



Universidad Nacional
SAN LUIS GONZAGA



Reconocimiento-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional

Esta licencia permite a otras combinar, retocar, y crear a partir de su obra de forma no comercial, siempre y cuando den crédito y licencia a nuevas creaciones bajo los mismos términos.

<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0>



UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FACENI



EVALUACION DE ORIGINALIDAD

CONSTANCIA

El Que suscribe, deja constancia que se ha realizado el análisis con el software de verificación de similitud al documento cuyo título es:

**"INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO DEL
SECTOR MINERO EN EL PERÚ, 2018-2022"**

Presentado por:

REYES ÑAÑEZ ROSA ANYELI del nivel **PREGRADO** de la Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales, Escuela Académico Profesional de **ECONOMIA**. El resultado obtenido es **11 %** por el cual se otorga el calificativo de:


APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación con el software de verificación de originalidad.

Observaciones:

Ica, 14 de agosto del 2024

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
UNIDAD DE INVESTIGACIÓN



Dr. JORGE LUIS HERNÁNDEZ NAPA
DIRECTOR

UNIVERSIDAD NACIONAL "SAN LUIS GONZAGA"
VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
PROGRAMA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA



INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL CRECIMIENTO DEL SECTOR
MINERO EN EL PERÚ, 2018-2022.

Trabajo de investigación por modalidad de:

Presentación de tesis.

Para optar el título profesional de:

Economista.

Línea de investigación.

Sociedad, desarrollo sostenible, políticas públicas y ambientales

INFORME FINAL DE TESIS

AUTORA

Bach. REYES ÑAÑEZ Rosa Anyeli

ASESOR

Dr. Víctor Oscar Moyano Mustto

Ica, Perú

2024

DEDICATORIA

Primeramente, agradezco a Dios por haberme guiado y me han dado la fortaleza para seguir adelante, a mi familia por su comprensión y estímulo constante, además su apoyo incondicional a lo largo de mis estudios.

Y a todas las personas que de una o otra forma me apoyaron en la realización de este trabajo y finalmente agradecer a mi universidad por permitirme convertirme en una profesional en lo que tanto me apasiona.

AGRADECIMIENTOS

Quiero expresar mi profundo agradecimiento a la Universidad San Luis Gonzaga de Ica por brindarme la oportunidad de adquirir conocimientos y habilidades que han enriquecido mi vida académica y personal.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	iv
ÍNDICE DE TABLAS.....	v
ÍNDICE DE FIGURAS	vi
RESUMEN	vii
ABSTRACT.....	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA	35
III. RESULTADOS	38
IV. DISCUSIÓN	54
V. CONCLUSIONES.....	55
VI. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	57
VII. ANEXOS.....	64

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Matriz de operacionalización de variable (X): La inversión extranjera directa.....	33
Tabla 2. Matriz de operacionalización de variable (Y): El crecimiento.....	34
Tabla 3. Resultados del margen de utilidad por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.....	38
Tabla 4. Resultados del rendimiento comercial por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.....	39
Tabla 5. Resultados del nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.....	40
Tabla 6. Resultados del nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.....	41
Tabla 7. Resultados del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.....	42
Tabla 8. Resultados de la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.....	43
Tabla 9. Resultados del porcentaje de contaminación ambiental durante el año 2018 al 2022.....	44
Tabla 10. Resultados del porcentaje de pasivos ambientales durante el año 2018 al 2022.....	45
Tabla 11. Resultados de la tasa de aporte minero al PBI nacional durante el año 2018 al 2022.....	46
Tabla 12. Resultados de la tasa de regalías mineras durante el año 2018 al 2022.....	47
Tabla 13. Resultados del nivel de inversión en equipamiento durante el año 2018 al 2022.....	48
Tabla 14. Resultados de la tasa de producción durante el año 2018 al 2022.....	49
Tabla 15. Contrastación de hipótesis general.....	50
Tabla 16. Contrastación de hipótesis específica 1.....	51
Tabla 17. Contrastación de hipótesis específica 2.....	52
Tabla 18. Contrastación de hipótesis específica 3.....	53

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Evolución del margen de utilidad por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.....	38
Figura 2. Evolución del rendimiento comercial por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.....	39
Figura 3. Evolución del nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.....	40
Figura 4. Evolución del nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.....	41
Figura 5. Resultados del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.....	42
Figura 6. Evolución de la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.....	43
Figura 7. Evolución del porcentaje de contaminación ambiental durante el año 2018 al 2022.....	44
Figura 8. Evolución del porcentaje de pasivos ambientales durante el año 2018 al 2022.....	45
Figura 9. Resultados de la tasa de aporte minero al PBI nacional durante el año 2018 al 2022.....	46
Figura 10. Evolución de la tasa de regalías mineras durante el año 2018 al 2022.....	47
Figura 11. Evolución del nivel de inversión en equipamiento durante el año 2018 al 2022.....	48
Figura 12. Evolución de la tasa de producción durante el año 2018 al 2022.....	49

RESUMEN

Este estudio tiene como finalidad determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022. La metodología es básica, descriptiva-correlacional-longitudinal y de diseño no experimental; con una muestra del presente análisis estará constituida por el registro histórico y escalas estadísticas de la inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022. La comprobación de la hipótesis general arrojó que, la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, por haberse obtenido el valor de Pearson igual a -0.623 lo que explica una correlación buena e inversa o negativa. La inversión extranjera directa (IED) juega un papel fundamental en el desarrollo del sector minero, al proporcionar los recursos financieros necesarios para la exploración, desarrollo y expansión de proyectos mineros. Este flujo de capital externo no solo fortalece la capacidad productiva del sector, sino que también facilita la transferencia de tecnología avanzada, conocimientos especializados y prácticas de gestión de alta calidad. A largo plazo, la IED en el sector minero puede tener un impacto significativo en el crecimiento económico de un país al mejorar su balanza de pagos, crear empleo y aumentar los ingresos fiscales. No obstante, la efectividad de la IED en fomentar el crecimiento del sector minero está condicionada por la estabilidad económica y política del país receptor, así como por la existencia de un entorno regulatorio que favorezca la inversión de manera sostenible y responsable.

Palabras claves: Inversión extranjera directa, el crecimiento, recursos ambientales.

ABSTRACT

This study aims to determine how foreign direct investment is related to the growth of the mining sector in Peru, 2018-2022. The methodology is basic, descriptive-correlational-longitudinal and non-experimental in design; with a sample of this analysis will be constituted by the historical record and statistical scales of foreign direct investment and the growth of the mining sector in Peru, 2018-2022. The verification of the general hypothesis showed that foreign direct investment is related to the growth of the mining sector in Peru, because the Pearson value equal to -0.623 was obtained, which explains a good and inverse or negative correlation. Foreign direct investment (FDI) plays a fundamental role in the development of the mining sector, by providing the financial resources necessary for the exploration, development and expansion of mining projects. This flow of external capital not only strengthens the productive capacity of the sector, but also facilitates the transfer of advanced technology, specialized knowledge and high-quality management practices. In the long term, FDI in the mining sector can have a significant impact on a country's economic growth by improving its balance of payments, creating employment and increasing tax revenues. However, the effectiveness of FDI in promoting the growth of the mining sector is conditioned by the economic and political stability of the receiving country, as well as the existence of a regulatory environment that favors investment in a sustainable and responsible manner.

Keywords: Foreign direct investment, growth, environmental resources.

I. INTRODUCCIÓN

A. Planteamiento del problema

Indica Diaz, R. & Saucedo, R. (2022) La minería se encuentra en una etapa arrasadora a nivel mundial, a pesar de que para ciertos lapsos se percibe un curso de desarrollo de extraordinaria envergadura desde hace bastante tiempo, lo cual se puede estimar a través de diversos factores.

Determina Ruíz, A. (2019), donde el avance abierto de la minería se mantiene bajo la trascendencia y el dominio de enormes consorcios y organizaciones transnacionales. En las naciones, las organizaciones mineras fomentan sus ejercicios en una situación de liberación abierta y los Estados tienen una insignificante presencia y control del desarrollo extractivo de minerales. Este enorme desarrollo de los emprendimientos mineros se debe principalmente a dos factores fundamentales: el desarrollo financiero de los asiáticos y la expansión de los costos de los minerales, que ha beneficiado y sigue ayudando a las naciones, que tienen atractivos activos minerales para ser comercializados.

En el caso de Perú, el compromiso de la minería con el avance monetario de la nación debe ser visible en los indicadores financieros. La minería es el mayor fabricante que existe y es allí donde el interés en la fundación y el trabajo debe hacerse para lograr el desarrollo monetario y social que ayudará al avance de las zonas más desafortunadas y ayudar a las familias con el progreso.

Las razones de los problemas en el todavía en suspenso por par de ventajas y motivaciones para el interés en el ámbito; ausencia calificada de la facultad para todo el patrón de la doble negociación y la creación; ayuda especializada y mecánica con todo el curso de la investigación, la extracción y post-extracción; por último, la ausencia de movimiento de la innovación de la empresa minera.

Por lo tanto, el avance de un proyecto minero en una región determinada afecta gravemente a la biodiversidad, el agua, las plantas y las criaturas, y directamente a los habitantes de las ciudades circundantes, ya que las explotaciones mineras están situadas en regiones con fuentes regulares de agua dulce y conductos regulares.

Además, Delgado, N. & Vásquez, P. (2019) afirma que la inversión extranjera directa se ha considerado esencial para el desarrollo financiero, social y mecánico, lo que ha contribuido a la creación de empleo y ha contribuido al ajuste de la estabilidad de los plazos.

Para Campos, C. (2022) la IED incluye un efecto favorable dentro de una economía, es esencial que la autoridad pública del país que recibe el capital extranjero fomente estrategias que ayuden a la IED a cumplir con las metas y objetivos establecidos cuando se reconoció ese capital, buscando producir abundancia para el país en general,

así como para la zona y las familias que ayudarán en el corto y largo plazo con lo planteado.

B. Antecedentes de la investigación

a. Antecedentes internacionales

1. Aguirre et al. (2023). *“Evolución de inversión extranjera directa: un acercamiento al sector manufacturero del Ecuador periodo 2010-2020”*. En la Revista Digital Publisher CEIT. Latacunga-Ecuador. La estimación de la tasa de crecimiento de la economía ecuatoriana se basa en la estimación de la tasa de crecimiento de la economía ecuatoriana. El propósito evaluar la evolución de la inversión directa extranjera utilizando un modelo multivariado de recaída directa con mínimos cuadrados estándar para determinar la diferencia actual en el área de producción de Ecuador, 2010-2020. La metodología será por lo correlacional-cuantitativo. La muestra se calculó por 579 industrias. La utilización del modelo permitió conocer qué, suponiendo que los factores libres cambien adversamente influirán esencialmente en la fijación monetaria del interés directo extranjero en el área de concentración, por lo que se consideró como determinantes el PIB, la inflación, el trabajo y el riesgo país que impulsan el desarrollo financiero. Se presumió que el emprendimiento directo extranjero está firmemente conectado con los factores anteriormente mencionados, lo que crea condiciones para la inversión directa, una afirmación a la vista de la ejecución del modelo econométrico en el que se trabajó con información fáctica y monetaria.
2. **Vacacela, C. & Pereira, B. (2023)**. *“Estudio de caso: análisis económico de la inversión extranjera directa en el sector petrolero en Ecuador (2017-2021)”*. Universidad Técnica de Machala. Machala-Ecuador. El propósito consistió en investigar la conexión entre el avance de la IED y el desarrollo del PIB, 2017-2021. La metodología será por lo mixto-deductivo. Los datos muestran la presencia de una conexión entre la IED en el área petrolera y la asistencia financiera del gobierno de Ecuador, lo que demuestra que las expansiones en la IED generalmente se corresponderán con períodos de desarrollo en el PBI de la nación. Este seguimiento pone de relieve la importancia del sector petrolero como motor del desarrollo financiero y propone que la inyección de capital extranjero en esta industria desempeñe un papel fundamental en la consolidación de la economía ecuatoriana.
3. Bernal, J. (2023). *“Impacto de la inversión extranjera directa sobre la tasa de desempleo en Colombia periodo 2010-2020”*. Fundación Universidad de

América. Bogotá-Colombia. El propósito consistió evaluar el efecto de la Estimación Directa Extranjera Directa sobre el Índice de Desempleo en Colombia, 2010 a 2020. La metodología será por lo descriptivo. La última área se encarga de archivar los descubrimientos, principalmente cómo la ampliación de la IED entre varias áreas monetarias permitió mantener la acción financiera a flote gracias al ensamblaje y al área de ayuda durante las constricciones monetarias. Finalmente, la conexión pragmática entre la TD y la IED se expone utilizando modelos de mínimos cuadrados comunes y de recaída autorregresiva vectorial; el anterior demuestra la relación inversa de los factores (una expansión del 1% de la IED disminuye la TD en un 0,037%), mientras que la última opción muestra que no existe causalidad en el momento precisamente en dos trimestres. Esto nos permite descartar la especulación a la luz del hecho de que los impactos de la IED son imprecisos según la perspectiva total de la economía.

4. **Velásquez, Y. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado “*Inversión extranjera directa en la minería y la responsabilidad social empresarial. Periodo 2015-2020*”. Universidad de Guayaquil. Guayaquil-Ecuador. Las inversiones extranjeras directas significan conseguir superiores tasas de desarrollo financiero en el país receptor, considerando los intereses relevantes de la nación receptora y determinando su impacto según el sector económico al que se dirige la inversión. Sin embargo, en Ecuador, tales inversiones pueden resultar difíciles si no se consideran las magnitudes apropiadas. Por lo tanto, la finalidad de este estudio es analizar el comportamiento de la IED y la responsabilidad social corporativa en el grupo minero del territorio ecuatoriano entre 2015 y 2020. Se utiliza un enfoque deductivo ya que el estudio se basa en hipótesis generales practicadas y posteriormente se lleva a cabo una indagación detallada para sacar conclusiones sobre la IED en el sector minero. Ecuador fue identificado entre 2015 y 2020. En este sentido, Canadá ocupa el primer lugar con el 25% de la inversión extranjera total, el segundo lugar lo ocupan Países Bajos, seguido de China y el cuarto lugar lo ocupa España con el 11% de la inversión extranjera total.
5. **Brito et al. (2020)**, en su trabajo de tesis denominado “*Determinantes de la Inversión Extranjera Directa: El Caso Minero Ecuatoriano*”. Escuela Superior Politécnica del Litoral. Guayaquil-Ecuador. La falta de financiamiento público para implementar proyectos que impulsen el desarrollo de los grupos financieros del territorio ecuatoriano es el motivo

de la búsqueda de financiamiento externo. La IED es una de las vías para obtener dicho financiamiento, y la mayoría de las inversiones que recibe el país se invierten en el sector económico, minería y canteras. Para comprender los factores que afectan la IED en la industria minera, realizamos una regresión lineal de los determinantes potenciales, y los resultados muestran que, para la industria minera, las variables que afectan su IED son las exportaciones mineras, el PIB minero, el riesgo gubernamental, la deuda externa, y el gasto gubernamental. Con estos resultados, queremos proporcionar información que los gobiernos puedan utilizar en su beneficio. Si conocemos los determinantes de la IED en minería, podemos buscar formas de ayudar a garantizar que estos determinantes no se vean afectados en detrimento de la industria.

6. **Gallo, F. (2020)**, en su trabajo de tesis denominado “*La inversión extranjera directa y el sector minero del Ecuador en el período 2007-2018*”. Universidad Técnica de Ambato. Ambato-Ecuador. La IED en las naciones en progreso ha desempeñado un papel fundamental en la promoción del desarrollo nacional, y la industria minera también se ha transformado en una fuente importante de prosperidad, empleo y fortalecimiento de los indicadores macro - financieros. En el territorio ecuatoriano, esta objetividad no es diferente, aunque la nación es una de los menores receptores de IED en América Latina. Asimismo, la mayor parte de la IED se ha acumulado en la manufactura minera del país en los últimos años, principalmente debido al aumento de las restricciones mineras en naciones como Canadá y Australia; esto ha permitido que distintas potencias internacionales vean actuales caminos para la financiación minera, incluida la inversión en Ecuador, debido a políticas ambientales débiles, enfocadas principalmente en la edificación de 5 superiores planes mineros. Utilizando el Excel, se realizó una indagación descriptiva sobre la situación actual de la inversión extranjera directa en la manufactura minera y el PIB real del grupo; Finalmente, el modelo fue modelado en colaboración con el software gratuito GRETL (OLS). aplicada, que permite determinar el choque de la IED en la industria minera Impacto directo y positivo en el PIB; Además, las exportaciones mineras ecuatorianas también se agregan al modelo MCO por razones de teoría económica.

b. Antecedentes nacionales

1. **Cuba, M. & Rojas, F. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado “*Factores macroeconómicos y la inversión extranjera directa en el sector minero*,

Perú: 1960-2021". Universidad Nacional de San Cristóbal de Huamanga. Ayacucho-Perú. Una de las finalidades es resolver el impacto de la apertura comercial sobre la IED en el grupo minero del territorio peruano. De manera similar, muestre el efecto de la tasa de inflación sobre la IED en el sector minero del Perú y determine el resultado del crecimiento del PIB sobre la IED en el grupo minero del territorio peruano. Las conclusiones demuestran que el desarrollo del PIB, la apertura comercial y la inflación no son estáticamente significativos en comparación con la inversión directa en minería.

