PBI deja de lado algunos factores económicos como la economía informal, y que no tiene en cuenta transferencias intergeneracionales de recursos, como endeudamiento o consumo de recursos no renovables, sumado a la falta de precisión en la distribución del ingreso crea desazón en los iqueños y peruanos en general debido a que no es un indicador de bienestar por ello se recomienda darle estabilidad y prosperidad al crecimiento económico peruano solucionando los grandes problemas del Perú como son el contrabando, la extorsión, la evasión tributaria, delincuencia, corrupción y entre otros la informalidad que le cuesta numerosas pérdidas en el fisco estatal, la informalidad tiene diversas soluciones cuando existe voluntad política, en ese sentido podemos tomar como referencia las políticas públicas para invertir la informalidad aplicadas en Argentina que es un ejemplo de una estrategia explícita desarrollada por el Ministerio de Trabajo con apoyo de la OIT que ha logrado frenar la tendencia de aumento de la informalidad posterior a la crisis económica de 2001, con una economía estable y solvente y una buena recaudación tributaria reduciendo la evasión de impuestos por parte del sector informal y del sector empresarial privado que gracias a decretos supremos y leyes que permite a grandes empresas soslayar solapadamente los impuestos peruanos podríamos mejorar los indicadores de desarrollo humano asegurándonos que los recursos asignados se basen en resultados de gasto y en un impacto social positivo, implicando el diseño de un programas presupuestarios estratégicos permitiendo una evaluación eficiente y eficaz del coste de los proyectos, a fin de evaluar adecuadamente la asignación de cada nuevo sol en el presupuesto regional y nacional.

Segunda: El indicador de mayor significancia para explicar la situación del mercado laboral es el de población ocupada, concepto que no siempre coincide con el de empleos y que refleja las personas que ocupan al menos un empleo (en estudios sociológicos del mercado laboral hay que tener en cuenta el pluriempleo) a pesar de que se tiene un número considerable de PEA ocupada se recomienda a las autoridades regionales – estatales y empresarios establezcan los mercados financieros para mejorar mantener y mejorar la demanda aboral por ser el primer indicador que puede aliviar la situación financiera de las familias.

Tercera: A fin de tener un incremento positivo en relación al salario se debe priorizar las capacitaciones técnicas y profesionales implementándolas tanto en la teoría como en la práctica, otorgadas por el gobierno, asociaciones o empresas con la finalidad de ayudar al empleado, funcionario, administrativo, etc. a ser más cotizado por las empresas, instituciones públicas, empleadores, etc. es decir, que éste sea mejor remunerado, mediante su constante capacitación y actualización ya sea técnica o profesional.

FUENTE DE INFORMACIÓN / BIBLIOGRAFÍA

FUENTE DE INFORMACIÓN / BIBLIOGRAFÍA

1. Herrera y Roubaud , Rosenbluth (1994) *“El sector informal permite integrar a la economía a los sectores más pobres de la población”*
2. Gamarra Echenique, V. (2017). Pobreza, desigualdad y crecimiento económico: Un Enfoque Regional del Caso Peruano. Pontifica Universidad Católica del Perú. Facultad de Ciencias Sociales. Para optar el título de Licenciado en Economía. Pág. 16. [en línea] Perú: file:///C:/Users/Usuario/Downloads/391834909-GAMARRA-ECHENIQUE-VICTOR-POBREZA-pdf.pdf [consulta: 04 Septiembre 2019]
3. Céspedes, N. (2004). Pobreza y crecimiento económico: una medida del efecto "goteo hacia abajo en Perú
4. Vakis (2015). **Los Olvidados, Pobreza crónica en América Latina y el Caribe**. Washington, DC: Banco Mundial. Licencia: Creative Commons de Reconocimiento CCBY3.0.
5. Mendoza y Huamán (2012). Crecimiento en una Economía Abierta un Marco de Análisis para el Perú”
6. Heber Jaime Barreto (2011), en su Investigación sobre el Impacto de la Liberalización Comercial en el Crecimiento Económico “
7. Abusada, Illescas y Taboada (2001). Integrando el Perú al mundo.
8. Aponte Bustamante, M. (2010). Impacto de la Aoertura comercial en el crecimiento económico del Perú 1950-2008. Facultad de Ciencias Contables Económicas y Financieras. Escuela Profesional de Economía. Tesis para optar el título profesional de economista. Universidad San Martín de Porres, Lima – Perú.
9. Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), 2015. "Informe Técnico de la Pobreza Monetaria 2009-2014". ¹ Lima, Perú
10. Mendoza, W. & García, J. (2006). "Perú, 2001-2005: Crecimiento Económico y Pobreza".
11. Alcázar, L. (2008). Agenda Pendiente de Reformas en el Perú. Confederación nacional de Instituciones Empresariales Privadas (CONFIEP), Center for

International Private Enterprise (CIPE) e Instituto APOYO.

12. Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), Perú Producto Bruto Interno por Departamentos. [en línea] Perú: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitaless/Est/Lib1105/libro.pdf [consulta: 12 Marzo 2019]
13. Anzil, Federico "El progreso tecnológico y el crecimiento económico"
14. Federico (2007). Crecimiento Económico: Definición y características [en línea] <https://www.econlink.com.ar/definicion/crecimiento.shtml> [consulta: 10 Marzo 2019]
15. Anzil, Federico "El progreso tecnológico y el crecimiento económico"
16. William Easterly: The elusive quest for growth: (2001: 3)
17. Jindo (s.f.). Inserción laboral turística, [en línea] Perú: <https://insercionturistica.jimdo.com/marco-teorico/definicion-de-conceptos-basicos/demanda-del-mercado-laboral/> [consulta: 03 Septiembre 2019]
18. Tinedo, R. (s.f.). Mercado de trabajo, [en línea] Perú: <https://www.monografias.com/trabajos102/mercado-de-trabajo/mercado-de-trabajo.shtml> [consulta: 05 Septiembre 2019]
19. Kiziryán, M. (2018). Economipedia. Haciendo fácil la economía. Mercado Laboral, [en línea] España: <https://economipedia.com/definiciones/mercado-laboral.html> [consulta: 09 Septiembre 2019]
20. Ing. Chirinos A. (s.f.). Importancia del mercado laboral, Párr. 3, [en línea] España: <https://www.importancia.cc/mercado-laboral/> [consulta: 11 Septiembre 2019]
21. Ing. Chirinos A. (s.f.). Importancia del mercado laboral, Párr. 4-8, [en línea] España: <https://www.importancia.cc/mercado-laboral/> [consulta: 13 Septiembre 2019]
22. Villar F. (2014). Un informe explica qué grupos de edad lo tienen más difícil para encontrar trabajo. El Confidencial. Titania Compañía Editorial S.L. [en línea] España: https://www.elconfidencial.com/alma-corazon-vida/2014-10-14/un-informe-explica-que-grupos-de-edad-lo-tienen-mas-dificil-para-encontrar-trabajo_237373/ [consulta: 15 Septiembre 2019]

- 23.** Adam Smith: Una teoría de la historia: egoísmo y crecimiento económico
- 24.** Adam Smith: “el mundo económico este movido por el interés personal, promotor de la división del trabajo y el cambio (1615, Montchretien tratado de economía política)
- 25.** Adam Smith: el capítulo I titulado “de la división del trabajo”
- 26.** Adam Smith: el capítulo I titulado “de la división del trabajo
- 27.**¹El capital: Marx, 1867, pp. 237-240
- 28.** Backhose, 1885, p.147.
- 29.** Marx 1867, p.255
- 30.** Medeiros M. a. (2016). Sabedoria política. John Maynard Keynes. Disponible en: <https://www.sabedoria politica.com.br/filosofia-politica/filosofia-contempor%C3%A2nea/john-keynes/>
- 31.** John Mayner Keynes: “Teoría general del empleo, el interés y el dinero” 1936
- 32.** Grupo Aele (s.f). Terminología laboral: Utilizada en temas de empleo. Párr. 4. Disponible en: <http://www.aele.com/node/5198>
- 33.** Ministerio de Trabajo y promoción de empleo (s.F.). Glosario de termino de temas de empleo (s.f). Pá. 3. Disponible en: <https://www.trabajo.gob.pe/archivos/file/estadisticas/peel/estadisticas/terminologia.pdf>
- 34.** Ministerio de Trabajo y promoción de empleo (s.F.). Glosario de término de temas de empleo (s.f). Pá. 1. Disponible en: <https://www.trabajo.gob.pe/archivos/file/estadisticas/peel/estadisticas/terminologia.pdf>
- 35.** Ministerio de Trabajo y promoción de empleo (s.F.). Glosario de termino de temas de empleo (s.f). Pá. 1. Disponible en: <https://www.trabajo.gob.pe/archivos/file/estadisticas/peel/estadisticas/terminologia.pdf>
- 36.** Ministerio de Trabajo y promoción de empleo (2012). Terminología. Glosario de términos de temas de empleo. Disponible en : <https://www.trabajo.gob.pe/mostrarContenido.php?id=165&tip=909>
- 37.** Ministerio de Trabajo y promoción de empleo (2012). Terminología. Glosario de términos de temas de empleo. Disponible en :

<https://www.trabajo.gob.pe/mostrarContenido.php?id=165&tip=909>

38. Per cápita (2018). Significados. Disponible en:

<https://www.significados.com/per-capita/>

39. Per cápita (2018). Significados. Disponible en:

<https://www.significados.com/capital-humano/>

40. Per cápita (2018). Significados. Disponible en:

<https://www.significados.com/salario/>

41. Dijmars (s.f.). Gestión del talento Humano. Disponible en:

<https://talentohumanocali.jimdofree.com/mercado-laboral/>

42. Per cápita (2018). Significados. Disponible en:

<https://www.significados.com/salario/>

43. Observatorio socioeconómico laboral (OSEL) ICA

44. Tello (2012) y Chacaltana (2009) Evolución De La Productividad Laboral

ANEXOS

I. ANEXO

**Anexo N°1. Instrumento de recolección de datos
UNIVERSIDAD NACIONAL “SAN LUIS GONZAGA”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

Indicación: Por favor conteste el presente cuestionario según su criterio personal.

1. ¿Cuál es su nivel educativo?
<input type="checkbox"/> Primaria
<input type="checkbox"/> Secundaria
<input type="checkbox"/> Superior Técnico
<input type="checkbox"/> Superior Universitario
2. ¿Cuenta con experiencia laboral?
<input type="checkbox"/> Sí
<input type="checkbox"/> No
3. En caso de haber respondido Sí, ¿Cuántos años de experiencia laboral posee?
<input type="checkbox"/> Menor a 1 año
<input type="checkbox"/> Mayor a 1 año
4. En la actualidad, ¿Se encuentra trabajando?
<input type="checkbox"/> Sí
<input type="checkbox"/> No
5. ¿Su trabajo es temporal o permanente?
<input type="checkbox"/> Temporal
<input type="checkbox"/> Permanente
6. ¿Su sueldo cumple con lo establecido por la RMV?
<input type="checkbox"/> Sí
<input type="checkbox"/> No
7. ¿Su trabajo le brinda de los beneficios sociales correspondientes?
<input type="checkbox"/> Sí
<input type="checkbox"/> No
8. ¿Conoce usted todos los beneficios como trabajador?
<input type="checkbox"/> Sí
<input type="checkbox"/> No