2. **Olarte, A. (2023)**, en su trabajo de tesis denominado "*Efectos de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico en el Perú, 2000-2019*". Universidad Nacional Del Altiplano. Puno-Perú. Los escritos monetarios demuestran que las empresas directas extranjeras impulsan el desarrollo financiero y el trabajo en los países desarrollados. Asimismo, son generadores de avances en innovación, negocios, desarrollo y agregación de capital. El propósito se basará en detallar el impacto del capital riesgo directo exterior en el desarrollo monetario de Perú, 2000-2019. El método se compondrá por descriptivo. Las naciones que más invirtieron en Perú fueron el Reino Unido, Chile, España y Estados Unidos, y la mayor parte de las inversiones se realizaron en los sectores de la minería, la correspondencia, el dinero y la industria. Por otra parte, los resultados han demostrado que la inversión directa extranjera ha afectado al desarrollo financiero. En concreto, un aumento del 1% en las inversiones directas extranjeras provocaría un crecimiento del 0.266% el PBI.
3. **Campos, C. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado "*La influencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento económico del Perú, a lo largo del periodo 2008-2018*". Universidad Nacional Agraria de La Selva. Tingo María-Perú. El propósito se basará en decidir el impacto de la iniciativa extranjera directa (IED) en el desarrollo financiero del Perú, 2008-2018. El método se compondrá por aplicada-longitudinal. A partir de los datos obtenidos de los resultados obtenidos de la evaluación del modelo de condiciones concurrentes se tiende a expresar que el PBI y la IED tienen una relación de correspondencia directa, a medida que la IED se incrementa genera expansiones en la forma de comportamiento del PBI. Esto se sustenta en cualidades fácticas, coeficientes del modelo con alta importancia medible tanto exclusiva como internacionalmente, con un R cuadrado aceptable,

cuyo valor demuestra el límite informativo de la IED respecto a una serie de factores críticos del PBI.

4. **Díaz, R. & Saucedo, R. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado “*La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018-2021*”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú. La industria minera es una de las acciones financieras más significativas a nivel global ya que contribuye al crecimiento de cada sector específico y por ello la finalidad fundamental de esta indagación es resolver el choque de la IED en el desarrollo financiero de la industria minera del cobre, 2018-2021 en Arequipa. Para ello se optó por utilizar un modelo no experimental, longitudinal y explicativo. Para el muestreo se utiliza el tipo censal y los datos consisten en todas las estadísticas relacionadas con las variables de este trabajo de 2018 a 2021, obtenidas en secuencia del BCRP, INEI, MINEM y ETC. La finalidad de nuestro estudio es conocer si la correlación entre ambas variables es positiva o negativa y en qué medida la IED afecta el desarrollo financiero de las empresas mineras cupríferas de Arequipa del 2018 al 2021. Los resultados muestran que la IED tiene un efecto positivo sobre el desarrollo económico, lo que indica que la IED es una herramienta significativa para el desarrollo nacional.
5. **Cabrera, M. & Gamarra, E. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado “*Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico de largo plazo de la economía peruana en el período 1980-2021*”. Universidad Privada Antenor Orrego. Trujillo-Perú. Su finalidad es resolver el choque de la IED en el desarrollo financiero de largo periodo de la economía del Perú. Esta pesquisa es interpretativa y correlacional más que experimental, ya que su objetivo es brindar apoyo político. Las variables utilizadas son el PIB y la IED. Se utilizan datos históricos de las series estadísticas del BCRP y del BM. Basado en la hipótesis de que la IED contribuye al desarrollo financiero. Se consideró un diseño de regresión lineal y posteriormente se puede analizar que las inconstantes independientes explican el 98,78% de la inconstante dependiente. Las deducciones del diseño econométrico muestran que la IED obtuvo un efecto verdadero en el desarrollo financiero del Perú desde 1980 hasta 2021. Por cada dólar de aumento en la IED, el desarrollo financiero del Perú aumentó en S/.4,82. Con esta conclusión afirmamos que, a superior inversión extranjera directa, superior desarrollo financiero, pero hay que gestionarla apropiadamente.

6. **Alva, E. & Martínez, R. (2022)**, en su trabajo de tesis denominado “*El efecto de la internacionalización en empresas mineras de cobre en el Perú siglo XXI: inversión extranjera directa, choque cultural y migraciones*”. Universidad de Lima-Perú. El propósito fue evaluar las características de la internacionalización de las organizaciones mineras de cobre en el Perú, 2011-2019, así como los impactos que provoca en el choque cultural interno y la relocalización. El método es un tipo de método aplicada-no experimental. La muestra se calculó por 21 directores. Los hallazgos principales que se obtuvieron fueron que las principales magnitudes a la hora de elegir un país para poner recursos en un proyecto minero de cobre son la presencia del mineral, la fortaleza macroeconómica, la sencillez para conseguir las aprobaciones legislativas, entre otras. Por fin, uno de los principales resultados fue que cada una de las organizaciones pretende realizar nuevos intereses en los próximos 10 años. Por último, podemos insistir en que la internacionalización de las organizaciones mineras de cobre de capital extranjero afecta a la especulación directa extranjera, el movimiento de trabajadores y al mismo tiempo produce un choque social hacia el interior.
7. **Ruíz, A. (2019)**, en su trabajo de tesis denominado “*Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú 2016-2018*”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú. El propósito fue decidir el impacto del proyecto directo extranjero y el desarrollo de la zona minera, 2016-2018. El método es un tipo de método no experimental-cuantitativo-transversal. Se comenzó con el resumen de información ex post facto para continuar posteriormente con la solicitud de la información, escogiendo, de esta manera como el área vitalmente monetaria para obtener la gran mayoría de los emprendimientos exterior el área minera, abordando la información adquirida a través de gráficos lineales y visuales donde se muestra la variedad de tasas con respecto al desarrollo financiero del país. Asimismo, para finalizar, se ha expuesto que las consecuencias del trabajo realizado han demostrado que el interés directo del exterior en el área minera ha sido de gran ayuda para la economía peruana.

c. Antecedentes locales

Luego de una búsqueda extensa referidos al tema: Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

C. Bases teóricas

- **La inversión extranjera directa**

Para Alva, E. & Martínez, R. (2022) se refieren a la IED como flujos de capital que acceden a las empresas de una nación instaurar o ampliar filiales en otra nación. La IED se distingue en que, si bien proporciona recursos, también implica la adquisición de control. Cuando Krugman se refiere al control de una filial, significa que no sólo tiene obligaciones financieras, sino también una responsabilidad estratificada ante la empresa ubicada en nación de inicio.

Indica Valdez, A. (2018) cree que la IED no es sólo la parte media o global de una compañía en una nación distinta de su país de origen, sino también su papel en el control administrativo de las filiales extranjeras, es fácil para sus beneficiarios obtener ciertos beneficios. Estos beneficios se reflejan en información privilegiada sobre el desempeño de la empresa adquirida, que muchas veces sólo se dice a los socios que tienen una participación menor en el negocio local.

Bárbara, V. & Darcy, F. (2020) cree que la IED es el traslado de capital a naciones extranjeras (naciones en progreso) desde una perspectiva de globalización para promover la innovación corporativa en cualquier sector. El propósito de esta transacción inicial es establecer una relación de largo periodo entre el inversionista y el beneficiario, permitiendo así posibles tratados comerciales y financieros entre ambas naciones.

Hay organizaciones en las economías nacionales que se encargan de realizar actividades útiles. Estos ejercicios se desarrollan a largo plazo y de esta manera necesitan sectores empresariales más grandes, dentro de la nación conocidos como sectores empresariales nacionales, o fuera del país, sectores empresariales mundiales.

Indica Durand, C. (2023) es la inversión hecha en la economía habitante por un financiador que no vive en ella, que tiene un interés monetario trazado. Aún por determinar de cuotas, de manera global, se considera un emprendimiento inmediato cuando un financiador extranjero posee el 10% o más del valor de la empresa.

La IED procede de personas normales o legítimas del resto del mundo, con capital situado en un país cuyo objetivo es tener un impedimento directo a largo plazo en la mejora de una empresa. La IED favorece la concentración y la internacionalización. Las empresas trasladan la creación empezando por un país y luego al siguiente, lo que tiene sentido por el enriquecimiento de los factores y los costes de preparación.

El intercambio global y la autorización no se consideran en general IED, ya que no incluyen ningún interés inmediato en actividades extranjeras. La

diversificación y los esfuerzos conjuntos suelen requerir cierto interés en actividades extranjeras, aunque sea parcial. Las adquisiciones desconocidas y la fundación de nuevas auxiliares en diferentes naciones requieren un mayor interés en actividades extranjeras.

Importancia de la inversión extranjera directa

Ahora está claro que la IED proporciona muchos beneficios importantes a los intereses nacionales, ya sea a través de entradas de capital, traslado de ciencia y entendimientos innovadores o accediendo a actuales emporios globales. Sin embargo, se debe tener en cuenta el contexto económico, el origen y destino final de la inversión relevante. Por último, la UNCTAD (2001) cree que el papel de la IED en la originalidad de la manufactura en los países receptores está resuelto por muchos factores, como el inicio de la IED que fluye hacia esos países, que también debe tenerse en cuenta. Aspectos estructurales (políticas nacionales) y aspectos comunes (políticas internacionales) de la intervención de la IED.

Teorías económicas de la IED

- **Modelo neoclásico.** Solow (1956) recomienda que para apoyar el desarrollo monetario (CE) sus bases primarias son la captación de capital fijo y la innovación, aunque a largo plazo la IED no afecta significativamente al CE en torno a la eficiencia periférica y la competencia insólita. Posteriormente, sus hipótesis descubren que la expansión de la IED sólo influye enfáticamente en el capital per cápita brevemente, en consecuencia, a largo plazo la CE puede verse afectada por factores externos cambiantes como el trabajo y la innovación.
- **El modelo de Heckscher-Ohlin.** Heckscher y Ohlin ampliaron la proposición de Ricardo sobre la ventaja cercana y sus repercusiones en el intercambio mundial, sugiriendo de este modo que cada nación representará una autoridad considerable en la creación de artículos allí donde sea algo más útil, lo que da sentido al desarrollo de los flujos de IED. Estas recomendaciones hipotéticas en vista de la ventaja relativa son actualmente ridículas. Como la hipótesis crea, el trabajo de la empresa empieza a tomar importancia en la conexión de intercambio.
- **La teoría ecléctica o paradigma OLI.** Dunning da sentido a por qué las empresas mundiales eligen la IED frente a otras opciones diferentes, por ejemplo, la concesión de permisos o las colusiones clave. Para que una organización opte por contribuir en el extranjero, debe disfrutar de una ventaja razonable sobre los elementos del país de origen (licencias,

innovaciones patentadas, nombres de marca o diferentes cosas de las que las diferentes organizaciones no tienen ni la más remota idea o enfoque).

- **Teoría del ciclo de vida del producto.** Vernon (1966) entiende que las organizaciones de riesgo buscan mayores beneficios en las naciones menos evolucionadas, ya que éstas tienen menores costes de trabajo y creación, este punto es el que el financiador considera más significativo a la hora de poner recursos en diferentes economías para potenciar la producción de mercancías en colaboración con organizaciones monopolísticas, buscando un incentivo adicional para dichas mercancías, de forma que sean más atractivas y puedan ser presentadas en naciones poco desarrolladas, ayudando al dinamismo monetario de las naciones que reciben IED.

Tipos de inversión internacional

Indica Maliza, J. (2023) la inversión internacional puede adoptar dos formas: -

- **Inversión de cartera.** En el momento en que los financiadores adquieren una participación no mayoritaria en ofertas, bonos o algún otro valor monetario.
- **Inversión directa.** En el momento en que el financiador participa en el capital y la gestión de una empresa. En su mayor parte, es el tipo de empresa que utilizan las organizaciones internacionales y, en general, ofrece más desarrollo financiero que un portafolio de acciones.

Por otra parte, Husain et al. (2021) señala que la inversión puede ser:

- **Inversión Instigada:** sugiere propulsar el pago o el beneficio. Los gastos, las tasas de pago y los cargos por primas afectan significativamente a la inversión impulsada.
- **Inversión autónoma:** Libre de pago y, en consecuencia, intrascendente. Los componentes exógenos, como la innovación, la planificación, el desarrollo de la población y el trabajo, influyen en el proyecto.

Ventajas y desventajas de la Inversión Extranjera Directa

La IED es un factor vital para la macroeconomía de un país, ya que todos los financiadores buscan obtener beneficios del desarrollo de una empresa o administración en un país que no sea su nación de origen, y explotar el mercado cercano para beneficiarse de la puesta en marcha del mercado y el exceso de productos básicos entregados a trabajar en la productividad de la especulación, los beneficios que acompañan y los obstáculos de la IED:

Ventajas

- Permite y contribuye al desarrollo financiero del país.
- Construye la eficiencia y la competencia de la economía.
- A causa de la progresión de los intercambios, se logra una porción más productiva de los activos mundiales.
- Aumenta la intensidad de los costes al dinamizar el volumen de artículos.
- Los organismos públicos se aprovechan de la ampliación de sus activos financieros gracias a las cargas sobre las nuevas empresas.
- En el caso de las naciones poco desarrolladas, la IED contribuye a la innovación.

Desventajas

- En su mayor parte, los financiadores extranjeros sólo buscan un trabajo barato y con talento para reducir los costes de creación, y eso implica que envíen a su propio equipo de supervisión.
- La presencia de organizaciones excepcionalmente fuertes y persuasivas en general les permite mediar directamente en diversas opciones políticas y monetarias.
- La existencia de una normativa laboral y salarial totalmente adaptable en el país permite a las grandes empresas aprovecharse de la mano de obra.

Según Bayona, J. & Orduz, M. (2022) diferentes beneficios e inconvenientes de la IED, los activos de valor mundial pueden abordar un beneficio para los financiadores, así como en relación con el país de destino como:

- **Al inversor:**
 - Los financiadores individuales pueden lograr una productividad de cartera más notable, ya que la IED amplía su propiedad fuera de una nación, industria o marco político en particular.
 - Los financiadores extranjeros obtienen impulsos de carga que son profundamente valorados.
- **Al país receptor:**
 - La IED puede establecer un clima más favorable para que las organizaciones y el financiador vigoricen la economía del entorno.
 - La situación es distinta en la mayoría de los países, que tienen sus propios impuestos de importación, lo que puede dificultar los intercambios. Por el contrario, la IED hace que el intercambio mundial sea mucho más sencillo.

- La IED facilita el intercambio de activos y de información, avances y capacidades.
- Las oficinas y los equipos facilitados por financiadores desconocidos pueden aumentar la eficacia y la productividad de la mano de obra del país extranjero.

Sin lugar a dudas, cuando se consolidan todas y cada una de las ventajas de la IED, el resultado puede impulsar mejoras en el modo de vida del país anfitrión, así como aumentar su admisión y seriedad en los sectores empresariales mundiales.

Por otra parte, los flujos de capital procedentes de la fluctuación directa desconocida van acompañados muchas veces de aumentos a más largo alcance que no ayudan al país de acogida. En consecuencia, los inconvenientes pueden ser los indicados a continuación:

- **Desplazamiento de empresas locales:** la presencia de grandes empresas extranjeras puede expulsar a empresas vecinas que básicamente no son capaces de resistir.
- **Repatriación de ganancias:** muchas organizaciones extranjeras de gran tamaño no reinvierten sus beneficios en el país de destino, lo que provoca grandes aumentos de capital.
- **Posibilidad de prácticas de explotación:** los financiadores podrían aprovechar en exceso los recursos tanto humanos como de otro tipo. Podrían, sobre todo, quedarse sin trabajo, desbrozar terrenos para plantas de fabricación y verter residuos peligrosos en el clima.

Factores que favorecen la captación de IED

La atracción de la IED en tienen naciones es importante, considerando los niveles públicos y globales. De esta forma, indica Liendo, C. (2023) se debe pensar en diversos marcadores que reflejan la fortaleza de una economía, siendo los más significativos:

- **PIB per cápita.** Sirve para calibrar la fuerza de compra de una nación y a la vez funciona como un valor decidido del nivel alcanzado por un país en el área de la fabricación.
- **Tasa de crecimiento del PIB.** Este parámetro evalúa la expansión de la creación de la nación, ampliando posteriormente la acción financiera del país. Con este fin, también puede reflejar la capacidad de un país para utilizar un determinado grado de capital y su posible retención posterior de IED.

- **El nivel de integración económica.** La estrategia y la alianza económica contribuyen a acceder a nuevos sectores empresariales, lo que hace crecer el movimiento monetario de un país, que por tanto requerirá un nivel más elevado de inversión.
- **El nivel salarial.** Esto indica que el país cuenta con una mano de obra cualificada, ya que está preparada en diversas especialidades, lo que supone una mayor competencia y, por tanto, mayores ventajas para las organizaciones extranjeras.
- **El tipo de cambio.** Las alteraciones de este indicador podrán ser positivas para cualquiera de las agrupaciones, por lo que cuando la escala de intercambio aumenta, los productos y servicios de la nación anfitriona son más agresivos en cuanto a costes, por el contrario, si disminuye, influirá en la abundancia de organizaciones extranjeras en el país anfitrión.
- **El riesgo del país receptor.** Este es un indicador vital, ya que estima la distinción entre poner recursos en una nación no industrial y un país evolucionado financieramente. El grado de riesgo se manifiesta en este factor, ya que es sensible a los enfrentamientos sociales y políticos.
- **El nivel de urbanización.** Esta medida es relevante porque está relacionada con las tareas de una organización, ya que la urbanización afecta a un gran número de clientes previstos, así como a administraciones fundamentales como el agua, el alcantarillado y la electricidad.

Efectos de la Inversión extranjera directa

Determina Quispe, G. (2023) la especificación directa extranjera produce resultados constructivos en el desarrollo de las naciones objetivo:

- El movimiento de innovación (impacto directo), viene siendo uno de los principales recursos de nueva innovación en las naciones emergentes, esta opción tiene un impacto inmediato ya que contiene el intercambio de mercancías inconfundibles e información implícita de la asociación transnacional a sus sucursales. En este sentido, el resultado general de la economía anfitriona se amplía gracias a la mezcla de capital real y empresarial. Así pues, la empresa directa desconocida tiene una relación de correspondencia directa con el desarrollo de la economía.

- La difusión y los flujos mecánicos aluden a la dispersión de información de las organizaciones extranjeras a las organizaciones vecinas del país, a través de un curso de suplantación o variación.

Clasificación de la inversión extranjera directa

Por otra parte, como indica Viñan, J. (2023), se observa que existen los siguientes tipos de operaciones directas en el extranjero:

- **IED horizontal con productos homogéneos.** Este tipo específico de inversión se da cuando una empresa tiene organizaciones en varias naciones, debido a que los gastos de transporte y las trabas cambiarias son lo suficientemente elevados como para dar sentido a este ciclo comercial.
- **IED horizontal con productos diferenciados.** Esta operación se produce cuando hay economías de escala y forma parte integrante del intercambio mundial, ya que hace avanzar las corrientes de intercambio intra modernas, que se producen principalmente entre naciones industrializadas. En esta clase, las organizaciones extienden su movimiento de origen en una economía desconocida, es decir, la aventura se realiza siguiendo una línea de negocio similar, sólo que en una organización de otro estado.
- **IED vertical.** Ocurre entre una nación creada y una no industrial, ya que su motivación es separar el ciclo útil en dos etapas: como primera etapa, la especulación se realiza en naciones con un nivel de capital más elevado y como etapa posterior, ocurre en naciones donde los costos de creación son bajos, esencialmente para intentar disminuir los costos. Este tipo de emprendimiento directo extranjero se realiza cuando una organización invierte recursos en un país distinto al de origen para avanzar en la cadena de valor, con el objetivo de hacerla más beneficiosa y productiva.
- **IED conglomerada:** Se utiliza con el objetivo de poner recursos en una organización que no tiene ninguna relación con la organización de inicio. Generalmente no se completa debido a dos límites de paso primarios: la admisión a otro estado y a otro mercado/industria. Dado que el financiador desconocido necesita conocer la nueva nación, por regla general se crea una empresa conjunta.
- **IED de plataforma:** una organización se aventura en un país extranjero, pero lo que se crea allí se comercia con un tercer país lejano.

Normalmente ocurre en áreas de gasto mínimo dentro de regiones de comercio racionalizado.

Beneficios de la IED

A seguir, una parte de los resultados constructivos de la IED en la economía acogida:

- Ayuda al capital riesgo regional.
- Favorece mejoras en el bienestar de las bases y de los recursos humanos.
- Permite que el modo de vida y la forma de vida de los individuos lleguen al siguiente nivel.
- Crea más empresas y de más alta calidad.
- Dinamiza los vínculos.
- Produce un desarrollo significativo y, por tanto, más beneficios para el estado.

Determinantes de la Inversión Extranjera Directa

Fundamenta Solís, A. (2023) Los factores de riesgo directos extranjeros tienen sentido por el regalo de variables útiles y componentes no refinados, construcción o gastos de transporte en las naciones o por beneficios cercanos. Diferentes variables que favorecen la fascinación de IED son el nivel mecánico, los ciclos útiles, el tamaño del mercado, la seguridad macroeconómica e institucional.

En cuanto a la IED, se distinguen diferentes características:

- **Tamaño de mercado:** representa la existencia de una población numerosa de clientes actuales o esperados, que atrae a organizaciones extranjeras que buscan aportar su capital, o representa la consideración de un artículo o presentación particular en un mercado determinado para satisfacer las necesidades de clientes probables. Las organizaciones extranjeras utilizan el estudio de la población y del PIB como indicadores por defecto para decidir el tamaño de un mercado y dónde aportar financiación extranjera.
- **Apertura Comercial:** Este componente muestra el grado o límite de un país para comerciar con productos y servicios de otros países. Importan el hardware que les permitirá terminar todos sus procesos de creación tanto más monetariamente, lo cual es vital para ellos. De este modo, las naciones que tienen IED no deberían tener muchas trabas fiscales y apenas acuerdos proteccionistas. Los envíos, especialmente los productos manufacturados y los componentes sin procesar, son factores que los financiadores tienen en cuenta a la hora de decidir si van a

introducir su capital en otro país, y las importaciones incluyen las mercancías de capital.

- **Riesgo País:** para que un país se mantenga alejado de luchas invisibles, como la guerra, los conflictos legales o las dificultades políticas, que podrían impedir la llegada de capital aportado y fomentar la debilidad monetaria, los financiadores desconocidos deberían optar por las ganancias o beneficios a largo plazo del oro. Las libertades políticas que han quedado atrás durante bastante tiempo son los registros por los que se puede estimar el azar de una nación. Para mantenerse alejado de esto, es fundamental fijarse en las importantes cualidades sociales, políticas, monetarias y mentales de los países con los que se pretende fomentar las conexiones.
- **Estabilidad Macroeconómica:** Un país debe estar en circunstancias favorables para contribuir, lo que se manifiesta en una ausencia excesiva de variedad en curso, de trabajo y de niveles salariales, así como en un bajo nivel de expansión o en ninguna expansión en absoluto. Los financiadores utilizan la escala de canje y la tasa de inflación como marcadores o factores para evaluar la seguridad macroeconómica de un determinado país tras el paso del capital extranjero.
- **Costes Laborales:** La liberación del mercado de trabajo, o la adaptabilidad laboral que debe tener cada país, es su primordial finalidad. Para las organizaciones extranjeras, el objetivo es tener la posibilidad de contratar o despedir a los trabajadores que no cumplan las directrices de la organización, la duración de los convenios singulares actualmente establecidos son la premisa. Las compensaciones actúan como medidas o contribuciones en las que los países contribuyentes basan sus evaluaciones de los costes laborales de una nación.
- **PBI per cápita.** El PIB per cápita es una medida fundamental, ya que refleja el valor financiero creado por cada persona dentro de una economía, sirviendo de marcador monetario. Se determina dividiendo el PIB total de un país por el número total de sus habitantes. El PIB calcula el valor monetario de los productos y servicios definidos, es decir, los adquiridos por los clientes finales, creados en un país durante un periodo determinado, como un trimestre o un año. Esta acción incorpora toda la creación dentro de los límites públicos e incorpora tanto el trabajo como los productos destinados al mercado y a ejercicios no de mercado, como,

las administraciones de instrucción y salvaguardia dadas por la autoridad pública.

- **Tasa de Inflación.** La inflación a expansión indica el incremento sumado de los costes de los productos y servicios que consumen las personas durante un periodo determinado, lo que provoca una reducción del poder adquisitivo. Además, este indicador se utiliza para cuantificar la situación macroeconómica de un país y es importante para las estrategias financieras del gobierno para controlar la fuerza inflacionaria, ya que afecta negativamente a la eficiencia de una nación y el intercambio mundial, ya que una expansión en la expansión produce una deficiencia aún por determinar de las cuotas y se ve la inestabilidad macroeconómica del país.
- **Desempleo.** Comprender cómo la tasa de desempleo refleja las dificultades para encontrar trabajo en las economías dinámicas es fundamental, sobre todo en los países agrícolas, donde esta peculiaridad es básica debido a la abundancia de oferta de trabajo por encima del interés. Esta situación de confusión lleva a numerosos a necesitar una remuneración, lo que influye negativamente en su satisfacción personal. Según una perspectiva keynesiana, el desempleo es la prueba de un interés total deficiente. Proponen que el fomento del emprendimiento podría ser una estrategia fundamental para hacer frente a esta escasez de demanda, destacando la necesidad de instar a la especulación para hacer avanzar las circunstancias laborales. No obstante, se encontró un patrón negativo general entre el desempleo y la IED, lo que propone que las altas tasas de desempleo podrían ser vistas negativamente por los financiadores mundiales como un signo de la comodidad del mercado laboral.
- **Tipo de Cambio Real Efectivo.** Se trata de la valoración de un dinero adaptada a la diferencia de expansión entre dos países. En definitiva, muestra la cantidad que se espera que un dinero compre productos y servicios en comparación con otro dinero. Este valor monetario es significativo porque ofrece una proporción más precisa de la fuerza de compra de un dinero en el ámbito mundial. Esta magnitud es significativa para sondear la seriedad de una economía en los sectores empresariales mundiales y para comprender cómo los cambios en las estrategias financieras y de financiación pueden afectar a la situación general de un país en el intercambio mundial. Por otra parte, un TCR estable y sin

sorpresas puede contribuir a mejorar el clima macroeconómico para la especulación desconocida, al disminuir la vulnerabilidad y aumentar la certidumbre del respaldo financiero. Se supone que una subida del TCR provocaría una expansión de los flujos de IED.

Métodos de la inversión extranjera directa

Tommasi, F. (2023) la evaluación directa extranjera cuenta con varios procedimientos que dependen de la naturaleza y el motivo de la organización. Los más habituales son:

- **Inversión Greenfield:** para esta situación una organización matriz establece una organización auxiliar en el país anfitrión. Esta especulación requiere el desarrollo de nuevas oficinas, la obtención de terrenos y la mejora de las tareas sin ningún tipo de preparación. Generalmente se realizan en áreas como el equipamiento, la administración y la mejora de los cimientos. Hay que tener en cuenta que esta técnica concede el mayor nivel de control a la organización matriz.
- **Fusiones y Adquisiciones (M&A):** En esta técnica, un financiador exterior se asegura una organización cercana en el país anfitrión. Los financiadores adquieren una participación mayor o total en la organización, adquiriendo la posesión y el control. Los intercambios de fusiones y adquisiciones trabajan con la sección de mercado, la obtención de bases de clientes establecidas, las organizaciones de circulación y la innovación bajo licencia.
- **Joint Ventures:** Esto ocurre cuando un financiador exterior fomenta una organización con una organización o financiador del vecindario y establece otra sustancia legal libre. Ambos aportan capital y ofrecen beneficios y peligros. Esta estrategia une la información del mercado cercano con los ejecutivos y la admisión en sectores empresariales mundiales.
- **Alianzas Estratégicas:** as uniones clave incluyen el esfuerzo conjunto entre organizaciones del exterior y vecinas con una empresa o un objetivo concreto. La conexión entre ellas no es tan formal y no da lugar a un elemento jurídico diferente, de forma similar a lo que ocurre con las Joint Endeavors. Estas asociaciones adoptan acuerdos para el intercambio de instrumentos de avance o innovación o acuerdos de exhibición y apropiación.
- **Zonas Económicas Especiales (ZEE):** Algunos países establecen regiones con estrategias y motivaciones especiales para atraer empresas

desconocidas. Esto ofrece a los financiadores excepciones en las tasas, directrices elaboradas, apoyo de las fundaciones y trabajo calificado.

- **Privatización de empresas:** Esta técnica incluye el intercambio de empresas públicas reclamadas por el Estado a financiadores privados, incluidos financiadores del exterior. Los poderes legislativos ofrecen recursos públicos para sortear empresas del exterior y trabajar en la exposición de empresas.

Influencia del riesgo país en la Inversión Extranjera Directa

Indica Gamarra, K. (2023) la influencia del “Riesgo País” en las IED se refiere así de estas maneras:

Ya que, la precariedad e imprevisibilidad de los expedientes y cifras gubernamentales o en la economía de cualquier nación; tiene como desenlaces y resultados; una progresión de desgracias y ganancias expresas y garantizadas de inmediato, mediano o largo plazo.

Este es el medio por el cual se desencadena una progresión de asuntos que harían que el riesgo de la nación influyera en la economía interior, en la industria interior y en la especulación cambiaria o monetaria de organizaciones extranjeras que podrían ver al país con suposiciones terribles, con un límite de mejora bajo y circunstancias horribles para el emprendimiento confidencial interno y externo; referido a un alto como "Riesgo No Soberano". Cada empresario inmediato financiador de una organización puede notar y reconocer rápida y expresamente sus infortunios de diversas maneras y de forma inequívoca.

El deterioro del patrimonio o de los recursos establecidos e introducidos en alguna nación; o la pérdida de movimiento de los ejercicios empresariales financieros; vendrían a ser dos casos claros de inestabilidad monetaria de un país, aparte de muchos más factores, como; la opresión psicológica, la imprevisibilidad de la escala de conversión, el enfrentamiento equipado o la guerra, la degradación dentro de un país, la retracción de los acuerdos de intercambio mundiales, o los recortes en las existencias en proceso y administraciones fundamentales, la energía eléctrica o el suministro de energía y agua, la disminución de los insumos de la vecindad, así como la disminución de los gravámenes de la administración, harían que las organizaciones de riesgo exterior recortaran sus ejercicios, y se reflejan implícitamente en un desmoronamiento de las consecuencias adversas de los ejercicios financieros empresariales dentro del país de alto riesgo.

Tipos de riesgo más frecuentes

Dentro de los tipos de peligro más continuas normalmente dadas se pueden diferenciar algunas clasificaciones de “Riesgo país” para la IED:

- **Riesgo de “transferencia” de divisas.** Es un riesgo simplemente "Político" relacionado con las Tendencias Mundiales Netas y el Equilibrio de Instalaciones de cada país, que proviene de la dificultad de cambiar un dinero local en otro efectivo o efectivo que es reconocido globalmente, hecho dentro de la línea de un país que obtiene la especulación monetaria, y que envía financiación a otro país o a diferentes naciones; siendo reflejado en indicadores de escala de conversión que muestran la presencia de tal efectivo o dinero disponible para su uso o en el marco monetario local. Los movimientos monetarios de efectivo son el límite y la probabilidad de enviar o remitir un dinero a otro país. Una organización de puesta puede ser extremadamente interesada en enviar mucho efectivo al extranjero o a otro país, típicamente cuando considera localizar todo el capital monetario que no fue aportado, o cada uno de los beneficios obtenidos en la especulación del negocio o la amortización de créditos concedidos por un banco desconocido o la organización matriz.
- **Riesgo de imposibilidad para cambiar moneda o riesgo de “convertibilidad”.** Este tipo de peligro relacionado con la concordancia entre los plazos y las tendencias globales netas de cada país es un tipo de riesgo "político monetario". La forma en que existe una dificultad para cambiar un efectivo en otro dinero o dinero de otra nación, se debe en su mayor parte a una cuestión aún por determinar de las Instalaciones que necesita más dinero extranjero para realizar dicha transformación de efectivo en la suma necesaria, y es igualmente debido a una cuestión de obligación y su nivel, que se refleja en los indicadores estándar de conversión que muestran la presencia de dicho dinero o efectivo disponible para su uso o marco monetario cercano. Como resultado de la administración monetaria política, que permanecen estrechamente relacionados como dos elementos en este tipo de azar que prevenir o no permitir la convertibilidad de dinero extranjero dentro de la nación, causando una dificultad en la especulación extranjera, ya que sería ponerse en contacto directamente en una realidad que se inicia desde la autoridad pública y su estrategia sólo con consecuencias para la economía. Se podría decir que mayoritariamente el inicio de la cuestión estaría en la obligación, sin embargo, también se podría atribuir a la administración de la estrategia pública.

- **Riesgo de “tipo de cambio”.** Para una organización extranjera o un patrocinador financiero que aporta o contribuye con enormes cantidades de capital monetario dentro del área pública, este factor de riesgo de escala de intercambio es un problema importante, ya que un cambio en el estándar de conversión del efectivo local con respecto al dólar estadounidense, euros, entre otros, puede producir grandes desgracias o enormes beneficios. El marco monetario afortunadamente ofrece algunos tipos de componentes que cubrirían temporalmente este tipo de riesgo comercial, que sería el movimiento en el que se crean especulaciones directas exterior, que son las reservas de riesgo de protección y reaseguro; a pesar del hecho de que la protección no es tan competente para este tipo de riesgo comercial, conduciría a una marca más significativa de riesgo de nación; Perjudica a la organización desconocida o al patrocinador financiero desconocido, ya que finalmente disminuye los beneficios o la productividad, lo que perjudica los últimos registros monetarios del patrocinador financiero que necesita cambiar mucho dinero por otro dinero que puede diferir temporalmente, a medio plazo y a largo plazo.

En su mayor parte, este tipo de variedades en la escala de intercambio se deben a algunas estrategias internas de un país, como, la inspiración o los impulsos fundamentales a las materias primas y las importaciones que llevarían a cabo las fluctuaciones estándar de conversión por parte del gobierno central o del Banco Nacional. Hay que decir que este tipo de riesgo podría ser provocado por el propio mercado de comercio exterior como una variación libre, y por lo tanto determina la expansión de las posibilidades de movimiento o convertibilidad.

- **Riesgo de confiscación, expropiación y nacionalización.** En términos jurídicos, cada categoría (embargo, confiscación y nacionalización) tiene un punto de vista único y apartado por su temperamento y tipo de articulación, ya que son tipos de riesgo reflejados en las consecuencias de los marcadores EMBI " Riesgo Nación ". Se debe considerar que la ley reconoce la incautación de embargo y nacionalización en los que son de carácter legislativo o estatal, ya que sólo la autoridad pública tiene la capacidad legítima y autorizada para tomar, confiscar y nacionalizar, en diversas variables de disminución de la mitad o la propiedad absoluta. A causa de una "incautación", es una especie de renuncia o incautación y privación de bienes o recursos de capital y riquezas; con casi ninguna

remuneración por parte del estado, donde los especialistas del país trasladan la titularidad de la propiedad al estado o gobierno.

- **Riesgo de guerra, desestabilización de ubicación sociopolítica y terrorismo.** A causa de algunos casos verificables y actuales de enfrentamientos bélicos equipados y desarmados (huelgas, paros, huelgas y caminatas), esta variable es considerada como un factor de riesgo significativo reflejado en los marcadores EMBI " Riesgo Nación "; contra países en lucha, contingente a su tendencia, que normalmente causa daños físicos, humanos y regionales irreversibles en zona de lucha, haciendo un lugar razonable de alejamiento para las empresas que se empeñan o aportan activos. Para las naciones en guerra o lucha equipada y opresión psicológica; este es un crecimiento nefasto que deteriora la economía y los asuntos gubernamentales con diferentes naciones, haciendo parecer donde apenas nada podría quedar durante las contenciones que crean, y positivamente causas similares guerra psicológica; que es una astucia que asola a los países cuyo estado se desentiende de la región más lejana, convirtiéndose en un malévolo que se une como una infección dentro de los órdenes sociales creados a los órdenes sociales menos creados, casualmente, este componente se considera como algo excepcional ya que la hora de duración de estas perspectivas es generalmente corta, ya que tiene un comienzo y un final extremadamente estampados.
- **Riesgo de “incumplimiento de compromisos” y de “cambios regulatorios”.** El "riesgo de impago" previsto en el Consejo de Basilea para la Gestión Bancaria, el riesgo de impago administrativo puede caracterizarse como la necesidad y ruptura de "compromisos" (obligación) reflejando resultados en marcadores o ficheros de "Nation Hazard" EMBI en focos de premisas (Pbs) accesibles en verdaderas páginas de información diaria, mensual y anual. Riesgo fluctuante repetitivo debido a la decepción o rebeldía con los acuerdos legítimos, directrices, disposiciones, normas, reglamentos, contratos, protecciones de obligaciones o bonos, normas adoptadas por la asociación y conjuntos implícitos de reglas materiales para sus ejercicios, que pueden dar lugar a autorizaciones específicas (riesgo administrativo), así como a la decadencia de la notoriedad, la disolución y la capacidad de responder a los compromisos (riesgo reputacional), causando posteriormente; un efecto negativo y desfavorable sobre el producto final, perjudicando los

diseños de capital, y perjudicando las hipótesis de mejora empresarial y de emprendimiento de la sustancia o país que buscaría financiación (riesgo funcional). En los aspectos financieros y monetarios, la apuesta de impago se ve directamente en el "spred" EMBI, siendo el principal factor de riesgo para la economía y el dinero.

- **Riesgo de política, “comicios electorales” y sus efectos en índices (PBI, BVL, IPC, RIN).** Estrategia con consecuencias adversas en punteros como el PBI, IPC, BVL, RIN, etc., significarían evidentemente "desgracias" y "cifras bajas negativas" de dichos marcadores, que por lo tanto generalmente bajarán o deteriorarán dichas cifras de forma profundamente "inestable" o fluctuante: en períodos de "Elección Pública" o "decisión política electiva" para el nombramiento de otro Líder de una nación, creando una progresión de peligros subjetivos por la vulnerabilidad social, monetaria y empresarial que se reflejan en el marcador EMBI; ya que constantemente se considera que otro Presidente puede cambiar numerosas normas y reglas financieras internas de un país, que influyen en numerosas áreas empresariales, por ejemplo, la minería, la industria, la horticultura, los animales domésticos, la pesca, el transporte, las importaciones, los envíos, la escala de conversión, la fuga de capitales, etc.

De acuerdo con Delgado, N. & Vásquez, P. (2019) expresa que la inversión extranjera directa debe estimarse en 3 dimensiones que contribuirán con la compra de empresas existentes, alianzas de riesgo compartido y el montaje de empresas nuevas.

Las dimensiones de la inversión extranjera directa son:

Dimensión 1: Compra de empresas existentes

Esto sucede cuando accionistas extranjeros se hacen cargo de una empresa por completo y compran todos sus activos en un país determinado. (Rosillo, 2015); Su indicador es el desempeño empresarial, el cual cuenta con un procedimiento de valuación que permite medir cuantitativa y cualitativamente el nivel de eficacia con el que se realiza cualquier acción empresarial. El porcentaje de beneficio es la variación entre el valor de las ventas y todos los costes variables y fijos incurridos en las actividades de marketing y mantenimiento.

Dimensión 2: Alianzas de riesgo compartido

A menudo denominada empresa conjunta, es una alianza en la que socios extranjeros comparten simultáneamente el control, la propiedad y los riesgos de un nuevo negocio. Como indicador utilizamos el nivel de crecimiento económico,

que es un proceso que se lleva a cabo durante un determinado período de tiempo en el que la actividad económica continúa creciendo (Labrunée, 2018); el porcentaje de inversión de recursos, que se define como el valor invertido en un negocio para establecer estabilidad en el negocio y realizar las operaciones necesarias.

Dimensión 3: Montaje de empresas nuevas

Se refiere al establecimiento de una empresa en el país de destino con el objetivo de realizar actividades productivas o prestar determinados servicios; consta de dos indicativos: uno es la tasa de desarrollo del emporio, que puede entenderse como la tasa de progreso de un emporio determinado en una etapa determinada. Crecimiento positivo (López, 2019); El grado de PIB es el valor de la productividad final de la producción interna de la economía en una cierta etapa de tiempo (1 anuario).

- **El crecimiento del sector minero**

Determina Apolo, A. & Puell, L. (2018) su función es llevar a cabo la gestión integrada de los medios minerales de propiedad del Estado mediante el desarrollo, promoción, otorgamiento de dominio, seguimiento y control de la exploración y extracción minera, con el fin de maximizar la contribución al desarrollo integral y sustentable. Las exportaciones mineras peruanas, que representan alrededor del 60% de las exportaciones del país, ayudan a generar divisas y permiten importar lo necesario para el crecimiento económico: vehículos, alimentos, medicamentos, combustibles y maquinaria.

Determina Espinoza, M. (2022) la importancia de la minería en el país radica en la gama de beneficios que se derivan de esta actividad, tales como la generación de empleo, el codesarrollo de esta actividad con su cadena de valor y un importante aporte al desarrollo cultural de nuestro país. En términos generales, la minería es una actividad económica que involucra la adquisición seleccionada de minerales y otros elementos de la cubierta terrícola, lo que en varios casos detalla la extirpación física de superiores cuantías de elementos de la tierra.

Para Tecsi, R. (2023) el desarrollo monetario es la expansión de la remuneración o el valor de la mano de obra y los productos concluyentes suministrados por una economía (en general, de una nación o localidad) en un periodo determinado (en su mayor parte, en un año). Como norma general, el desarrollo alude a la expansión de factores específicos, por ejemplo, la creación de mano de obra y productos, la expansión de la utilización de energía, los fondos de reserva, el emprendimiento, una buena balanza de divisas, la expansión de la utilización de

calorías per cápita, etcétera. La mejora de estos indicadores debería provocar hipotéticamente un aumento de las expectativas de bienestar cotidiano de la población.

Importancia del crecimiento del sector minero

Para, M. (2024) la industria minera ha jugado un papel trascendente en nuestro precedente en términos de la riqueza que crea y la cabida de nuestros medios naturales y humanos para generar prosperidad futura. papel importante en el futuro desarrollo. La actual exportación de metales crea abundante riqueza y posteriormente genera divisas. La perforación moderna usa equipamientos tecnológicos avanzados para ubicar depósitos minerales y transformar las minas en artículos mercantiles con un impacto medioambiental mínimo, que pasa por varias fases, cada una de las cuales requiere expertos: geólogos, mineros, metalúrgicos, comerciantes, etc. Y contrate mecánicos, abogados, médicos, electricistas, enfermeras, gerentes, economistas, profesores y otros expertos para que le ayuden en el proceso.

Fundamenta Cano, J. (2023) se puede deducir como un porcentaje de costo de producción lo que conduce a la elasticidad de composición de los recursos lo a su vez supone incluir el capital trabajo en cada momento.

Teorías del crecimiento

Muchos pensadores tienen diversas perspectivas sobre la forma más eficaz de lograr el desarrollo monetario.

- **Teoría clásica del crecimiento.** Esta corriente aparece con el compromiso de Adam Smith titulado la abundancia de los países. A seguir, se describe de forma concisa el lugar que ocupan determinados expertos financieros en la hipótesis del desarrollo monetario. Para Smith, A. (1776) en su obra magna La abundancia de los países, piensa que el manantial de riquezas (el desarrollo monetario) está en proceso de dar a luz (en mezcla con el acopio de capital). El elemento subsiguiente, dio a entender que cuanto más especialización hubiera en un país produciría un manantial de riquezas. Por último, al aludir a la tierra, la pensó como un componente restrictivo, ya que expresó que eventualmente la tierra se acabaría, por lo que no sería imaginable crear más, lo que traería consigo el estancamiento de la economía. En la hipótesis tradicional, la posibilidad de John Stuart Plant es evidente, no es normal para los dos creadores iniciales, pensaba que el desarrollo monetario dependía del progreso especializado, aludiendo a los cambios en curso, por la presentación de nuevos avances.

- **Teoría keynesiana.** Para Keynes, J., una expansión de las adquisiciones públicas reactivaría la economía, dada la falta de empleo de su época. Se apresuró a preocuparse por relacionar la circulación salarial con el desarrollo monetario; a diferencia de las obras de arte que se oponían a la mediación estatal, Keynes consideraba fundamental que el Estado mediara en la economía, para frenar las decepciones que sufre el mercado en su mayor parte.
- **Teoría neoclásica del crecimiento económico.** Fue traído al mundo con Marshall, A. (1931), uno de los impulsores de esta idea, que, al igual que las obras de arte, consideraba variables similares para que se produjera el desarrollo financiero, pero incorporaba una cuarta, que era la asociación moderna
- **Teoría neoliberal del crecimiento económico.** Los neoliberales mantienen que debe haber una cooperación básica del Estado en la economía, lo que quiere decir que el Estado puede dirigir los ejercicios financieros de un país, pero no debe ser intrusivo; en contra de la norma, debe permitir que el mercado actúe de forma abierta y sin limitaciones para que el desarrollo de la economía no se vea afectado. Uno de los estudiosos de esta hipótesis, Hayek, demostró la conexión entre créditos y desarrollo, advirtiendo que habría un desarrollo falso. Es decir, al dar crédito, se realizarían emprendimientos de expansión en la economía, sin embargo, sería con obligación, posteriormente estas especulaciones no tendrían el retorno normal, y esto haría subir el costo del préstamo, que no podría ser cancelado completamente y posteriormente provocaría una emergencia en vista de que la obligación no podría ser reembolsada.
- **Teoría de crecimiento exógeno.** En esta hipótesis, como su nombre indica, se recuerda un elemento exterior para el modelo. Los artífices de esta hipótesis consideran la innovación como un componente que incide en el desarrollo monetario. Solow, R. (1956), uno de los principales estudiosos de esta hipótesis, afirma: "El progreso especializado y los fondos de reserva permitieron el desarrollo de la economía", y es a partir de esta postura que la innovación fue tratada como una variable exógena.

Factores del crecimiento

Los factores del crecimiento económico son:

- **Competitividad:** La seriedad es el límite de un país para fabricar mano de obra y productos en un clima de mercado libre y directo, que son reconocidos en los diferentes sectores empresariales, logrando así

expansiones en la remuneración genuina de sus residentes. Asimismo, esta seriedad se ve afectada por elementos como la innovación, la eficiencia y la calidad, entre otros.

- **Productividad:** Es la habilidad de fabricar resultados finales productivamente de acuerdo a los activos accesibles; es decir, lograr bajos costos para crear salario de grandes divisiones.

Minería

Determina Sullca, V. & Vargas, M. (2021) La minería es vista como un movimiento extractivo, siendo un importante punto para el desarrollo y mejora de un lugar; en consecuencia, se crea en numerosas naciones.

Además, la minería es un movimiento extractivo relacionado con el punto de vista financiero y natural, que ofrece una ayuda extraordinaria a la mayoría de las empresas, convirtiéndose en un elemento crucial para el desarrollo monetario.

Teniendo en cuenta lo anterior, podemos decir que la minería es una acción extractiva crítica en el desarrollo de un país, ya que proporciona activos en bruto a las empresas (también llamadas empresas de cambio) en diversas regiones del planeta. Del mismo modo, se caracterizarán algunos términos relacionados con la minería:

- **Mina:** la disposición de los desentramientos es importante para adquirir minerales; que pueden ser: mina a cielo abierto, mina de tranvía y extracción por sondeo.
- **Actividad minera:** la acción minera son las actividades realizadas para adquirir minerales situados en la cobertura del planeta.
- **Sector minero:** La Ley demuestra que se encuentra dentro del área esencial, ya que comprende los ejercicios destinados a la recolección y extracción de activos regulares. El área minera es igualmente importante para el área energética ya que extrae derivados del petróleo.
- **Concesiones mineras:** es visto como un derecho obtenido sobre la capa externa de una parcela de tierra, con la plena intención de llegar a los activos de tierra. Para la ejecución de un emprendimiento dentro de una concesión minera, se deben obtener las licencias y aprobaciones correspondientes, incluyendo el aval de exámenes ecológicos, entre otros, por parte de los expertos en control.

Impacto de la minería

Es el impacto realizado en la evaluación general debido a una ocasión, noticia, catástrofe, etcétera. Consecuentemente, podemos precisar que los impactos del movimiento minero a nivel ecológico se distinguen por la circunstancia del clima

antes, durante y después de realizada la acción minera. Por otra parte, los impactos de la minería en la perspectiva financiera se observan en las progresiones del modo de vida y de la economía del lugar, que pueden ser positivas o negativas.

Beneficios de la minería

Para Duran, M. & Marcas, A. (2023) la minería produce extraordinarias ventajas monetarias para la sociedad, por ejemplo, da soberanía al estado para ser diseminada a través de proyectos de emprendimiento en obras a plena luz del día, y la minería igualmente anima la economía de las poblaciones circundantes. El pasaje adjunto dará sentido a la remuneración obtenida por la autoridad pública de la minería:

- **Regalías mineras.** Se trata de una retribución monetaria que las minas aportan al Estado por concepto de canon minero; los concesionarios mineros efectúan el pago al Estado a través de la SUNAT. Asimismo, las soberanías mineras se determinan en función del beneficio de explotación trimestral (remuneración producida por los activos mineros menos costos de explotación, costos de negociación y costos autoritativos), el cual se duplica por la tasa compulsiva. Esta tasa difiere en función de la ventaja de explotación (salario de explotación sobre ingresos de operaciones). Mientras que el beneficio de explotación duplicado por la tasa viable es más prominente que el 1% de los ingresos por transacciones, la eminencia minera trimestral es el resultado del beneficio de explotación incrementado por la tasa obligatoria; en cualquier caso, la soberanía minera equivale al 1% de los ingresos por transacciones de activos minerales. Asimismo, el cuadro 1 muestra la difusión de las tasas de las soberanías mineras.
- **Canon minero.** Es el dinero que obtienen las administraciones territoriales y vecinales del Estado a través del canje que realiza el poder legislativo focal de la totalidad de las remuneraciones y rentas obtenidas por la doble comercialización de minerales en sus diferentes clases. Las organizaciones mineras pagan derechos personales al Estado por las labores mineras a través de la SUNAT, que es vista como una eminencia minera. En el cuadro 2 se muestra el derecho de circulación.
- **Derecho de vigencia.** Es una medida de efectivo que deben pagar los concesionarios para mantener el derecho de viabilidad. Además, visto adicionalmente como el gasto anual debe ser pagado por los

concesionarios beneficiarios a partir del año en que se permite la licencia particular.

- **Penalidad por incumplimiento del derecho de vigencia.** En el momento en que el concesionario no cumple con el pago del derecho de viabilidad, el Estado le concede un plazo de un año adicional para regularizar su pago, en el caso de que en dicho período siga incumpliendo, se le retirará el derecho de adecuación.

De acuerdo con Diaz, R. & Saucedo, R. (2022) expresa que el crecimiento del sector minero debe estimarse en 3 dimensiones que contribuirán con los recursos naturales, capital y la producción e innovación.

Las dimensiones del crecimiento del sector minero son:

Dimensión 1: Recursos naturales

Es lo que se entrega normalmente en el mundo y que la gente utiliza para satisfacer sus necesidades para salir adelante; y esto así tiene sus puntos de referencia como Nivel de propósito de bienes regulares, es el nivel en el que los individuos consumen los bienes dados normalmente por el planeta; y además su otro puntero nivel de contaminación ecológica, se caracteriza como el nivel en el que diferentes elementos destructivos influyen en el sistema biológico adicionalmente llamado clima que influye en la existencia que existe en él.

Dimensión 2: Capital

Se caracteriza por ser una parte material de la creación, también se puede encontrar como todo lo que la organización posee para completar un movimiento; como primer indicador tenemos el nivel de inversiones directas, que muy bien puede ser caracterizado como el nivel de poder financiero procedente de un país fuera de la cercana o también llamado extranjero, que se coordina a un área monetaria específica; como segundo marcador tenemos el costo del préstamo, que muy bien puede ser caracterizado como un nivel de una actividad de otro modo llamado un archivo se ocupa de la economía para registrar la productividad de una reserva de fondos.

Dimensión 3: Producción e innovación

Se tiende a caracterizar como el elemento por el cual los ciclos pueden ser mejorados, nuevos artículos o potencialmente administraciones pueden ser hechas en un mercado y asiste con practicarlos tanto más hábilmente; como primer señalizador tenemos nivel de viabilidad de hardware completo, que puede ser caracterizado como un mecanismo que actúa el nivel de eficiencia del hardware en una organización específica; como segundo punto tenemos nivel de interés en equipos, el cual puede ser caracterizado como el nivel de tasa de una

organización que determina en la obtención de nuevos mecanismos o equipos para practicar trabajos específicos; como segundo punto tenemos nivel de interés en equipamiento.

D. Marco conceptual

- **PBI Real**

Se trata de la partida ostensible o en soles corrientes, que evalúa la creación a costes corrientes, y de la partida genuina o en soles constantes, que evalúa la creación a costes corrientes de un año base. Permite advertir la evolución correcta, que puede deberse a la expansión de los costes y no a la que está en marcha.

- **Producto Interno Bruto**

Es el valor de mercado de la producción final de un país durante un año. Se trata del resultado que se obtiene al duplicar los costes e importes por separado de toda la mano de obra y los productos de la economía de una nación. El PIB equivale al importe de la utilización, el emprendimiento, el gasto público y las materias primas netas.

- **Inversión**

Se caracteriza como la demostración de posponer la rápida ventaja de un recurso aportado a la vista del compromiso de una ventaja futura bastante factible. Se trata de una medida restringida de dinero en efectivo que se entrega a una persona ajena, a una organización o a una parte con derechos adquiridos para ampliar los beneficios que se obtienen de ese negocio.

- **Inflación**

Es una peculiaridad monetaria influye directamente en los costes del servicio y los productos, así como en la fuerza de compra de los especialistas financieros. La expansión se estima por la evolución de la tasa de un fichero de costes. Es vital tener en cuenta que cuanto mayor sea la tasa de expansión, más prominentes serán las ramificaciones para la economía.

- **Desempleo**

Es esa reducida porción de individuos que necesitan trabajar, pero no pueden hacerlo, y la tasa de desempleo puede determinarse dividiendo a ese grupo que necesita trabajar, pero no puede hacerlo, al que se denomina desempleado, por la población monetariamente dinámica.

- **Exportación**

Comprende la salida de productos públicos o nacionalizados de la región de tradiciones públicas, para ser consumidos en el extranjero, en función del pago de tasas o bajo las excepciones de comparación. También hay que recordar cómo las administraciones estatales pueden utilizar las materias primas para influir en las circunstancias políticas.

E. Problemas de la investigación

a. Problema general

¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022?

b. Problemas específicos

PE1: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022?

PE2: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022?

PE3: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022?

F. Justificación

El presente estudio se justificación teórica, ya que se consultó a varios autores que estudiaron la realidad de nuestro problema. El propósito de nuestra demostración en la práctica es brindar conocimiento sobre el tema en discusión y cómo este conocimiento puede servir como una actual perspectiva sobre los financiamientos extranjeros y cómo estas inversiones perjudican derechamente a los habitantes y cambian fundamentalmente la forma de vida de la mayoría de la población. También se tomaron en cuenta diversos factores para obtener resultados sobre sus fortalezas y debilidades, diseño, validación experta de los instrumentos de investigación y fundamentación metodológica que pueda ayudar como fuente de referencia para futuras investigaciones, también para nuestras variables, lo que significa que servirá como base.

Importancia

El análisis es relevante para analizar las variables de la IED y el crecimiento de la industria extractiva y proporciona información de libros y artículos basados en teoría que esperamos sirvan como referencia para los estudiantes en el futuro. Además, el trabajo realizado tiene como objetivo lograr que las empresas mineras comprendan los cambios en la inversión en la industria minera y sepan utilizarlos y beneficiarse de ellos.

G. Objetivos de la investigación

a. Objetivo general

Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

b. Objetivos específicos

OE1: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.

OE2: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.

OE3: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.

H. Hipótesis de la investigación

a. Hipótesis general

La inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

b. Hipótesis específicas

HE1: La inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.

HE2: La inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.

HE3: La inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.

I. Variables de la investigación

a. Variable independiente

La inversión extranjera directa.

b. Variable dependiente

El crecimiento.

c. Variable interviniente

Desarrollo humano.

J. Operacionalización de variables

Tabla 1

Matriz de operacionalización de variable (X): La inversión extranjera directa.

Título: Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
La inversión extranjera directa.	Carrión, J. & Jerónimo, G. (2023), es un movimiento que incluye una relación prolongada en la que un individuo legítimo o normal que trabaja en una economía (financiado directo) tiene como meta mantener un interés continuo en una organización o entidad participante en otra economía.	La inversión extranjera directa será medida mediante la compra de empresas existentes, alianzas de riesgo compartido y el montaje de empresas nuevas.	Compra de empresas existentes.	<ul style="list-style-type: none"> • Margen de utilidad. • Rendimiento comercial.
			Alianzas de riesgo compartido.	<ul style="list-style-type: none"> • Nivel de recursos invertidos. • Nivel crecimiento económico.
			Montaje de empresas nuevas.	<ul style="list-style-type: none"> • Nivel del PBI. • Tasa de crecimiento del mercado.

Nota. Elaboración propia (2024)

Tabla 2*Matriz de operacionalización de variable (Y): El crecimiento.*

Título: Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.				
Variable (X)	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores
El crecimiento.	Sullca, V. & Vargas, M. (2021), son los vínculos monetarios de la minería dentro de una zona para dar sentido a las progresiones en el diseño de mejora de un territorio o localidad.	El crecimiento será medido mediante los recursos naturales, capital y la producción e innovación.	Recursos naturales.	<ul style="list-style-type: none"> • Porcentaje de contaminación ambiental. • Porcentaje de pasivos ambientales.
			Capital.	<ul style="list-style-type: none"> • Tasa de aporte minero al PBI nacional. • Tasa de regalías mineras.
			Producción e innovación.	<ul style="list-style-type: none"> • Nivel de inversión en equipamiento. • Tasa de producción.

Nota. Elaboración propia (2024)

II. ESTRATEGIA METODOLÓGICA

A. Tipo, nivel y diseño de investigación

a. Tipo de investigación

El análisis es básico, según Gutarra et al. (2024) se recopilan informes actuales para aumentar la inteligencia teórica de la ciencia, lo que sostiene a ubicar principios y normativas y a tratar de localizar relaciones entre circunstancias volubles.

b. Nivel de investigación

El nivel es el descriptivo-correlacional-longitudinal, para Ruiz, L. (2023) indica que es descriptivo puesto que se utiliza para retratar realidades, ocasiones y cómo se muestra una ocasión, trata de evaluar el nivel de conexión entre factores, estimando cada uno de ellos, y midiendo e investigando su conexión.

Indica Moreta, M. (2024) indica que es correlacional porque los volátiles se relacionan mediante grupos previsibles o modelos de grupo.

Además, indica Castro et al. (2023) que es longitudinal ya que estudia las progresiones que han experimentado los factores de revisión al cabo de un tiempo dentro de una comunidad global.

c. Diseño de investigación

El diseño es el no experimental, indica Cochachin, H. (2024) ya que esto se hizo sin dictar adrede no constantes, ya que los fenómenos simplemente se estudiaron en entornos naturales y posteriormente se analizaron.

De manera que este diseño será representado de la siguiente manera:

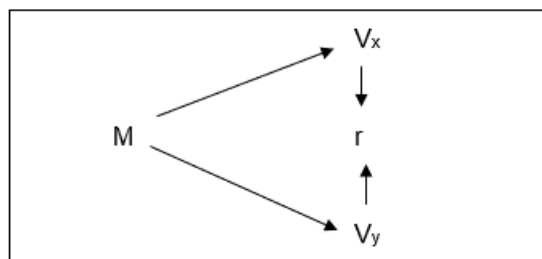


Figura 1. Esquema de investigación.

Donde:

M = Muestra de análisis.

V_x: Medición de la Variable X: La inversión extranjera directa.

V_y: Medición de la Variable Y: El crecimiento.

r = Conexión entre las inestables de indagación.

B. Población, muestra materia de investigación

a. Población

Para Ingunza, J. (2023) la población se entiende por población al conjunto total de componentes que conforman el interés analítico y, sobre todo, en el que queremos basar nuestro análisis, conclusiones de tipo estadístico e igualmente teórica o sustantiva.

En este actual estudio se cuenta con la población será representada por las series estadísticas en la inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

b. Muestra

La muestra indica Tafur, C. & Reátegui, N. (2022) se trata al subgrupo apartado de la población, cuando muchas veces es difícil tener contacto, dando diversos beneficios a la revisión.

La magnitud de la muestra del presente análisis estará constituida por el registro histórico y escalas estadísticas de la inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

C. Técnica de recolección de datos

Análisis documental

El trabajo se ha permitido adaptar todos los datos de documentos recolectados, revistas, libros y el análisis de la investigación, por medio del MEF, PRODUCE, INEI, MINCETUR, BCRP, PROMPERÚ, SIICEX, información del ciberespacio y temas vinculados a la inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero ya que solo se podrá observar y analizar en su entorno sin manipular las variables.

D. Instrumentos de recolección de datos

Documentos Institucionales/Reportes Anuales

Son registros que ha posibilitado adaptar los parámetros a las exigencias para resolver la inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

E. Técnica de procesamiento de datos, análisis e interpretación de resultados

Se uso la encuesta como técnica establecida por medio de la realización de un enlace con la ayuda que ofrece Google, ya que por este medio virtual permitirá archivar los datos por el Microsoft Excel para luego ser estudiados y después aplicarlo en la estadística descriptiva para la explicación a través de las tablas como gráficos para que continuamente se deduzca los resultados del tema en estudio usando el Microsoft Word. Asimismo, se utilizará la programación estadística SPSS para mostrar la vinculación que tienen las dos variables por medio del método de correlación del

Coeficiente de Pearson con el fin de comprobar la prueba de hipótesis y realizar su interpretación con la ayuda de la tabulación.

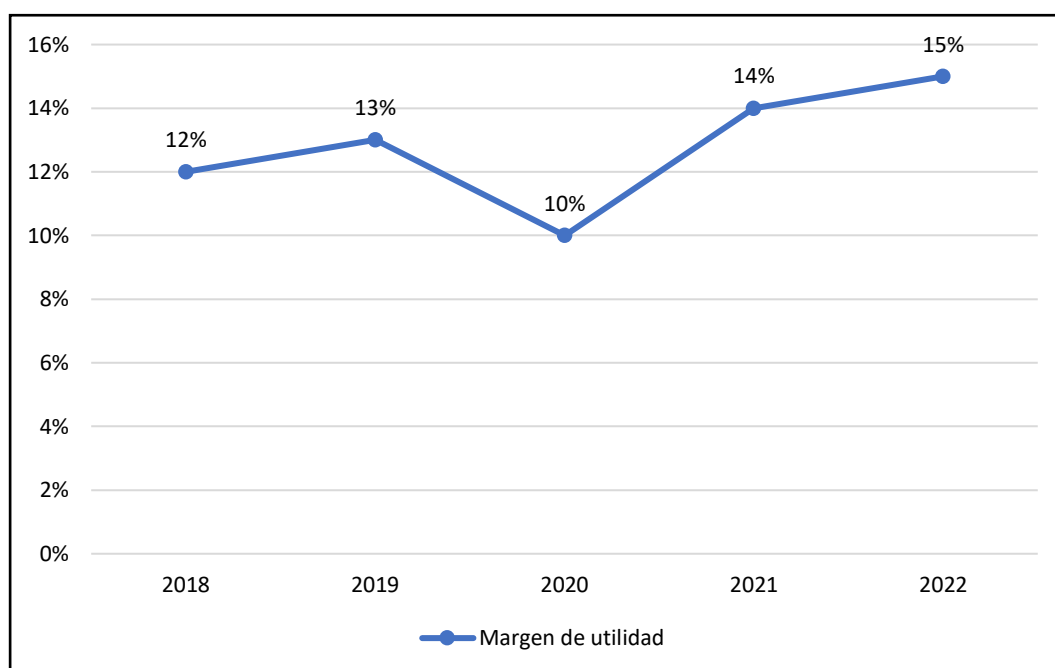
III. RESULTADOS

Tabla 3. Resultados del margen de utilidad por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.

Años	Margen de Utilidad
2018	12%
2019	13%
2020	10%
2021	14%
2022	15%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 1. Evolución del margen de utilidad por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

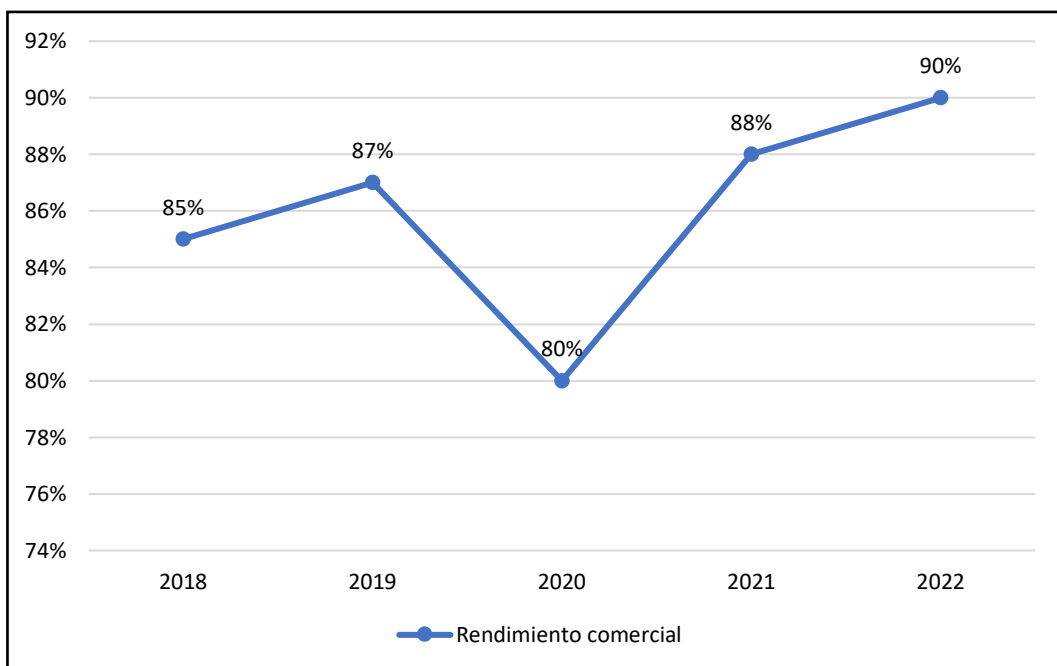
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el margen de utilidad por las compras de empresas durante el 2018 fue de 12%. Para el año 2019, margen de utilidad por las compras de empresas fue de 13%, en el 2020 fue 10%. En el año 2021 el porcentaje fue de 14%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el margen de utilidad fue de 15%.

Tabla 4. Resultados del rendimiento comercial por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.

Años	Rendimiento Comercial
2018	85%
2019	87%
2020	80%
2021	88%
2022	90%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 2. Evolución del rendimiento comercial por las compras de empresas existentes durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

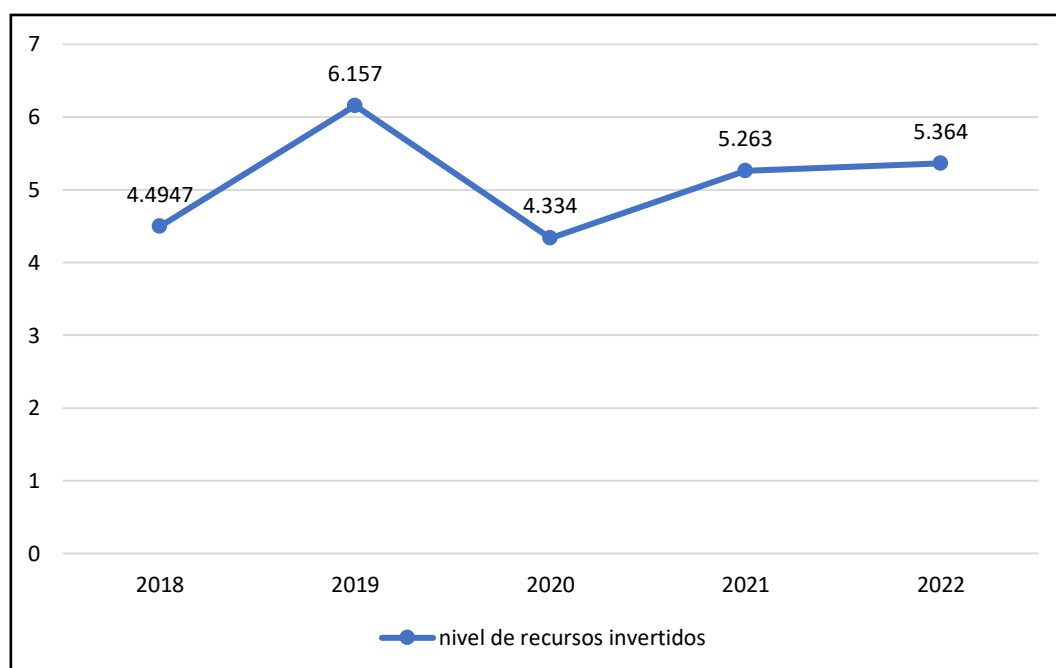
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el rendimiento comercial por las compras de empresas existentes durante el 2018 fue de 85%. Para el año 2019, el rendimiento comercial por las compras de empresas fue de 87%, en el 2020 fue 80% se observa un porcentaje menor en comparación con los demás años. En el año 2021 el porcentaje fue de 88%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el rendimiento comercial fue de 90%.

Tabla 5. Resultados del nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.

Años	Nivel de recursos invertidos (Millones US\$)
2018	4.4947
2019	6.157
2020	4.334
2021	5.263
2022	5.364

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 3. Evolución del nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

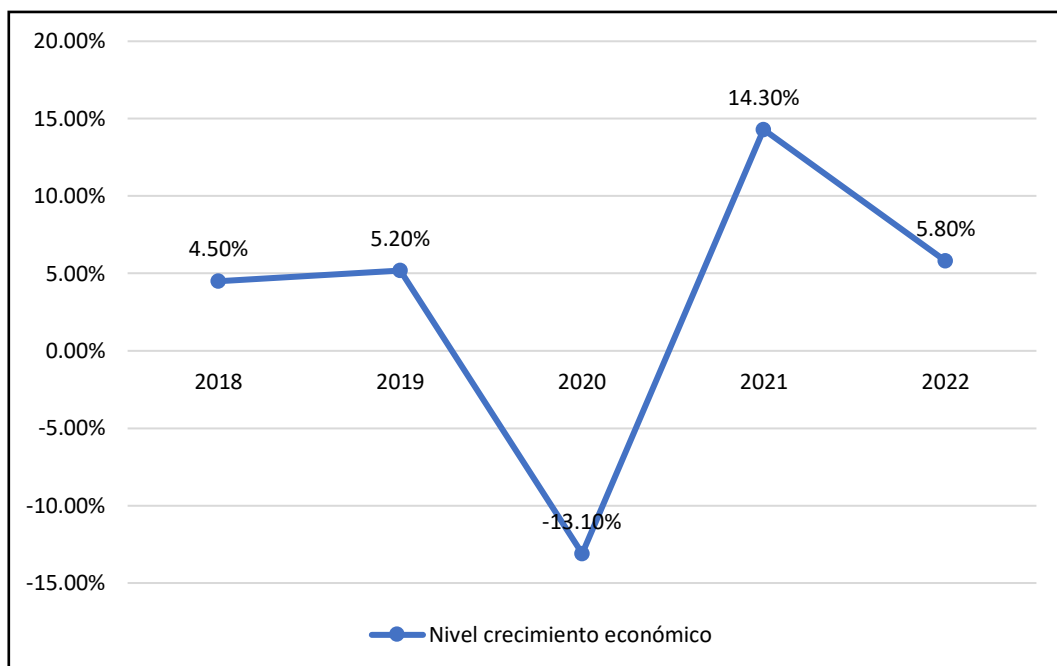
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido durante el 2018 fue de 4.4947 Millones US\$. Para el año 2019, el nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido de empresas fue de 6.157 Millones US\$, en el 2020 fue 4.334 Millones US\$. En el año 2021 el porcentaje fue de 5.263 Millones US\$ siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el nivel de recursos invertidos en alianzas de riesgo compartido fue de 5.364 Millones US\$.

Tabla 6. Resultados del nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.

Años	Nivel crecimiento económico
2018	4.5%
2019	5.2%
2020	-13.1%
2021	14.3%
2022	5.8%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 4. Evolución del nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

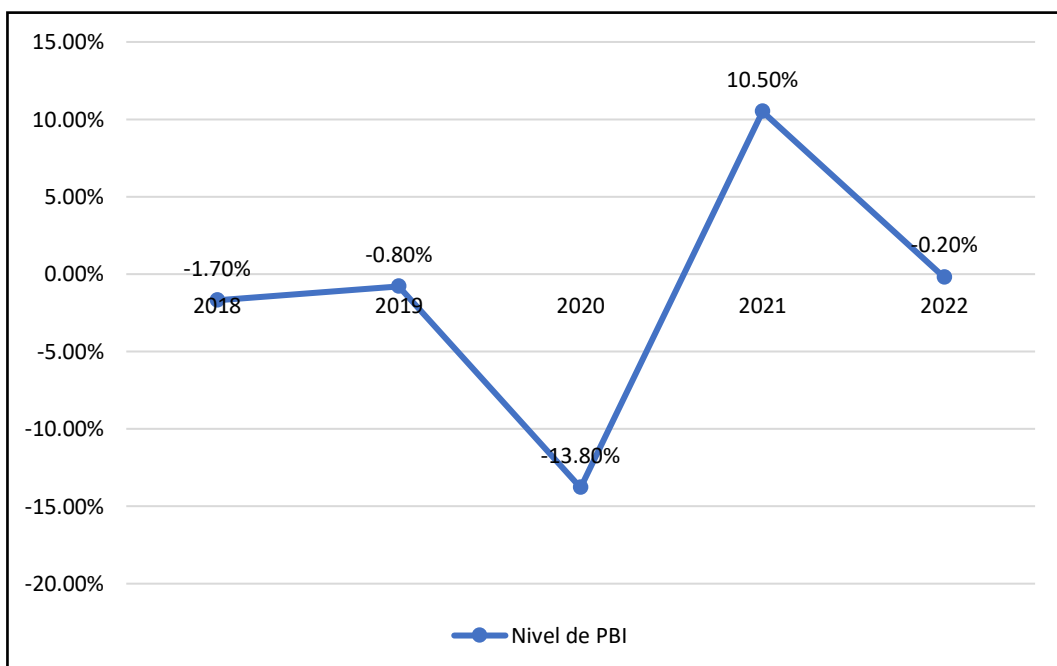
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido durante el 2018 fue de 4.5%. Para el año 2019, nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido fue de 5.2%, en el 2020 fue -13.1%. En el año 2021 el porcentaje fue de 14.3, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el nivel de crecimiento económico en alianzas de riesgo compartido fue de 5.8%.

Tabla 7. Resultados del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.

Años	Nivel del PBI
2018	-1.7%
2019	-0.8%
2020	-13.8%
2021	10.5%
2022	-0.2%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 5. Resultados del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

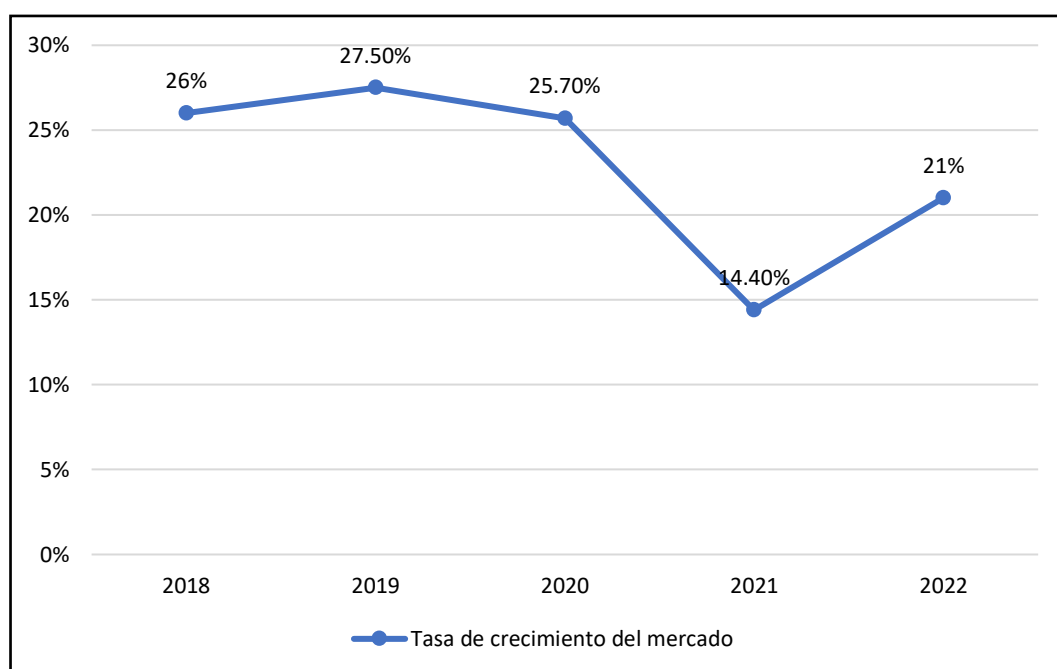
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas durante el 2018 fue de -1.7%. Para el año 2019, del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas fue de -0.8%, en el 2020 fue -13.8%, en este año se observa una disminución. En el año 2021 el porcentaje fue de 10.5%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el del nivel de PBI en el montaje de nuevas empresas fue de -0.2%.

Tabla 8. Resultados de la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.

Años	Tasa de crecimiento del mercado
2018	26%
2019	27.5%
2020	25.7%
2021	14.4%
2022	21%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 6. Evolución de la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

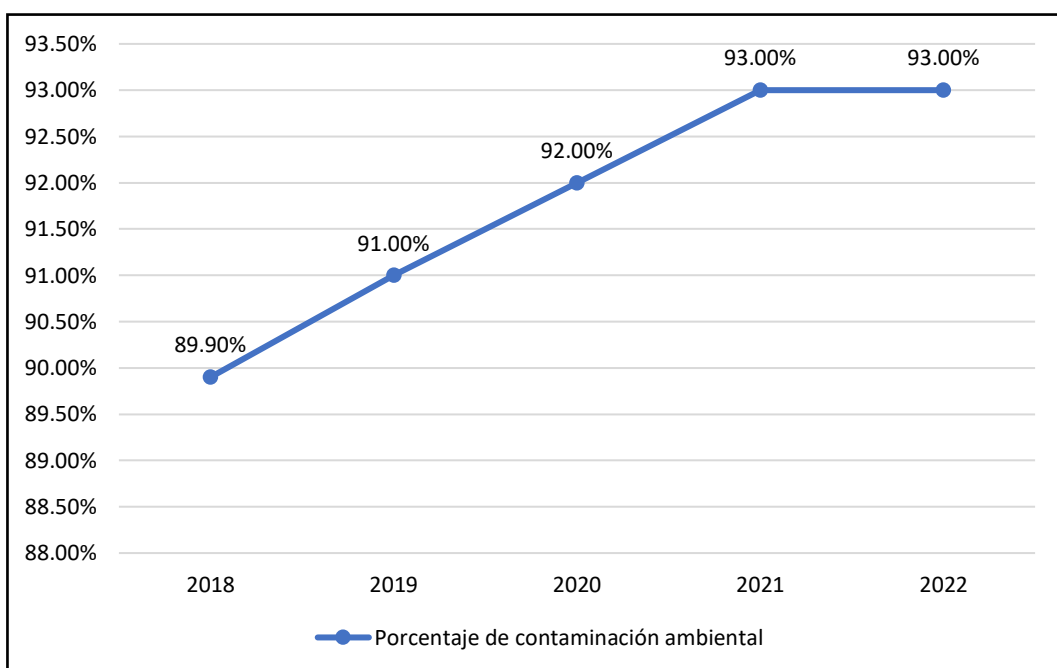
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas durante el 2018 fue de 26%. Para el año 2019, la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas fue de 27.5%, en el 2020 fue 25.7%. En el año 2021 el porcentaje fue de 14.4%, siendo este año un porcentaje bajo. En el año 2022, la tasa de crecimiento de mercado en el montaje de nuevas empresas fue de 21%.

Tabla 9. Resultados del porcentaje de contaminación ambiental durante el año 2018 al 2022.

Años	Porcentaje de contaminación ambiental
2018	89.90%
2019	91.00%
2020	92.00%
2021	93.00%
2022	93.00%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 7. Evolución del porcentaje de contaminación ambiental durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

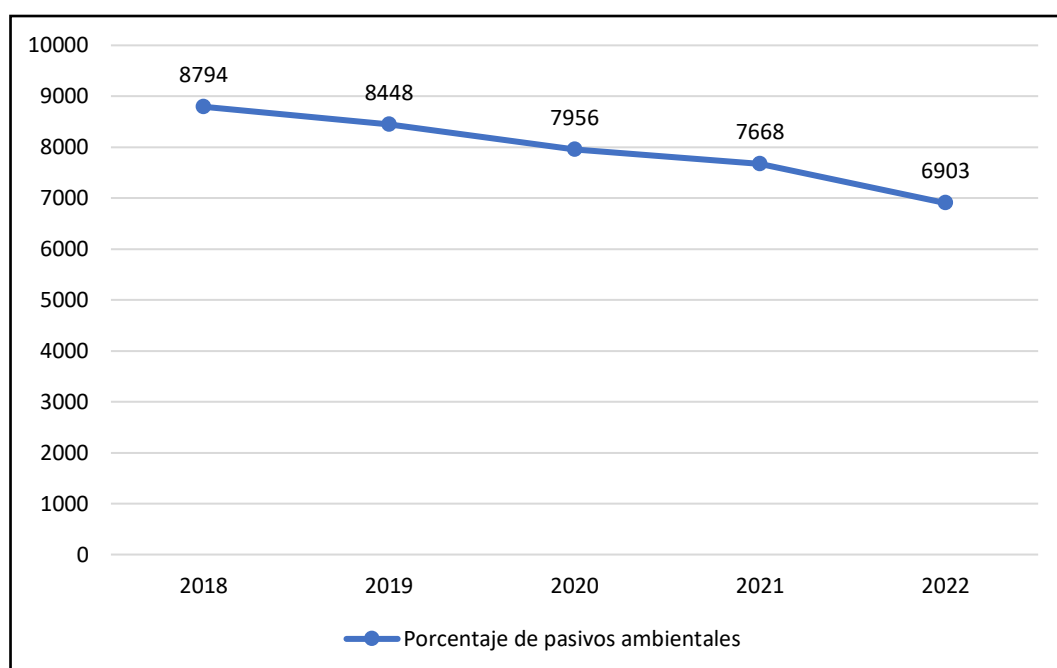
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el porcentaje de contaminación ambiental durante el 2018 fue de 89.9%. Para el año 2019, porcentaje de contaminación ambiental fue de 91%, en el 2020 fue 92%. En el año 2021 el porcentaje fue de 93%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el porcentaje de contaminación ambiental fue de 93%, siendo estos dos últimos años con mayor porcentaje de contaminación.

Tabla 10. Resultados del porcentaje de pasivos ambientales durante el año 2018 al 2022.

Años	Porcentaje de pasivos ambientales
2018	8794
2019	8448
2020	7956
2021	7668
2022	6903

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 8. Evolución del porcentaje de pasivos ambientales durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

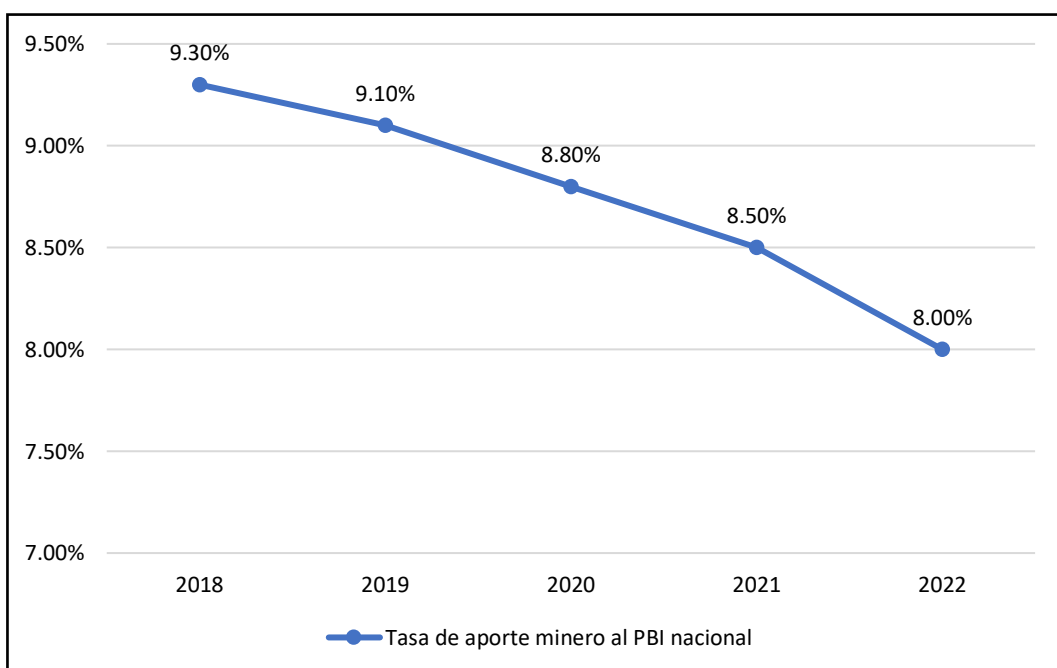
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el porcentaje de pasivos ambientales durante el 2018 fue de 8794 Para el año 2019, porcentaje de pasivos ambientales fue de 8448, en el 2020 fue 7956. En el año 2021 el porcentaje fue de 7668, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el porcentaje de pasivos ambientales fue de 6903. Se observa que desde el año 2018 el % de pasivos ambientales ha ido en descenso.

Tabla 11. Resultados de la tasa de aporte minero al PBI nacional durante el año 2018 al 2022.

Años	Tasa de aporte minero al PBI nacional
2018	9.30%
2019	9.10%
2020	8.80%
2021	8.50%
2022	8.00%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 9. Resultados de la tasa de aporte minero al PBI nacional durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

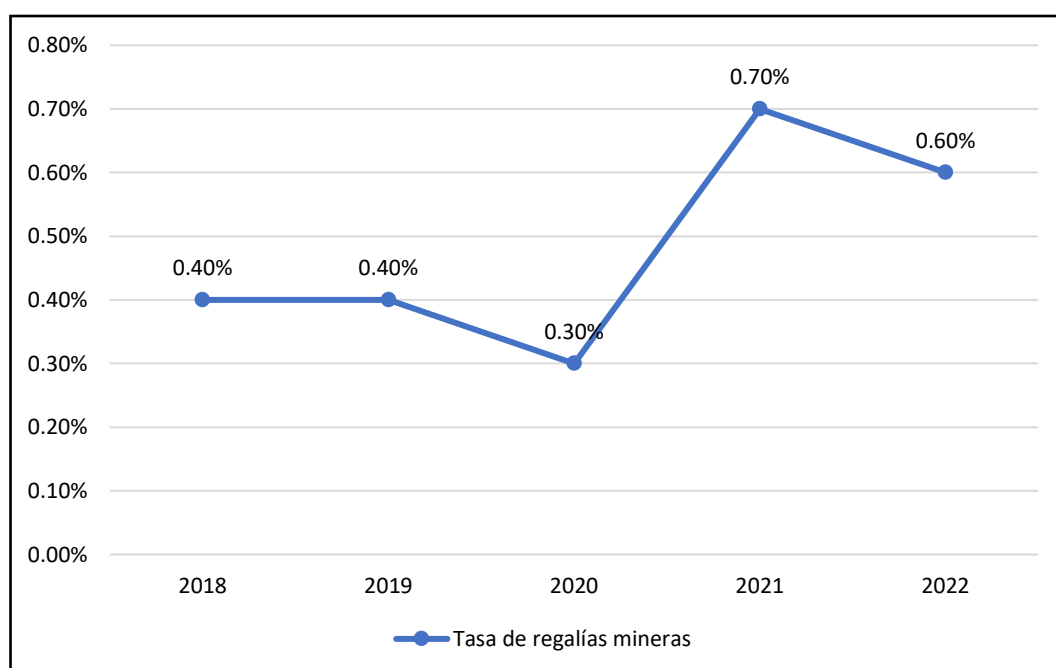
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, la tasa de aporte minero al PBI nacional durante el 2018 fue de 9.30%. Para el año 2019, la tasa de aporte minero al PBI nacional fue de 9.10%, en el 2020 fue 8.80%. En el año 2021 el porcentaje fue de 8.5%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, la tasa de aporte minero al PBI nacional fue de 8%.

Tabla 12. Resultados de la tasa de regalías mineras durante el año 2018 al 2022.

Años	Tasa de regalías mineras
2018	0.4%
2019	0.4%
2020	0.3%
2021	0.7%
2022	0.6%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 10. Evolución de la tasa de regalías mineras durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

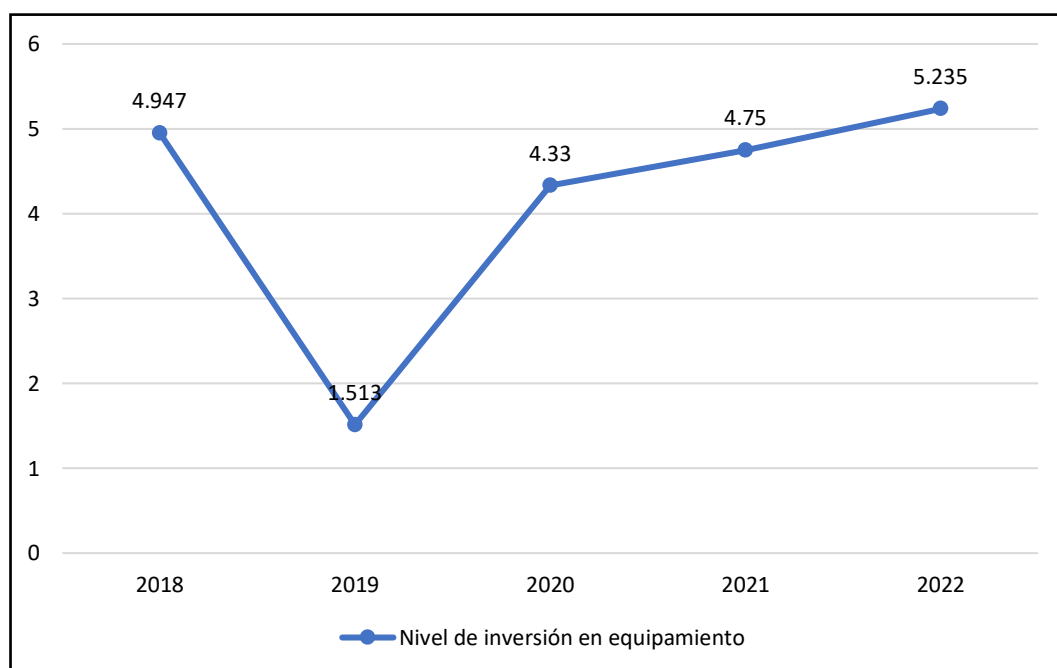
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, la tasa de regalías mineras durante el 2018 fue de 0.4%. Para el año 2019, la tasa de regalías mineras fue de 0.4%, en el 2020 fue 0.3%. En el año 2021 el porcentaje fue de 0.7%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, la tasa de regalías mineras fue de 0.6%.

Tabla 13. Resultados del nivel de inversión en equipamiento durante el año 2018 al 2022.

Años	Nivel de inversión en equipamiento (Millones US\$)
2018	4.947
2019	1.513
2020	4.330
2021	4.75
2022	5.235

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 11. Evolución del nivel de inversión en equipamiento durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

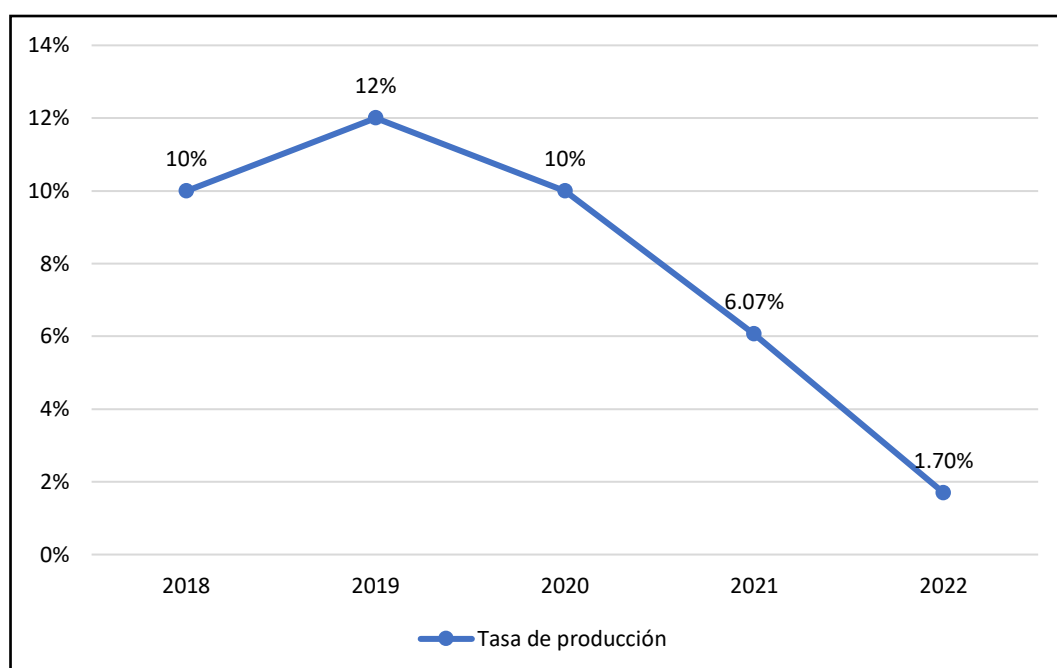
Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, el nivel de inversión en equipamiento durante el 2018 fue de 4.947%. Para el año 2019, nivel de inversión en equipamiento fue de 1.513%, en el 2020 fue 4.330%. En el año 2021 el porcentaje fue de 4.75%, siendo este año un porcentaje alto. En el año 2022, el nivel de inversión en equipamiento fue de 5.235%.

Tabla 14. Resultados de la tasa de producción durante el año 2018 al 2022.

Años	Tasa de producción
2018	10%
2019	12%
2020	10%
2021	6.07%
2022	1.7%

Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Figura 12. Evolución de la tasa de producción durante el año 2018 al 2022.



Nota. ENAHO, MINEM, 2024.

Interpretación: De los datos obtenidos de las instituciones ENAHO Y MINEM se denota que, la tasa de producción durante el 2018 fue de 10%. Para el año 2019, la tasa de producción fue de 12% siendo este año un porcentaje alto, en el 2020 fue 10%. En el año 2021 el porcentaje fue de 6.07%. En el año 2022, la tasa de producción fue de 1.70%.

Contrastación de Hipótesis:

Contrastación de Hipótesis General:

H₀: La inversión extranjera directa no se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

H₁: La inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.

Tabla 15. Contrastación de hipótesis general.

		Inversión Extranjera Directa	Crecimiento
Inversión Extranjera Directa	Correlación de Pearson	1	-,623
	Sig. (bilateral)		,261
	N	5	5
Crecimiento	Correlación de Pearson	-,623	1
	Sig. (bilateral)	,261	
	N	5	5

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: Del análisis se obtuvo que, el valor de Pearson obtenido es de -0.623 lo que explica una correlación buena e inversa o negativa dado a que se encuentra en el rango (0.6 – 0.8), se ha obtenido que no existe significancia entre las variables inversión extranjera directa y el crecimiento, lo cual el resultado es un p valor igual 0.261, este resultado reporta que $p > 0.05$; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis nula.

Contrastación de hipótesis específica 1.

H₀: La inversión extranjera directa no se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.

H₁: La inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.

Tabla 16. Contrastación de hipótesis específica 1.

		Inversión Extranjera Directa	Recursos naturales
Inversión Extranjera Directa	Correlación de Pearson	1	,474
	Sig. (bilateral)		,420
	N	5	5
Recursos naturales	Correlación de Pearson	,474	1
	Sig. (bilateral)	,420	
	N	5	5

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: Del análisis se obtuvo que, el valor de Pearson obtenido es de 0.474 lo que explica una correlación moderada dado a que se encuentra en el rango (0.4 – 0.6), Asimismo, se ha obtenido que no existe significancia entre la variable inversión extranjera directa y la dimensión recursos naturales, por lo que el resultado es un p valor igual 0.420, este resultado reporta que $p > 0.05$; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis nula.

Contrastación de hipótesis específica 2.

H₀: La inversión extranjera directa no se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.

H₁: La inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.

Tabla 17. Contrastación de hipótesis específica 2.

		Inversión Extranjera Directa	Capital
Inversión Extranjera Directa	Correlación de Pearson	1	,854
	Sig. (bilateral)		,065
	N	5	5
Capital	Correlación de Pearson	,854	1
	Sig. (bilateral)	,065	
	N	5	5

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: Del análisis se obtuvo que, el valor de Pearson obtenido es de 0.854 lo que explica una correlación muy buena dado a que se encuentra en el rango (0.8 – 1.0), Asimismo, se ha obtenido que no existe significancia entre la variable inversión extranjera directa y la dimensión capital, por lo que el resultado es un p valor igual 0.065, este resultado reporta que $p > 0.05$; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis nula.

Contrastación de hipótesis específica 3.

H₀: La inversión extranjera directa no se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.

H₁: La inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.

Tabla 18. Contrastación de hipótesis específica 3.

		Inversión Extranjera Directa	Producción e Innovación
Inversión Extranjera Directa	Correlación de Pearson	1	-,715
	Sig. (bilateral)		,175
	N	5	5
Producción e Innovación	Correlación de Pearson	-,715	1
	Sig. (bilateral)	,175	
	N	5	5

Nota. SPSS (2024).

Interpretación: Del análisis se obtuvo que, el valor de Pearson obtenido es de -0.715 lo que explica una correlación buena dado a que se encuentra en el rango (0.6 – 0.8), Asimismo, se ha obtenido que no existe significancia entre la variable inversión extranjera directa y la dimensión producción e innovación, por lo que el resultado es un p valor igual 0.175, este resultado reporta que $p > 0.05$; por lo tanto, se da por aceptada la hipótesis nula.

IV. DISCUSIÓN

1. En el estudio de Aguirre et al. (2023), tuvieron el objetivo de analizar la evolución de la inversión extranjera directa en el sector manufacturero de Ecuador durante el período 2010-2020, aplicando un modelo multivariado de regresión. Este enfoque permite identificar cómo variables como el Producto Interno Bruto (PIB), la inflación, el empleo y el riesgo país impactan en la atracción de inversión extranjera directa en este sector. Los resultados revelan una fuerte correlación entre la inversión extranjera directa y estos factores económicos. De hecho, cualquier fluctuación negativa en ellos podría tener un efecto considerable en la captación de inversión extranjera, lo que subraya su importancia en el impulso del desarrollo económico en el país.
2. Vacacela & Pereira (2023), se enfocaron en analizar la influencia del crecimiento de la inversión extranjera directa (IED) en el sector petrolero sobre el desarrollo del Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador durante el período 2017-2021. Los resultados revelan una correlación significativa entre estos dos factores, mostrando que los incrementos en la IED en la industria petrolera suelen coincidir con períodos de expansión económica. Esto destaca la importancia estratégica del sector petrolero como un motor esencial para el desarrollo económico del país, evidenciando que la entrada de capital extranjero en esta área es fundamental para la consolidación y fortalecimiento de la economía ecuatoriana.
3. Cuba & Rojas (2023), se propusieron analizar el impacto de la apertura comercial, la tasa de inflación y el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) en la inversión extranjera directa (IED) en el sector minero del Perú, abarcando el período de 1960 a 2021. Los hallazgos indican que estos factores económicos —crecimiento del PIB, apertura comercial y tasa de inflación no muestran una relación estadísticamente significativa con la inversión extranjera directa en la industria minera peruana.
4. Olarte (2023), el propósito de este estudio fue examinar el impacto de la inversión extranjera directa (IED) en el crecimiento económico de Perú durante el período 2000-2019. Los hallazgos del análisis indican que la IED contribuye de manera significativa al crecimiento económico del país. En particular, se estima que un aumento del 1% en la IED se traduce en un incremento del 0.266% en el Producto Bruto Interno (PBI). Las principales fuentes de inversión provienen del Reino Unido, Chile, España y Estados Unidos, con una fuerte concentración en sectores clave como la minería, las telecomunicaciones, las finanzas y la industria.

V. CONCLUSIONES

1. Del objetivo principal se determinó que, la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022. Por haberse obtenido el valor de Pearson igual a -0.623 lo que explica una correlación buena e inversa o negativa.
2. Del objetivo específico 1 se determinó que, la inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022. Por haberse obtenido el valor de Pearson igual a 0.474 lo que explica una correlación moderada.
3. Del objetivo específico 2 se determinó que, la inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022. Por haberse obtenido el valor de Pearson igual a 0.854 lo que explica una correlación muy buena.
4. Del objetivo específico 3 se determinó que, la inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022. Por haberse obtenido el valor de Pearson igual a -0.715 lo que explica una correlación buena.

RECOMENDACIONES

1. Se sugiere que las organizaciones mineras del territorio busquen un acuerdo con los ocupantes cercanos para trabajar la relación en las mesas de discurso que impactan independientemente de la creación de un emprendimiento, para disminuir las luchas sociales provocadas por la depredación ecológica y la minería ilegal.
2. Se sugiere que las organizaciones que consienten en la categoría de peligro común fomenten técnicas que puedan unir con precisión los activos extractivos normales sin influir en el clima y los pobladores cercanos.
3. Se sugiere a las organizaciones mineras extranjeras que contraten recursos humanos específicos, ya que los recursos humanos son el principal pilar de una organización y un factor determinante de los logros a largo plazo; asimismo, la especialización en cada ámbito permite que el trabajo extractivo se realice de forma impecable sin correr riesgos con los activos normales.
4. Se sugiere que las organizaciones mineras recientemente instaladas den importancia al desarrollo y ejecución de nuevas innovaciones, ya que esto tendría un efecto importante en los tiempos de ejecución y en la eficiencia de los trabajadores.
5. Se sugiere a las empresas mineras que promuevan procedimientos para obtener capital suficiente, ya que la ausencia de activos monetarios puede reducir considerablemente la exposición y el progreso de cualquier proyecto empresarial futuro. Se prescribe seguir apoyando el interés directo del exterior en el área minera ya que es uno de los motores del desarrollo monetario del país.

VI. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Velásquez, Y. (2022), “*Inversión extranjera directa en la minería y la responsabilidad social empresarial. Periodo 2015-2020*”. Universidad de Guayaquil. Guayaquil-Ecuador. <https://repositorio.ug.edu.ec/server/api/core/bitstreams/ff63d3af-23e2-41a5-9917-5e9d9cc88ebb/content>
- Brito, A., Molina, E. & Aguirre, C. (2020), “*Determinantes de la Inversión Extranjera Directa: El Caso Minero Ecuatoriano*”. Escuela Superior Politécnica del Litoral. Guayaquil-Ecuador.
https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/51739/1/T-110011%20PROYECTO%20INTEGRADOR%20DE%20TITULACION_BRITO-MOLINA.pdf
- Gallo, F. (2020), “*La inversión extranjera directa y el sector minero del Ecuador en el período 2007-2018*”. Universidad Técnica de Ambato. Ambato-Ecuador.
<https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/31600/1/T4824e.pdf>
- Cuba, M. & Rojas, F. (2023), “*Factores macroeconómicos y la inversión extranjera directa en el sector minero, Perú: 1960-2021*”. Universidad Nacional de San Cristóbal de Huamanga. Ayacucho-Perú.
https://repositorio.unsch.edu.pe/bitstream/UNSCH/5704/1/TESIS%20E238_Cub.pdf
- Díaz, R. & Saucedo, R. (2022), “*La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018-2021*”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/115677/Diaz_CRE-Saucedo_LRR-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Cabrera, M. & Gamarra, E. (2022), “*Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico de largo plazo de la economía peruana en el período 1980-2021*”. Universidad Privada Antenor Orrego. Trujillo-Perú.
https://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12759/9974/REP_MARIO.CABRERA_EDDIE.GAMARRA_IMPACTO.DE.LA.INVERSION.EXTRANJERA.pdf;jsessionid=BCC0DE94E56CFBE886CAB5D752341674?sequence=1
- Campos, C. (2022), “*La influencia de la inversión extranjera directa sobre el crecimiento económico del Perú, a lo largo del periodo 2008-2018*”. Universidad Nacional Agraria de La Selva. Tingo María-Perú.
file:///C:/Users/ADMIN/Downloads/TS_CDCA_2022_R2.pdf
- Ruíz, A. (2019), “*Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú 2016-2018*”. Universidad César Vallejo. Lima-Perú.

- https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/55689/Ruiz_GAV-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Alva, E. & Martínez, R. (2022). “*El efecto de la internacionalización en empresas mineras de cobre en el Perú siglo XXI: inversión extranjera directa, choque cultural y migraciones*”. Universidad de Lima-Perú.
https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/17199/T018_72185177_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Apolo, A. & Puell, L. (2018). “*Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del PERÚ, 2000-2016*”. Universidad Nacional de Tumbes. Tumbes-Perú.
<https://repositorio.untumbes.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12874/300/TESIS%20-%20APOLO%20Y%20PUELL.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Delgado, N. & Vásquez, P. (2019). “*Impacto del sector minero en el crecimiento económico del Perú durante el periodo 1992–2015*”. Universidad Privada del Norte. Lima-Perú.
<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/21055/Delgado%20Gil%20C%20Noriko%20Johana%20-%20V%C3%A1squez%20Rodr%C3%ADguez%20C%20Pablo%20Andr%C3%A9s%2028a%29.pdf?sequence=3&isAllowed=y>
- Valdez, A. (2018). “*El efecto de la apertura comercial y la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Perú, 2007-2016*”. En la Revista Universidad y Sociedad. Lima-Perú.
https://cybertesis.unmsm.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12672/10087/Valdez_Ra.pdf?sequence=3&isAllowed=y
- Bárbara, V. & Darcy, F. (2020). “*Efectos de la inversión extranjera y competitividad en el comercio y productividad de países latinoamericanos*”. En la Revista Economía y Sociedad. Providencia-Chile.
https://www.scielo.sa.cr/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2215-34032020000100110
- Olarte, A. (2023). “*Efectos de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico en el Perú, 2000-2019*”. Universidad Nacional Del Altiplano. Puno-Perú.
https://alicia.concytec.gob.pe/vufind/Record/RNAP_ca5d86116304f44178b71eafea87d726
- Espinoza, M. (2022). “*Efectos del sector minero en el crecimiento económico para América Latina*”. Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas. Lima-Perú.
https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/661187/Espinoza_PM.pdf?sequence=3&isAllowed=y

- Castro, M., Cori, R., López, N., Mohina, R. & Montañez, J. (2023). “*Determinantes de la Inversión Extranjera Directa de los principales países hacia el Perú desde 2000 a 2020: Un enfoque basado en Indicadores de Gobernanza*”. Universidad ESAN. Lima-Perú.
https://repositorio.esan.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12640/3364/2023_ECYN_I_23-1_03_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Tafur, C. & Reátegui, N. (2022). “*La inversión extranjera directa en tiempos de COVID, localización en la región loreto, periodo 2019–2020*”. Universidad Científica del Perú. Iquitos-Perú.
<http://repositorio.ucp.edu.pe/bitstream/handle/UCP/2175/CAROL%20ESTEFFA%20NI%20TAFUR%20ORBE%20Y%20NATALIA%20ANDREINA%20RE%20C3%81TEGUI%20DEL%20C3%81GUILA%20-%20TESIS.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ruiz, L. (2023). “*La inversión extranjera directa y su relación con el desempleo y subempleo en Ecuador*”. Universidad Técnica del Norte. Ibarra-Ecuador.
<https://repositorio.utn.edu.ec/bitstream/123456789/14461/2/02%20ECO%20054%20TRABAJO%20GRADO.pdf>
- Moreta, M. (2024). “*Un análisis sectorial de la inversión extranjera directa y el coeficiente de GINI en Ecuador*”. Universidad Técnica del Norte. Ibarra-Ecuador.
<https://repositorio.utn.edu.ec/jspui/bitstream/123456789/15787/2/02%20ECO%20064%20TRABAJO%20DE%20GRADO.pdf>
- Cochachin, H. (2024). “*Impacto de los factores determinantes de la inversión extranjera directa en la producción de metales preciosos del sector minero del Perú, 2007-2019*”. Universidad Nacional del Callao. Callao-Perú.
<https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/9017/TESIS%20-%20COCHACHIN.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ingunza, J. (2023). “*Efecto del Precio del Oro y del Precio del Cobre sobre la Inversión Minera en el Perú*”. Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas. Lima-Perú.
https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/671058/Ingunza_MJ.pdf?sequence=1
- Gutarra, D., Mejer, O., Monteagudo, A., Pingo, D. & Vadillo, C. (2024). “*Los factores determinantes de la inversión extranjera directa para los países miembros de la Alianza del Pacífico del 2002 al 2022*”. Universidad ESAN. Lima-Perú.
<https://repositorio.esan.edu.pe/server/api/core/bitstreams/fdbaf4af-a9c5-4ae8-ab92-378b14bf5910/content>
- Carrión, J. & Jerónimo, G. (2023). “*Factores que determinan la inversión extranjera directa en el Perú, periodo 2012-2021*”. Universidad Nacional del Callao. Callao-

Perú.

<https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/8473/TESIS%20-%20CARRION-JERONIMO.pdf?sequence=1>

Viñan, J. (2023). “*Inversión extranjera directa y el empleo en los sectores agrícola, industria y servicios del Ecuador, periodo 2014-2021*”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador.

<http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/11396/1/Viñan%20Ajila%2C%20J.%20%282023%29%20Inversión%20extranjera%20directa%20y%20el%20empleo%20en%20los%20sectores%20agrícola%2C%20industria%20y%20servicios%20del%20Ecuador%2C%20periodo%202014%20-%202021..pdf>

Liendo, C. (2023). “*Análisis de la influencia de riesgo país en la inversión extranjera directa en Perú; en el periodo de años 1998 al 2019*”. Universidad Católica de Santa María. Arequipa-Perú.

<https://repositorio.ucsm.edu.pe/server/api/core/bitstreams/1caf3b79-12be-467e-ac7c-8fe872f74bc2/content>

Solís, A. (2023). “*La inversión extranjera directa y el capital humano: Un estudio en el sector de la construcción en el Ecuador*”. Universidad Técnica de Ambato. Ambato-Ecuador.

<https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/38241/1/T5835e.pdf>

Alva, M. (2024). “*Inversión extranjera directa, Crecimiento económico, Inversión, desarrollo económico*”. Universidad Nacional de Trujillo. Trujillo-Perú.

<https://dspace.unitru.edu.pe/server/api/core/bitstreams/c0f29bbc-df17-4f10-8b1f-6e18fe5072d0/content>

Quispe, G. (2023). “*La inversión extranjera, pública y privada nacional y su relación con el crecimiento económico del Perú, periodo 2000-2021*”. Universidad Privada De Tacna. Tacna-Perú.

<https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/2959/Quispe-Ticona-Gilber.pdf?sequence=4>

Tommassi, F. (2023). “*Crecimiento económico y consolidación de India como potencia económica global: análisis de la inversión extranjera directa*”. Universidad Europea Valencia. Valencia-España

https://titula.universidadeuropea.com/bitstream/handle/20.500.12880/5569/TFG_Francesca%20Tommassi%20Rosso%20Cuesta.pdf?sequence=1

Maliza, J. (2023). “*Inversión extranjera directa y su incidencia en las empresas manufactureras ecuatorianas*”. Universidad Técnica de Ambato. Ambato-Ecuador.

<https://repositorio.uta.edu.ec:8443/bitstream/123456789/38269/1/T5847e.pdf>

- Durand, C. (2023). “*El impacto de la inversión extranjera directa española en el desarrollo de la economía peruana en el periodo 2009-2019*”. Universidad de Lima. Lima-Perú.
https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/19276/T018_74894808_T.pdf?sequence=1
- Tecci, R. (2023). “*Contribución de la inversión pública y el sector minero en el crecimiento económico y la desigualdad económica del departamento de Apurímac, periodo 2007–2020*”. Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco. Cusco-Perú.
https://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/7935/253T20230536_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Cano, J. (2023). “*Incidencia de la inversión minera y la transferencia del canon minero en el crecimiento económico en las regiones mineras del Perú: 2005-2020*”. Universidad Nacional Santiago Antúnez de Mayolo. Huaraz-Perú.
https://repositorio.unasam.edu.pe/bitstream/handle/UNASAM/6098/T033_71392205_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Duran, M. & Marcas, A. (2023). “*Impacto del sector minero en el crecimiento económico de la región de Apurímac durante el periodo 2011–2021*”. Universidad Tecnológica del Perú. Lima-Perú.
https://repositorio.utp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12867/7916/M.Duran_A.Marcas_Tesis_Titulo_Profesional_2023.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Gamarra, K. (2023). “*La inversión extranjera directa y el desarrollo humano en los países de América latina en el periodo 2000-2020*”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador.
<http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/10266/1/Gamarra%20Cela%20K.%282023%29%20La%20inversión%20extranjera%20directa%20y%20el%20desarrollo%20humano%20en%20los%20países%20de%20América%20latina%20en%20el%20periodo%202000-2020..pdf>
- Bayona, J. & Orduz, M. (2022). “*Dinámica de Inversión Extranjera Directa entre los países miembros de la Alianza del Pacífico*”. Universidad Santo Tomás. Bucaramanga-Colombia.
<https://repository.usta.edu.co/bitstream/handle/11634/51770/2023BayonaJulian.pdf?sequence=5>
- Sullca, V. & Vargas, M. (2021). “*Análisis del sector minero y su influencia en el crecimiento económico en la región de Arequipa, período 2010-2019*”. Universidad Católica de Santa María. Arequipa-Perú.
<https://repositorio.ucsm.edu.pe/server/api/core/bitstreams/985a0cc7-1e63-4dec-99f1-16989817932f/content>

- Vásquez, M., Gonzabay, L., Vicuña, T. & Coello, G. (2024). “*Impacto de la Inversión Extranjera Directa (IED), en el Crecimiento Económico del Ecuador: una Revisión Sistemática*”. En la Revista Reincisol. Milagro-Ecuador. <http://www.reincisol.com/ojs/index.php/reincisol/article/view/123>
- Aguirre, D., Caizapasto, P. & Cadena, O. (2023). “*Evolución de inversión extranjera directa: un acercamiento al sector manufacturero del Ecuador periodo 2010-2020*”. En la Revista Digital Publisher CEIT. Latacunga-Ecuador. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8823207>
- Vacacela, C. & Pereira, B. (2023). “*Estudio de caso: análisis económico de la inversión extranjera directa en el sector petrolero en Ecuador (2017-2021)*”. Universidad Técnica de Machala. Machala-Ecuador. https://repositorio.utmachala.edu.ec/bitstream/48000/22614/1/Trabajo_Titulacion_2688.pdf
- Bernal, J. (2023). “*Impacto de la inversión extranjera directa sobre la tasa de desempleo en Colombia periodo 2010-2020*”. Fundación Universidad de América. Bogotá-Colombia. <https://repository.uamerica.edu.co/bitstream/20.500.11839/9183/1/2191247-2023-I-EC.pdf>
- Agualongo, A. (2023). “*Inversión Extranjera Directa y Desempeño Del Sector Agrícola En El Ecuador, Periodo 1970-2020*”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador. <http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/11425/1/Agualongo%20Morocho%20C%20A.%20%282023%29%20Inversión%20extranjera%20directa%20y%20desempeño%20del%20sector%20agrícola%20en%20el%20Ecuador%20C%20periodo%201970-2020..pdf>
- Huallpa, E. & Rodríguez, M. (2024). “*Inversiones extranjeras directa en Salta*”. Universidad Católica de Salta. Salta-Argentina. https://bibliotecas.ucasal.edu.ar/opac_css/74630/3809/746303808.pdf
- Juelas, E. (2023). “*Relaciones de umbral entre el Impuesto a la Salida de Divisas y la inversión Extranjera Directa en Ecuador periodo 2008-2021*”. Universidad Nacional de Chimborazo. Riobamba-Ecuador. <http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/10569/1/Juelas%20Yépez%20%20C%20E.%20%282023%29%20Relaciones%20de%20umbral%20entre%20el%20Impuesto%20a%20la%20Salida%20de%20Divisas%20y%20la%20Inversión%20Extranjera%20Directa%20en%20Ecuador%20periodo%202008-2021.pdf>
- Vera, J. (2023). “*Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico del Ecuador. Periodo 2000-2019*”. Universidad Católica de Cuenca. Cuenca-

Ecuador. <https://dspace.ucacue.edu.ec/server/api/core/bitstreams/e40c6b32-7b04-4723-9ae4-984b6a0a6e00/content>

Jiménez, V. (2023). “*Análisis de los efectos de la pandemia del COVID 19 sobre la inversión extranjera directa en Colombia durante los años 2020 al 2022*”. Universidad Autónoma De Occidente. Cali-Colombia. <https://red.uao.edu.co/server/api/core/bitstreams/23f9a59c-0ad0-4176-a695-045a2ab7ea9a/content>

Toribio, L. (2021). “*Incidencia de la inversión minera y las exportaciones tradicionales sobre el empleo minero en el Perú, periodo: 2006-2018*”. Revista Balance´s de la Universidad Nacional Agraria de la Selva. Tingo María-Perú. <https://repositorio.unas.edu.pe/server/api/core/bitstreams/778bbfd2-e462-453b-a653-663038dd23b3/content>

VII. ANEXOS

Anexo 1: Instrumentos de recolección de información



Universidad Nacional San Luis Gonzaga
Facultad de Ciencias Económicas y Negocios Internacionales
Escuela Académico Profesional de Economía

Instrumentos de recaudación de información

Inversión Extranjera Directa en el período 2018-2022

Años	Compra de empresas existentes		Alianzas de riesgo compartido		Montaje de nuevas empresas	
	Margen de utilidad	Rendimiento comercial	Nivel de recursos invertidos (Millones US\$)	Nivel crecimiento económico	Nivel del PBI	Tasa de crecimiento del mercado
2018	12%	85%	4, 4947	4.5%	-1.7%	26%
2019	13%	87%	6, 157	5.2%	-0.8%	27.5%
2020	10%	80%	4, 334	-13.1%	-13.8%	25.7%
2021	14%	88%	5, 263	14.3%	10.5%	14.4%
2022	15%	90%	5, 364	5.8%	-0.2%	21%

Fuente: ENAHO y MINEM, 2024.

El desarrollo económico del período 2018-2022

Años	Recursos naturales		Capital		Producción e Innovación	
	Porcentaje de contaminación ambiental	Porcentaje de pasivos ambientales	Tasa de aporte minero al PBI nacional	Tasa de regalías mineras	Nivel de inversión en equipamiento (Millones US\$)	Tasa de producción
2018	89.90%	8794	9.30%	0,4%	4, 947	10%
2019	91.00%	8448	9.10%	0,4%	1,513	12%
2020	92.00%	7956	8.80%	0,3%	4,330	10%
2021	93.00%	7668	8.50%	0,7%	475	6,07%
2022	93.00%	6903	8.00%	0,6%	5, 235	1.7%

Fuente: ENAHO y MINEM, 2024.

Anexo 3: Matriz de consistencia

Título: Inversión extranjera directa y el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.				
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022?	Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.	La inversión extranjera directa se relaciona con el crecimiento del sector minero en el Perú, 2018-2022.	<p>Variable Independiente: La inversión extranjera directa.</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Compra de empresas existentes. • Alianzas de riesgo compartido. • Montaje de empresas nuevas. <p>Variable Dependiente: El crecimiento.</p>	<p>Tipo: Básico.</p> <p>Nivel: Correlacional y longitudinal.</p> <p>Diseño: No experimental</p> <p>Población: Población: Años del 2018 al 2022.</p> <p>Muestra: Años del 2018 al 2022.</p> <p>Técnica de recolección: Análisis documental.</p> <p>Instrumento de recolección: Documentos Institucionales/Reportes Anuales.</p>
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
<p>PE1: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022?</p> <p>PE2: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022?</p>	<p>OE1: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p> <p>OE2: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p>	<p>HE1: La inversión extranjera directa se relaciona con los recursos naturales del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p> <p>HE2: La inversión extranjera directa se relaciona con el capital del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p> <p>HE3: La inversión extranjera directa se</p>		

<p>PE3: ¿De qué manera la inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022?</p>	<p>OE3: Determinar cómo la inversión extranjera directa se relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p>	<p>relaciona con la producción e innovación del sector minero en el Perú, 2018-2022.</p>	<p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Recursos naturales. • Capital. • Producción e innovación. 	
--	---	--	--	--

Nota. Elaboración propia (2024)